



Localisation: Vannes, France.

Au sein du département marketing. Sous la supervision de Florence Schluraff.

Ma mission: aider au marketing pour le lancement d'une gamme de produits chimiques à destination des éoliennes.

Les attentes de l'entreprise:

- + Un discours technique proche de la vision de l'entreprise.
- + Des itérations plus rapides et une adaptabilité aux priorités.



À droite mon 1er bureau

à l'espace du département ventes.

J'ai ensuite déménagé au marketing.

Il a fallu apprendre les bases du fonctionnement de l'entreprise.

Ci-dessous, les départements avec lesquels j'ai travaillé conjointement.













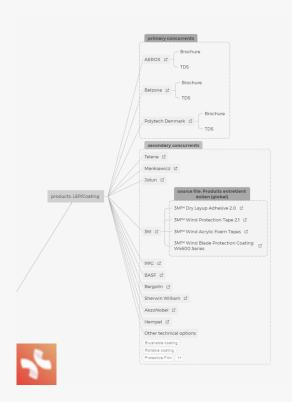


Cerner l'étendue du projet.

Poser visuellement le socle du projet et ses parties prenantes.

Avant-projet.

J'ai mappé l'ensemble des points importants qui constituent le projet. Incluant nos ressources disponibles, les solutions concurrentes... Discussion avec mon superviseur pour ouvrir de nouveaux canaux.



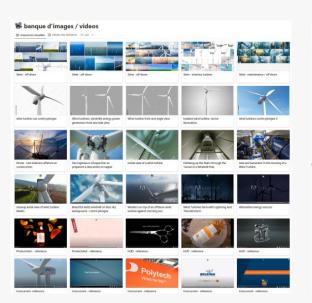


Création de banques de données.

Mesurer l'existant avant de faire des choix.

Plannifier.

Poser les grandes étapes pour chaque livrable. Articuler dans le temps l'ensemble du projet.







Apprendre des experts et du terrain.

Pour mieux appréhender une technologie.

Rendre compte visuellement.

Être capable de prendre en photo ou vidéo les points de tensions d'un produit, ici avec les ventes. Comparaison / environnement / techniques d'applications...





Faire des tests.

Pour adapter son effort et son rendement efficacité/coûts.

Demander de l'aide.

Être capable de déterminer quelles étapes doivent être confiées à des prestataires extérieurs pour maintenir une haute qualité globale.





S'adapter aux contraintes du terrain.

Nous avons dû nous sécuriser avec des détecteurs.

Respecter les règles.

Cette adaptation comprend le respect des autres employés par le partage des informations, la reservation du lieu de tournage, et la bonne mise à disposition des équipements de protection individuelle.







Itérer ensemble.

Pour affiner le message que l'on souhaite transmettre.

Faire des choix graphiques.

Pour capter l'attention et se démarquer des concurrents, viser une audience particulière (large, de niche, experte..), mettre en avant des valeurs, aider à la compréhension.





Haut:Version en Juin. **Bas:**Version en Août.

Réalisation itération - montage

Clip vidéo > voir

Une vidéo animée de 3 minutes pour Socomore.

Visionner en ligne