



HİCRAN HÜMMƏTZADƏ

ƏLAQƏ

- +994 50 649 43 78
hijranhummat@gmail.com
Yasamal, Bəsti Bağirova 11

BACARIQLAR

- Komanda ilə işləmək (Əla)
- Müştərilərlə ünsiyyət (Əla)
- Problemlərin həll edilməsi (Əla)
- Windows ƏS (Yaxşı)
- Microsoft Office (Yaxşı)
- Android Studio (Orta)
- Canva (Yaxşı)
- 1C (Yaxşı)
- Outlook (Yaxşı)

DİL BİLİKLƏRİ

- Azərbaycan (Əla)
- Türk (Yaxşı)
- Rus (Başlanğıc səviyyəsi, inkişaf etdirirəm)
- İngilis (Başlanğıc səviyyəsi, inkişaf etdirirəm)

BİOQRAFIYA

Müxtəlif sahələrdə, o cümlədən anbardar, ekspeditor, satış məsləhətçisi, onlayn operator, xəzinədar və menecer köməkçisi kimi çalışaraq geniş iş təcrübəsi qazanmışam. Komanda ilə işləmək və müştərilərlə əlaqə qurmaq mənim üçün həm motivasiya yaradır, həm də iş məmnuniyyəti təmin edir. Bununla yanaşı, Windows əməliyyat sistemi, Excel, Word, 1C və Outlook kimi proqramlardan sərbəst istifadə etmək bacarığına malikəm. Peşəkarlıq və nəticəyönümlü yanaşma mənim üçün hər zaman əsas prioritetlərdəndir.

İŞ TƏCRÜBƏLƏRİM

SATIŞ MƏSLƏHƏTÇİSİ, XƏZİNƏDAR, MENECER KÖMƏKÇİSİ LİBRAFF MMC 2021- 2024

- Mağazaya gələn malların sərgiləmək, müştərilərə seçimlərində yardımçı olmaq.
- Günlük kassa əməliyyatlarının aparılması, günlük hesabatın aparılması, kassada olan nağd vəsaiti nəzarətdə saxlamaq.
- Mağazanın operativ idarə edilməsi, müştəri xidmətlərinin yüksək səviyyədə təyin edilməsi, satış planının və mağazanın inkişafının təmin edilməsi,

EKSPEDITOR, SATIŞ MƏSLƏHƏTÇİSİ, OPERATOR ALİ & NİNO MMC 2016 – 2021

- Anbara gələn yeni malların bölünməsi, mağazalara paylanılması, təhvil verilməsi.
- Mağazaya gələn malların sərgiləmək, müştərilərə seçimlərində yardımçı olmaq.
- Online sifarişlərin icra olunması, müştərilərlə əlaqə saxlanılması və sifarişlər haqqında məlumatların verilməsi.

TƏHSİL VƏ KURSLAR

LƏNKƏRAN RAYONU OSAKÜÇƏ KƏND MƏKTƏBİ 2001 - 2012 ORTA TƏHSİL

İTM TƏHSİL MƏRKƏZİ 2012 - 2013 KOMPÜTER PROQRAMLARIN TƏDRİSİ

DADASHSOY BUSINESS SCHOOL 2022 - 2022 İNTENSİV SATIŞ TƏLİMİ

SAT GROUP 2023 - 2023 PRAKTİK SATIŞ KURSU