



# PITCH-DECK

AVO: Logiciel de gestion hospitalière



# SOMMAIRE

- QUI SOMMES-NOUS?
- CONTEXTE HISTORIQUE
- LE PROBLEME
- LA SOLUTION
- NOTRE PROPOSITION DE VALEUR
- NOTRE OFFRE DE SERVICE
- LA DEMO
- NOTRE MODELE ÉCONOMIQUE
- LA CONCURRENCE OU LES OFFRES ALTERNATIVES
- LE MARCHÉ
- NOTRE AVANCE CONCURRENTIEL
- ETAT D'AVANCEMENT DU PROJET
- PROJECTIONS FINANCIERES
- LEVÉE DE FONDS
- NOTRE VISION
- NOTRE ÉQUIPE



# QUI SOMMES-NOUS ?

## ❑ Web Services NG

Startup informatique. Nous nous définissons comme un atelier de création et d'édition de logiciels. **AVO** est notre produit phare.

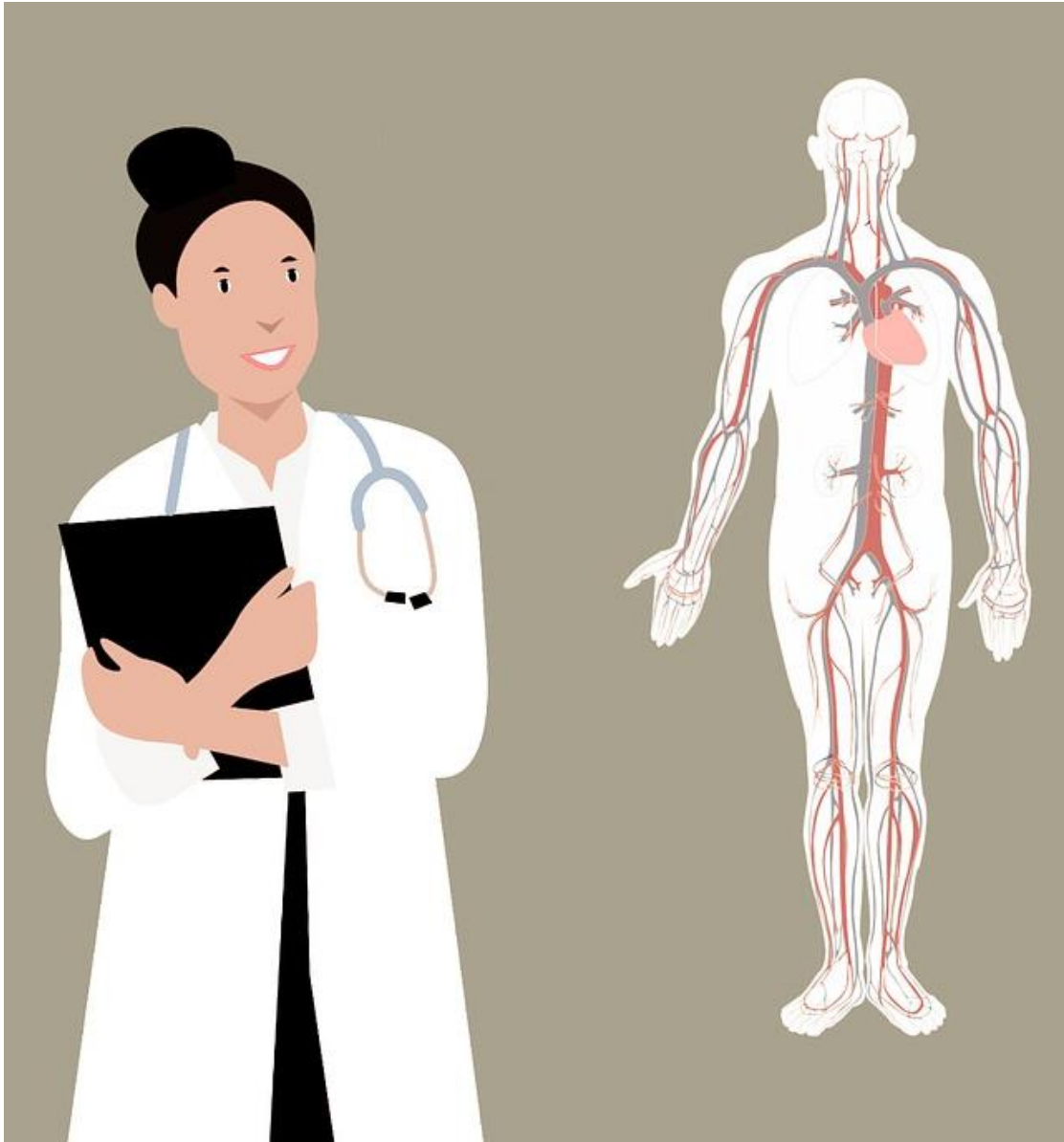


# LE PROBLEME

- ❑ **La question du financement du fonctionnement des structures sanitaires fait en permanence la une des journaux**
- ❖ Le personnel de santé rentre constamment en grève pour réclamer le paiement des primes et de meilleurs conditions de travail;
- ❖ Les patients se plaignant de la qualité de la prise en charge et de l'absence chronique des médicaments dans les hôpitaux;
- ❖ Le Gouvernement s'étonnant de la situation car ayant investi, ces dernières années, énorme d'argent dans la constructions d'infrastructures modernes.



# LE PROBLEME



En réalité le problème est  
**STRUCTUREL !**



# LE PROBLEME

## ☐ **Recette propre en dessous des attentes avec un fort potentiel d'augmentation**

Les recettes des établissements de santé n'atterrissent pas toujours dans leurs caisses et sont trop souvent détournées par des personnels de santé, indisciplinés, profitant de la détresse des malades.

## ☐ **La Problème de la carence en médicament**

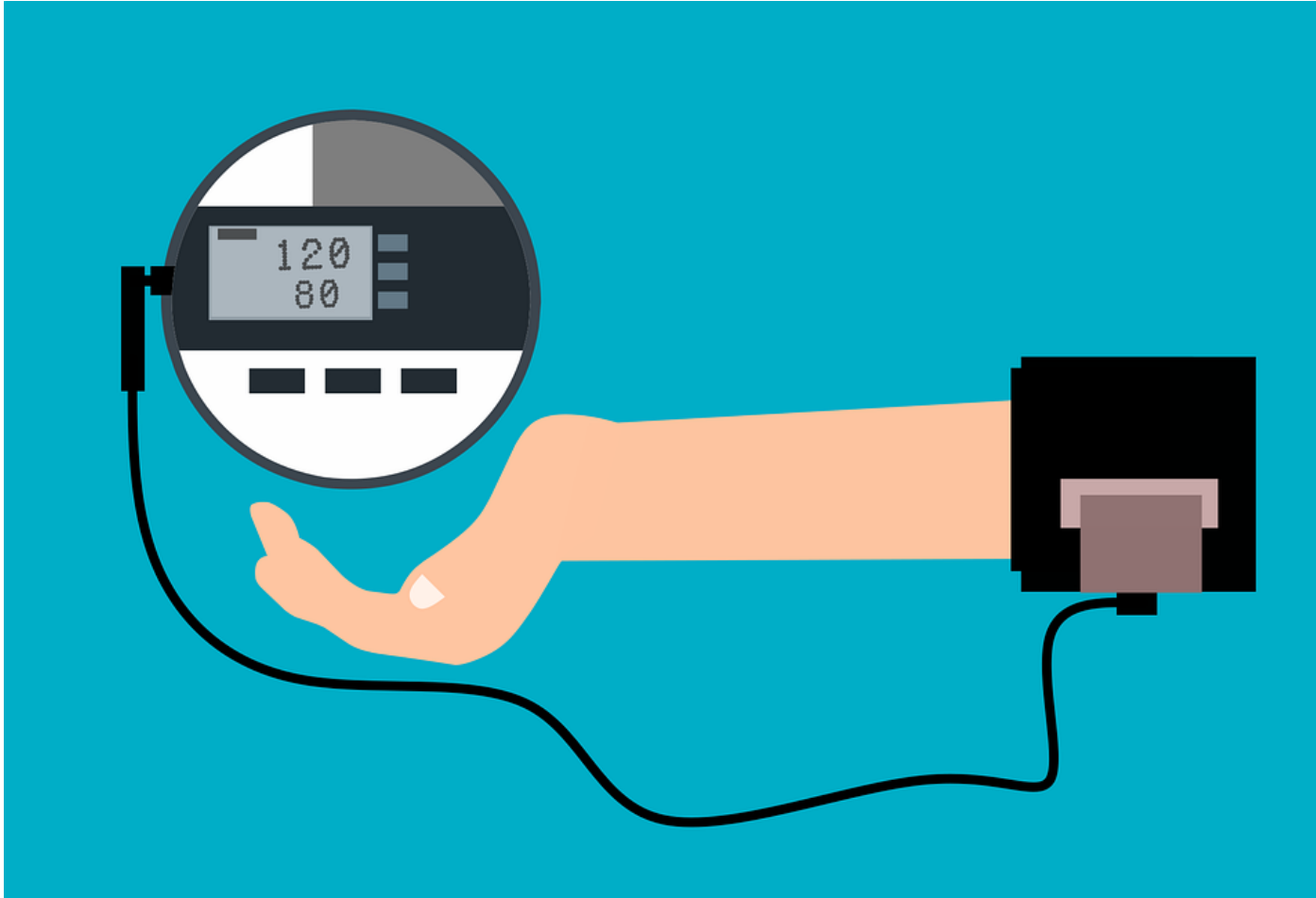
Les stocks de médicaments sont insuffisants ou détournés pour des usages personnels.

## ☐ **Le problème du suivi de la facturation des tiers-payants**

La méconnaissance et la complexité des procédures de facturation génèrent un manque à gagner considérable pour les structures hospitalières.



# LA SOLUTION



**Il y a nécessité à automatiser le fonctionnement à les process de gestion, de suivi et de contrôle...**



# NOTRE PROPOSITION DE VALEUR

**AVO** a pour objectif principal d'aider les structures hospitalières à:

- ❖ Sécuriser leurs recettes;
- ❖ Sécuriser leurs stocks de médicament et de matériel biomédical;
- ❖ Améliorer significativement le recouvrement des factures des tiers-payants (Cnamgs, assurances privées, mutuels, etc.) par l'automatisation du processus de facturation.

L'une des spécificité d'AVO est de fournir aux managers des structures hospitalières un système d'alertes, d'indicateurs et des tableaux de bord thématiques leur permettant une prise de décision éclairée.

**AVO** permet aussi la gestion médicale des patients (Dossier médical, Consultations, Hospitalisation, résultat d'examens, suivi des prescriptions, etc.)





# NOTRE MODELE ECONOMIQUE

## ❑ **Nous facturons la Prestation d'installation, de configuration et de formation des utilisateurs**

Payable une seule fois au moment du déploiement de la solution.

## ❑ **Nous facturons des redevances liées aux prestations de:**

- ❖ Droit de licence utilisateur
- ❖ Mise à jour logiciel
- ❖ Assistance technique 7j/7 et 24h/24 à distance ou en présentiel
- ❖ Audit et conseil
- ❖ Sécurisation et sauvegarde des données

## ❑ **Nous facturons des développements spécifiques**

A la demande des clients, nous développons des modules spécifiques parfois en périphérie de notre système d'information.



# NOTRE MODELE ECONOMIQUE

## ❏ Plan tarifaire

	Offre n°1	Offre n°2	Offre n°3	Offre n°4
<b>Nombre d'utilisateurs</b>	<b>Illimité</b>	<b>100</b>	<b>25</b>	<b>10</b>
<b>Prestation d'installation et de formation</b>	17 000 000	13 000 000	2 800 000	1 000 000
<b>Redevance mensuelle</b>	4 000 000	1 000 000	100 000	50 000
<b>Tarif par utilisateur supplémentaire/mois</b>	-	5 000	10 000	15 000



# LA CONCURRENCE OU LES OFFRES ALTERNATIVES

## ❑ Le carnet et les registres de santé papier

Répandus dans 90% des structures hospitalière, ce fonctionnement ne permet aucun contrôle réel et les tentatives de le contrôler sont chronophages.

## ❑ SAGE

Tentative de simulation d'une caisse hospitalière, gestion de la facturation, gestion de stock. Cette solution ne couvre pas tous les aspects de la gestion hospitalière.

## ❑ GINFOSYS

Décrite dans l'étude du **Schéma Directeur Stratégique du Système d'Information de Santé (SDSSIS) du Gabon** comme très partiel. La technologie utilisée est de type « client lourd » inadaptée pour les structures de petites tailles.

## ❑ Les autres solutions

Pour la plupart se spécialisant que sur un seul aspect de la gestion hospitalière. En permettant pas d'avoir une solution globale.



# LE MARCHE

	Nombre d'établissement de santé	AVO	Ginfosys	Autres logiciels	Carnets et registres papiers
<i>Centres Hospitaliers Universitaires</i>	3	1	2	0	0
<i>Hôpitaux militaires</i>	2	0	2	0	0
<i>Centres Hospitaliers régionaux</i>	9	3	1	2	3
<i>Hôpitaux</i>	11	0	0	1	10
<i>Polycliniques et cliniques</i>	60	0	1	19	40
<i>Centres de santé et autres structures</i>	850	0	0	50	800
<b>Total</b>	<b>935</b>	<b>4</b>	<b>6</b>	<b>72</b>	<b>853</b>

Soit près d'un peu plus de **900** établissements de santé dont prêt de **90%** qui ne disposent pas de solution de gestion hospitalière.



# NOTRE AVANTAGE CONCURRENTIEL

## ❑ La connaissance de l'environnement hospitalier

- ❖ 5 ans d'exploitation, étude et d'accompagnement de structures hospitaliers 9 provinces du Gabon et de la sous-région et à étudier les structures de santé de toute taille.
- ❖ Une vingtaine de projets réalisés dans des structures publiques et privées de toutes tailles.

## ❑ L'expertise en développement informatique des co-fondateurs

Une équipe de co-fondateur ayant un expertise en matière de développement informatique.

## ❑ La cocréation comme principe de collaboration avec nos clients

En effectuant des interactions quotidiennes avec les utilisateurs, nous connaissons avec précision leurs peines et leurs besoins. Ce qui nous permet d'effectuer des améliorations collant directement au besoin.



# ETAT D'AVANCEMENT DU PROJET

## ❑ A ce jour nous disposons de:

- ❖ **Des clients actifs tel que:** le CHU de Libreville, Le CHR de Makokou, le CHR de Tchibanga et le CHR de Mouila. Ainsi notre solution couvre aussi aujourd'hui 4 des 9 provinces du Gabon.
- ❖ Des clients potentiels clairement identifiés.
- ❖ Feuille de route de la R&D clairement établie



# PROJECTION EN CHIFFRE D'AFFAIRE

	2015 - 2020	2021	2022	2023
Chiffre d'affaire	150 000 000	122 000 000	287 000 000	532 000 000

Nous projetons réaliser de **841 000 000FCFA** les 3 prochaines années.



# LEVEE DE FOND

## ❏ Montant sollicité pour:

- ❖ L'achat du matériel d'exploitation (Ordinateur, Serveur, etc.)
- ❖ Le renforcement de la force de vente
- ❖ Le financement de la R&D (Interopérabilité, Interfaçage SAGE, etc.)
- ❖ Le préfinancement de projet de déploiement





# NOTRE VISION

- ❑ Devenir le leader du Gabon et de la sous-régional du marché des systèmes d'information hospitalier.
- ❑ Devenir un acteur de référence dans la construction du système d'information sanitaire national



# NOTRE EQUIPE



**Ghislain MEFANE ANGO, Co-fondateur**

**Poste:** Manager Général, co-fondateur

**Profil:** Spécialiste en Gestion de projet informatique et en transformation digitale des entreprises et des organisation. Architecte applicatif.



# NOTRE EQUIPE



**Bruno ABENA, co-fondateur**

**Poste:** Responsable du développement applicatif

**Profil:** Développeur expert, administrateur système.



# NOTRE EQUIPE



**Eriq-larivière MOUCKAGA, co-fondateur**

**Poste:** Consultant chargé en relation publique

**Profil:** Informatique et finance



“Donnez-moi un point d'appui et je soulèverai la Terre.”

*Archimède, -300 a.v JC*

**MERCI !**