## DOCUMENTAÇÃO DE CASOS DE USO (SISTEMA DE REVENDA DE COMPUTADORES)

## **DESCRIÇÃO DO(s) ATOR(es):**

1. GERENTE DE COMPRAS – Cadastra produto e cadastra fornecedor GERENTE DE VENDAS – Cadastra vendedor, emite relatório de vendas, alem disso, executa as mesmas funcionalidades do vendedor.

VENDEDOR – Realiza vendas, emite nota fiscal e da baixa no estoque

2.

## **DESCRIÇÃO DOS CASOS DE USO:**

SIGLA	CSU01
NOME	Gerente de compras cadastra fornecedor
PRÉ-CONDIÇÕES	O gerente deve estar autenticado no sistema.
ATOR PRINCIPAL	Gerente de compras.
ATOR SECUNDÁRIO	Não se aplica
FLUXO PRINCIPAL	1. Seleciona a funcionalidade de cadastrar vendedor
	2. O sistema exibe um formulário para ser preenchido os dados do
	novo fornecedor (Ex: nome, CNPJ, telefone, email)
	3. O gerente preenche os dados obrigatórios e confirma.
	4. O sistema valida as informações.
	5. O sistema confirma o cadastro do fornecedor com sucesso.
FLUXO	1. Se algum campo obrigatório não for preenchido é exibida uma
ALTERNATIVO	mensagem de erro de cadastro e solicitado as informações
	necessárias
	2. O gerente corrige os dados e reenvia o formulário.
PÓS-CONDIÇÕES	O fornecedor é cadastrado com sucesso no sistema.

SIGLA	CSU02
NOME	Cadastro de produtos
PRÉ-CONDIÇÕES	Gerente de compras deve estar autenticado no sistema.
ATOR PRINCIPAL	Gerente de compras
ATOR SECUNDÁRIO	Não se aplica
FLUXO PRINCIPAL	1. O gerente de compras acessa a opção de cadastro de
	produtos.

	2. O sistema exibe um campo de formulário para preenchimento
	de dados do produto (Ex: nome, descrição, preço, estoque etc)
	3. O gerente de compras preenche os dados e os envia para o
	sistema validar.
	4. O sistema confirma o cadastro do produto.
FLUXO	1. O sistema exibe uma mensagem informando um erro de
ALTERNATIVO	formulário de algum campo obrigatório que não foi preenchido
	2. O gerente de compras corrige os dados e reenvia o formulário.
PÓS-CONDIÇÕES	O produto é cadastrado no sistema e fica disponível para vendas

SIGLA	CSU03
NOME	Cadastro de vendedor
PRÉ-CONDIÇÕES	O gerente de vendas deve estar autenticado no sistema.
ATOR PRINCIPAL	Gerente de vendas
ATOR SECUNDÁRIO	Não se aplica
FLUXO PRINCIPAL	<ol> <li>O gerente de vendas acessa a opção de cadastro de vendedor.</li> <li>O sistema exibe um formulário para preenchimento de dados do vendedor (Ex: Nome, CPF, email, telefone, etc)</li> <li>O gerente de vendas preenche os campos solicitados e confirma o cadastro do vendedor</li> </ol>
	4. O sistema confirma que o vendedor foi cadastrado.
FLUXO	1. Se algum campo não for preenchido é exibido uma mensagem
ALTERNATIVO	de erro solicitando a correção.
	2. O gerente de vendas corrige e reenvia o formulário
PÓS-CONDIÇÕES	O vendedor é cadastrado no sistema.

SIGLA	CSU04
NOME	Vendedor realiza venda
PRÉ-CONDIÇÕES	O vendedor ou o gerente devem estar cadastrados no sistema.
ATOR PRINCIPAL	Vendedor
ATOR SECUNDÁRIO	Gerente de vendas (pode realizar esta ação)
FLUXO PRINCIPAL	<ol> <li>O vendedor seleciona a opção de realizar a venda</li> <li>O sistema abre uma tela para registro de produtos</li> <li>O vendedor seleciona os produtos e a quantidade.</li> <li>O sistema aceita a venda e exibe o total da compra para o vendedor.</li> <li>O vendedor confirma a venda;</li> <li>O sistema emite a nota fiscal e diminui o estoque dos produtos vendidos</li> <li>A venda foi realizada com sucesso.</li> </ol>

FLUXO	1. O sistema exibe uma mensagem informando que não há
ALTERNATIVO	produto no estoque ou que está indisponível no momento.
	2. O vendedor pode remover o produto ou adaptar a quantidade desejada.
	3. A venda é realizada com sucesso;
PÓS-CONDIÇÕES	A venda é feita e a nota fiscal é emitida.

SIGLA	CSU04
NOME	Vendedor realiza venda
PRÉ-CONDIÇÕES	O vendedor ou o gerente devem estar cadastrados no sistema.
ATOR PRINCIPAL	Vendedor
ATOR SECUNDÁRIO	Gerente de vendas (pode realizar esta ação)
FLUXO PRINCIPAL	1. O vendedor seleciona a opção de realizar a venda
	2. O sistema abre uma tela para registro de produtos
	3. O vendedor seleciona os produtos e a quantidade.
	4. O sistema aceita a venda e exibe o total da compra para o
	vendedor.
	5. O vendedor confirma a venda;
	6. O sistema emite a nota fiscal e diminui o estoque dos produtos
	vendidos
	7. A venda foi realizada com sucesso.
FLUXO	1. O sistema exibe uma mensagem informando que não há
ALTERNATIVO	produto no estoque ou que está indisponível no momento.
	2. O vendedor pode remover o produto ou adaptar a quantidade
	desejada.
	3. A venda é realizada com sucesso;
PÓS-CONDIÇÕES	A venda é feita e a nota fiscal é emitida.

SIGLA	CSU05
NOME	Baixa no estoque
PRÉ-CONDIÇÕES	A venda deve ser confirmada.
ATOR PRINCIPAL	Vendedor
ATOR SECUNDÁRIO	Não se aplica
FLUXO PRINCIPAL	1. Após a confirmação da venda, o sistema verifica os produtos
	que foram vendidos
	2. O sistema atualiza a quantidade de produtos no estoque
	3. O sistema confirma que o estoque foi atualizado
FLUXO	1. Se a quantidade disponível de algum produto for menor que a
ALTERNATIVO	quantidade mínima solicitada o sistema exibe um alerta
	informando que o produto está com estoque insuficiente

	2. Se a quantidade no estoque for insuficiente para a venda o sistema cancela a operação
PÓS-CONDIÇÕES	O estoque dos produtos é atualizado.

SIGLA	CSU07
NOME	Emitir nota fiscal
PRÉ-CONDIÇÕES	A venda deve ser confirmada.
ATOR PRINCIPAL	Vendedor
ATOR SECUNDÁRIO	Não se aplica
FLUXO PRINCIPAL	<ol> <li>Após a confirmação da venda, o sistema gera o cupom fiscal com as informações necessárias</li> <li>O sistema emite o cupom e/ou faz o envio eletrônico</li> </ol>
FLUXO	Não se aplica.
ALTERNATIVO	
PÓS-CONDIÇÕES	O cupom é emitido e disponibilizado.

SIGLA	CSU08
NOME	Emitir relatório de vendas
PRÉ-CONDIÇÕES	O gerente de vendas deve estar autenticado no sistema
ATOR PRINCIPAL	Gerente de vendas
ATOR SECUNDÁRIO	Não se aplica
FLUXO PRINCIPAL	<ol> <li>O gerente de vendas acessa a funcionalidade de emissão de relatório de vendas</li> <li>O sistema exibe as opções de filtro (periodo, por vendedor, etc.)</li> <li>O sistema gera a emissão com base na escolha do gerente.</li> <li>O sistema oferece a opção de exportação.</li> </ol>
FLUXO	1. Se não houver vendas no periodo escolhido o sistema informa
ALTERNATIVO	que não há registro para o periodo selecionado
PÓS-CONDIÇÕES	2. O gerente pode escolher outro periodo ou encerrar.  O relatório de vendas é gerado.