	(3)提供关于项目及其目标的通用信息,以提升项目工作和项目团
	队的形象;
	(4) 提供具体信息,以提升对项目工作和目标的理解和支持力度。
	(5) 为获得演示成功,应该从内容和形式上考虑以下因素:
	(6) 受众及其期望和需求;
	(7)项目和项目团队的需求及目标。

这是一个技术组,其下属有17个技术。使用"人际关系与团队技能"的20个过程是:

- •1个启动过程,即制定项目章程。
- •8个规划过程,即制订项目管理计划、收集需求、定义范围、规划沟通管理、识别风险、实施定性风险分析、实施定量风险分析、规划风险应对。
- •8个执行过程,只有2个执行过程没有"人际关系与团队技能",即指导与管理项目工作、管理质量。
- •3个监控过程,即控制资源、监督沟通、监督相关方参与。

	•3个监控过程,即控制资源、监督沟通、监督相关方参与。			
人际关系和团队技能	1	积极倾听	有助于减少误解,促进沟通	
	2	沟通风格评 估	用于评估沟通风格并识别偏好的沟通方法、形式和内容一种技术	
	3	冲突管理	让具有差异性的干系人,就目标、成功标准等其他内容达成一致意见。 服决冲突的五种方法:撤退/回避、缓和/包容、妥协/调节、强迫/命令、合作/解决问题。	
	4	文化意识	文化意识指理解个人、群体和组织之间的差异,并据此调整项目的 沟通策略。	
	5	制定决策	包括谈判能力,以及影响组织和项目团队的能力	
	6	情商	识别、评估和管理个人情绪、他人情绪以及团队情绪的能力	
	7	引导	引导团队活动以达成决定、解决方案或结论的能力。	
	8	影响力	通过影响相关方,实现目的(如:说服、清晰表达等)	
	9	领导力	是领导团队、激励团队做好本职工作能力,有助于沟通愿景并鼓舞团队。	
	10	会议管理	准备议程、邀请每个关键干系人代表,准备和发送后续的会议纪要和行动计划。	
	11	激励	为某人采取行动提供了理由。提高了团队参与决策的能力并鼓励他 们独立工作	
	12	谈判	很多项目需要针对所需资源进行谈判,谈判方包括: 职能经理,执行中的其他项目团队、外部组织和供应商。	
	13	人际交往	促使相关方之间建立非正式的联系和关系	
	14	名义小组技 术	通过投票排序最有用的创意,以便进一步开展头脑风暴或优先排序。四步骤:提出问题、各写想法、记录想法、讨论想法达成一致、想法排序	
	15	观察和交谈	直接查看个人在各自的环境如何执行工作和实施流程,也称为工作跟随。 当产品使用者难以或不愿意清晰说明他们的想法时,就特别需要观察来了解他们。	
	16	政策意识	政策意识是指对正式和非正式权力关系的认知,以及在这些关系中工作的意愿。	