



# ƏVƏZ BAĞIROV

XƏTƏİ RAYONU RAMİZ QULİYEV KÜÇ 12 MƏNZİL 14



Bakı, Azərbaycan



0998999570



bagirov.evez31@gmail.com

## HAQQIMDA

Mübariz bir əzmlə 3 il iş təcrübəsi qazanmış bacarıqlı bir mütəxəssis olaraq, kassa əməliyyatları mütəxəssisi kimi fəaliyyət göstərməklə yanaşı, MS Word və MS Excel proqramlarında peşəkar bacarıqlarım var. 2025-ci ildə bakalavr dərəcəsi ilə məzun olmağı planlayıram. Güclü komandalar arasında etibarlı bir müttəfiq olmaq arzusundayam və sizə dəyər qatmaq üçün tərfiqə hazıram. Komanda ilə işləməyi, gülərliz qarşılama, vaxtı düzgün etməyi, rəhbərliyə məlumatlandırmağı bacarıram Komandanızın bir parçası olmaq üçün səbirsizlənirəm.

## DİLLƏR

AZƏRBAYCAN DİLİ

İNGİLİS DİLİ

## ŞƏXSİ MƏLUMATLAR

Doğum tarixi  
08 mar 2003

Milliyyət  
Azərbaycan

Ailə vəziyyəti  
Subay

## SÜRÜCÜLÜK VƏSİQƏSİ

Sürücülük vəsiqəsi kateqoriyası  
BC

## İŞ TƏCRÜBƏSİ

### TIENS AZƏRBAYCAN

Bakı  
okt 2024 - yan 2025

#### 28 may Jalə Palace Şamil Əzizbəyov

- Müştəri əlaqələrinin inkişaf etdirilməsi və müzakirə bacarıqları.
- Yüksək satış hədəflərinə nail olunması.
- Effektiv təqdimat və danışıqların keçirilməsi.
- Müştəri məmnuniyyətinin artırılması istiqamətində strategiyaların həyata keçirilməsi.
- Müxtəlif məhsul xətləri üzrə satışın artırılması.
- Potensial müştərilərlə effektiv ünsiyyət quraraq satış artırmaq.
- Müştəri ehtiyaclarını anlamaq və məhsul təqdimatını şəxsiləşdirmək.

### "ARAZ SUPERMARKET" MƏHDUD MƏSULİYYƏTLİ CƏMİYYƏTİ

Bakı  
iyl 2022 - noy 2022

#### Cəmşid Naxçıvanski 88

- Xüsusi müştəri münasibətləri ilə bazar segmentlərimizdə liderliyi təmin etdik.
- Mükəmməl Kassir vəzifəsində çalışmışam
- Komanda ilə işdəmək qabiliyyətim var.
- Maliyyə əməliyyatlarını dəqiqliklə idarə etmək.
- Rəhbərlik tərəfindən verilmiş tapşırıqların yerinə yetirilməsini həyata keçirdirəm.

### "SAHİL TRADING" MƏHDUD MƏSULİYYƏTLİ CƏMİYYƏTİ

Bakı  
yan 2024 - iyl 2024

#### İlqar Zülfüqarov 1-ci kvadrat

- Müştəri geri bildirimlərini dərhal tətbiq edərək, məhsul yaxşılaşdırmalarını sürətlə 20% daha çox müsbət qiymətləndirmə ilə nəticələndirdim.
- Dinamik satış seminarları təşkil edərək, komanda üzvlərinin bacarıqlarını 35% artırdım.
- Müəyyən dövrlərdə müştəri cəlb etmə strategiyalarını yeniləyərək, satış dövriyyəsini 60% artırdım.
- Rəqiblərlə qarşılaşdırmalar apararaq, unikal satış təklifini ətaletsiz şəkildə formalaşdırdım, bu da brandin tanınmasını 70% artırdı.
- Mükəmməl Kassir vəzifəsində çalışmışam.
- Komanda ilə işdəmək qabiliyyətim var.
- Maliyyə əməliyyatlarını dəqiqliklə idarə etmək.
- Rəhbərlik tərəfindən verilmiş tapşırıqların yerinə yetirilməsini həyata keçirdirəm.

## TƏHSİL

AZƏRBAYCAN  
MEMARLIQ VƏ  
İNŞAAT  
UNİVERSİTETİ  
Bakı  
2025

Bakalavr

- Akademik biliklərin inkişafı və analitik düşüncə bacarığının artırılması - Müxtəlif təhsil metodları və resursları ilə uğurlu öyrənmə təcrübələri
- İxtisas Nəqliyyat Mühəndisliyi

BACARIQLAR

KASSA ƏMƏLİYYATLARI

MS WORLD

MS EXCEL

HOBBİLƏR

KİTAB OXUMAQ, YENİ SIMULYASIYA OYUNLARINA MARAQ, MARAQLI YERLƏRİ  
GƏZMƏK, HƏR ŞEYLƏ MARAQLANMAQ, İDMAN