



UNITED BY GLOBAL PASSIONE
the art of pizza near you!

1. Da Emanuele Pizzeria
2. Napole Centrale Pizzeria
3. The Chicago Pizza Pie
4. Pit Stop Pizza al Portafoglio
5. Poco a Poco pizza Romana
6. Tomasso New York Pizza
7. Donuts Pizza
8. Da me Pizza
9. Pumarola
10. Nonno Zacca

CARTA DE COMPROMISO VÁLIDA PARA LAS 10 PRIMERAS PIZZERÍAS DE LA HISTORIA DE GET-PIZZA.COM

Como parte de agradecimiento por creer en nuestro proyecto y ayudarnos a sacar adelante la plataforma en su primera etapa (MVP Producto mínimo viable)

GET-PIZZA.COM se compromete a:

1. Otorgar el coste del alta anual (pack más alto existente) en la plataforma sin coste alguno (gratis) de por vida a las primeras 10 pizzerías. Este beneficio se suspenderá (dejará de ser efectivo) en el momento que alguna de estas pizzerías cambiase por alguna razón de propietario (traspaso, venta, cierre), dirección física del local o cambio de NIF.

2. Trato especial, con una **comisión excepcional del 15%*** sobre pedido, calculada desde la base imponible y dejando el margen del IVA libre para su pago posterior. *A diferencia del resto de las pizzerías que tendrán una comisión del 18% obtenido de la base imponible, o sea antes del IVA del ticket del pedido.

3. Entrarán en la historia de la plataforma, como las primeras 10 pizzerías. Teniendo reconocimiento (promoción) a lo largo de nuestra comunicación, cada vez que cumplamos un aniversario.

4. Les daremos soporte, protagonismo y trato directo de forma exclusiva. Son nuestras primeras 10 pizzerías y las vamos a cuidar muy bien! Entre todos traeremos nuevos clientes y aumentaremos de verdad las ganancias!

Qué necesitamos de vosotros?

1. **Aceptar esta "carta de compromiso"** y posteriormente, completando toda la fase de alta desde la plataforma. Nosotros ayudaremos a nivel técnico para cargar todos vuestros datos necesarios (carta completa, horarios, detalles que pueda necesitar), para lograr que vuestra pizzería este completa, operativa, activa y lista para empezar a recibir pedidos.

2. **COMPROMISO AL 100%:** Mantener al máximo vuestra calidad (como siempre), atención al cliente, puntualidad y comunicación. Ser pizzerías colaboradoras ejemplares, de referencias para el resto de la comunidad de la plataforma.

3. **IMPORTANTE:** la suma de cada uno de nosotros, beneficiará a todos. Por ello, necesitaremos una pizza gratis a la semana (en los próximos 4 meses = 16 pizza en total). Para nuestra promoción de lanzamiento como oferta de regalo (en su segundo pedido) a los primeros **PizzaLovers** que realicen un primer pedido online y provocar el retorno a vuestras pizzerías. Con este esfuerzo de cada pizzería, obtendremos 40 usuarios (como mínimo) nuevos cada semana, lo que significa que en 4 semanas con este esfuerzo y nuestras campañas creativas creceremos a 160 usuarios fijos mensuales, y en 4 meses 640 **PizzaLovers** todas las semanas! además que vosotros tendréis una súper presencia online y nuevos valiosos clientes, que se convertirán en amantes fieles y seguidores de vuestras pizzas!

Nuevamente, gracias!

Entre todos podemos cambiar el pulso económico digital y **ganar de verdad!**

Barcelona, / /

Nombre y firma del propietario
CIF:
Pizzería:

Barcelona, 14 / 10 / 2022

Iván Suárez Díaz (DNI: 46430799D)
Founder | CEO & CTO
Brand Strategies & Value
(Leading) Innovation to Power
email: ivans@get-pizza.com
tel.: [+34] 600 873 742