Rancangan Website kuybisnis.com

Halaman Login

* Identitas ketua kelompok
* Aktivasi email balasan

Halaman Identitas setelah masuk diberanda

Identitas Kelompok

* Nama Kelompok
* Nama Ketua Kelompok + NIM
* Nama Anggota Kelompok + NIM
* Nama Anggota Dst + NIM
* Asal Universitas

**Level I** Bisnis Plan Kewirausahaan

VIDEO MOTIVASI DARI PAKAR

TERKAIT BISNIS PLAN

* Kategori Wirausaha

(Isi sesuai pilihan yang ada di dalam kategori)

Makanan

Jasa

Industri kreatif

Perdagangan

Budidaya

Lain-lain

* Nama Produk

(Nama Produk yang akan dipasarkan)

* Legalitas usaha

(Ijin Usaha / Sertifikat Halal / Lain-lain)

* Value Proposition (Manfaat Bisnis bagi Konsumen)
* Customer Segments (Segmentasi Konsumen)
* Customer Relationship (Hubungan Konsumen)
* Channels (Saluran)
* Key Activities (Aktivitas Utama)
* Key Resources (Sumberdaya Utama)
* Key Partners (Mitra Utama)
* Cost Structures (Struktur Biaya)
* Revenue Streams (Arus Pendapatan)
* Foto Produk (Silahkan Upload Foto Produk)

Lanjutkan

Ubah Data

Simpan

**Level II** Proses Pemasaran dalam Bisnis Push Marketing dan Pull Marketing (2 PM)

VIDEO MOTIVASI DARI PAKAR STRATEGI MARKETING

* Jenis Pemasaran

(Isi Jenis Pemasaran yang akan digunakan)

Offline (Konvensional)

Online (Jaringan)

Offline (Konvensional) dan Online (Jaringan)

* Isikan Pilihan Media, jika memilih Offline

(Tulis Metode yang akan digunakan)

* Isikan Pilihan Media, jika memilih Online

(Pilih Jenis Media yang akan digunakan, centang semua bila digunakan)

Facebook, Nama Akun

Instagram, Nama Akun

Tiktok, Nama Akun

Twitter, Nama Akun

Website, Nama Website

Ecommerce

Tokopedia, Nama Toko

Shopee, Nama Toko

Buka Lapak, Nama Toko

Lazzada, Nama Toko

Lain-lain, Nama Media

* Pilih jenis laporan / report penjualan sesuai dengan skema yang dipilih (hanya satu)

(Waktu maksimal proses bisnis 2 bulan)

Harian

Mingguan

Bulanan

Tuliskan report proses bisnis sesuai dengan skema laporan yang dipilih (Harian/Mingguan/Bulanan)

* Tuliskan modal usaha yang dimiliki (k)

(dalam berupa numerik dalam rupiah)

* Tuliskan jumlah produksi/jumlah kegiatan (l)
* Tuliskan Total penjualan bersih (a)
* Tuliskan harga jual barang/ harga jasa (b)
* Total Biaya (c):

1. Biaya tetap (d)

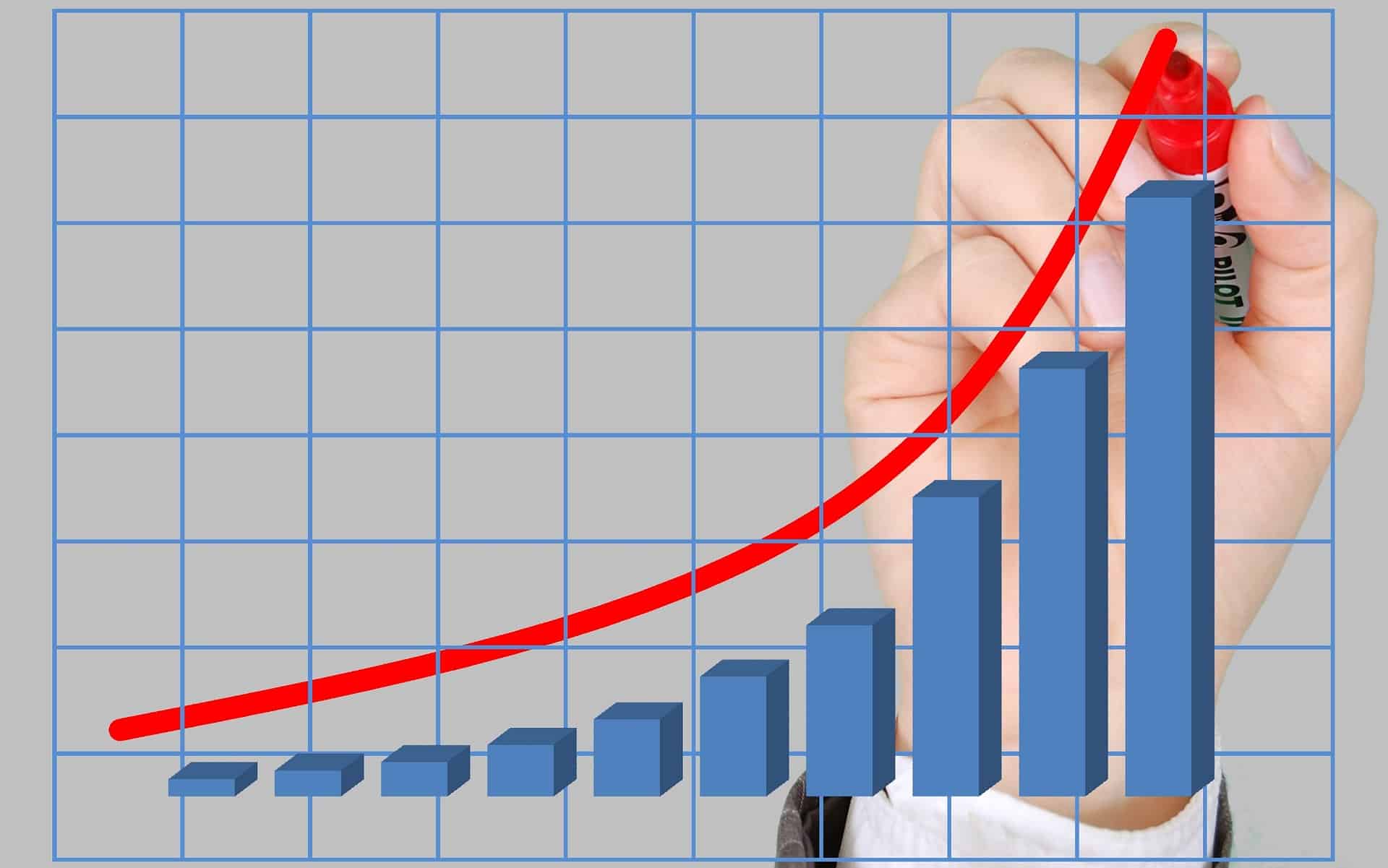
2. Biaya Variabel (e)

3. Biaya Operasional (f)

4. Biaya Non operasional (g)

5. Biaya Pajak (h)

* Tuliskan Biaya biaya (c= d+e+f+g+h)
* Hitung total penjualan bersih dari report penjualan (i=axb)
* Hitung nilai keuntungan bersih dari hasil penjualan (j=i-c)



Tambah Laporan harian/Mingguan/Bulanan

Grafik Hasil Penjualan sesuai Laporan harian/Mingguan/Bulanan

Simpan

Ubah Data

Lanjutkan

**Level III** Kesimpulan Hasil Perkuliahan Kewirausahaan

VIDEO MOTIVASI DARI PAKAR HASIL AKHIR KEGIATAN KEWIRAUSAHAAN

Syarat indikator BEP

(Pesan: Kalian sudah keren banget ketika sampai di titik ini,  titik dimana penerimaan sama dengan modal yang dikeluarkan, tidak terjadi kerugian atau keuntungan dan di titik ini kalian sudah dapat mengidentifikasi sejauh mana kalian mencapai tingkat produksi yang menghasilkan penerimaan yang cukup untuk menutupi biaya produksi, maka untuk mendapatkan keuntungan kalian perlu menaikkan harga produk atau mengurangi biaya produksi.)

(Pesan: Super keren, Selamat buat kalian karena sudah mendapatkan keuntungan diatas 50% artinya kalian sudah melampaui Titik Impas, biaya produksi kalian sudah dapat ditutup artinya kalian sudah menghasilkan penerimaan lebih besar daripada pengeluaran, usaha kalian masih bisa diperbesar lagi dan dikembangkan agar capaian keuntungan lebih tinggi dari sekarang, yuk..semangat lagi agar impian menjadi pengusaha akan segera terwujud…)

(Pesan : Good Job.. Super duper keren.. kalian adalah pengusaha handal, capaian kalian saat ini membuktikan bahwa kalian mampu bersaing dan menjadi winner nya, tetap pertahankan dan lebih semangat lagi agar usaha kalian makin dikenal dan berkembang pesat, namun jangan lupa selalu bersyukur dan berdoa agar Allah selalu menolong dan menjadi penguat di hati kalian.

Selesai

Cetak Laporan

Upload Laporan