

DOCUMENTO DE MVP – CONTROLE DE VENDAS

Criado por	Patrícia Camargo
Criado em	30/08/2023
Solicitante(s)	alguem@docliente.com.br ;
Demandante(s)	maisalguem@docliente.com.br ; outroalguem@docliente.com.br ;
Épico	<LINK PARA EPIC DO JIRA>
Status do Documento	Aprovado
Tempo de Desenvolvimento	3 dias

Índice

Objetivo	2
Requisitos Funcionais	3
Histórias de Usuário	4
Questionamentos	6
Fora do escopo	7
Mockups	8

Objetivo

O objetivo geral do sistema é servir como ferramenta de controle regional e nacional de vendas, proporcionando uma interface onde os vendedores, através de seus celulares, possam efetuar os lançamentos das vendas.

Os gerentes por sua vez, através de seus computadores via navegador, podem acompanhar o desempenho somente de seus vendedores.

Os diretores, através de seus computadores via navegador podem acompanhar o desempenho somente das unidades que pertencem à sua diretoria, enquanto o diretor nacional pode acompanhar pelo computador via navegador o desempenho de vendas de todas as unidades e diretorias.

Uma funcionalidade muito importante é que o sistema identifique quando uma venda de um vendedor é feita em uma localização física mais próxima a uma OUTRA unidade qualquer do que a unidade à qual o vendedor está vinculado, "tagueando" assim essa venda como "roaming".



Requisitos

Requisito	Descrição
RF001	Controlar o acesso ao sistema via login por e-mail e senha.
RF002	Os dados exibidos em tela para o usuário logado devem respeitar a hierarquia de Diretor Geral > Diretor > Gerente > Vendedor, conforme documento Excel de dados do projeto . Um vendedor, só pode ver suas vendas. Um gerente, pode ver todas as vendas de sua unidade. Um diretor, pode ver todas as vendas de sua diretoria e o diretor geral pode ver todas as vendas.
RF003	O sistema deve permitir que todos os usuários tenham acesso a listagem de vendas, com filtros de período inicial e final, vendedor, unidade e diretoria, sempre respeitando a hierarquia conforme a RF002 e <u>imagem 2</u> .
RF004	O sistema deve controlar a exibição de dados, e utilização dos filtros da tela de listagem, onde estes campos também devem respeitar a hierarquia conforme documento Excel do projeto.
RF005	O vendedor pode ver somente suas próprias vendas. O gerente da unidade, pode ver todas as vendas dos vendedores de sua unidade, mas somente de sua unidade. O diretor, pode ver todas as vendas de sua diretoria, unidades e vendedores, mas somente de sua diretoria. O diretor geral pode ver tudo.
RF006	Após o login de gerentes, diretores e diretor geral, a primeira tela a ser exibida deve ser um mapa do Brasil, com foco na região onde as unidades estão situadas e com círculos que aumentam proporcionalmente conforme o valor total GERAL de vendas de cada unidade. Unidades que vendem mais (em valor) tem círculos maiores, conforme imagem 1 de exemplo neste documento.
RF007	Ao clicar em "Detalhes da Venda", na lista de vendas, o sistema deve exibir todos os detalhes da venda, além do local no mapa onde a venda foi efetuada usando as coordenadas de GPS (LAT e LON).
RF008	O sistema deve permitir ao vendedor efetuar o lançamento da venda informando a <u>data, hora, e o valor da venda</u> . O local da venda (coordenadas) será recuperado automaticamente pela posição GPS do celular do vendedor.
RF009	O sistema deve permitir o cadastro de vendas pelos vendedores, onde ao receber uma nova venda, o sistema salva a data e hora do lançamento da venda, qual vendedor efetuou o lançamento, o valor total da venda, o local da venda (LAT e LON), e <u>TAMBÉM</u> gravar o dado de qual unidade é a mais próxima fisicamente de onde a venda foi realizada, <u>SOMENTE</u> caso a unidade mais próxima <u>NÃO SEJA</u> a unidade de origem do vendedor. De modo geral e para relatórios financeiros, a venda sempre é vinculada à unidade que o vendedor pertence, mas mesmo assim queremos saber quando um vendedor vende estando fisicamente próximo a outras unidades, diferentes da sua unidade de origem. Guardar essa informação, desvinculada da unidade de origem do vendedor é fundamental. Chamamos isso de venda em roaming, que é a venda feita e computada por um vendedor de uma unidade, mas com dados de

	roaming (unidade física mais próxima diferente da unidade de origem do vendedor).
RF010	O aplicativo de celular deve suportar o lançamento offline de vendas, sincronizando estas vendas com os dados da nuvem quando o celular estiver novamente com internet.
RF011	O aplicativo de celular deve exibir na lista de vendas uma tag diferenciando as vendas que já foram sincronizadas e as vendas que não foram sincronizadas com a nuvem.

Histórias de Usuário

História	Descrição	Atores	Requisito(s)
HST001	Eu, enquanto usuário vendedor, quero acessar o aplicativo através de login e senha para após o login com sucesso, ser direcionado para a lista das minhas vendas no sistema.	Vendedor	RF001
HST002	Eu, enquanto usuário vendedor, quero acessar a lista de vendas do sistema podendo filtrar por período e identificando através de tags as vendas que já foram sincronizadas e não sincronizadas com a nuvem.	Vendedor	RF002, RF003, RF004, RF005, RF010, RF011
HST003	Eu, enquanto usuário vendedor, quero clicar em um botão na tela de lista de vendas para assim adicionar uma nova venda informando a data e hora da venda e o valor da venda. O aplicativo deve enviar junto com estes dados as informações de geolocalização (LAT e LON) no momento que esse lançamento foi feito. Caso não seja possível enviar imediatamente os dados da venda por falta de conectividade, o aplicativo deve salvar internamente estas informações para sincronizar novamente assim que possível.	Vendedor	RF007, RF008, RF009, RF010
HST004	Eu, enquanto usuário vendedor, na tela de lista de vendas, quero clicar em um botão na linha da venda, para assim ver os detalhes dessa venda.	Vendedor	RF007
HST005	Eu, enquanto usuário do sistema via navegador web, quero acessar o sistema através de login e senha para após o login com sucesso, ser direcionado para a tela de mapa e lista das vendas. Essa lista possui filtros para pesquisa conforme as regras de negócio, referente ao usuário que está acessando, conforme RF005.	Diretor Geral, Diretor, Gerente	RF001, RF002, RF003, RF004, RF005, RF006

HST006	Eu, enquanto usuário do sistema via navegador web, na lista de vendas, quero clicar em um botão na linha da venda, para assim ver os detalhes dessa venda inclusive se a venda foi em ROAMING ou não, conforme imagem 4.	Diretor Geral, Diretor, Gerente	RF007
---------------	--	---	--------------

? Questionamentos

Pergunta	Resposta	Data da Resposta

Fora do Escopo

1. Não é necessário permitir alteração de senha de forma alguma. Os e-mails de acesso serão os da planilha Excel em anexo e a senha de todos deverá ser 123mudar.
2. Não é necessário, de forma alguma, liberar o bloquear acesso de algum usuário.
3. Somente os vendedores usam aplicativo e somente os outros perfis usam o sistema web.

Mockups

Imagem 1

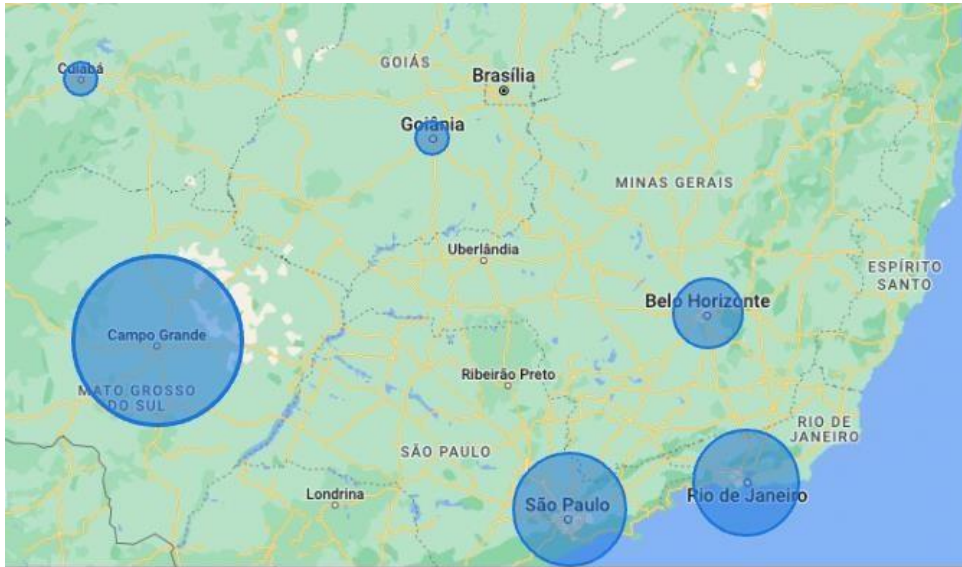


Imagem mapa de exemplo

Imagem 2

Os campos de filtro devem seguir as regras de negócio sobre a hierarquia de quem pode ver o que.

Diretoria
Todas
Centro-oeste
Sudeste
Sul

Unidade
Todas

Vendedor
Todos

//

//

Filtrar

DECEMBER 2022
S M T W T F S
27 28 29 30 1 2 3
4 5 6 7 8 9 10
11 12 13 14 15 16 17
18 19 20 21 22 23 24
25 26 27 28 29 30 31

Filtros da lista

Imagem 3

Data e hora	Valor da Venda	Vendedor	Unidade	Diretoria	Detalhes
12/10/2022 14:51	R\$ 1.800,00	Benjamin	Cuiaba	Centro-oeste	Detalhes da venda
10/10/2022 10:01	R\$ 800,00	Augusto	Florianopolis	Sul	Detalhes da venda
09/10/2022 11:51	R\$ 300,00	Luiz Miguel	Porto Alegre	Sul	Detalhes da venda
08/10/2022 09:31	R\$ 21.765,73	Marcos Vinicius	Rio de Janeiro	Sudeste	Detalhes da venda
07/10/2022 13:51	R\$ 1.700,00	Benjamin	Cuiaba	Centro-oeste	Detalhes da venda
06/10/2022 17:48	R\$ 91,42	Lucas	Vitória	Sudeste	Detalhes da venda
05/10/2022 08:51	R\$ 1.800,00	Renato	Goiania	! Centro-oeste	Detalhes da venda

Indicador de roaming

Lista das vendas

Imagem 4

05/10/2022 08:51	R\$ 1.800,00	Renato	Goiania	! Centro-oeste	Detalhes da venda
------------------	--------------	--------	---------	----------------	-----------------------------------

Detalhes da Venda

05/10/2022 08:51


Vendedor: Renato

Valor Total: R\$ 1.800,00

Unidade: Goiania

! Venda em roaming

Unidade Próxima: Campo Grande



[Fechar](#)

Indicador de roaming

10