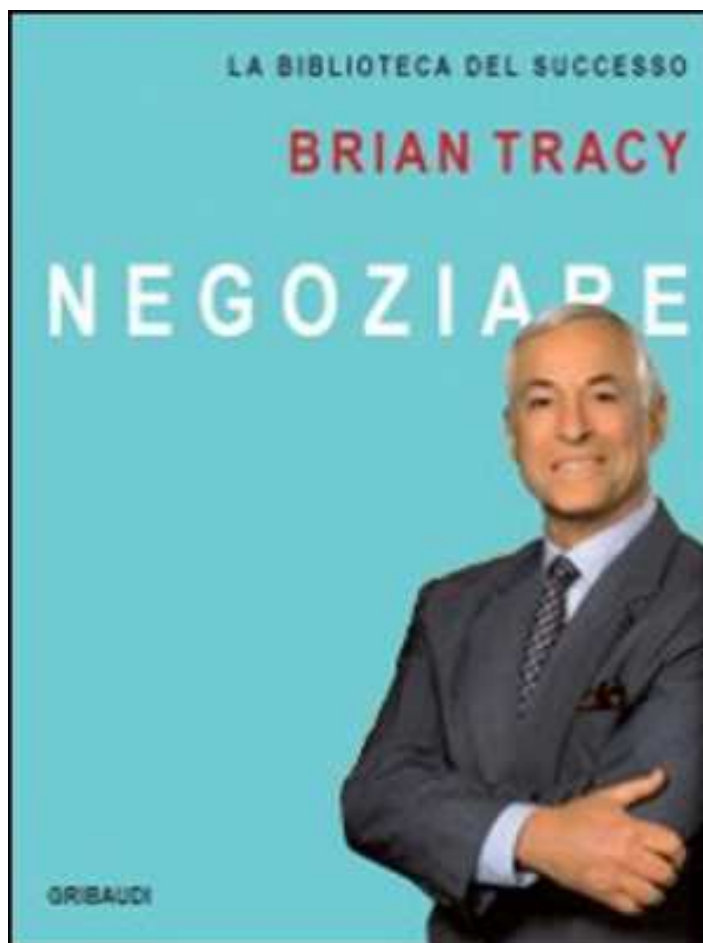


## Negoziare PDF

**Brian Tracy**



*Questo è solo un estratto dal libro di Negoziare. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.*



**DOWNLOAD PDF**

Autore: Brian Tracy  
ISBN-10: 9788863661682  
Lingua: Italiano  
Dimensione del file: 2283 KB

**DESCRIZIONE**

La negoziazione è un elemento essenziale di tutte le nostre interazioni, personali e professionali. In parole semplici, chi non sa negoziare rischia di diventare vittima di chi lo sa fare. Nel corso della sua carriera Brian Tracy ha negoziato contratti del valore di milioni di dollari. Ora, con questa agile guida, tutti potranno diventare abili negoziatori e imparare come: utilizzare i sei stili principali di negoziazione, controllare le emozioni nell'arrivare dopo lunghe trattative a un accordo, usare il tempo a proprio vantaggio, prepararsi da professionisti ed entrare in qualsiasi negoziazione da una posizione di forza, guadagnare chiarezza su tutti i punti in accordo e in disaccordo, riconoscere il momento e il modo in cui andarsene e molto altro.

## **COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?**

La negoziazione è un elemento essenziale di tutte le nostre interazioni, personali e professionali. In parole semplici, chi non sa negoziare rischia di diventare ...

Negoziare: Trattare una compravendita con qlcu.. Definizione e significato del termine negoziare

Negoziare è un libro di Davide Pietroni , Rino Rumiati pubblicato da Cortina Raffaello nella collana Piccola enciclopedia del comportamento organizzativo: acquista ...

## NEGOZIARE

[Leggi di più ...](#)