



私家车车主的汽车 租赁服务 白皮书



DARENTA.io

International Car Offering

莫斯科

1. 免责声明	3
2. 通用术语	4
3. 介绍	5
4. 使命	6
5. 市场	7
6. 创新	8
7. 优势	8
7.1 当前指标	9
7.2 增长	10
8. 项目说明	11
8.1 保险	11
8.2 地理	11
8.3 区块链	11
8.4 支付安全	11
9. 我们的网络平台和应用程序如果工作	12
10. PRO的推广	12
11. 财务计划	14
12. 特许经营权	14
13. ITO 结构	15
13.1 KYC	16
14. 我们的团队	17
15. 支持	19
16. 代币经济	20
17. 对智能合同的要求	21
18. 行车图	22
19. 为什么我们的产品值得信任	24
20. 详细发展计划	25
21. 营销	28
22. 客户维系	28
23. 条款和条件	29
24. 免责声明	30

1. 免责声明

请仔细阅读免责声明。若对您应采取的行动有任何疑问，请咨询您的法律、财务、税务或其他专业顾问。

以下信息可能并不详尽，也并不意味着合同关系中的任何要素。虽然我们尽力确保该白皮书中的任何材料是准确和最新的，但这些材料绝不构成专业建议的条款。**DARENTA**（塔润达）不保证也不承担由白皮书中任何材料的准确性、可靠性或完整性引起的或与之相关的任何法律责任。基于该白皮书发布的材料，在依赖或订立任何承诺或交易之前，投资者和潜在的**PRO**代币持有者应寻求适当的独立专业意见，该材料纯粹仅供参考。

PRO代币不会成为任何司法管辖区的证券。该白皮书不会组成招股说明书或提供任何类型的文件，也不会任何司法管辖区提供证券或证券投资征集。**DARENTA**（塔润达）对于购买、出售或以其他方式处理**PRO**代币的任何建议不提供任何意见。该白皮书所呈现的事实不得构成任何合同或投资决定的依据，或与之建立联系。根据该白皮书，任何人不得签订与买卖**PRO**代币相关的任何合同或具有约束力的法律承诺，也不会接受加密货币或任何形式的付款。

重要信息 若您是新加坡公民或居民（税务或其他）或其他新加坡人士，您不符合条件，不得购买任何**PRO**代币。“新加坡人”一般被定义为居住在新加坡或者依据新加坡法律组织或合并成立的任何实体的自然人。若您是中国公民或居民（税务或其他）或其他中国人士，您不符合条件，也不得购买**PRO**代币。“中国人”一般被定义为居住在中国或者依据中国法律组织或合并成立的任何实体的自然人。

2. 通用术语

ITO – 初始代币发行

PROducToken (PRO) – 数字代币，基于本文条件赋予了 DARENTA (塔润达) 共享汽车平台的权利。代币是在区块链平台Ethereum产生的。

法定货币 – 通过政府法规或法律确定的没有内在价值的货币。更多信息详见：
https://en.wikipedia.org/wiki/Fiat_money

特许经营者 – 特许经营者是有机会利用品牌在任何地区创建分支机构以获得收益并支付商标和特许服务费 (使用费) 的人。

Ethereum – 它是基于区块链来创建分散式在线服务的平台。PRO代币在公开发行的区块链平台Ethereum上是ERC20兼容代币。Ethereum平台迅速成为新数字资产发布的标准协议，完全符合DARENTA (塔润达) 的要求。与ERC20标准兼容，让您充分利用Ethereum平台的广泛生态系统，包括为其开发的电子钱包和交易所。

ERC20 – 是Ethereum代币的标准。更多信息：<https://github.com/ethereum/EIPs/issues/20>

3. 介绍

互联网和移动服务的广泛影响使得大量观众接触到那些准备好资源来换取资本收益的人们。与通常的集中式消费不同，资源获取限于其所有者，当资源被社会所有成员共享时，这些系统有助于分散和共享消费。

像Airbnb和优步等创业公司显现出辉煌的成果，他们挑战了世界各地的传统财产概念。根据一些研究，由于互联网的影响，共享经济到2025年可达3350亿美元。

DARENTA（塔润达）——俄罗斯最大的P2P共享汽车创业公司。现如今，我们已经在20个国家登记注册了近1000辆汽车。我们公司已经赢得了IT-START竞赛，Glonass竞赛。我们的项目也在欧洲创业博览会中获奖，同时也在俄罗斯主要创业大赛GenerationS中获奖。

DARENTA（塔润达）是为想要出租私人汽车的业主提供汽车租赁服务。该项目是基于智能合同的地理定位、区块链和技术的移动解决方案。在这个平台上，任何个人或公司都可租赁有保险的汽车。社会汽车共享是在车主无佣金的情况下运行的。每个人都可以租赁汽车，由车主指定租赁费用。互相利用或联合消费的经济是一种真正的趋势。我们的业务模式不同于B2C汽车共享，因为B2C汽车共享需要支出资金用于购买和支撑自己的停车场，而我们的P2P汽车共享使用外部车库，包括服务成员的车辆。因此，汽车业主赚钱，以一定的租金出租私家车，想要租车的租客可以使用许多车辆。DARENTA（塔润达）以网站和移动应用的形式提供一个IT平台，以此为优势，人人都可以立即发送想所需汽车的申请。

发行代币会吸引投资者。也会为服务经济增加更多的机会，为车主和投资者提供更多的赚钱机会。还会帮助汽车租赁者省更多的钱。




4. 使命

我们的使命——创造一个更美好的世界，为租客提供便利的出行方式，为车主提供简单的赚钱方法。

P2P汽车共享可以使汽车的数量明显减少，释放额外的停车位，改善地球的生态环境。

比特币的出现导致了其他加密货币和代币的大量出现，其中既有值得做的项目，也有绝对不值得关注的东西。然而，它们都是为了满足特定需求而设计的。DARENTA（塔润达）——为租赁被保险的私家车的车主而设计的分散式P2P汽车共享平台。我们的项目是基于智能合同的地理定位、区块链和技术的移动解决方案。















5. 市场

P2P汽车共享平台 DARENTA (塔润达) 成功在俄罗斯运行。我们下一个里程碑就是向全球拓展服务。在过去的几个月中，我们的汽车共享已经取得了20个国家的客户。近千辆汽车随时都可使用。截至今日，并没有竞争者拥有基于区块链技术的全功能P2P基础系统。

我们的目标是成为世界各地人们租车的更方便的方式。在ITO之后，代币会成为服务生态系统的一部分：投资者和客户会从技术中受益。

All services, except Darenta, must spend their money to purchase new cars to increase their presence in their city or in new territory, and Darenta uses other people's cars that are already available. This opens great opportunities for scaling the service and helps to reduce the company's operating expenses.

	 塔润达	 德维	 图罗	 赫兹	 阿维斯	 德利汽车服务	 安尼坦	 阿威托	 尤德维	 贝卡汽车	 5号汽车	 卡润达
通过该平台租车的机会	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗
解决停车问题、保险问题等的可能性和希望	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓
该服务在俄罗斯联邦和独联体运营。	✓	✗	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
境外获取租赁汽车的机会	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
用租赁的汽车去另一个国家的机会	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
无需花钱购买汽车	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗
代币支付选择	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗

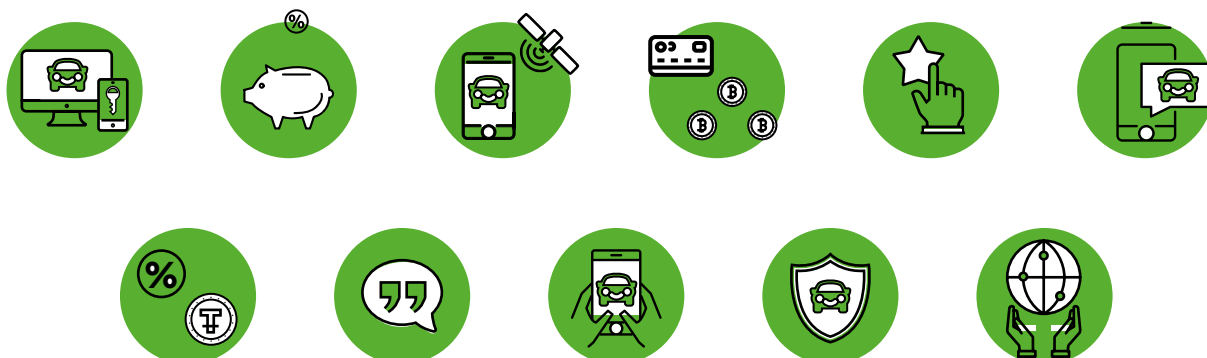
6. 创新

我们是俄罗斯第一个汽车平台，也将接受加密货币的付款方式。未来，我们平台上的所有汽车都将配备地理定位系统，并通过应用程序解锁汽车，无需物理钥匙。

7. 优势

DARENTA (塔润达) 连接了想出租汽车的车主和想租赁汽车的租客。

主要特点:



- 通过网站或移动应用程序快速租赁任何汽车;
- 我们提供各类汽车，比目前俄罗斯的传统外国租赁服务(Hertz, Avis, EuropCar) 便宜30%-60%;
- 使用Glonass 或 GPS在地图上追踪行车轨迹;
- 能够使用银行卡和加密货币付款;
- 能够将汽车和车主添加到您的收藏夹中;
- 您可以与朋友和家人分享您喜欢的汽车信息;
- 当您使用代币支付时，您会从服务佣金中获得50%的折扣;
- 能够赚取代币，交易后及时反馈;
- 多功能用户界面;
- 保险;
- 为全球车主服务;

7.1 当前指标



1000
CARS

121
CITIES
AROUND
THE WORLD

5000
REGISTERED
USERS

2014

2015

2017

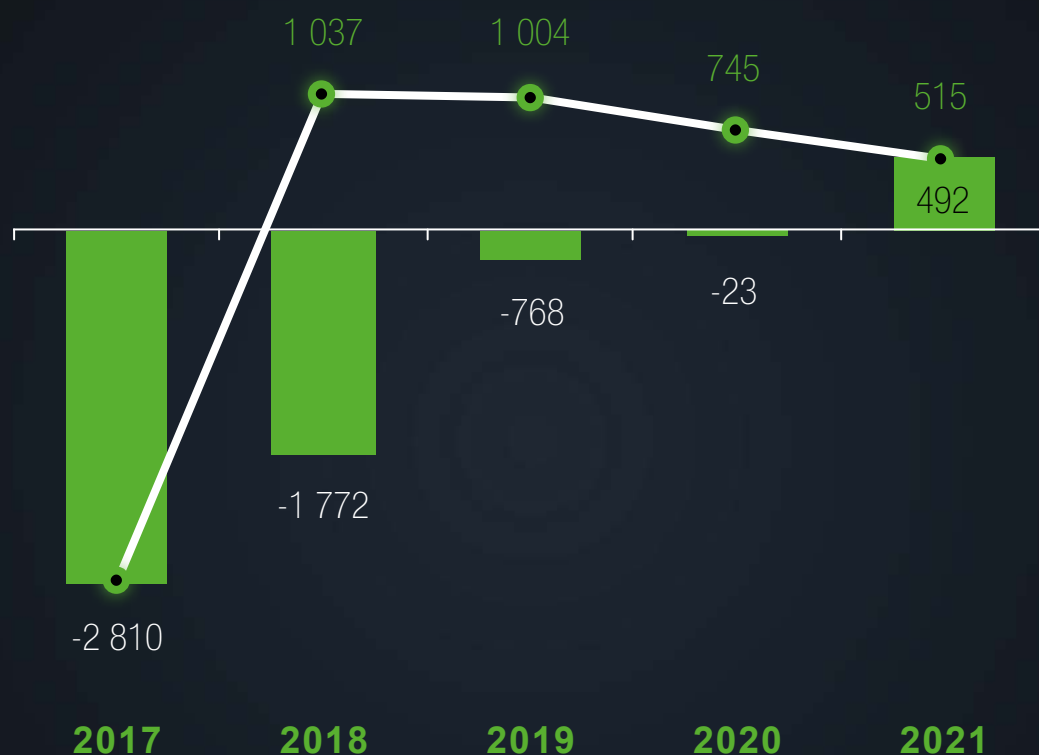
2014 年，该项目没有汽车。平台开发后，团队成员是第一个用户。

2015 年，第一批租客和车主加入我们，但该项目仅在莫斯科运营。

2017 年，我们已经在全球121个城市拥有近千辆出租汽车。在 DARENTA (塔润达) 的汽车共享平台，有5000多个注册用户，这个数字在不断增长，甚至没有营销预算。

7.2 增长

根据欧亚风险投资研究院的预测，随着事态的发展，DARENTA (塔润达) 的年增长率为19%，到2021年达到盈利。



DCF ('000 ₺)



Accumulated ('000 ₺)

NPV (₺)
491 734

IVEST?
YES!

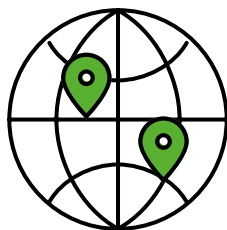
8. 项目说明



8.1 保险

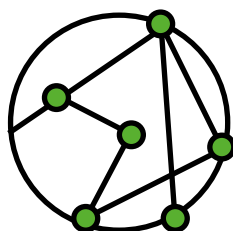
DARENTA (塔润达) 的合作伙伴担保所有汽车的保险。

这意味着客户对全球保险供应商提供的车辆安全有不可或缺的信心，供应商随时弥补任何可能的损失。



8.2 地理

俄罗斯，前独联体国家和国外是俄罗斯人的游客流。目标是针对说俄语的用户设定的。未来，我们会将其翻译成其他语言。



8.3 区块链

我们的平台基于智能合约Ethereum，采用区块链技术。这使得公司的财务绝对透明化。



8.4 支付安全

DARENTA (塔润达) 支付系统是基于分散式区块链技术的，使支付无处不在，保证了交易的安全性和当事人义务的履行。

9. 我们的网络平台和应用程序如果工作

应用程序和网站的主要目的是能出租汽车或从车中手中租赁被保险的汽车。车主可以在个人账户中查看车的状态和行程。用户可以互相沟通，并从银行卡或加密货币中选择付款方式。

10. PRO的推广

将代币引入服务生态系统之后，PRO将被用于计算租金和计算合作伙伴与客户的支持率。代币将用于折扣系统。在ITO完成后三个月内开始可以使用服务生态系统中的代币。

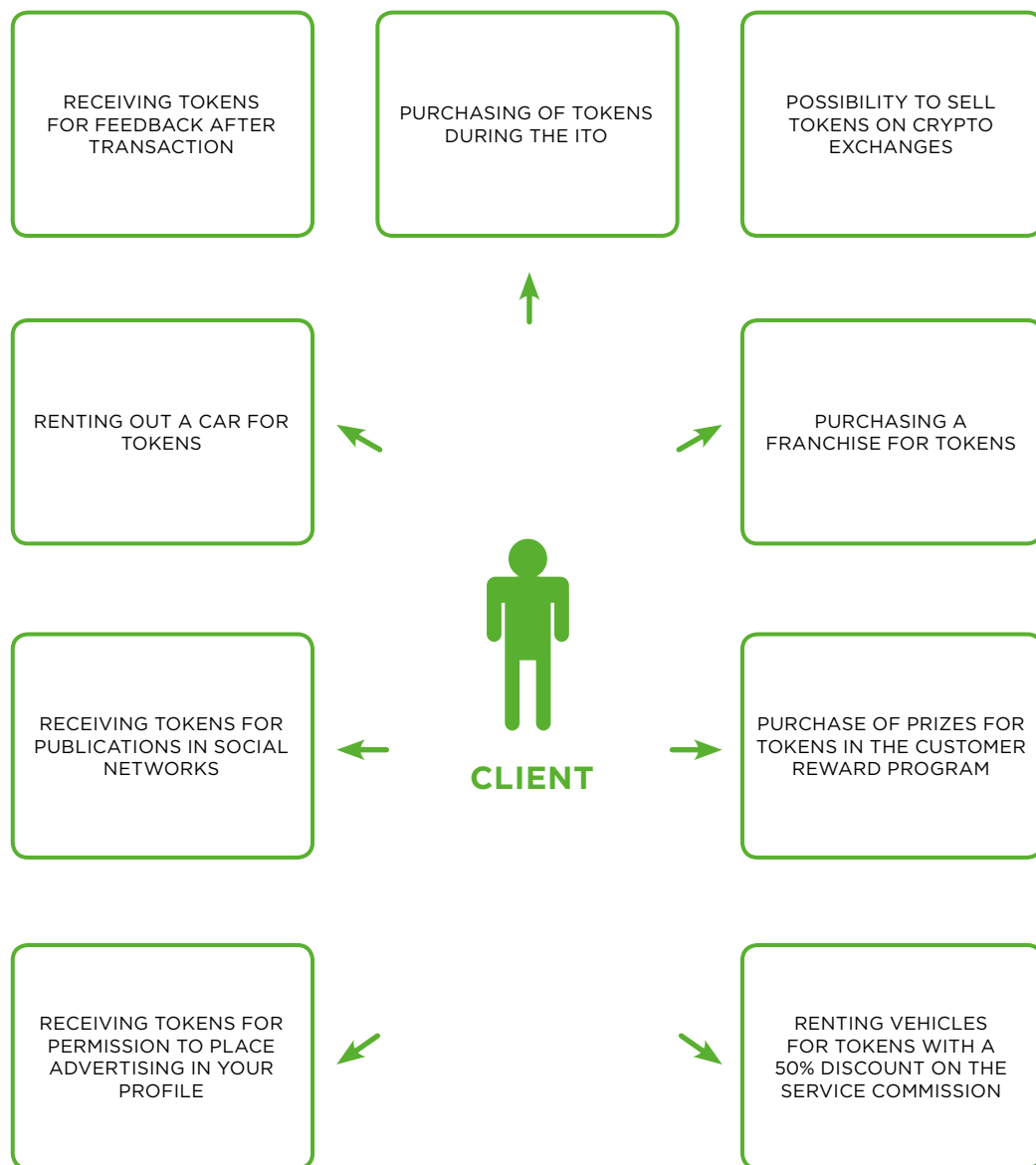
PRO将参与服务经济和生态系统：

- 客户可以用代币出租汽车；
- 用代币租车，客户可以享受汽车共享佣金的折扣（达50%）；
- 若满足所有必要条件，可以购买特许经营权；
- 可以参加不同国家的博客圈获取一定数量的代币；
- 客户可在租车期间通过在社交网站上发布消息来获取代币；
- 汽车租赁交易后，公司将用代币鼓励参与者反馈信息。
- 若客户允许在个人主页投放广告并显示了一定的时间，并有一定的变换，则会获取代币。

在ITO之后，该平台的服务佣金将被设定为20%。这个数额将被添加到车主的资料中显示。车主通过DARENTA（塔润达）平台出租汽车将使其有权要求他们理想的价格。

在ITO结束前，汽车共享交易的佣金只有1%。

每个客户都可以通过代币PRO支付来降低服务佣金。



11. 财务计划

DARENTA (塔润达) 是一家在ITO时出现的运营的企业。我们的目标是提供最具吸引力的条款来获取和使用公司的代币。PRO代币是一种组合类代币，将在证券交易所上市。

PRO代币的发行将分为两个阶段进行。在第一阶段，我们会进行预售和代币预发行。预售时将提供1000000个代币来销售，有75%的折扣。在预发行时，会提供2000000个代币，有50%的折扣。

在第二阶段，我们将举办ITO，有46000000个代币。

对代币持有者的吸引力:

- 代币的市值有望改变。公司利润的2.25%可能会从市场购买代币，以提高其市场价值。

12. 特许经营权

满足必要条件的特许经营者将以10000个代币获取特许经营权。例如，DARENTA (塔润达) 为亚洲国家的居民提供领导美国分支的机会。特许经营权将发行一年，适用于不属于其他特许经营者的地区。每个特许经营者必须支付特许权使用费。

13. ITO 结构

在所有ITO期间，我们会有100,000,000个代币出售。任何人都可以以0.003ETH的价格购买代币。对于每个人可购买的最大代币数量没有限制。

代币总数: 100 000 000.

启动方向: 1 PRO相当于 0.003 ETH (~1\$).

代币将分三个阶段实施:

第一阶段: 预售.

时间: 直到10月底

目的: 为顾问和专家收集资金，这将有助于ITO准备和ITO的开展。

该阶段代币的数量: 1 000 000.

奖金是 75%.

该阶段的上限: 50ETH

За 1ETH на этом этапе предлагается 1332 токена

Хардкап - $1\,000\,000 / (333 * 4) = 750\text{ETH}$

第二阶段: ITO准备

时间: 直到11月底

目的: 为直布罗陀的特殊目的机构筹措资金，在瑞银和ITO营销中占有一席之地。

该阶段代币的数量: 2 000 000.

奖金是 50%.

该阶段的上限: 100ETH

За 1ETH на этом этапе предлагается 666 токенов

Хардкап - $2\,000\,000 / (333 * 2) = 3\,003\text{ETH}$

第三阶段: ITO.

时间: 直到12月底

目的: 实施文档中的计划

该阶段代币的数量: 46 000 000.

该阶段的上限: 6200ETH

За 1ETH на этом этапе предлагается 333 токена

Хардкап - $66\,000\,000 / (333) = 198\,198\text{ETH}$

Итоговый хардкап: $198\,198 + 3\,003 + 750 = 201\,951$ ETH

Рекомендованное количество газа - 300000, стоимость газа 30 Gwei

Остаток токенов распределяется:

300 000 токенов для бонусной активности;

1 000 000 токенов для инвесторов;

3 800 000 токенов для привлечения внутренней экономики и основателя и команды.

Для команды резервируется 31% токенов от общего числа токенов. То есть, 69% токенов должно быть продано покупателям. Не проданные в течение всех этапов ИТО токены безвозвратно уничтожаются.

В смарт-контракте предусмотрена функция Freeze для повышения безопасности инвесторов.

Из числа зарезервированных токенов (из 31%), часть токенов в эквиваленте 240 BTC отойдёт ICOBox. 3% токенов отойдёт баунти-переводчикам и менеджерам. 10% - бизнес-ангелу первого раунда. Остальное - основателю стартапа для продажи и использования внутри стартапа.

После ИТО, ваш аккаунт будет иметь функцию снятия токенов. Чтобы вывести PRO, вам нужно создать кошелек на Ethereum-платформе.

13.1 KYC

После ИТО, если вы хотите вывести токены на биржу или продать токены, держатели токенов смогут пройти KYC-процедуру.

14. 我们的团队



奥列格 格里班诺夫

DARENTA LLC (塔润达有限责任公司) 的CEO

2015年IT-START、2015 EAR-GLONAS、2015欧亚创业博览会和2016GenS的获奖者。联合创始人和数字机构“FIRSTSTEP”(根据“TAGLINE”,连续三年在俄罗斯TOP100工作室行列中)的前领导者。入围创业秀“商业鲨”。

Facebook: <https://www.facebook.com/darentacom>

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/neoguru/>

Сайт: <https://t.me/darenta>

Twitter: https://twitter.com/darenta_ru

Instagram: <https://www.instagram.com/darenta.ru/>

VK: <https://vk.com/darentaru>



EVGENIA SPIRINA

«DARENTA LLC (塔润达有限责任公司)»总会计师

曾工作于 Société Générale 集团公司,以及最大的快消品公司之一 O' KEY。拥有国际水平的建立业务流程经验。

Facebook: <https://www.facebook.com/pandafuwa>

VK: <https://vk.com/pandafuwa>

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/evgenia-spirina-147a0a27/>



ARTEM KRITSYN

公关经理

VK: <https://vk.com/kritsyn>

Facebook: <https://www.facebook.com/artem.kritsyn>



KIRILL VOLKOV

SMM 经理

Facebook: <https://www.facebook.com/profile.php?id=100004240181261>

VK: https://vk.com/welcome_to_me

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/kirill-volkov-1b96b8151/>



ANTONIY KAPRANOV

营销者·赏金经理

区块链传播者·俄罗斯加密货币和区块链协会会员

Facebook: <https://www.facebook.com/profile.php?id=100021931724487>

Telegram: <https://t.me/RedKryptonite>

VK: <https://vk.com/antonkapranov>

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/antoniya-kapranov-0b6921147/>

创业顾问



GRIGORY SLYNKO

VK: <https://vk.com/id214458853>

Facebook: <https://www.facebook.com/gregfili>



IVAN ZALESSKY

CEO <http://Sherstakovich.com>

Facebook: <https://www.facebook.com/profile.php?id=100004082443268>

VK: <https://vk.com/vaniazalesskiy>

15. 支持

客户和代币持有者渠道:



电报频道 – https://t.me/joinchat/DuH__EQq8OaFxFxKTdiZ1JFQ



Email – info@darenta.ru



LinkedIn – <https://www.linkedin.com/company/10077541/>



FB – <https://www.facebook.com/darenta.ru>

16. 代币经济

代币的目的：允许有大幅度折扣来支付我们的服务并参与客户奖励计划。

什么决定了代币的增长：代币的数量是有严格限制的——100,000,000个PRO。如果ITO没有设法收集所需要的数量（上限），未被收取的代币将被销毁。这将增加每个代币的价值。此外，我们知道加密货币对新闻出版物很敏感。因此，我们的团队正在为大型特殊项目制定计划来增加DARENTA（塔润达）品牌的认可度，从而影响PRO代币的报价。

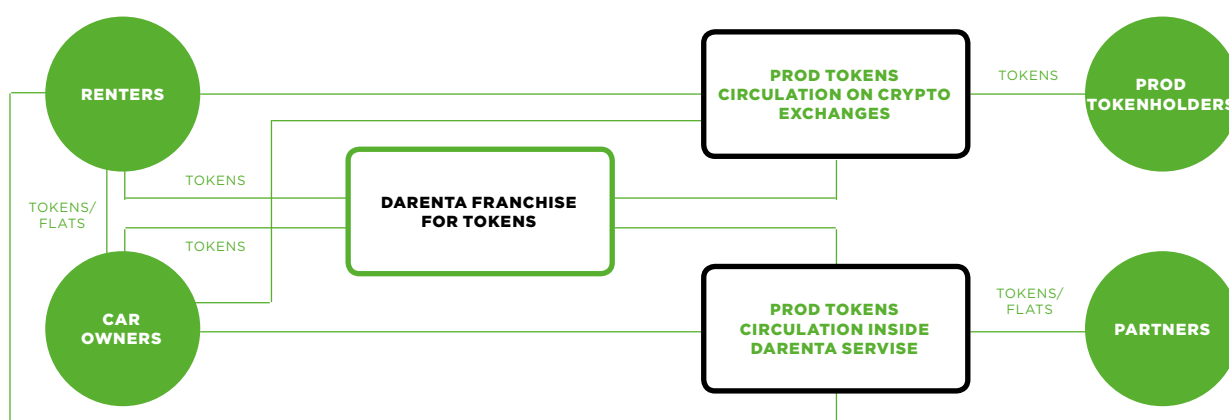
DARENTA（塔润达）不是一个新手，我们已经拥有了20个国家的客户。公司坚定立场，进一步国际化扩张的计划将使其继续成长，也会让公司的支持者赚钱。

我们的产品中，所有可能的代币应用：

1. 通过代币支付车辆租金;
2. 从客户奖励计划中分享代币奖励;
3. 用代币购买DARENTA（塔润达）特许经营权;

我们何时计划进入证券交易：在ITO之后很短的时间内。正在与几个交易所谈判，代币出现在其中一些交易所的情况会另行报告。

计划的加密交易所列表：Poloniex, LiveCoin 等。



17. 对智能合约的要求

PRO是一种代币，根据DARENTA (塔润达) 的合同发行。在ITO期间发行的DARENTA (塔润达) 代币数量限制为1亿。将来，不会再生成PRO。DARENTA (塔润达) 是一个Ethereum智能合约，使用Solidity语言进行编译。它允许在Ethereum网络中发行代币并提供广泛的功能：

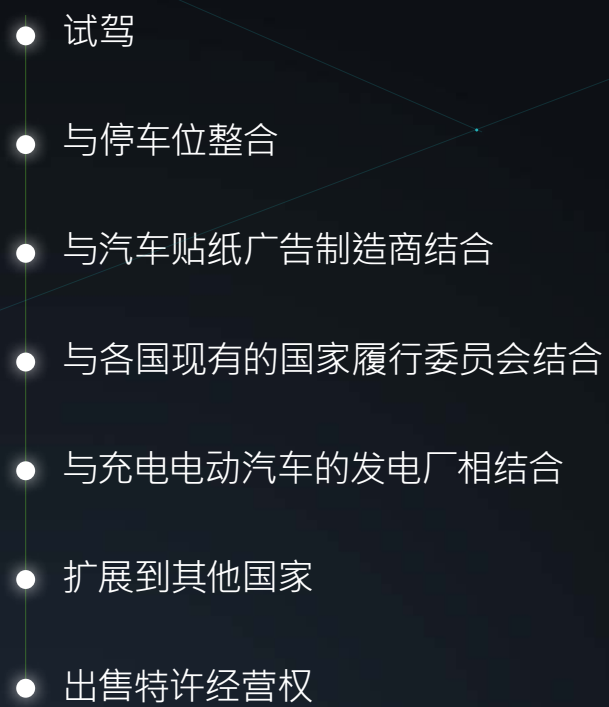
1. 实施 ICAP4多级事务路由;
2. 账户补救以防重大损失;
3. 权限和公差系统;
4. 自动报销Ethereum平台的佣金;
5. 内置交换以太网;
6. 建立交易佣金的能力.

与交易所和其他服务结合不会比基于Ethereum的任何其他代币更难。

智能合约代码将会在 <https://github.com/darenta> 上发布。

18. 行车图

- 智能合同开发和部署
- 更新网站和应用程序
- 高质量翻译为各种语言
- 自动化流程和信息内容创建
- 推广广告
- 远程信息处理设备的开发和部署
- 租赁或购买办公室
- 呼叫中心部署
- 整个服务区域的短期多驱动。多驱动保险是一种不仅允许车主也允许第三方驾驶汽车的保险。该保险允许无限量的人员管理一辆完全保险的汽车。
- 结合拖车服务
- 结合汽车共享整合者
- 结合礼品卡整合者
- 结合移动运营商
- 结合汽车工业

- 
- 试驾
 - 与停车位整合
 - 与汽车贴纸广告制造商结合
 - 与各国现有的国家履行委员会结合
 - 与充电电动汽车的发电厂相结合
 - 扩展到其他国家
 - 出售特许经营权

19. 为什么我们的产品值得信任

我们的服务是独一无二的：

- 真正经营的业务;
- 具有扩展性;
- 多种语言的网站和移动应用程序;
- 存在于几个国家.



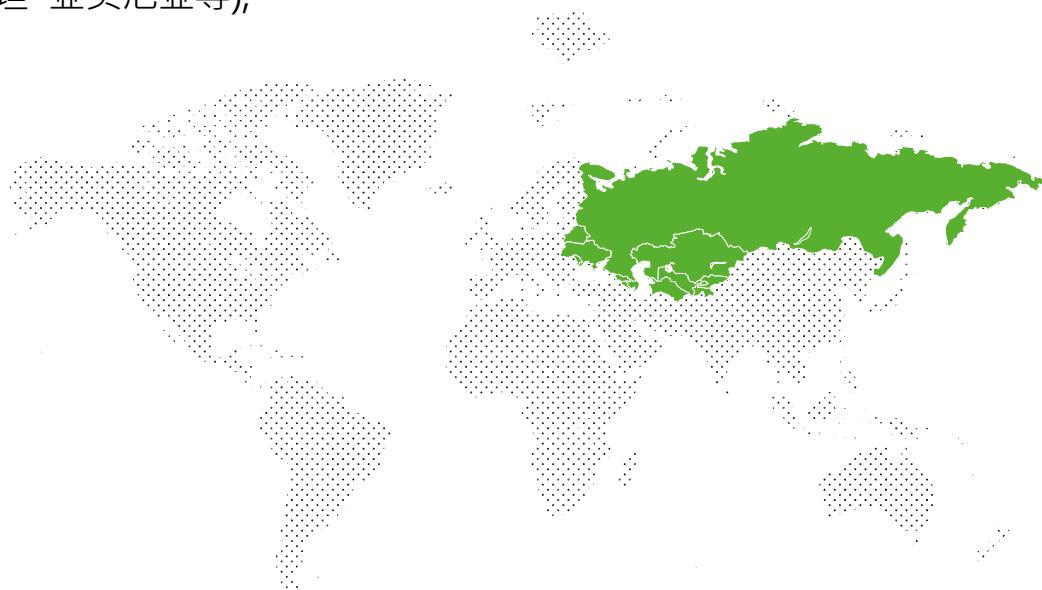
20. 详细发展计划

主要产品的MVP经过测试推出，在初创公司的市场中展示了优良的性能

该项目的主要目标：

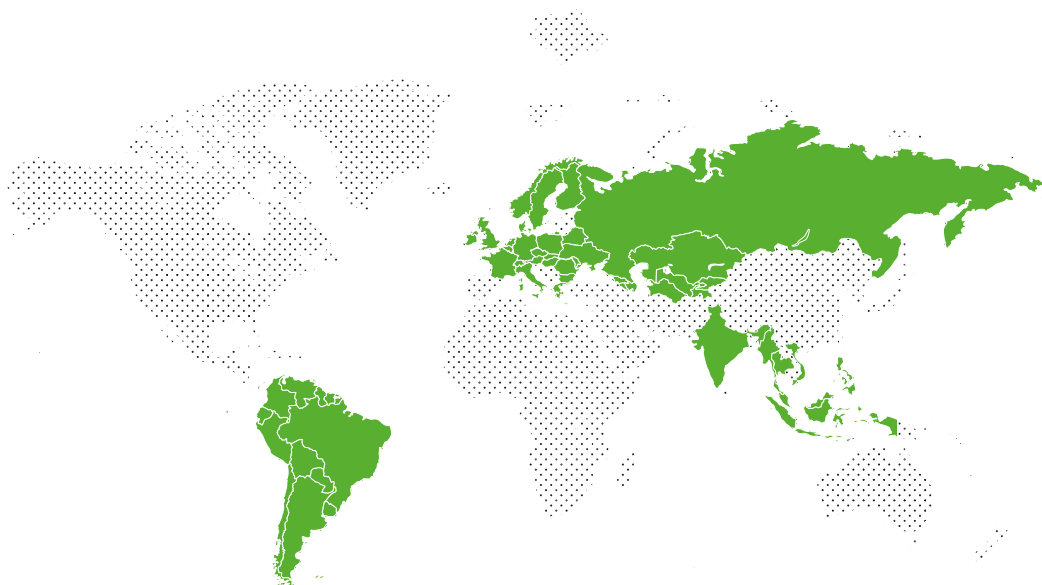
1. 扩大新市场

2017-2018 全面覆盖独联体市场并具有优势 (俄罗斯, 格鲁吉亚, 白俄罗斯, 哈萨克斯坦, 亚美尼亚等);

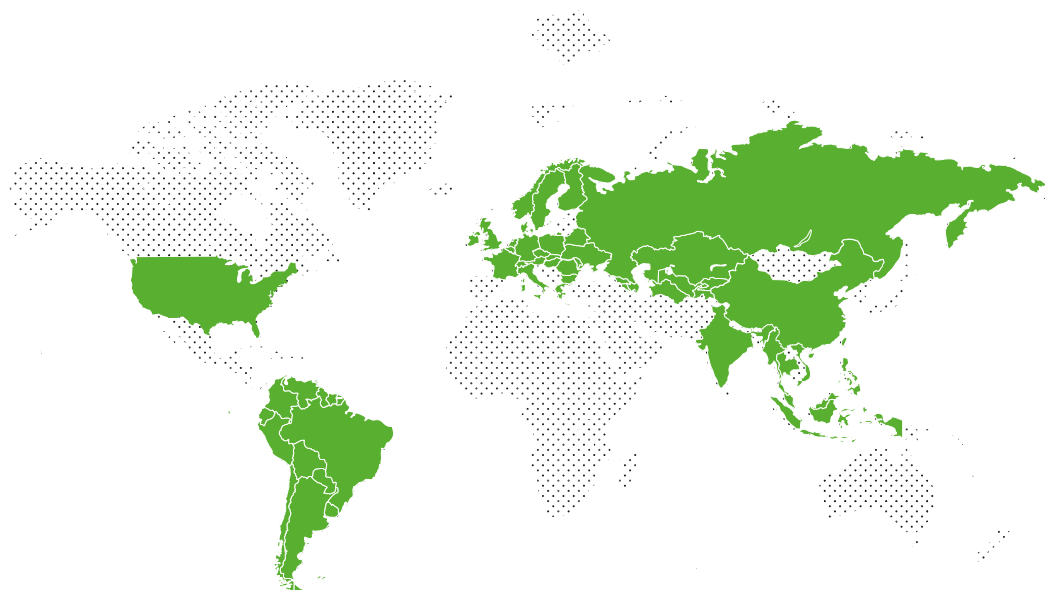


2018 年第1季度:在美国和中国启动服务;

2018 - 2019 所有关键市场:印度, 东南亚, 南美, 东欧和西欧;



到 2020 主导美国和中国市场
到 2022 在所有市场占据主导地位.



主要的扩张手段是用公关活动来吸引客户和主要市场的参与者，并在新领域建立合作伙伴关系。

2. 服务的开发和维护:

- 将平台持续扩展到新地区;
- 平台支撑;
- 开发附加功能，包括为新区域连接新的保险合作伙伴.

我们的目标是在五年内捕获全球20%的市场，并在2024年前经营超过4.5亿美元的净利润。



OF THE WORLD'S
MARKET WITHIN 5
YEARS

\$450
MILLION

OF NET PROFIT BEFORE
2024.

年费 (千美元)	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
分析	15	35	56	67	81	90	103	115
工程师	3	14	19	23	26	31	35	38
金融家	9	31	36	42	48	54	60	64
律师	99	329	378	411	452	509	564	600
营销	140	525	704	894	1098	1177	1214	1354
网站和应用更新	23	35	39	44	47	51	59	63
IT团队	371	936	976	1238	1423	1637	1884	1970
会计和审计	11	36	41	48	55	63	71	74
短期保险	5	9	16	21	24	29	35	38
办公室租金	55	184	212	243	280	322	350	389
出差	31	104	120	138	158	182	199	245
业务开发团队	133	443	509	586	674	775	834	903
会议和活动	21	70	81	93	106	122	128	133
IT基础设施	64	212	244	280	322	371	401	419
远程信息处理设备的开发和集成	12	7	9	11	12	14	16	18
呼叫中心	2	4	5	7	8	9	12	14
与拖车服务结合	2	5	6	9	11	12	14	17
与汽车共享整合者结合	21	24	25	28	32	35	39	43
与礼品卡整合者结合	19	21	23	26	33	34	36	40
与电信运营商结合	50	112	129	133	139	147	161	180
与汽车工业结合	10	15	24	29	31	33	35	39
与停车场结合	7	9	11	12	14	17	18	24
与旅游聚集者结合	25	27	33	39	45	51	55	58
与宣传贴纸制造商结合	6	7	9	11	13	15	18	24
与能源公司结合	3	4	6	10	12	16	18	24
扩展到其他国家	24	51	109	145	149	164	167	177
特许经营的销售成本	6	8	11	14	17	21	24	27
意外费用	15	50	75	90	120	145	165	180
其他员工	70	234	269	309	356	409	467	513
执照费	31	33	36	41	47	54	57	64
法律承包商	250	312	371	401	486	519	581	616
分包商	18	60	69	79	91	105	117	124
银行收费	8	28	32	37	43	49	53	57
一般运营费用	10	16	24	29	35	43	51	59
其他费用	58	81	89	104	118	124	134	151
总计	1627	4071	4096	5692	6606	7429	8175	8854

总费用: 47 250 000 美元

21. 营销

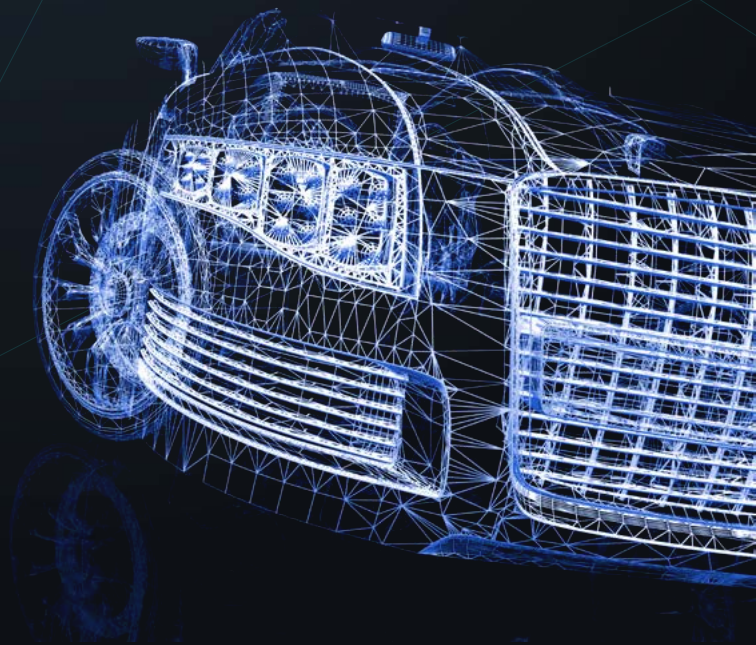
营销策略破坏了公司作为ITO和全球区块链P2P汽车共享中的创新项目的定位，通过租车获取赚钱的机会。

主要任务是使潜在代币持有者和服务的客户眼中的代币合法化，实现该项目的社会认知度。

22. 客户维系

以客户的价值观和需求为导向，创造真正的实际利益，可能的竞争对手间的服务是有明显区别的，增加了忠实消费者的数量。

我们打算发展客式营销，这是一种以客户为导向的策略，不断分析消费者的目标、愿望和喜好。随着业务的扩张，我们与客户的关系将继续发展，会始终像现在一样友好密切，因为我们认为这是服务成功运营的保证。相互使用的中心思想是友善。



23. 条款和条件

该文件仅供参考，不提供或邀请您购买或出售 DARENTA (塔润达) 服务的股份或证券。

拥有PRO代币并没有赋予持有人在 DARENTA (塔润达) 或其他相关公司的所有权和财产权。

虽然社会的意见和反馈会予以考虑，但DARENTA (塔润达) 的代币不会赋予参与与DARENTA (塔润达) 服务相关的业务决策或业务方向的权利。

PRO代币可用于在服务中获取折扣或奖金。根据营销计划，本文中所用的所有计算收入和利润的例子仅于与示范或显示行业的平均水平，并不保证会实现这些结果。

因此，任何故障或出故障的Ethereum可能会导致PRO交易网络以不可预见的方式运行。

与区块链相关的技术受到世界各地监管机构的监督和管理。PRO可以得到一个或多个请求，包括但不限于对数字代币如PRO的使用或占有实行限制，这可能会减缓或限制未来PRO的功能或兑现。

PRO代币不是某种官方的或者具有法律约束力的投资。由于不可预见的情况，本文设定的目标可能会有改动。尽管我们打算实现本文中提到的所有要点，但所有参与购买代币的人员都自担风险。

技术创新，如量子计算机的开发，可以对包括PRO代币在内的加密货币构成威胁。尽管实际上PRO代币不被视为投资，但他们的价值会随着时间的推移上升或下跌。募集的资金并不保险。

如果代币损失或代币价值有损，没有私人或公共保险代理可以向买方提出申请。由于可能的不同原因，包括但不限于商业协议或营销策略问题，DARENTA (塔润达) 服务和所有关于募集资金的后续营销活动可能不会成功。

PRO——这是一个相当新颖且相对地未经测试的技术。除了本文中的风险外，还有DARENTA (塔润达) 服务团队无法预见的其他风险。这些风险可能以其他风险而不是文中所指定的风险形式出现。

24. 免责声明

您同意不管使不使用PRO都不排除自己的风险。您拒绝所有来自DARENTA (塔润达) 的责任。从ITO完成之日, PRO将会在没有任何明示或默示的担保的情况下交付给您, 包括对特定用途的商业价值的所有默示担保的免责声明。由于某些司法管辖区不允许排除默示担保, 所以上述免责声明可能不适用于您。

美国居民和公民禁令

不建议也不会将PRO分配给美国居民和公民。

中国居民和公民禁令

不建议也不会将PRO分配给中国居民和公民。

韩国居民和公民的禁令

不建议也不会将PRO分配给韩国居民和公民。

新加坡居民和公民的禁令

不建议也不会将PRO分配给新加坡居民和公民。

不建议也不会将PRO分配给任何禁止加密货币和ICO国家的居民和公民。

根据每个辖区的法律法规, 其他国家的参与者从该项目中发送代币时可能会收到限制。