

# 防拐女宝典

FANG

VBAODIAN



拐女，中产返贫的头号杀手！

乌鸦救赎出品

# 防捞女宝典

作者 乌鸦救赎



# 目录

- 1. 第一章：捞女的危害性 .....5
- 2. 第二章：捞女都有什么样的手段来搞男人的钱 .....28
- 3. 第三章：捞女的特征是什么 .....45
- 4. 第四章：什么样的人容易吸引捞女 .....50
- 5. 第五章：已经遇到捞女该怎么办？ .....57
- 6. 第六章：舔狗必须死 .....62
- 7. 第七章：男女之间的贸易逆差 .....67
- 8. 第八章：加密社交预防捞女 .....73



# 第一章：捞女的危害性

捞女的危害性有两种，一种是对个体男性的危害，另外一种是对整体社会的危害，我们先讲一下捞女对男性个体的危害。

捞女靠欺骗男人的感情来获利，她们让男性的感情成了一个笑话。最早是女人不断的去教育，跟男人说你要去相信爱情，你要相信爱是付出，你要相信一定会找到那个能跟你相爱的人。

现在她们自己不在为爱情背书了，但是很多男性还是相信爱情的，所以女人亲手建立了爱情神话，被捞女的文化替代掉了，搞的那些搞纯爱的人看着像个傻子。

爱情的起源来自西方的骑士，中世纪时期大领主们会有很多的妻妾子女，需要保镖去保护，就相当于日本的武士。但骑士因为等级比较低不可以和领主的子女通婚，所以骑士没办法娶这些领主们的女儿。但因为朝夕相处，所以难免会产生情愫。然后有的骑士就会宣誓效忠自己的女主人，以此来换来这个女人的爱情。

但这种关系在当时的社会环境下是不合法的，所以本质上就是偷情。后来文艺复兴有很多编剧就把这些骑士跟贵妇的故事编成了歌剧，然后广为传播。

在中世纪，随着骑士文化的发展和成熟，浪漫爱情的概念也开始出现和发展。这个时期的文学作品，骑士诗歌和传奇故事，常常描绘骑士为了他们所爱的女人而进行各种英勇的冒险和艰苦的挑战。



比如《特里斯坦与伊索尔德》的故事源于中世纪的骑士传奇。它讲述的是康沃尔骑士特里斯坦和爱尔兰公主伊索尔德之间的爱情故事。

故事的大概情节是这样的：一名叫：“特里斯坦”的骑士被派去爱尔兰，要为国王马克迎娶伊索尔德。在返回途中，特里斯坦和伊索尔德误服了爱情药水，因此两人陷入深深的爱情。

然而，伊索尔德仍然被带回康沃尔，成为马克的王后。特里斯坦和伊索尔德继续秘密地相爱，但最终这段关系被揭露，特里斯坦被迫逃走。最后，特里斯坦在异国死去，伊索尔德为了与他相会，也选择了死亡。



这个故事被视为中世纪骑士文化中关于热烈但悲剧性的爱情的典型象征，而瓦格纳的歌剧更是将其提升到了艺术的高度。

在法国，特别是在 12 世纪和 13 世纪的骑士文化中，诞生了一种被称为“宫廷之爱”的理念，这是一种理想化的、往往与婚姻无关的爱情观念。它通常涉及一位骑士对一位已婚贵妇的无尽忠诚和痴情。这个观念在许多中世纪的文学作品中得到了体现，比如在骑士诗歌和亚瑟王的故事中。

后来这种文化传入韩国，就变成了家喻户晓的韩剧，虽然没有了骑士，但基本精神还是男人要为女人付出的基调。后来我们自己也模仿韩剧拍摄了很多类似的爱情故事。所以国内的爱情观念，基本是通过影视剧定调的。

在我们中国古代是没有爱情这个概念的，中国古代讲究门当户对，家族文化。但是对于所谓的爱情不是看的很重，中国人更看重两个人在一起更好的创造价值，没有爱情这个观念，都是父母之命，媒妁之言。

而现在你喜欢的女生，你得自己去追。我们不像法国人，他们在很早以前就有这种文化，而我们没有，我们不知道该怎么办，这个时候才出现了所谓的爱情观念。

女人花了很多年把这个概念教育给男人，但现在捞女把这个概念否定了，现在的文化是更加赤裸裸的，就是钱色交易。而实际上男女之间确实是一种价值交换，但是爱情把这件事给神圣化了，包裹了起来。

捞女就不要这个遮羞布了，直接就是钱色交易，把这个事情给挑明了，这个就很难接受了。所以捞女对于男性最大的一个羞辱就是她让男人的爱情变成了一个笑话。

另外一个观点是捞女上在品德上，是不如妓女的，因为妓女起码会在开始服务以前告诉你这是有偿服务。知道是怎么回事，起码男人知道这只是交易。

但捞女一开始会打着谈恋爱的名义去接近你，然后会通过一系列的技巧去让你为她付出金钱，所以你一直觉得这是爱情，但捞女认为自己是有偿服务，那么这就会导致很多本来是想谈婚论嫁的人结果上了当，浪费了这些想要认真恋爱结婚的人宝贵的时间，捞女抬高了男人结婚的机会成本。

同时捞女还会给男性留下了严重的心理创伤，产生了亲密关系的恐惧症，当一个人抱着非常纯真的愿景去建立一段爱情关系时会无条件付出，但对方的目的并不单纯，甚至抱着的是歹念，那这种伤害对一个人来说是非常剧烈的。

这种创伤不同于吵架拌嘴，是会形成非常大的心理创伤与心理阴影的，可能很多年都没有办法修复。严重的可能会患上这种回避型依恋人格，依恋人格是一种病，会非常惧怕亲密关系，他会觉得自己不配。

即便说他认识了一个新的女人，他也会知道这个女孩可能品德是好的了，大概率不会那样，但他还是会担心。我自己就身临其境去感受过，受伤太严重，很长时间都走不出来，因为那一次的伤害你会：“一朝被蛇咬十年怕井绳。”



而且还会产生强烈的是耻辱感。这种被人用感情骗了钱的感觉，体验过的人都明白，会有着极其强烈的耻辱感，被自己爱的人欺骗，那滋味非常的不好受，会觉得自己又蠢，无法接受对方为什么那样对自己。这个情绪是很奇怪的，恨也不是，爱也不是，两种情绪来回交叉，特别痛苦。

到最后你再看到她的那一刻，你会觉得非常恶心，觉得很丢脸，感觉是被人家骗了还给人家数钱的那种感情。

再就是资产的受损。捞女一般选择的对象是什么？我们最近做了很长一段时间的研究发现，捞女选择的对象通常是一些新贵，一些刚刚通过创业赚到钱，刚富了没几年的。

这个群体的人对于自己的价值不够了解，不知道自己在情感市场上所处的位置，容易低估自己。就像我当年刚来深

圳的时候，我前女友就经常 pua 我，说在深圳像我这样的一块砖下去能拍死一大堆，不断在矮化我的价值，不想让我知道我自己的真实市场价值。

后来，我在深圳几年了之后，我才不是这么回事，她是在骗我。深圳当然有钱的人有很多，但深圳年轻又有钱的没有那么多，我在这个市场上的价值其实是很高。但是她害怕我知道自己的真实价值，所以故意矮化我的价值。

捞女之所以会选择新贵，还有个原因是刚有钱的人会产生一种幻觉，因为钱赚得太容易了，会膨胀，他们会认为天底下的钱都是很好赚的，刚刚赚到钱的人都会有这种错觉。

我刚赚到钱的时候，就感觉钱太好赚了，一天十几万，几十万的赚，那这个时候就会认不清楚客观情况，在这个情



况下是最容易被骗的。人在膨胀时非常有安全感，花钱是没有概念的，就感觉反正明天这些钱就又回来了，无所谓。

不会有居安思危的态度，只有当一个人在有钱的状态下生活了很久，他逐渐地了解了市场上各种东西的价格，以及自己的真实价值之后，那么就不太可能会成为捞女的目标了。

比如现在，捞女只要一出现在我身边，我就可以认得出来，很容易就能分辨出来，很多捞女的技术是不怎么熟练的，漏洞会比较大，喜欢找男人里的小白。

找社会经验还不太丰富但相对来说有价值的男人去搞，是比较容易成功的。这种情感上比较小白但是有钱的男人，

一旦被骗，往往会被骗的很惨。严重的话，可能会导致破产，具体的话，大家可以参考一下翟欣欣的案子。

这个案子就已经直接上升到伤害他人生命了，这哥们儿是一个做软件开发的公司老板，他跟翟欣欣在一块前前后后给这个女人花了 1000 多万，给翟欣欣买了房子。最后到离婚时还要敲竹杠，因为他当时公司做的一个软件是很合规，有点灰产。这哥们就很没有经验，就被吓到了，就把钱都转过去了，钱转过去之后没多久，就写了一封遗书，跳楼了。

他当时应该是产生了巨大的耻辱感，耻辱感已经大到了没有办法再去调整了，一个男人被一个女人用这样的手段把自己奋斗了十几年的财富都骗走了，觉得这是一种莫大的耻辱，所以选择了轻生。

后来这个事情被他的家人们知道了才去起诉，打了四年的官司，然后才把这个翟欣欣收监，是按照敲诈勒索判的。所以一旦遇到这种人，对于一个中产来说，很有可能就会让你倾家荡产。

我自己也被人捞过，我已经算是方法论和心态够强悍的了，但是一样难受的要死，就跟嗓子眼卡了个苍蝇一样，咽不下去，吐不出来。所以普通人一旦中了招就就更别说了，你自己创造的财富被人家洗掉了，浪费了时间，浪费了感情，且无比的羞耻。

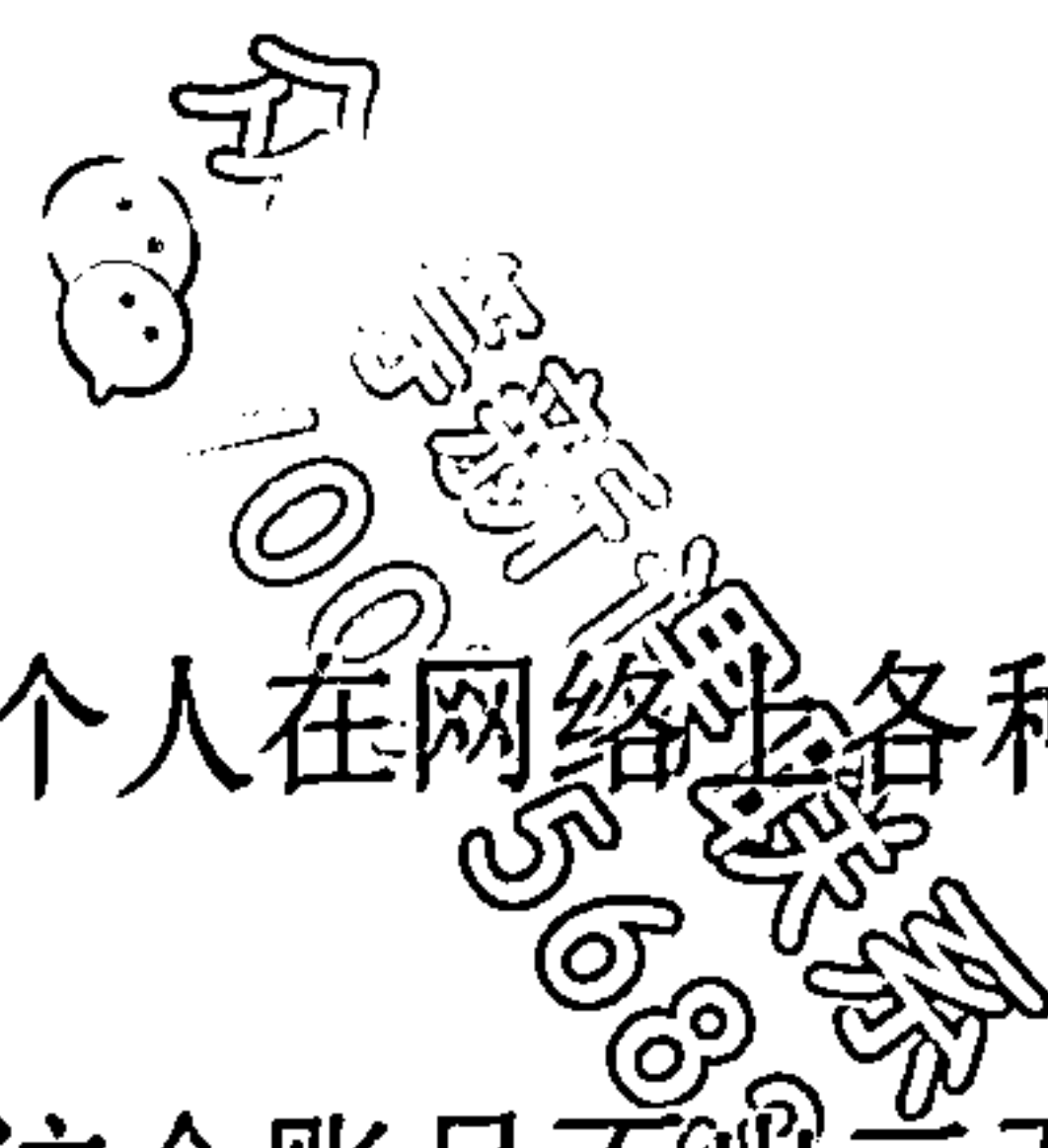
你本来可以用这个时间去认识别的女孩，去找到那个真正合适你的女人，结果被捞女弄得又费钱又费时间，最后还生一肚子气，再搞出个亲密关系恐惧症，以后见了女人就害怕。



现在有很多种教捞女的自媒体的账号，宣传各种捞女的成功案例，鼓吹捞女的优越性，口号是：“男人是渠道，情感是技巧，让男人为自己赋能，让男人为自己买单。”这种毒瘤思想充斥着整个舆论。

确实现在的女性，在舆论层面的社会地位，在网络上的社会地位是要比男性高很多的，所以这就导致了捞女主义在网络舆论中更加的放任自流。

想想看，如果性别掉转一下，如果一个人在网络上各种鼓吹如何当一个小白脸，如何去骗富婆，这个账号不出三天就被封掉了，但一个教捞女的账号已经干了三四年了，居然还存在，还一副越大越好的样子，如果不是我们锤她，她现在还继续欣欣向荣了呢。



捞女现在处于一个造神的阶段，像币圈，像股市，总会有很多的神话故事，那个大佬赚了9个亿，10个亿，所以有一句话就说，奇迹总在我身边，未曾发生在我身上。

但捞女不管这些，当你告诉她这个世界上没有那么多有钱人时，她会告诉你，那是你没有见过世面，总之捞女每天都是互相洗脑的，再捞女的内部是有一个非常强烈的共识的，那就是做捞女是现在最出人头地的方法。

很多小姑娘根本无法分别是非对错，以及真假，就跟着加入了，说得难听点，本质上就是在教女人如何做妓女，照这样发展下去，这些小捞女找不到大哥那怎么办？

一个十八岁的小捞女，听完这些妈妈桑的捞女价值观言论后，去当捞女发家了，但搞了很久，没有大哥的渠道，自己又 Low，没办法吸引有钱的。

你自己去带入一下这个角色，去想想你会怎么办？那肯定就要从身边人去开刀了，找一些身边的同学，或者社交软件上认识些男的，就开始骗红包，骗外卖了。这就是一个小捞女早期的训练过程。

这里聊一下沸羊羊的问题，沸羊羊就是舔狗。捞女这种乱象的产生，沸羊羊是第一大罪人，为什么？因为一个沸羊羊养出来一大堆捞女。



女孩如果出身不错，她是不屑于做捞女这种事情的，所谓的捞女，其实就是那些穷人家长得漂亮的姑娘。但她们这时也是不开窍的，那时市场上还没有直接跳出来教捞女的。

是后来有很多捞女已经成功了，然后才有人跳出来讲的，这个市场是先有捞女而后有的教捞女的，得先有人成功，然后才有人现身说法。那为什么她们能从一个啥也不是小姑娘发展成一个超级捞女呢？

这里面核心的原因沸羊羊就占了最大的一个。因为他们不断的舔女人，买吃买喝，还有转账，所以沸羊羊这个行为直接就养出了很多捞女，让很多小捞女女在没有工作或什么都不懂的情况下，能够有机会升级装备，苹果手机，好看的包包和衣服。

而装备会决定捞女能吸引到怎样的阶层，穿什么，住什么，开什么车，直接就会决定捞女认识的人是哪个水平的。所以沸羊羊帮助捞女去完成了第一阶段的原始资金积累。

那换好装备之后，第二阶段就开始进入到高级赛道了，这时已经可以挑到厉害大哥了。然后继续拍照片，混圈子，认识人。大哥一打开微信看照片，觉得这个小姑娘看起来挺不错，认识一下吧。就开始了她真正意义上的职业生涯。

所以捞女的第一阶段是攒装备。而且在我看来，这也是一种考核，如果她连装备都攒不起来，也就不太适合当捞女，就被这个行业拒绝了，所以最后这些大捞女都是被筛选出来的，都是天选之子，确实是聪明人。

现在越来越多的女性情感导师开始教女人如何做捞女，捞女的数量越来越多。以前我们谈到这种不合适的人，就白白浪费了青春，这个没办法，人不合适嘛，那就分开喽。现在不一样。你现在遇到的是捞女骗子，你不仅要浪费时间，你还得往里搭钱，可能谈场恋爱会要你半条命，而且你是拿着家产去跟她谈，搞不好就被捞女图财害命。

捞女的妈咪把饼给画的太性感了，我要是个女人都可能会把持不住，啥也不用干，一台手机就创业了，然后剩下的全靠骗，每天拍个秀身材的照片发朋友圈，然后钓鱼，先是引来这种沸羊羊给投资投资，慢慢发展的装备展差不多了，再拍个牛逼点的照片，一旦捞上大哥，就直接起飞，上市成功。



而比起那些自己打工创业的那些女老板，在捞女眼中，这些女人都是傻子，做捞女不香吗？创业多累啊，照片只要拍得好，那就会有更多人给我花钱，所以，所以捞女这个模式是很吸引女性的。天天啥都不干就能不劳而获。

这就会导致原本只是极个别人想做捞女，现在变成了一种群体的意识形态，会导致很多的适婚男性没有办法正常婚恋，因为他碰到了骗子。浪费了时间还好，但是浪费了钱和感情就可能会导致他没有办法短时间内缓过来，他可能就没有办法再去投入到下一场恋爱。



因为已经人财两空了，精神受挫，甚至他会产生对女性的仇恨及敌视，所以捞女其实也给女性造成了非常严重的形象破坏问题，但她们自己是不自知的，也不在乎。

她们觉得自己很牛逼，但实际上女人的形象已经被捞女破坏的非常严重了，这加剧了男女之间的矛盾。捞女为了巩固自己的利益，会在自媒体不断去兜售她们的价值观，比如让男人去付出，如果你不给这个女孩花钱，那你就是不解风情，就是个白嫖怪，用这种言论来去矮化男性，总之就是培养男性给女人付费的习惯。

当这种价值观充斥在自媒体的环境当中，就会更方便她们去收割男性，她们还会兜售一些类似女性的优越论来贬低男性，以及鼓励男性去做舔狗，教育男性从小到大都要懂得向女性付出。

因为这件事对于其他普通女性也是有利的，所以她们每个人都愿意为这件事情添砖加瓦，极少会有人会站出来说：“我觉得你们这样做不对，我觉得当捞女是不道德的。”大

多数女性是不吱声，因为她也在这个游戏中是既得利益者，整体女性的权利地位都被提高了，即便她们知道这是不公平的，但她不会说话。

如果男性不愿在这个网络环境里低头，那捞女就会在网络上谩骂男性，制造男女对立，美其名曰是为了女人的权益，实际上都是捞女的权益。

其实绝大多数女性是做不了捞女的，当捞女条件还是还挺苛刻，对于外貌，性格，认知都有要求。捞女在本质上是一种骗术，能当老千的人自古都是人中龙凤，做捞女一点都不比创业简单。

所以最终真正获益的是那些捞女的核心人物，而她们很愿意向女性去宣传这种言论，甚至分享她们捞钱的方法，是



因为她们自己去教育市场的话能量太小，所以她们向普通女性兜售这种价值观，让普通女性帮助她们教育市场，最后方便她们自己收割那些已经被教育好的男人。

所以她们希望把所有的女性都团结过来，跟男人去搞对立，她们认为男人没有性是活不下去的，那我们就用性来跟你去做生意，她们希望所有的女性能够和她们保持一样的立场，进而巩固自己的利益。

中国的这种田园极端女权，最后发展下去一定会想尽一切办法团结尽可能多的普通女性，然后通过性来收费，所以中国极端女权的走向跟欧美日韩的都不一样。

这些价值观就会导致越来越多的男性会去恐女，甚至是仇女，把所有女人都当做捞女看待，而实际上，这些价值观

都是捞女制作而成，其实有很多普通女性不是这种价值观，但是会给男性造成一种印象，会认为所有的女人都是这样的，最终的结果就是降低了人口的出生率，男人跟女人没办法在正常情况下在一起。

如果事态发展严重，像欧美的女权，日韩也是，一搞几十年，而且现在我们本身生育率缺口就已经出来了，人口又老化，在这个节点上去干男女对立，那么生育率就会跟着掉。

韩国已经掉到 0.84，这是一个非常低的水平，也是韩国历史上最低的一次。这也意味着平均每个女性在其一生中只会生 0.84 个孩子。韩国现在都已经面临断子绝孙了。所以到最后捞女的行为无异于祸国殃民。

## 第二章 捞女都有什么样的手段来搞男人的钱

捞女想要搞到一个男人的钱，有三大前提条件必须满足。按照捞女的黑话来说：“只要这三个核心条件达成，金币就一定会爆的出来，至于能爆多少，这取决于男方有多少钱，以及男方对于女人的大方程度。”这章我们就来介绍捞女操作的具体手段，方便大家遇到捞女时能快速识别。

捞女的第一步操作是提供大量的情绪价值。很多人以为情绪价值就是逗你开心，其实并不完全对。我们都知道看美女养眼，漂亮也是一种情绪价值。所以为什么说很多女人做不了捞女？因为很多女人在颜值上就不过关，提供不了颜值层面的情绪价值。又或者脾气很臭，这也不适合做捞女。

所谓的提供情绪价值就是在聊天时让你觉得很舒服，然后总是一副很懂你的样子，有一种知性女人的感觉，而且也不粘人，不会让人觉得有心理压力。然后人又很美，就感觉这个女人太舒服了，太适合自己了。最终会让你产生：“这个女人就是你的命中注定的感觉，”俗称上头。

有个词就专门讲这个事情，叫“真命天女症”，就是觉得某个女人就是自己的命中注定，上头了。为什么捞女会很容易让人上头呢？真正的大捞女，确是跟普通女生很不一样，普通女生大多都很抠门，但是大捞女不是这样的，大捞女跟你第一次吃饭会自己偷偷把单买了，因为我们跟女的吃饭时 99%都是男的掏钱，所以这就会让你觉得这姑娘很与众不同，女中豪杰的感觉，你会瞬间因为她这个行为对她引发兴趣。



不太开窍的小姑娘，她们只会想聊一些自己想聊的话题，一些比较肤浅的吃吃喝喝玩玩乐乐的话题，你还得向下兼容她。但大捞女不是这样，你聊什么她都跟你聊，不管是佛学，哲学，还是经济学，以及做人做事，她都会一副认真在听和思考的模样，还跟你问答交流，甚至提出不同角度的观点，你能感觉到她是在很认真的理解你话语中的深意的，这就会让你感觉你们之间的对话非常的共振，很合拍，这就更上头了。

在这个过程中，你经历了一系列的情感波动，你就会觉得这个女人你很喜欢，然后也取得了你的信任，Ok，那这一步条件就达成了，成功然让你上头。第一步完成之后，你们就会迅速确定恋爱关系，并且在确定你是被她彻底吊住之

后，就会开启第二步，注意看，重头戏要来了。第二步的核心内容就是找茬，故意生气，小题大做，鸡蛋里面挑骨头。

以前我碰到过一个捞女，就很喜欢用一些细节来跟我找茬，抓我的小辫子。比如拿说我不说“晚安”这个事去跟我吵架，因为我每次聊微信聊着聊着就去睡觉去了，然后她就拿我不说“晚安”这事来跟我生气，反正就是小题大做，折磨我。我当时就对这个不大在乎，觉得是很正常的，很多和我聊天也是聊着聊着不回了，这没啥。

最后她又拿我记不住她的生日，以及恋爱纪念日，还有她的手机号，来说事，然后还要求我把这些数字都背下来，我就觉得很侮辱人，她就更加生气了，和我大吵了一架，我嫌她烦，就没搭理她。然后她就跟我玩不回信息，还把我微信删了。我就提醒过她，我说你如果要提分手，你就想好再



提，这次我就原谅你了，下次如果再提的话，那我就来真格的了。

Ok，她不信，没过多久又提，我就说好，我答应你了，然后我就把她的微信删了，就当没有这个人。结果过了一个月，她憋不住了，给我发信息，意思就说你这个人怎么跟别人不一样，人家都会哄女孩子的，你怎么连信息都不回，因为她给我发了一大堆的信息，跟写作文似的，我一条都没理。最后我实在烦的不行，我就说你不要发了，这个事情已经结束，我已经警告过你了，既然你第二次又提，那我就让你梦想成真。

因为我很清楚，她就是想用这些小事情来折磨我的情绪，让我真的觉得自己做错了什么事，然后牵制我。她生气的理由不重要，可能就是你今天放屁了，她会觉得你在我面

前放屁，那你不爱我，总之她就会找一个点去小题大做，把矛盾放大，这个时候很多男人会怀疑自己可能真的是我错了，然后就道歉，那就会慢慢被培养这个习惯，不断的让你内疚，这就是为什么捞女这么喜欢挑出轨男下手，因为鸡蛋里面挑骨头，这种方式不大好合理化，除非真的是对她很上头的男人，又没有什么情感的经验。所以捞女需要有一个理由，而且这个理由还要越合理越好。

所以为什么捞女喜欢专挑出轨男下手，因为出轨男天然在这个点不合情也不合理，你把我睡了，自己又有家室，那我跟你几年了，还想有个未来，你又给不了我婚姻，那我没有安全感，你跟你老婆的财产跟我又没关系，那你就给我打钱买房。很多敢下本的捞女还会争取给对方怀个孩子，男的一看，都有孩子了，那这个局就做死了，这时就不再是给这个女人花钱了，是给这个孩子花钱，他一定会投入，那这个

钱就到位了，所以这种出轨多金男就是捞女的首选目标，主打一个钓鱼执法，故意碰瓷。

所以捞女的第二步就是和你找茬生气，不断放大你的错误，逐渐的让你觉得自己好像真的做错了事情。最终让你产生愧疚感，男人一旦产生愧疚感就会想要去补偿女人，那么接下来的暴金币就合情合理了。

有了第二步的铺垫，就可以进行第三步了，就是卖惨，表示对未来的恐惧，你给不了我未来，给不了我确定感，你有家庭，有孩子，有老婆，而我又算什么？等一系列的言语来长期折磨你，从而激发你的补偿心理，最后就是让你给她买车买房，置办家业，以及给她一笔足够她能舒服度过余生的钱。所以这个游戏最牛逼的点就是，从你的视角看你并不觉得自己被捞了，你觉得你是在用钱来拯救你的爱情。



平时我们自己卖东西，客户的预期我们要交付，把你预期拉出来以后，你就会有了期待，下单了，那我不交付肯定不行的。但是利用他人的内疚感让对方给你补偿这是完全不同的一件事，你去补偿别人，你是不会要求对方给予你什么的，因为你觉得错的是你自己，你是在赎罪，甚至感觉对方能够接受你的补偿都是一种恩赐了。所以这就是捞女这种三段式操作的厉害的地方，搞了你的钱，还让你觉得有愧于她。

捞女非常明白利用这种不健康的婚恋关系，更容易激发男性的愧疚感。即便是在正常的情感，捞女也会以你陪伴少，没有给她足够的关心等等之类的来创造你的愧疚心理，比如你正在事业的上升期，她就会说你对孩子和我的陪伴太少，然后用孩子以及她自己的未来没有保障之类的说辞来创造

你的补偿心理，然后连续不断地去转移男方的资产到自己名下。

所以当你发现你女朋友或老婆试图让你产生愧疚感，那么你就要小心了。因为一个女人能够理解通过激发男人的内疚感就可以获得男人的经济补偿这个逻辑，说明她肯定是经历过类似的事，要不然她不知道这个策略。因为这是一个抽象的三段式逻辑，第一步让你上头，第二步让你内疚，第三步让你补偿，如果她能熟练应用，或者有节奏的在实施这个事情，那么你们所谓的爱情可能从开始就是她的一场预谋。

上面这些还算是比较温和的，还有一些比较恶劣的，利用结婚的名义要彩礼，结婚没多久就直接离婚，彩礼也不退。还有更恶劣的一些捞女会通过胁迫男人来榨取金钱，这就不再是骗，而是上升到敲诈和勒索了。像翟欣欣那个案子，



就是敲诈她的前夫，她前夫已经都把钱给她了，她还是不放  
过，拿她前夫公司不正当经营的问题去敲诈，然后又敲了几  
百万，最后把这哥们儿给逼死了。

那么捞女这种行为，是现代才催生的还是说古代就有？

其实古代就有，这是一种非常传统的骗术，在古代有十种经  
典的骗术叫做：“蜂麻燕雀瓷，金评皮彩挂”捞女就属于其  
中的“燕”局，燕也是颜的意思，特指通过美色来行骗的一  
种勾当。

我给大家讲个过去关于捞女的故事，大概是在香港的七  
八十年代香港经济腾飞那段时间发生的一个千门燕子局的  
故事。一个做生意的男人我们就叫他“大冤种”吧，有一天  
大冤种的一个朋友突然找到他，说有个朋友有刚从海外回  
来，有很大的一笔资金要存到银行，看方不方便提供一下可

靠的银行人脉资源，帮对方把这笔钱存到银行。大冤种一听说好啊，就答应了。然后他们就约好了在银行见面。

到了约定时间，对方就带着一个超大的行李箱直接到银行了，是一个女的，还挺漂亮，来了之后把箱子一打开，一箱子现金，有五百万，存款也很顺利，很快柜台点完就存进去了，然后这位美女就走了。过了几天，这个朋友又来找大冤种，说自己那位海归美女朋友很感谢他，说一定要请他吃饭，大冤种一看还有这好事，就让对方留了个电话，他自己联系。

你想想看，这个女孩很漂亮，现场又直接存了 500 万现金，那个画面很刺激啊，那肯定上头，想认识一下啊。然后俩人见面一聊天，聊得也挺开心，一来二去的就来感觉了，俩人没事就约会见面，但是不给他碰，所以搞的大冤种也抓

耳挠腮的。然后没多久这海归女就说：“我爸爸在东南亚还有很多资产，但老人家已经去世了，我要去把东南亚的资产处理下，我现在先去东南亚那边一段时间。”然后这女孩就走了。

海归女走了之后，大冤种就很想念对方，已经是茶不思饭不想了，再加上人家还在国外，就非常的难受，后来他就主动联系海归女在哪里？对方告诉他在美国。他就二话没说飞去美国了，去了美国之后没多久，两个人就在一起了，相处也很愉快，就直接在美国结婚了。海归女说想在美国定居于是他就给人家买了一栋别墅。

后来大怨种，香港还有生意，就先回来了，海归女后回来的，还带来一个闺蜜，也是非常的漂亮。三个人就天天就在一起玩啊，聊天啊，很开心。然后海归女说自己在美国有



生意的事情要处理，就先回去了，但把闺蜜留下了，并且还让她老公照顾好她闺蜜。

结果呢，一来二去，她老公就跟闺蜜搞在一起了，事后闺蜜说：“我昨天喝多了，你怎么能这样、”我要把这个事情告诉你老婆。此刻大冤种当然是把自己的老婆看的很重要的，肯定是害怕的。他就说我给你一笔钱，你就别说了，就给了他老婆闺蜜一笔封口费，然后这闺蜜就回美国了。

走了之后，他老婆就回来了，然后把他闺蜜和大冤种的艳照往往桌子上一甩，问他怎么回事，居然跟我闺蜜搞了，就吵着要离婚，他觉得这件事情是自己理亏，因为是他出轨吗，也劝不住他老婆。因此就把家产一分为二，女方拿着几百万，同时美国那房子也给女方了。

后来这哥们就跟自己一些朋友聊这个事。他有一个朋友就是千门的人，说你这个事情不正常，应该是碰到千门的人了，但是大冤种还不信。后来这个朋友就帮他查，把这个女的的名字相貌特征都描述了一遍，很快就发现，真的是遇到千门的人了，全都是托，拿存进银行的五百万都是租来的。大冤种怨种他不信，他觉得是他自己做错事儿了，他出轨被老婆抓到了。

后来他这位千门的朋友带他去见那个海归女，当面对峙，他才相信自己被骗了。然后对方还给他退还了一半的钱，因为千门有行规，如果当天就发现被骗了，给退70%，三天之内退一半，他们是有规矩的，揭穿了我，我就给你退钱。

这个叫做千门八将，千门八将：“正提反脱，风火谣除”，这大冤种就是中了燕子局，燕子局就是利用美色去骗取钱财



的一种做局手法，其他的局起码八将需要四将，而唯独燕子局是可以单人就能完成的，一个美少妇就足够了。这个在古代很常见，属于传统文化糟粕。你去搜索“翟欣欣案”就可以发现也是完全就一个燕子局，故事的整个的走向，跟香港这个故事几乎是没区别的。

中国现在的很多捞女都是自学成才，像这种职业教捞女的导师也是后期出现的。前经济上行的时候，靠正当行业就能赚到钱，之前经济好的时候，深圳软件园那卖早点的，一个月干大几万块，所以在经济上行时，任何的正当生意都能够赚到钱，大家对于钱有安全感，愿意花钱，但在经济下行的时候，人们都不愿意花钱了，大家都看衰，就跟股市一样，就不投了，甚至要减持，大家对于钱是没有安全感的，当正当生意不好赚钱的时候，歪门邪道的东西就开始越来越多。

那其实可以看到，就捞女培训这种东西的出现，它本质上是一种经济下滑萧条的反馈，只是还没有进化到香港故事里面的桥段，香港故事里是团伙作案，分工明确，前前后后一年的时间，搞了将近上千万。所以捞女她一开始是不可能天天遇到大哥的，日常都是通过舔狗来供养，去维持生活，搞到大哥的钱之后，变现一波，之后开始进行昂贵的肉体改造。现在有很发达的整形技术，昂贵的肉体改造。美色是捞女的第一资产，因为美色决定吸引力，决定了男人是否会对她上头，如果没有上头，那么内疚补偿都是不存在的。

所以建议各位男士，碰到一些美女的时候你要谨慎一些，不要被对方的美色就冲昏了头脑，因为以我的个人经验，人类正常颜值最高只能到七分。剩下的三分，需要投入巨大的财力才能填充起来，实际上我见过的一些名媛，都是有自己的事业，她们平时没那么多时间打扮自己，这些真正有实

力的名媛往往都不会非常漂亮，最多是略有姿色。所以当你遇到了一个精致过头的女人时，你就要保持警惕了，因为这种精致是需要她投入大量的时间精力才能被制造出来的，几乎天天不是泡在美容院就是美甲店，化妆都要三四个小时。那么请问她的收入是靠什么？



### 第三章 捞女的特征是什么

这章我们来聊聊如何识别捞女。先说朋友圈，一般来说正常姑娘的朋友圈一般是生活的方方面面，会有好看的自拍，也有很接地气的内容，比如和家人朋友在一起，或者自己做的美食（通常不怎么好看）或者会转发一些文章，不会很刻意的营造某种氛围。但捞女是相反的捞女的朋友圈其实是非常好识别的。

捞女的朋友圈看起来是非常精致的，包括背景墙、名字、头像、签名、以及朋友圈内容都会精心包装。绝不可能去转发任何的文章，纯粹把自己的朋友圈当做是一个身材样貌的展示区，还有她那可以营造的高端生活，你能够在她的朋友圈感受到很强的氛围，每一条朋友圈都是精心设计过，拍照



也都是珠光宝气，很刻意的安排，毫无生活气息，刻意营造出一种很不真实的高大上生活，而且这些捞女的风格非常统一，看着就跟一个师傅教出来的一样，所以很好识别出来。

再来看一下捞女的穿搭，国内的捞女都是比较统一的，全部都是香奈儿风格，一般称之为小香风，看多了就会觉得特别油腻。如果你们不懂什么叫小香风，可以在网上找一些视频来看，是非常高辨识度的一种着装方式。会给人一种珠光宝气的感觉，捞女很喜欢这种宫廷贵妇感的氛围。当然了，这是弄得比较好的情况下，大部分是出不来这种感觉的，画虎不成，反类犬。

然后就是脸了，大部分捞女都是整容脸。捞女跟医美这个行业有千丝万缕的关系，包括她们自己也会介绍姐妹去做医美，因为医美的分成比较高，能分到 50%，所以整容脸再

加小香风，基本上捞女就没跑了。看多了就感觉像是一个妈生的，长相，穿着都一模一样。

捞女都会去做美甲，指甲是很长的，为什么一定要美甲呢？代表的是一种怎样的信号？如果你了解护士这个职业的话就会知道护士是不允许留美甲的，长指甲必须得剪的干干净净，因为她们要进行各种医疗操作，帮病人包扎，要干活啊，所以是明确规定，不允许留指甲。

就像在清政府统治的时间，老佛爷也会留长指甲，包括官员也会留，这个是在那个时期的一种审美，为什么他们说这个是美的，因为干活的人不可能留那么长的指甲，你想想看一个天天需要干活的人留长指甲方便吗？捞女做了美甲其实一样是想表达老娘不干活，一方面是给同性炫耀自己的地位，同时也是在暗示男人，我的社会标签是不用干活，你也

别想让我干活，。其实大部分男人都觉得所谓的美甲并不好看，但是捞女很喜欢，原因就在这里。

说完穿搭说一下捞女的言行。她会不经意间让你觉得她很牛逼，讲一些自己最近很牛逼的事，或者是朋友发生了什么事，比如朋友买了一台新车，或者她们最近去了三亚旅行等等，或者是最近是送了她什么昂贵的礼物。捞女会给你介绍这些成就，让你去高看她，刻意地通过说话来吸引人，但这些都是普通段位的捞女。

段位比较高的捞女，会先为你付出一些小的，比如请你吃饭。一般女生很少会请男生吃饭，捞女会给你制造一种她很特别的感觉，包括给你买礼物，让你觉得她是真心喜欢你，是与众不同的，女生这个行为其实很容易让男生上头，包括我都在这方面中过招。



甚至还会主动帮你一些忙，这个策略就是展现出一种互利互惠态度，不会让男人觉得她只是个吸血鬼。一些低段位的捞女，她们上来就会要红包，要礼物，然后你表示诚意，就很 low，这种直接要的方式最后过滤出来的人基本上都是舔狗，通过舔狗的一个投资，不断更换装备，最后变成了一个捞女。有一天真正面对牛逼的男人后会进化出来这种欲取之，必先与之的策略，这是比较成熟了。

捞女的特征总结一下就是：朋友圈发的非常精致，毫无生活气息，照片里都是一些高级场所，姿势也都是摆拍的動作。穿搭的风格一般为小香风，整容脸，一般都会有美甲，有一些奢侈品的包包，皮肤很白等等，一般喜欢小香风的这种女孩都会把皮肤搞得很白，所以这种女生是特别好识别的，透着一股空洞的高大上。看起来非常模式化。



## 第四章 什么样的人容易吸引捞女

什么样的人容易成为捞女的目标？前面章节讲到的“千门燕子局”其实就是一种行骗手段，所以严格意义上讲捞女就是骗子，电视上经常播出的一些普法栏目的诈骗案件相信很多人都看过，骗子的首选目标就是独行者，比如说孤寡老人，单身的男性女性，骗子都喜欢盯这种独来独往，没什么朋友的人。

因为行骗的本质是在做局，做局的过程中人越多就越不好控制，很容易被受害人的朋友发现猫腻，就像买衣服时老板会忽悠买衣服的人说这件衣服非常好看，适合你。但他旁边的朋友如果说不好看，那老板说一大堆也没用，所以捞女也是一样，喜欢盯着独来独往没什么朋友的男人。

换句话说，如果平时经常跟朋友在一块，那么你被捞女骗的概率就低很多。人是一种社交型动物，很多人不理解人为什么是社交型动物。有一个纪录片叫地球脉动，它里面讲到一个猴群的生活起居，猴子的社会体系其实跟人很接近。其中令我印象深刻的一个画面是，当某只猴子看到老鹰时，它就会相互通知，然后所有的猴子都会躲到树上藏起来。

猴子这种相互告知潜在威胁的行为，就如同人一样。人是社交型动物，如果把一个人单独放到自然界，几乎是难以生存的，因为人不像老虎，或者别的独来独往的动物可以独自生存，人的生存有很多限制，必须要通过伙伴通过合作才可以活下来。我们在进化的过程，更多地把资源给了大脑，而不是身体的强壮程度，相当于放弃了国防力量换取教育资

源。正因为把所有的资源都给了大脑，所以人是一种聪明却脆弱的动物。

即便我们很聪明，但是我们也会经常犯傻，比如陷入到一种偏执当中，自己觉得自己想的很正确，都验证完毕了，是没有问题的，最后却发现自己上当了，就感觉像是大脑和你开了个玩笑。如果旁边有人提醒的话，可能会更容易去醒悟过来。但如果只有自己，那就真的是鬼打墙。

所以就是想告诉大家，人就是一种社交型的动物，人就是需要朋友，需要团队，因为人很难在独立的情况下活得很好，就跟蚂蚁或猴群这种生物一样，我们有很多工作没有办法一个人完成，比如说进攻跟防守，我们的生理构造就决定了我们无法像大型肉食动物一样生存。我们没有办法自己一个人做好这一切。



所以在人类的世界：“组队能力”，几乎决定了一个人会混得好还是差。“组队决定命运”，从规律上来看，人肯定越是组队越容易活下来，以及活得好，所以捞女才会专挑落单的人，因为没有团队，没有朋友保护，捞女更容易骗到对方。

除了落单的人，之外，捞女喜欢的第二种类型：就是赚钱能力强但社交能力和情感能力弱，爱幻想的人。社会上有两种老板，有一种老板是赚市场上的钱，是跟客户进行博弈，自媒体，直播带货这些都属于赚市场上的钱。

另一种赚关系里的钱，比如说一些大型的项目，或者是一些高端的消费产品，老板需要直接和客户打交道，攀关系，在酒局饭局中交朋友，关系处理的好坏，决定他能不能拿到



单子，一单可能几百万上千万，这是赚关系里的钱，那么这种赚关系里的钱的这种老板就很聪明，因为他天天就跟人打交道，天天做社交训练，在这方面就会很敏感，所以捞女一般是骗不到这种人的。

赚市场钱的老板，可能在营销层面很牛逼，在渠道上很牛逼，在管理层面很牛逼，但是他可能在社交层面他就变成普通人了，因为他在这方面的能力没有得到高频次的训练，所以他没有进化，在社交层面他就没那么开窍了，但是他有钱，所以这种赚市场上钱的老板，他的钱就很容易被关系里的人骗走，这个是我这些年观察下来的一种现象，包括像翟欣欣那个案子也是，她老公也是赚市场上的钱做程序开发，然后卖给客户，结果看着挺聪明的一个人，被一个女人最后搞死了，把钱都转移走了。

所以很多创业者在市场上的能力很强，但在情感社交方面的能力很弱，这些人一旦碰上捞女，就典型的就是人傻钱多，跟女人相处时就会不知所措，容易掏心掏肺，被女人带领，所以这种赚钱能力强但社交和情感能力很弱的老板创业群体就很容易被捞女盯上了。

那么还有一种，就是已经习惯了用物质讨好女人的男性，其实就是老嫖客，就是改革开放后富起来的那些人，70甚至是60后，他们这些人基本上都是拿钱跟女人打交道的，已经习惯了，当然也有一些人是因为被女人伤害过才这样，反正就是已经不相信感情了，已经麻木，只通过金钱和女人进行交换，他也不觉得这个事情很奇怪，反正就给女人花钱，然后我出钱你出性，钱色交易。像国外还有专门的这种软件，叫什么糖果宝贝找糖爹，其实就是包养，年龄差距可能很大，那这种人也是捞女首选。

当然，现在捞女的市场也在下沉，本来普通女孩是不开这一窍的，但这些捞女导师这么去宣传，从业者就变多了，竞争越来越激烈，毕竟全国哪有那么多千万百万的，那年薪百万，20万，30万的那就成了这些底层捞女的目标了，反正人家把你所有的积蓄都骗走了也划算，你30岁可能存款有个一百万七八十万，她花几个月的时间把这点钱全都给你骗走，现在中产要格外的小心，捞女已经是中产返贫的头号杀手了。



## 第五章：已经遇到捞女该怎么办？

经济上行的时候，大家都不屑于去干大家是不屑于去做偷鸡摸狗的事的，因为做正当生意，哪怕是小生意也可以赚到钱，但现在经济不大好，所以这些邪门歪道的路子就开始重出江湖了。现在出去社交，你第一个指标是保护好自己，不要总想着遇到什么好的缘分从此过上幸福的人生。

一定要告诉自己现在世界上大部分的人都是坏人，好的没几个了，需要过滤。当然，有些人在别人名下坏但会在你名下突然变坏，好的关系不分男女，都势均力敌，只有势均力敌，才能让关系良性的发展下去，否则一方可以剥削另一方，那么这种关系就不会长久。所以你现在社交一定要先学会保护自己，然后才是考虑这个人能不能组队。



那如果已经遇到了该怎么办，那我给大家一些零和博弈的经验和技巧。首先第一点，及时止损，立刻切断关系，一旦发现自己是在被骗，感觉你这个女朋友不对劲，立刻就要开始止损，然后去算算自己损失掉的钱大概有多少，不要上头，不要想着如何跟她好好对话来解决问题。

你要记住，越是这种跟“自己人”的事一定要非常冷静情绪，勇敢去切断关系，然后也不要跟对方去讲道理，没有用，因为她已经占到便宜，把钱都拿走了，如果能讲通道里，那她一开始也不会骗你。这些人一开始就打算要捞你，要骗你，你跟她去理论，没有任何的意义，钱也已经骗到手了，怎么可能你给讲讲道理就退给你。

你跟她沟通的多了，她就会判断你要做什么样的博弈策略。你要做的就是拒绝一切沟通，不回信息，说什么都不回，一句话都不要说，不要让她知道你任何情绪上的波动，以及思维上的走向，不要让她知道你想干什么，以免被对方伐谋。孙子兵法里说上兵伐谋，如果让对方知道了你想干什么，她就有可能会断你的谋略，不让你的计划得逞，那就完蛋了，越处理越糟糕，所以这个时候你必须要拒绝一切沟通，做好全面战争的准备。

如果说金额巨大，比如已经超过了五万<sup>十</sup>万，这种金额已经很巨大了，甚至几十万，上百万，立刻去报警立案，然后在报警以前，你不要去删对方的微信，因为你删了之后，聊天记录就没有了，你要做的事情是收集所有的转账信息，聊天记录，能够证明你转过钱的，固定证据链，因为中国报警很简单，就是：“铁证如山”。

很多人遇到这种事感觉好生气， 被人欺负了没人管，在司法机关的角度，我哪知道你们那边是说的是真话，你自己内心当中知道你是受委屈那个，但是从他的角度来看，也有很多恶人先告状的，所以司法机关也不知道谁是好人谁是坏人，就是看证据，你能不能证明她骗了你，如果你能证明，好，那我就按照你的证据去决定这个事该怎么处理，所以你内心当中不管受了多少委屈，你到了警察面前不用去说这些东西，因为从警察的角度来看，必须要公正，尤其像刑法是国之重器，不可能随使用到一个人头上。

所以你自己要提前把证据链先做好，你们对话的截图，转账的截图，能够证明你给她转过钱的东西都截图，然后扫描打印好，证据链前后形成因果逻辑，然后再写一个材料，



把这个事情的经过全都写好，拿着这个东西去公安局报案，  
那这个就十拿九稳了，基本上就可以立案了。

尽量不要去走经济纠纷，因为一旦走了经济纠纷，这个  
钱三年五载就要不回来了，是特别漫长的，所以如果能按诈  
骗处理，或者敲诈勒索也可以，这也是刑事层面的，但经济  
纠纷就很难办了，时间周期会非常的长。



## 第六章：舔狗必须死

聊了这么多捞女的话题，我们再聊聊捞女的供养者：“舔狗！”舔狗是导致捞女出现的直接原因，捞女这种群体能够在社会中被孕育出来，核心原因就是因为有舔狗。舔狗相当于捞女的天使投资人，他们启发了女人通过男人去发财的想法。

舔狗泡妞的时候，实际上是一种祭祀行为，不断去贿赂女人，通过送礼物，转账，买东西等等，这个群体的人非常的多，占到了男性人口当中的 90%以上，普通女孩被启发通过男人发财，是因为她发现大多数男人都是以这样的方式来泡妞。在社会中，不贿赂女人，完全通过自身魅力来泡妞的

男人，在男性群体中是非常少的。因为展示自身价值这个点是反人性的，而贿赂是比较顺应人性的一种做法。

比如说过生日发一个朋友圈，说：“哎呀，我今天过生日，XXX 给我发个 520”，然后，就有一大票男人都给她发 520，条朋友圈收了几万块钱。这种男的太多了，这帮人的存在让捞女不断的得到进化，首个的方案越来越狠，舔狗等于捞女最早的一种练习对象，第一批天使投资人。帮助女人完成了如何从男人身上获取钱财的种种训练。

舔狗的存在，就是捞女敢去跟男性进行对抗，以及说是去欺压男性的底气，这些人出卖了群体男性，一群哄抬价格的叛徒，他们就是捞女的皇协军。捞女根本就不害怕男性觉醒，我跟一些捞女聊天，她说：就算现在有一些人觉醒了，知道我们在玩什么，那又如何，因为男的这边舔狗太多了，

就算现在捞女明牌打，还是有很多人去送钱。一小部分男人认识到了捞女玩的诡计，在掠夺男人的财富，诈取男性的价值，那又怎么样，舔狗太多了！

所以舔狗的存在就是捞女的底气，这也是为什么舔狗必须死的原因！！！！

我们来看看舔狗这个词，为什么叫舔狗？狗是从狼驯化而来，狗已经没有狼性了，那所谓舔狗，是指男人当中已经被女人彻底驯化的人，甘愿做一个供养者，因为有些男人就是奴性未除，像个太监一样，甚至觉得舔女人这个过程就很爽，抖 M 似的。

所以舔狗的行为其实就是萨满教的一种祭祀行为，通过祭祀的行为来获得跟自己女神接触的机会。因为他们相信，



只要自己一直祭祀下去，就会得到女神的青睐，女神就会和自己进行性交。可以说，舔狗是男性中最失败最愚蠢的一群人，一个被全体男性看不起的群体。

每一个捞女的背后，肯定是有一大群的舔狗在供养，不是一个人，是一群。甚至有些舔狗认为只要自己多去舔几个女生，就更有机会能得到一个女朋友，还美其名曰，舔一个是舔狗，舔一群就不是舔狗了，是战狼，可以说是把男人的脸都丢尽了。舔狗群体一直都是捞女们绝对的经济保障，也是捞女越来越多、态度越来越蛮横的直接原因。

在我看来，在追求女人的时候，除了必要的交通费、吃饭、住宿等开销，其他通过购买礼物或者购买昂贵的奢侈品来追求女人的行为都是懦夫的行为，是对自己男性魅力的极大否定。只有通过贿赂女人的行为，才能够去得到的恋爱关



系，就已经说明他认为自己是没有任何吸引异性的能力，只能通过砸钱跪舔才能搞定一个女人，这个过程本质上跟吃伟哥是没有区别的，这就是我们我们对于舔狗的定义，它就是男性中的败类叛徒，无能，且没有吸引力的一群人。

## 第七章：男女之间的贸易逆差

还记得鸦片战争是怎么打起来的吗？当时英国跟中国在进行贸易往来，中国是小农经济，英国是工业经济，英国人对于茶叶、丝绸以及瓷器这些东西是有非常高的需求量，因此会大量购买。而英国这边也想要卖东西给中国，希望把自己的工业制品出口中国，但是中国人不买，没需求。这个时候英国对中国就产生了贸易逆差，我们用茶叶，瓷器，丝绸可以源源不断从英国那边搞来白银。

英国人就觉得这样的话，自己国内的贵金属流出太多，希望把贸易逆差矫正，因此在印度成立了一个东印度公司，去种鸦片，把鸦片贩卖给中国人，这样就有大量的白银流出中国，英国人就用这些通过鸦片赚到的钱来支付买茶叶的

钱。当时中国的鸦片问题是非常严重的，举国上下包括军队都在吸食鸦片，后来清政府意识到问题的严重性后，派林则徐虎门硝烟，而这个动作让英国人非常不爽，所以发起了鸦片战争。鸦片战争本身就是因为贸易逆差引发的战争，而不是鸦片本身。

其实在男女之间也存在这种贸易的逆差，男人努力工作赚来的钱，被女人以美貌和所谓的情绪价值给骗走。女人拿着从男人这搞来的钱去做自我提升，变得更加迷人，找男人要更多的钱，这时男人就会非常被动，所以现在的男人和女人之间就存在这样的一种贸易逆差。

现在我们的状况跟英国人当时有点像，我们需要女人，而女人不需要我们，就是这样一种感觉。男人不喜欢去做自我提升，去改善自己的外形，所以只能被女人压榨和剥削。

中国男女之间的矛盾，已经不是一个情感问题了，而是一个情感经济学的问题。

所以，在追求女生期间和恋爱期间，给女人无节制的送礼物的行为，本质上就是危害全体男性利益的行为。以前我们是没有提出过这种观念的，但现在要提出了。比如长期女朋友谈了一年以上，那我们可以把它理解为这是我的女人，我可以供养她，没有问题，或者结婚了，那也理当供养，这种供养是分工的问题，女人负责持家，她才有资格得到男人的赡养。

但暧昧期间，以及恋爱期间，作为一个有班上的女性，是没有资格无缘无故去花男人的钱。有的女人说：“那你不花有人花。”这就是赤裸裸的敲诈勒索了。我们现在就是要抵制这个问题，这种追求女生和谈恋爱期间无节制给女人花



钱买礼物的行为，应该得到禁止。以前都是男人让着女人，现在时代变了，我们或许也该学学老外，谈：“AA 制恋爱。”

再来看一下如何解决“捞女之患！”我提出了几个观点。

第一点：不管在任何情况下，在这捞女这个问题上，不管是有钱的男人还是没钱的男人都必须要报团，现在女人在舆论上比男人要强大，她们更擅长拉帮结派。网络上田园女权的出现，实际上是在移动互联网出现之后才出现的，以前只有 pc 端的时候，女人是不上网的，在那个阶段女人是没有把持舆论的，而现在移动互联网出现以后，女人几乎把持了互联网的舆论，目前的舆论环境中，女人是更有框架的一方，很多时候男人在网络上发表意见都要小心翼翼，很没有话语权。所以第一点，在舆论层面，男性需要更加的团结。

第二点：切断捞女的经济体，舔狗必须死，在一个女人还没有为自己持家之前，就给女人花钱的行为，是一种背叛整体男性利益的行为。我们需要去塑造出更多这样的价值观，去让更多的男性觉醒，不然后面的日子会越来越苦，就连话都不敢说。

第三点：持续性的打击一切传播捞女价值观的自媒体账号，这些账号，不带你的制造对男性不利的价值观内容，以及传播捞女的价值观，可以说是祸国殃民。这一类自媒体账号我们要自发的去打击，不要让它发展壮大。像是：找个男人给自己兜底，然后自己去自我提升等等之类的言论真的是令人发指，凭什么我们就那么贱？就差跪下给当狗了。中国所谓的极端性田园女权，其实就是在被捞女操控，跟韩国不一样，韩国是被一群拉拉在操控，中国是被捞女操控着的，我们不会跟任何传统意义上的经典女权对立，因为传统女权

是看重男女平等的。但中国没有真正意义上的传统女权，就算有，她们也是不作为的。现在田园极端女权是捞女在把持，所以我们的核心就是干捞女，把捞女的意识形态干碎了，剩下的问题就都好说了。



## 第八章：加密社交预防捞女

加密社交是我新推出的一种社交理念，完全是为了当下的这种社会环境应用而生的，以前我们会认为，我们要认识谁，吸引谁，需要把自己的属性释放的特别明确，特别的明显，让自己看起来非常的有价值感，会很注重自我展示。但我后来发现这样做并不是高效的社交方法。

因为我发现这样做，会经常吸引到了错误的人，让一个错误的人进了你的关系当中，这件事情是非常糟糕的事情，还不如自己一个人。吸引是应该有限制性的，有些人我想认识，有些人我不想认识，需要一道门，需要的时候打开，不需要的时候关上，我们需要一个机制，要具有筛选性，有些人我要，有些人我不要。



加密社交的灵感来自时尚界的加密奢侈，所谓的加密奢侈说的是一些真正的老钱人士，在着装层面关注的绝对不是 logo，他们杜绝一切有 logo 的衣服，老钱真正关注的是面料本身，好的面料也是价格不菲的，而且普通人是看不懂的，那些试图把 logo 武装到全身的人，其实反而暴露了他们渴望被认同。所以通过面料来寻找真正和自己同级别的人，是老钱特有的一种社交方式，一种普通人无法觉察，被加密起来的奢侈。

我们只需要和一部分人去交朋友，而不是所有人，所以更多的时候我们需要防守。现在这个时代就是一个礼崩乐坏的时代，已经道德沦丧了。我不知道你们现在有没有这种感觉，我是有很强烈的这种感觉的，就是已经没有什么人在讲

格局了，大家都是博弈，在这个时代我们需要一种加密形式的社交。

现在很流行的一个词叫：底层逻辑。所谓的底层逻辑，其实就是博弈，零和博弈，正和博弈，负和博弈，现在这个社会进入到一种：“达尔文社会”，即丛林法则，弱肉强食，适者生存，这种趋势已经很难去阻挡，假如社会开始剧烈地往“达尔文社会”去发展，我们能够做的就是先保护好自己，加密社交就是一种在社交中自我保护的形式。

所谓的“达尔文社会”，它的本质用一个词来概括，就是“掠夺”。在达尔文主义者的思想当中，会认为一切都是抢来的，如果你想成为一个强者，那么你要做的事情就是干掉一个个弱者，然后从他们的身上去掠夺。比如说像蚰蚰妈

咪，她教的东西其实就是通过自己的美色去掠夺一个男性的资源。

而精英文化的真相并不完全是这样。因为现在虽然说掠夺文化盛行，但我想告诉大家，在达尔文的进化论中，所谓的适者生存并不一定总是弱肉强食，不是说一定是强的那一方活下来的。达尔文强调的是适者生存而不是强者生存，物种演化过程，留下来的未必是最强的那个，但它一定是最适应的，食物链的顶端并非冷血动物或是大型的肉食动物，赢得进化优势的都是有合作性的，比如说狼群，蚂蚁，蜜蜂，猴群，以及人类。

所以，除了所谓的掠夺还有另外一个方向就是合作，而我最提倡的社交策略就是合作，而非掠夺，但是合作的前提你是要找到一个对的人，你如果碰到一个掠夺者，那他肯定



不是一个好的合作对象。我们需要找到这种能跟我们合作共赢的人，所以我们要懂得筛选，不能掉以轻心，认真审视与你相处的人是否是一个好的合作对象。以及在你找到合适的合作对象以前，你要学会保护自己。

防范不如筛选，筛选不如加密。加密的意思就是让喜欢玩掠夺策略的人看不懂我在做什么。捞女其实都是穷人家的漂亮女儿，所以通常捞女都是比较关注一些比较肤浅，但好看的东西。所以有了这个思路就不难操作了，我们要做的就是玩一些捞女看不懂，但是优质女人能看懂的东西。

加密来隔离捞女是两种方式，一种是经济隔离，另一种是文化隔离。因为捞女也会假装很富贵，但是她们的认知是有限的，很少有提升自己内在的捞女，也没见识过太多真正的好东西，捞女只想过好的物质生活，对于精神层面是缺乏



追求的。所以不管是在文化层面是精神层面她们都没什么能拿得出手的东西。

如果你混迹在一个充斥着捞女的空间下，你肯定很容易被捞，所以我们要去那些捞女不会去的地方，隔离了捞女也隔离掉了一些坏人。所谓的经济隔离不是说你用的东西要好，而是你出入的场合，就是你在玩什么。比如我自己是比较喜欢玩赛车，有空的时候就会去肇庆赛车场，或者是漂移车场玩，然后我自己也喜欢艺术品收藏，在拍卖会上，以及一些收藏活动，这些地方是看不到捞女的，因为这些东西都具有很强的经济门槛，以及文化门槛，捞女就被阻击了，这些地方相对而言可以放心的交友，所以你需要一些比较牛逼的爱好。

但像高尔夫就不行了，虽然高尔夫球场也能够看到很多好车跟有钱人，但这个地方已经不灵了，已经被捞女群体攻陷了，到处都是捞女，所以高尔夫已经一个不太好的选择了，还有这几年的比较流行的滑雪，其实也不太行了，也已经是捞女圣地了。总之你可以通过你的爱好来进行加密社交，隔离掉捞女以及一些你不想认识的人。

其实当一个东西一旦流行起来，就肯定是充斥着捞女了，以及一些想给自己打标签的装 X 人士，所以只有小众的爱好，才具有隔离效果，流程本身就是一种：“被攻陷”！

第二种是文化隔离，审美是一个不错的选择。捞女往往对这些没什么研究，她们是不愿意花时间在这方面进行学习的。她们只知道什么好看，什么高级，什么酷。以及一些大牌的奢侈品，这些捞女是会去研究的，什么 ysl，什么香奈尔，这些东西她们都知道，但是你跟她聊审美，她就懵逼了。

捞女追逐的事物都是浮于表面的，所以只要你玩的东西稍微有点深度就可以把她们隔离掉的。社交货币必须要玩小众的，只有小众的东西才有有加密筛选的作用，一个事物一旦开始被流程，其实就已经是在向下了，吸引的都是一些不怀好意的人，以及一些叶公好龙的装 X 人士。

在社交中，你的吸引力决定了你的社交地位，吸引力也分为两个境界，第一层境界是：渴望所有人都喜欢他，渴望被所有人关注。第二层境界：只希望吸引跟自己同一个层级的人。这种就是带有筛选性的吸引。凡是沉迷于大Logo，潮流，满大街人都知道的那种东西，这种人的内心想法一定是希望自己被所有人认同，这种人对于他人的认同处于一种饥渴的状态。



所谓带有筛选性的吸引，就是我们经常说低调的人，但他也需要吸引人，但他不想把一些不该吸引的坏人给吸引过来了，所以他才选择了低调，因为他想表达的是，我只希望懂的人过来，跟我一个层次的人过来，有了这层觉悟，也就来到了吸引的第二层境界。有钱人也一样有交友的需求，也有和别人合作项目的需求。但是他们不会像穷人乍富的时候，表现的像个暴发户。他只希望那些和自己适配的人交往。

就像我经常说的那句话：“90%以上的人都不适合你”，你不需要那么多人，又不是集贸市场。就像我的合伙人金遥身边那几个朋友，一个比一个牛逼，她这辈子活这么大，也就跟那几个人玩，但人家过得很好。搞一大堆不怎么靠谱的人都是一堆累赘，交朋友一定要谨慎，感觉不对劲就要跑了，不要深陷其中，一定牢记这个标准：”大部分人跟你都是不

合适的。”千万不要想着跟所有人交朋友，这是非常错误的观念。

为什么说 90%的人都不适合你，我给大家举一些例子，你就知道捞女是有多能骗。很多捞女喜欢用创业的人设来包装自己，说自己是自媒体公司的老板，有自己的 mcn，最后深度一了解，就是个主播，这种捞女我见过很多，因为她线上线下两不误，直播有收入，然后线下认识大哥了就去捞一下，这就商业闭环了。

还有一些就是本来就是是个医美销售，然后说自己是这种某某医美公司整容医院的股东，因为她用销售身份来跟你聊天觉得级别不对等，就会说自己是整形医院的合伙人，显得自己级别高。但其实狗屁不是，这种人太多了，总之捞女一

般都会给自己伪造一个老板的人设，卖衣服说自己是开档口的。

如果她用商业上的人设来跟你聊，你刚好也是老板，你就跟她聊商业。因为她没有实际经营过，聊得多了就漏了，或者是她不想聊了，这种肯定是肚子里的货不够，那就说明这个身份可能就是伪造的。所以人在社交层面一定要谨慎，想想她为什么要撒这个谎，为什么要骗你，她骗你的原因是什么？

为什么人类害怕被欺骗？因为在欺骗的背后，往往是怀揣着某种不可告人的目的，一个坏的目的，所以才要去欺骗别人来实现目的，他不希望你按照真实的样子去理解她，这就说明她背后有着什么不可告人的目的。因为欺骗的后面永远都没好事，绝大多数的谎言都是恶意的。



再给你说一种比较有效的加密社交方式，就是我们通过圈子来认识人，圈子可以自动过滤。为什么坏人无法形成圈子？因为坏人的圈子一定会毁灭，为什么？假设现在有几个坏人组团了，要去割别人的韭菜，如果他们割到了，那最后这个这个增量市场消失之后，就只剩下一个存量市场，那就是他们彼此，所以坏人的圈子最后一定是互相残杀，所以坏人的这种组队模式最后一定会瓦解掉。

但是，以合作共赢的目的建立起来的圈子，就会变得越来越强大，因为大家每次在圈子里的交易都感觉是舒服的，是开心的，那么它就可持续，然后人就越来越多。而且这种好人组成的圈子，是会对坏人有排斥性的，就像我们刚才说的，人类有社交动物，当我们一个同伴发现了危险，他就会把这个信号传给整个网络，告诉大家这个人有问题，我们会

相互通知。所以圈子可以保护我们，建立自己的加密城邦，所以越早的建立自己的圈子就能越早的免受伤害，以及获得圈子为你带来的资源，圈子就是你的第二生命。

除此之外，我认为更重要的一件事是你要去寻找自己的人生合伙人，事业上的合伙人，包括你的外脑，就是那些能够给你提供智慧上指引的人，通过去结交这些人，来建立自己的圈子的核心，这对于一个男人来说是非常重要的件事。现在整个社会都充斥着掠夺性的，坏人遇到好人一顿通杀。而我们要做的就是反其道而行，好人与好人之间形成圈子，相互提醒过滤，把坏人赶出去。每个人都去建立自己的加密城邦，然后这些小的城邦相互聚合，最终会形成一个巨大的加密城邦，直到形成良币驱逐劣币。我会把加密社交这套概念去不断的传播，让更多人知道，这套理念过滤后就形



成一个网络，直到我们身边能够形成一个善良的社会，让捞女，以及坏人无处遁形。

如果这套文化可以得到很大的传播，那可能我们会从某种层面上来说，会把坏人彻底从这个社会赶到一个角落里，或者逼迫他们去改变，因为可能这时我们的理念变成了一种主流。而那种所谓的掠夺式的文化，所谓的强者文化，变成了邪恶的代表。那我觉得这个是很酷的一件事情，我会一直把它推动下去，未来我会专门出一本书，就叫加密社交，会详细介绍在这个礼崩乐坏的时代如何去筛选过滤出优质且适合自己的朋友，如何建立加密城邦，抵抗社会上一些喜欢掠夺别人的坏人，建立一个安全且能够持续增长的人际网络。



感谢你读完了我的书，希望我的理论能够让你的人生能够减少一定的损失！

**你把她当爱人，它把你当猎物。**

**捞女的本质就是诈骗，**

**所有被骗过的人都应该拿起法律武器捍卫自己的利益。**