# G02. Descripción funcional y alcance

## RFN1. Venta de Boletos

### PN1 - Vender boleto

1. El proceso inicia cuando el cliente se presenta ante el vendedor con intención de comprar un boleto para un evento. El vendedor consulta al cliente si ya se encuentra registrado en el sistema. En caso de no estarlo, procede a registrar sus datos básicos.  
   **Atributos registrados:**  
   DNI, Nombre, Apellido, e-Mail.
2. Con el cliente registrado o identificado, el vendedor accede al módulo de ventas del sistema StageLink. Allí selecciona el evento para el cual se desea adquirir boletos. El sistema muestra los sectores habilitados, con su disponibilidad y precios.  
   **Atributos mostrados:**  
   IDEvento, NombreArtista, Estadio, Fecha, Sectores[IDSector, Nombre, Precio, Disponibles].
3. El vendedor consulta al cliente la cantidad de boletos deseados, elige el sector, y selecciona los asientos disponibles. Luego presiona continuar.  
   **Atributos ingresados:**  
   CantidadBoletos, IDSector, AsientosSeleccionados.
4. El sistema valida que los asientos seleccionados sigan disponibles y calcula el total a pagar. Luego, el vendedor procede al cobro.  
   **Atributos validados y calculados:**  
   Asientos, Disponibilidad, PrecioUnitario, TotalPago.
5. Completado el pago, el sistema genera los boletos, los asocia al cliente, y actualiza la disponibilidad del evento. La venta queda registrada en la base de datos y se emite el comprobante correspondiente.  
   **Atributos registrados:**  
   NumeroBoleto, FechaCompra, TotalPago, EstadoPago, ClienteID, EventoID.

## RFN2. Venta de Extras durante el evento

### PN1 - Vender extra

1. El proceso inicia cuando un cliente se acerca al puesto de venta de extras dentro del estadio. El vendedor solicita el DNI o el número de boleto para identificar al cliente y registrar la compra asociada.

**Atributos solicitados:**

DNI o NumeroBoleto.

1. El sistema muestra al vendedor la lista de productos disponibles para la venta, con su precio y stock actual.

**Atributos mostrados:**

IDProducto, Nombre, PrecioUnitario, StockDisponible.

1. El cliente selecciona uno o más productos. El vendedor ingresa la cantidad deseada de cada uno y confirma la operación.

Atributos ingresados:

IDProducto, Cantidad, Subtotal.

1. El sistema valida que haya stock suficiente para cada producto seleccionado. Si todo es correcto, calcula el total a pagar.

Atributos validados y calculados:

StockDisponible, CantidadSolicitada, TotalPago.

1. El vendedor cobra el monto correspondiente, registra la venta en el sistema, y se actualiza automáticamente el stock de cada producto vendido.

Atributos registrados:

IDVenta, FechaHora, ClienteID, ListaProductos[IDProducto, Cantidad], Total, MedioPago.