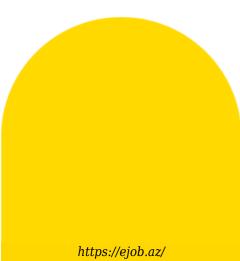


Bacarıq / Program

MS Ofis proqramları (Word, Excel, Power Point) - Yaxşı Əla ünsiyyət bacarıqları □Sürətli mənimsəmə qabili - Əla Güclü iş etikası □Ciddi, məsuliyyətli, işgüzar - Əla Kollektivdə işləmə bacarığı □ Səbirli - Əla Liderlik bacarıqları □ Özünə inam - Əla Təlimatları aydın şəkildə izləmək bacarığı □ Səmər - Əla

Maraqlar / Hobbilər

Futbol oynamağı və kinoya baxmağı xoşlayıram



Xətai İbrahimov

Mağaza müdiri

Sumqayıt / Sumqayıt şəhəri 47 ci məhəllə bina 3 mənzil 67 055 526 25 24 ibrahimov.khatai@qmail.com

Təhsil

Azərbaycan Texiniki Universiteti / 2010-2014

İş təcrübəsi

BizimOda (Mağaza müdiri) / 2024-bugünə kimi

□Mağaza üzrə satış hesabatlarını, gündəlik, həftəlik və aylıq olaraq hazırlamaq və təqdim etmək□Gündəlik olaraq satışa nəzarət etmək və satış üzrə qoyulan hədəflərə çatmaq üçün müvafiq tədbirlər görmək□Mağazanın satış həcmini və işçilərin xidmət keyfiyyətini artırmaq

Baku Elektroniks (Baş Satıcı) / 2024-2024

□Cavabdeh olduğu şöbədə vahid Baku Electronics standartlarının, təlimatların, tapşırıq və tələblərin operativ icrasını təmin etmək.

 \Box İş prosesində yaranmış hər bir problem haqqında tabe olduğu iş rəhbərinə məlumat vermək.

∏Şöbənin sifarişlərini və mal hərəkətini daimi nəzarətdə saxlamaq.

ABC Telecom - Kontakt Home / 2021-2024

- ☐ Müştərinin tələbatına uyğun olaraq müştəriyə düzgün seçim etməkdə köməkliyin göstərilməsi.
- □ Brend və məhsul barəsində məlumatın verilməsi.
- □ Satışla bağlı müxtəlif qayda və prosedurlar, o cümlədən kampaniyalar haqqında məlumatın vaxtında öyrənilməsi və tədbiq edilməsi.

BRAVO (Azərbaycan Supermarket MMC) Şöbə müdiri / 2019-2021

- ☐ Alıcılara təklif olunan məhsulların çeşidinə və keyfiyyətinə nəzarət olunması.
- ☐ Satış analizlərini aparmaqla satış şöbəsinə dəstək vermək, mağaza tələblərini araşdırıb müəyyən etmək.
- ☐ Mağazada çalışan personalı idarə etmək: işçiləri təlimatlandırmaq, yönləndirmək, onları motivasiya etmək.

OBA Market MMC (Administrator) / 2016-2018

□Tabeçilikdə olan işçi heyyətinin idarə olunması.

□Tələb olunan məhsul kateqoriyalarının müəyyən edilməsi.

 $\sqcap M$ əhsulların kategoriya analizinə əsasən sifarişi.

□Personal üzərində operativ rəhbərliyin və

idarəetmənin təmin edilməsi.

□Satışların artırımlası məqsədi ilə təkliflərin irəli sürülməsi.

https://ejob.az/