

אלמנטים של תהליכי פיתוח תוכנה



meravgu@gmail.com מירב שקרון, יוסי זגורי, <u>vossiza@ariel.ac.il</u> יוסי זגורי,

אוניברסיטת אריאל בשומרון

אג'נדה

- בעלי העניין 🛭
- בעלי תפקידים 🦫
 - שלב הייזום 🛭



בעלי העניין ובעלי תפקידים



בעלי העניין



לקוח

- . מעורב בצורה אקטיבית בפרויקט
- בעל אינטרס חיובי/ שלילי שיכול להשפיע על ביצועי הפרויקט והשלמתו.
 - מושפע או בעל יכולת השפעה על הפרויקט,
 תוצריו או על חברי צוות הפרויקט.



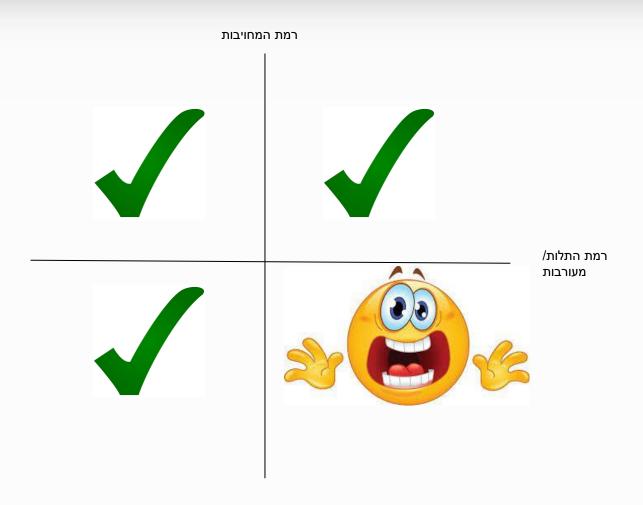








מיפוי בעלי העניין





ניהול בעלי העניין

- חתירה לעבודה משותפת ושקיפות מקסימלית.
 - מעקב אחרי התנהגות בעלי העניין •
- הדיפה- הורדת השפעת בעלי עניין לא תומכים



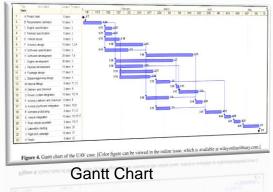
בעלי תפקידים

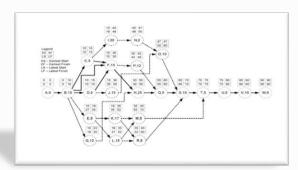
- מנהל פרויקט
- מהנדס מערכת
 - מנהל מוצר
 - מנתח מערכת
 - ארכיטקט •
 - ראש צוות •
 - מתכנתים
 - בודקים
 - מטמיעים •



מנהל פרוייקט

- אחראי לעמידה בביצועים הנדרשים, בתקציב ובלו"ז.
 - אינטגרטור לניהול הפרויקט. בקיא בתהליכי ניהול פרויקט מקובלים ומתאים אותם לפרויקט הספציפי ודואג ליישומם.
 - נדרש ליכולות ניהוליות ובינאישיות שיאפשרו הנעת צוותים לעמידה ביעדים.





CPM - Critical Path Method

igure 6, Example DSM [Lyneis and Ford, 2007]. [Color figure can



מהנדס מערכת

פונקציה הטכנית העליונה בפרויקט.
בקיא בתהליכי פיתוח מוצר המקובלים, מתאים אותם
לפרויקט הספציפי ומיישמם בתהליך הפיתוח וההעברה
לייצור.
ם משולב בפרויקטים הנדסיים רחבי היקף בכל שלביו.
בעל ראייה מערכתית המבין את התמונה הכוללת.
מבין כיצד תתי המערכות מתמזגות למערכת אחת שלמה 🗖
העונה על המפרטים והדרישות.
.יודע לתאר את המערכת מפרספקטיבות ומבטים שונים
מסוגל לאתר בעיות ותקלות מערכתיות.
מסוגל להפעיל שיקולים מגוונים לרבות ניהוליים, ארגוניים,
כלכליים, עסקיים, שיווקיים ו"פוליטיים".



מנהל הפרויקט אמון על עמידה בכלל יעדי הפרויקט בדגש על <u>אספקת המוצר בזמן ובתקציב ואילו מהנדס המערכת</u> אמון על <u>הובלת המאמץ הטכני לפיתוח המערכת</u>.

בפרויקטי פיתוח מנהל הפרויקט ומהנדס המערכת נדרשים לעבוד <u>בשיתוף פעולה</u> במטרה לממש את יעדי הפרויקט :הטכניים (ביצועים, איכות) והניהוליים (לו"ז, עלות, שביעות רצון לקוח).



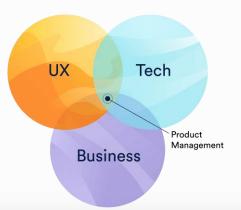


מנהל מוצר

- -הגדרה □
- □פונקציה העוזרת לצוות/ לארגון להביא את המוצר הנכון למשתמשים (<u>ג'וש הלמן</u>).
 - הגורם שתפקידו לאתר את המוצר שהוא בעל ערך □ ושימושי ברמת התכנות גבוהה (מרטי קגן).
 - תפקיד בו נפגשים עולם העסקים, טכנולוגיה וחווית □ משתמש (מרטין אריקסון).



"קולו" של המשתמש בצוות הפיתוח.



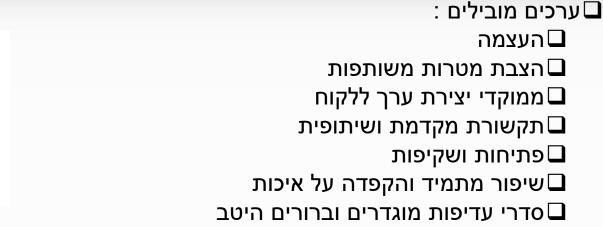


פעילויות מנהל מוצר

- □קביעת <u>חזון</u> לאחר חקר שווקים, הבנת הלקוח והגדרת אופי הבעיה. □גיוס הארגון ורתימת הצוות <u>לתמיכה</u> ופיתוח המוצר. □הגדרת תוכנית פעולה ומפת דרכים לפיתוח איטרטיבי <u>לקראת</u> מימוש מלא של החזון.
- עבודה בצמוד לצוות הפיתוח בתור Product Owner <u>פיקוח</u> על התכולה, הקצב ופתרון בעיות
- עם יציאת גרסה- <u>מעקב</u> אחרי שימושיו וקבלת משוב מלקוחות □



מנהל מוצר - המשך



עידוד יצירתיות וחדשנות 🗖



- בפועל פעמים רבות נושאי תפקיד זה מתפקדים גם כמנהלי פרוייקטים או מהנדסי מערכת.
- □ לעיתים קיימת אי בהירות מספקת בין מנהל המוצר למהנדס המערכת, הראשון מנסה לספק הוראות טכניות מפורטות לצוות הפיתוח, לעומת האחרון -מתחיל להגדיר את תכולת הגרסה הבאה, יש להיות ערים ורגישים לפוטנציאל חיכוך זה ולהמנע ממנו.



ניהול מוצר - דגשים

ניהול מוצר הוא תפקיד אסטרטגי
מיקוד <u>בהגדרת</u> ותעדוף הבעיות, לא בתכנון הפתרון.
מיקוד בצורכי המשתמש, מהות הפתרון <i>ומדוע</i> יש צורך בפתרון – לא <i>בכיצד</i>
הבנה והגדרה מעמיקה של פרופיל המשתמש באמצעות סיפורי משתמש, 🗆
מאפיינים ואופי המשתמשים (persona).
יש להמנע מקידום פתרונות מקומיים (אלא פתרון כללי) 🗆
בתום למידת הבעיה, הגדרה, תאור ותעדוף הבעיות מצטרף לצוות הפיתוח
לצורך הבהרות ועיצוב משותף לפתרונות



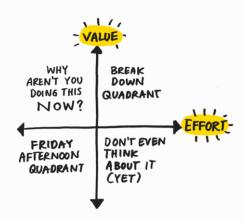
ניהול מוצר - תעדוף

- בעת תעדוף וקבלת החלטות זהו את הטיפוסים הבאים:

 זה שדעתו נשמעת רק בגלל בכירותו או הותק בארגון
 - זה שתמיד מתנגד לרעיונות 🗖
 - זה שכופה רעיונותיו
 - זה המתחבט ומתקשה להחליט 🗖

(Backlog) השתמשו בכלי 2X2 לסיווג ותעדוף משימות □







מנתח מערכת

- מנתח מצב קיים ובעיות הדורשות מחשוב
- מגדיר איפיון למרחב הבעיה וקווי מתאר לפתרון
 - תוחם ומחדד מטרות מערכת
 - אוסף ומסווג דרישות מלקוחות ומשתמשים
 - תוצרים פורמליים:
 - מסמך ייזום •
 - ניתוח מצב קיים
 - הגדרת דרישות
 - איפיון פתרון •
 - <u>דיאגרמות ופורמטים סטנדרטיים •</u>





ארכיטקט תוכנה

ומודולצית High Level איש פיתוח העוסק בעיצוב • פתרונות

תחומי אחריות:

- יצירה או בחירה של תשתיות תוכנה
 - חלוקה של יישום מורכב למודולים.
- הגדרת כללי עיצוב ופיתוח והעברתם למפתחים.
 - הבנת הפונקציונליות בכל חלקי המערכת.
 - הבנת האינטראקציות והתלויות בין רכיבים.



ראש צוות

- מנהל מס' אנשים בעלי תפקיד זהה (מנתחי מערכות, מתכנתים, בודקים...)
 - תחומי אחריות טיפוסיים:
 - (תחומי אחריות והגדרות משתנות בין ארגון לארגון)
 - בניית הצוות
 - תאום עבודת הצוות •
 - קשר ותאום עם גורמי ניהול הפרויקט
 - Low Level Design יצירת •
- קביעת נהלים (Code Review, מסירה לבדיקות ועוד)



מתכנת ובודק

י תגידו אתם י



מטמיע מערכת

- אחראי על כתיבת מדריכים טכניים למשתמש י
 - התקנת המערכות במחשבים השונים
 - בקרה על פעילות תקינה של המערכות •
- מעניקה שירותי תמיכה וליווי שוטפים לעובדים שנתקעים בתפעול תוכנות חדשות/ מסתבכים עם פונקציות שונות



שלב הייזום



שלב הייזום

שלב ראשוני בו מועלית דרישה כללית למערכת חדשה, או לשינוי משמעותי במערכת קיימת (מהדורה חדשה)





פעולות בשלב הייזום

- הגדרת הלקוח/ות
 - בתוך האירגון
- מחוץ לאירגון (הלקוח הפוטנציאלי)
 - מציאת מנהל מוצר •
- ניתוח מצב קיים, בדיקות מערכות דומות קיימות
 - הגדרת מטרות (כלליות) ויעדים (ספציפיים)
 - מטרה הופכת לרשימת יעדים
 - מודל SMART



SMART מודל

- יעדים ממוקדים ככל הניתן, ולא כלליים מידי. -Specific
 - יעדים הניתנים למדידה -Measurable •
 - . יעדים ברי השגה- ריאליים והגיוניים -Attainable •
 - יעדים המשרתים את הייעוד והאסטרטגיה -Relevant הארגונית.
 - .יעדים התחומים בזמן -Time-bound •





פעולות בשלב הייזום - המשך

- הגדרת אילוצים וסיכונים
- אילוצים ומגבלות טכנולוגיים/ ארגוניים
 - אילוצי זמן/ משאבים/ תקציב
 - הגדרת תועלות וחסכונות
 - תועלות מוחשיות/ לא מוחשיות
 - חיסכון בכ"א/ ייעול תהליכים
 - בדיקת ישימות ועלות/ תועלת •



בדיקת ישימות

:נשאל ונבדוק

- האם צפויים קשיים/מגבלות בתחום הגדרת היישום?
 - האם מדובר בטכנולוגיה חדשה ובלתי מוכרת?
 - ? האם צפויים קשיים/מגבלות במימוש המערכת
 - האם יש בעיות היתכנות ברכיבים מסוימים, למשל,
 ברכיב אבטחת מידע.
 - ? האם צפויים קשיים בתחום הטמעת המערכת



בדיקות עלות/ תועלת













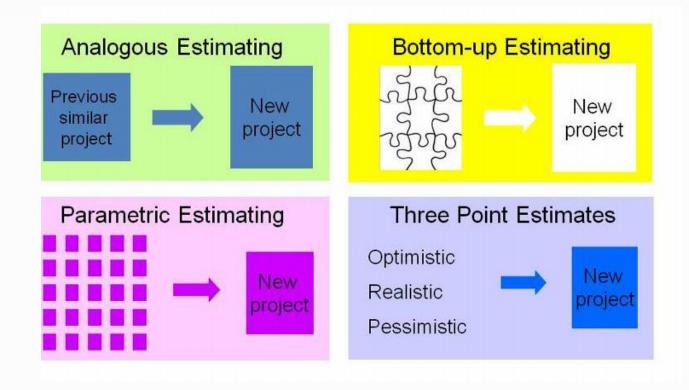


למה לבצע בדיקת עלויות

- קיימת מגמה למדוד הכל בכסף (וזה לאו דווקא
 שלילי..)
 - עוזר בהשגת תמיכת ההנהלה וקבלת תקציב
 - הגדרת היקף ההשקעה הכדאי במערכת
 - כלי לבחינת האלטרנטיבות
- ניסיון להפוך הנחות סובייקטיביות, השערות ותקוות לעובדות ומדדים (או להפריח את ההשערות הוורודות...)



שיטות לשערוך עלויות





חבנית ל- Parametric estimate

PRODUCT EXPENSES							
ITEM NAME	ITEM DESCRIPTION	UNITS	\$ / UNIT		TOTAL		
Item 1	Description of Item 1	50	\$ 10.00	\$	500.0		
			\$ -	\$	3		
			\$ -	\$	-		
			\$ -	\$	-		
	1		\$ -	\$	-		
			\$ -	\$			
			\$ -	\$	=		
			\$ -	\$	-		
			\$ -	\$	-		
			\$ -	\$	*		
			\$ -	\$	-		
			\$ -	\$	-		
	1		\$ -	\$			
			\$ -	\$			
			\$ -	\$	-		
		PRODUC	T EXPENSE TOTAL	. 5	500.00		

https://www.smartsheet.com/ultimate-guide-project-cost-estimating



Three Point estimate-תבנית ל

DETAILS		THREE-POINT COST ESTIMATE SCENARIOS				NARIOS	NAME OF THE OWNER.				
DATE	ITEM / TASK DESCRIPTION	GATHERED BY		BEST-CASE	MOST LIKELY / REALISTIC	I	WORST-CASE	ĺ	WEIGHTED AVERAGE	ADDITIONAL INFORMATION / NOTES	
01/01/19	Product Name and Description	First Name Last Name	\$	500.00	\$ 600.0	0 \$	700.00	\$	600.00	Vendor, Rep. etc.	
01/02/19	Task Title and Description	First Name Last Name	5	400.00	\$ 500.0	0 \$	800.00	\$	533.33	Hours, Rate, etc.	
01/03/19	Service Name and Description	First Name Last Name	\$	300.00	\$ 400.0	0 \$	680.00	S	430.00	Hours, Rate, efc.	
01/04/19	Item Name and Description	First Name Last Name	\$	200.00	\$ 300.0	0 1	450.00	s	308.33	Additional Item Details, etc.	
01/05/19	Product Name and Description	First Name Last Name	\$	100.00	\$ 200.0	0 \$	480.00	5	230.00	Vendor, Rep, efc.	
			\$	4	\$	\$		5	- 2		
			\$	5.50	\$ -	5		\$	- 12		
	i –		5		\$	3		5			
			\$	144	\$ -	\$	- 4	\$	-		
			\$	3	\$ -	3	14	5	¥		
			\$	- 2	\$.	\$	-	\$			
			\$		\$ -	1	-	s	-		
			\$		\$	5		\$	-		
	ji		\$	-	\$	5		\$			
			\$	-	\$ -	5	-	\$			
			\$		\$	5	-	\$			
			\$	32	\$.	5	14.	\$	탈		
			\$		\$	3		\$	-		
			\$	-	\$ -	\$		\$			
	l i		\$	*	\$	\$	-	\$			
	li.		\$		\$:-	\$		S			
			\$	- 4	\$	\$	4	\$			
			5	[22]	\$ -	3	- 9.	5	9		
			\$	- 3	\$.	1	- 2	\$			
			\$	-	\$ -	\$		\$			
			\$	-	\$	5		\$			
			\$	=	\$ -	5	- 2	\$	-		
		_	\$	14	s -	3	-	\$	2		
			\$	-	\$.	3		\$			
m/ultin	nate-guide-project-cost-esti	mating	\$	-	\$.	5	-	\$	-		

https://www.smartsheet.c



שיטות לבדיקת כדאיות כלכלית

- Net Present Value NPV •
- Return On Investment ROI
 - Payback analysis •



ערך הזמן של הכסף

Present Value Table

Periods	6%	8%	10%	12%	14%
1	0.943	0.926	0.909	0.893	0.877
2	0.890	0.857	0.826	0.797	0.769
3	0.840	0.794	0.751	0.712	0.675
4	0.792	0.735	0.683	0.636	0.592
5	0.747	0.681	0.621	0.567	0.519
6	0.705	0.630	0.564	0.507	0.456
7	0.665	0.583	0.513	0.452	0.400
8	0.627	0.540	0.467	0.404	0.351
9	0.592	0.500	0.424	0.361	0.308
10	0.558	0.463	0.386	0.322	0.270

Source: https://opentextbc.ca/projectmanagement/chapter/chapter-7-project-initiation-project-management/

אוניברסיטת אריאל בשומרון

NPV

- ערך נוכחי נקי ערך נוכחי נקי
- NPV זהו מונח מתחום המימון המשמש לניתוח רווחיות של השקעה או פרויקט מסוים.
- הערך הנוכחי הנקי מורכב מהשווי הנוכחי של סך כל התקבולים (ההכנסות) העתידיות של השקעה מסוימת פחות ההוצאות הצפויות. פעולה זו, אשר מחשבת את הערך הנוכחי של סכום שיתקבל בעתיד נקראת היוון והיא לוקחת בחשבון משתנים כגון ריבית ואינפלציה.
- י מהוונים כל הכנסה צפויה מהמערכת לערך הנוכחי (בו אנחנו משלמים על המערכת) וכך נוכל לבדוק האם המערכת כדאית או לא.

$$NPV(i, N) = \sum_{t=0}^{t=N} \frac{R_t}{(1+i)^t}$$

דוגמא

N- מס' השנים לחישוב הכנסות –הוצאות באותה שנה – R_{t}

i - שיעור ההיוון

t - מתי תגיע ההכנסה

$$NPV(i, N) = \sum_{t=0}^{t=N} \frac{R_t}{(1+i)^t}$$

סה"כ	5	4	3	2	1	0		שנה
	1.6105	1.4641	1.331	1.21	1.1	100%		ערך היוון
	250,000	200,000	150,000	100,000	50,000	0	ערך	
532,628	155,231	136,602	112,697	82,644	45,454	0	PV	הכנסות
	532,628	377,397	240,795	128,098	45,454	0	PVסיכום	
	18,000	18,000	18,000	18,000	18,000	400,000	ערך	
468,220	11,178	12,294	13,518	14,868	16,362	400,000	PV	הוצאות
	468,220	457,042	444,748	431,230	416,362	400,000	PVסיכום	

- המערכת שלנו צפויה במשך חמש שנים להגדיל את מס' הלקוחות ב- 50 כל שנה.
 - כל לקוח מכניס לקופת חולים 1000 ש"ח לשנה.
 - ערך היוון הוא 10%.
- מחיר עלות התוכנה הוא 400,000 בתחילה ואחר כך תעלה 18,000 לשנה לתחזוקה ושיפורים
 - אחרי 5 שנים הNPV שלי יהיה 532,628 – 468,220= **64,408**



כללי אצבע

אינדיקציה האם כדאי להמשיך • NPV מהווה אינדיקציה האם

If	It means	Then
NPV > 0	The investment would add value to the firm.	The project may be accepted.
NPV < 0	The investment would subtract value from the firm.	The project should be rejected.
NPV = 0	The investment would neither gain nor lose value for the firm.	We should be indifferent in the decision whether to accept or reject the project. This project adds no monetary value. Decision should be based on other criteria (e.g., strategic positioning or other factors not explicitly included in the calculation).

Source: Wikipedia

ROI

- Return On Investment -ראשי תיבות של
- מונח המציין את היחס בין הכסף והמשאבים שהושקעו בפעילות עסקית כלשהי לבין ההכנסות שנבעו מאותם מאמצים (במקרה שלנו, פיתוח מערכת חדשה)
 - נוסחת ROI בסיסית-

$$100 * \frac{benefits-costs}{costs}$$
 = א החזר ההשקעה %





המשך הדוגמא

- NPV = 64,408
 - בניית המערכת תעלה לנו 400,000.
 - חיובי NPV •

עכשיו נחשב את ROI:

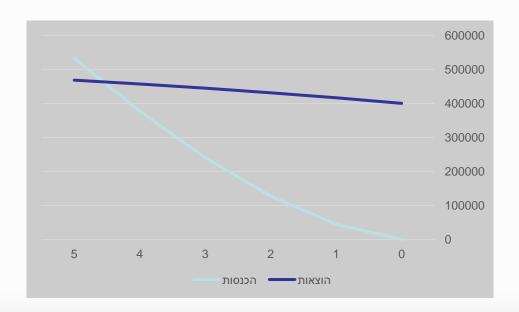
$$100*\frac{benefits-costs}{costs}$$

$$100 * \frac{532,550 - 468,220}{468,220} = 14\%$$



Payback analysis

- קביעת משך הזמן שייקח למערכת להחזיר את השקעותיה
 או
 - מתי המערכת מתחילה להיות רווחית





פעולות בשלב הייזום - המשך

- גיבוש ועדת היגוי •
- נציגים מתחומי ידע שונים (מיחשוב, תשתיות, כספים, משתמשים...)
 - ממשיכה לתפקד עד אחרי העלאת המערכת
 - י תפקידי ועדת ההיגוי:
 - קביעת מדיניות פיתוח
 - מעקב ובקרה אחרי הלו"ז והעלויות של המערכת
 - פתרון בעיות במהלך הפיתוח
 - שינויים בשלב הפיתוח
 - קבלת החלטות בשלבים השונים של פיתוח המערכת
- <u>– יצירת מעורבות ומחויבות אצל הלקוחות ואנשי הפיתוח</u>



פעולות בשלב הייזום - המשך

- קביעת לו"ז ומשאבים
 - :ר"ז –
 - סיום אפיון
 - סיום פיתוח
 - סיום בדיקות
 - מועד עלייה לאוויר
 - משאבים
- משאבי חומרה ותוכנה
- משאבים אנושיים- לאפיון, לפיתוח, לבדיקות, להרצה ולתחזוקה