株式会社ノーイメージ 池田 公介 様

# ランディングページのご提案

## オリエンテーションの確認

- お客様の自分らしさを大事にしていきたい
- コーポレートサイトへの流入数や お問い合わせの増加
- コンテンツ要件 (リモートワーク需要に対応した、新しい暮らし方、 仕事の仕方を提案する内容など)

#### ターゲット

都心に疲れた人、 自然がある環境で趣味を満喫するなど プライベートを大事にしたい人

## 仮説

自然に興味を持ってる人が自然が豊かな葉山の 住む環境としての魅力と住宅を知ることで お問い合わせが増えるのではないか

#### 調査 インタビュー

#### 葉山に住む人について

- 40代以上の人が多い
- コロナが始まって都会からの入居者が増えている
- リモートワークをしている方が多い
- 都会からの入居者は趣味を楽しんでいる

## 調査 リモートワークの割合



参考https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000367.000016451.html

#### 調査 葉山の魅力

- 海や山など自然が多くあり温暖で 海沿いは富士山が見えたりし 山からは天皇陛下の御用邸が見える
- 交通は逗子駅から新宿まで1時間10分ほどで着く

## 調査からの考察

葉山は自然が豊かで都心への交通の便あるため 都心に疲れた人がリモートワークをするために 引っ越しをする環境として最適である。

#### コンセプト

リモートワークに対応していて若い人にも 興味を持ってもらうサイト

#### 提案1

葉山の住む環境としての魅力を伝えて お問い合わせを増やすサイト

#### 提案2 若い人にむけたコンテンツ

- 趣味の提案
- 若い人でも住める価格のご案内

#### 色彩設計

メインカラー



理由

無彩色で全体のブランド感が増すため

ベースカラー1



理由

自然の森などの表現するため

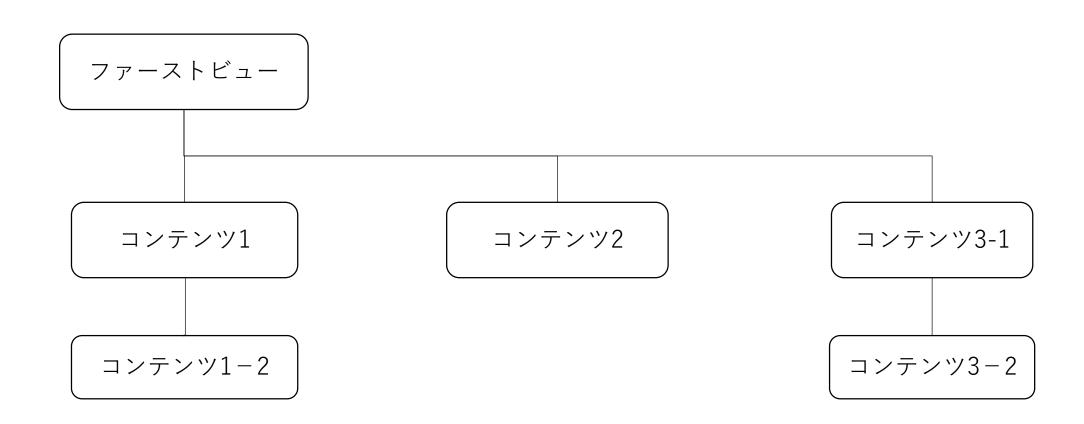
ベースカラー2



理由

海の色とリモートワークの部分で真面目なイメージにできるから

#### サイトストラクチャ



#### ファーストビュー

葉山の自然と住宅の写真を横並びに掲載 写真の中にキャッチコピーを掲載

## ファーストビュー





#### コンテンツ1 葉山の魅力

葉山の自然の写真と文章の掲載

- 神社
- 店舗
- 景色
- 御用邸

#### コンテンツ1-2 趣味の提案の掲載

若い人はアウトドアな方が多いので 葉山でできる、趣味になるマリンスポーツや バーベキューなどの掲載

#### コンテンツ2

リモートワークをする環境の掲載

- リモートワークをして住んでいる人の意見の掲載
- 葉山から都心への交通の掲載

### コンテンツ3-1 住宅の値段の掲載

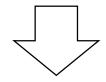
比較的安い住宅の値段の掲載することで若い人でも買えると、知ってもらう

#### コンテンツ3-2 お問い合わせフォーム

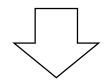
お問い合わせやコーポレートサイトにつながる 会社紹介などの文章とボタンの掲載

#### ゴール

住む場所として葉山に興味を持ってもらう



お問い合わせやコーポレートサイトに 行ってもらう



住宅を購入してもらう