

# Fundamente de Antreprenoriat

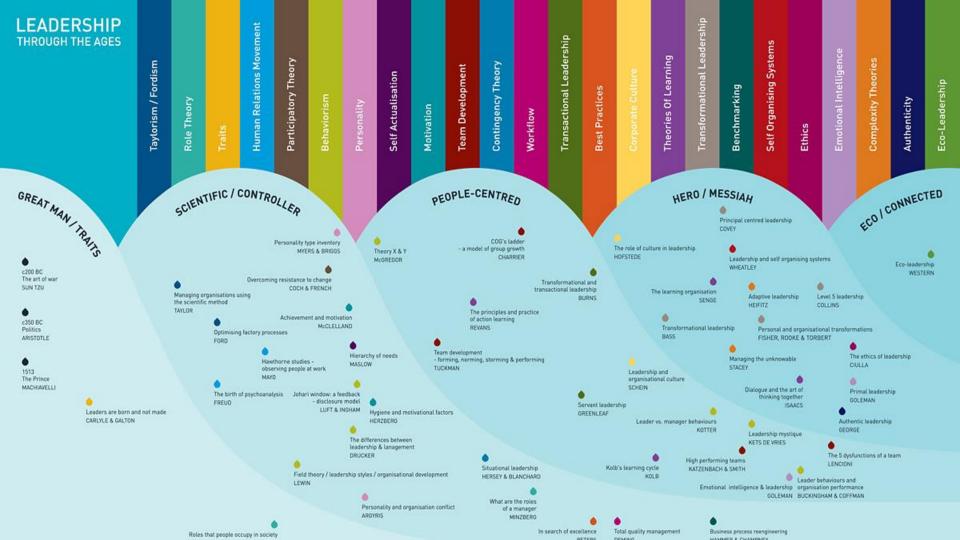
Curs 6: Echipa și leadership. Cum se construiește o echipă. Roluri într-o echipă.

Alexandru ROJA Head of Innovation and Digital Transformation la Transilvania IT Cluster www.linkedin.com/in/alexandruroja/









Putem defini leadership-ul ca fiind un proces interpersonal care implică intenția de a influența alte persoane în vederea atingerii unui obiectiv.

Stilurile de conducere pe care le adoptă antreprenorii, managerii și liderii organizațiilor sunt importante și depind în mare măsură de caracteristicile personale ale acestora, de factorii contextuali și de strategia organizației.

#### Stiluri de leadership comportamentale

Autoritar (autocratic) – leaderul determină activitatea grupului, fixează sarcinile de muncă și mediul de lucru

Democratic – leaderul discută problemele și adoptă decizii împreună cu grupul

Laissez-faire – lasă subordonaților întreaga libertate ș responsabilitate de decizie și acțiune

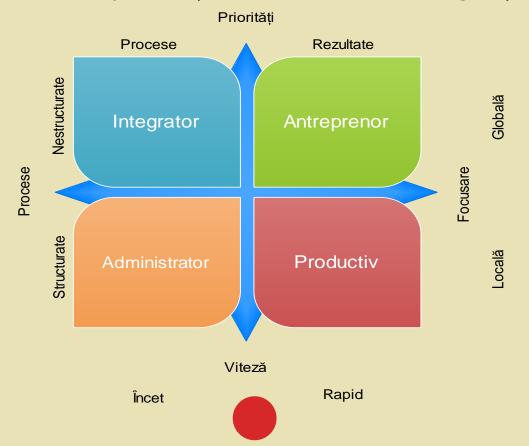
#### Stiluri de leadership (clasificare Likert)

Sistemul I – stilul autoritar-exploatator Sistemul II – stilul autoritar paternalist Sistemul III – stilul consultativ

## Stiluri de leadership (clasificare W.J. Reddin)

negativist, birocrat, altruist, promotor, autocrat, binevoitor, ezitant, implicat.

## Stiluri de leadership situaționale, sau de contingență



#### Stiluri de leadership situaționale, sau de contingență

#### Carismatic / Cu valori fundamentale

- Carismatic / Vizionar
- Carismatic / Inspiraţional
- Carismatic / Cu o capacitate ridicată de sacrificiu
- Integritate
- Decisiv

# Colaborativ și orientat spre munca în echipă

- Apreciază munca în echipă
- Integrează resurse noi în echipe
- Diplomatic
- Competențe de administrare
- Binevoitor

#### **Auto protector**

- Centrat pe propria persoană
- Grad ridicat de egocentrism
- Preocupat de statut
- Agreează procedura şi rutina
- Preocupat de propria imagine

#### **Participativ**

- Stil de conducere democratic
- Implicare în rezolvarea problemelor
- Servant

#### Focalizat pe oameni

- Modest
- Focalizat pe indivizi şi pe nevoile acestora

#### Autonom

- Grad ridicat de autonomie
- Independență în luarea deciziilor

#### Caracteristici personale

nevoie de succes

Caracteristici fizice - vârstă, înălțime, greutate

Nivelul de pregătire - educația, statutul social, mobilitate

Inteligența - abilități, reacția la stimuli

Personalitatea - influență, entuziasm, independență, vigilență, autoritate, agresivitate, încredere, stabilitate emoțională, maturitate.

Caracteristici sociale - popularitate, prestigiu, tact, diplomație, colaborare

Specifice locului de muncă - responsabilitate, inițiativă, perseverență,









#### Relația dintre putere și leadership

Puterea din perspectiva poziției ierarhice:

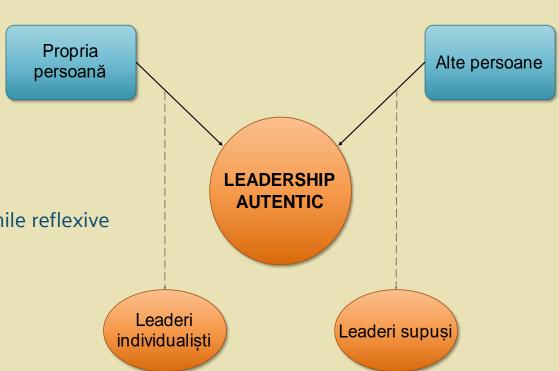
- puterea legitimă
- puterea obținută în urma acordării de beneficii (tranzacții)
- puterea coercitivă

#### Puterea personală:

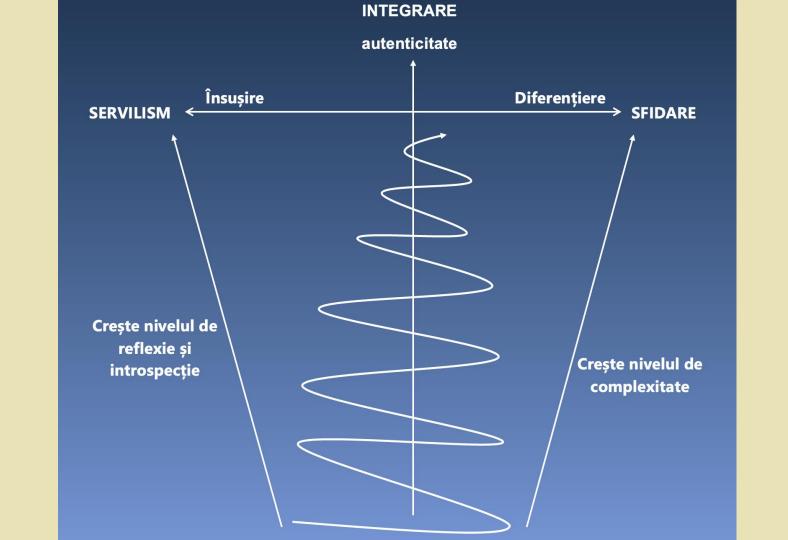
- puterea generată de experiență și competențe
- puterea dobândită în urma referințelor (imitare)

## Leadership-ul autentic

- Introspecție
- Conștientizare
- Inteligență Emoțională
- Bun observator a celor din jur
- Înțelege contexte complexe
- Etichetează / Încadrează
- Raționamente și trăiri complexe
- Înțelege originile propriilor trăiri
- Încurajează introspecția și acțiunile reflexive



INDIVIDUALIȘTI	AUTENTICI	SUPUŞI / SERVIABILI
Introvertiți, asertivi la nevoile proprii în detrimentul nevoilor celorlalți	Acționează conștient în a realiza un balans între nevoile proprii și ale celorlalți	Focalizarea exclusivă pe ceilalți indivizi în detrimentul exprimării propriilor percepții
Controlează, critică, se confruntă cu cei din jur	Potențial ridicat pentru a înțelege și pentru reflexie	Lipsa spontaneității, timiditate, neajutorați
Decisivi, individualişti	Adaptabili, motivatori şi inspiraţionali	Receptivi și responsivi, colaborativi, implicați
Frică permanentă de eșec și tendință de izolare	Simţ dezvoltat al perceperii orizonturilor şi preocupare faţă de alţii	Frică permanentă de abandon și nevoia de siguranță
Suprimă emoțiile care au legătură cu alți indivizi, se disociază și ignoră nevoile altora	Are o capacitate sporită de a-și regla emoțiile prin reflexie și dialog	Își reglează emoțiile în subconștient raportându-se în permanență la ceilalți, ignorând astfel nevoile celorlalți
Dificil în relațiile cu ceilalți, distant din punct de vedere emoțional și rigid	În concordanță cu relațiile interpersonale, empatizează foarte mult cu propria persoană și cu alții	Interesat prioritar să-i mulțumească pe ceilalți, se încadrează excesiv în reguli și procese
Evocă deseori nevoia de competitivitate, rezistență și obediență a celorlalți	Evocă vitalitate, colaborare și creativitate	Evocă încadrarea în procese, conformitate în detrimentul inspirației





The dreamer (CEO- Chief Executive Offices)

- setarea culturii organizaționale
- asigură leading-ul și managmentul schimbărilor
- asigură managementul și resursele financiare
- supervizează activitățile și operațiunile

#### The accountant

- contabilitate și raportări financiare
- pregătește bugete, cash-flow, analize
- asigură managementul și resursele financiare
- supervizează activitățile și operațiunile

#### The marketeer

- supervizează marketingul
- inițiază și implementează strategii de marketing
- focus pe inițiative online și offline
- storytelling
- comunicare

#### The artist

- asigură design-ul și imaginea start-up-ului și a produselor
- asigură creativitatea în toate activitățile start-up-ului
- își manifestă viziunea asupra imaginii start-up-ului
- asigură elemente vizuale, mesaje etc.
- trebuie să cunoască foarte bine mediile digitale

The techie (Chief Technology Officer)

- realizează produse
- integrează tehnologia în afacere
- asigură dezvoltarea digitală a afacerii

The facilitator (Chief Operating Officer)

- supervizează operațiunile care se desfășoară în start-up
- raportează CEO-ului evenimente semnificative
- coordonează unele activități din organizație
- asigură dezvoltarea și expansiunea pe piețe

Industry veteran / mentor.
Salesperson.
Product development specialists.
Legal.

#### Bune practici de leadership în antreprenoriat

Definesc și redefinesc constant viziunea organizației.

Stabilesc o cultură bazată pe etică.

Dezvoltă un plan strategic care generează avantaje competitive.

Respectă și susțin angajații.

Sunt un exemplu pentru echipă.

Sunt autentici.

Creează un climat de încredere.

Creează credibilitate în echipă.

Concentrează eforturile echipei pentru a depăși provocările și ghidează.

#### Bune practici de leadership în antreprenoriat

Împuternicesc angajații (deleagă) pentru a-și face bine treaba și pentru a avea încredere unii în alții.

Oferă resurse angajaților pentru a atinge obiectivele stabilite.

Comunică constant cu angajații.

Valorizează diversitatea echipei.

Celebrează succesul.

Își **asumă** riscuri.

Încurajează creativitatea în rândul angajaților.

Creează o atmosferă destinsă.



Chestionar de evaluare → (activ în intervalul 19:30 – 20:00)!

