

# PRESENTATION



*Le salaire sans frontières*

” Et si on était capable de  
payer ses employés partout  
dans le Gabon en un clic? ”

---

CA PAY, VOTRE SOLUTION DIGITALE  
POUR VOUS SIMPLIFIER LA VIE

---

PRESENTATION

1

Problématique principale

2

Notre solution et ses avantages

3

Démo et spécifications techniques de notre solution

4

Marché et le modèle économique

5

Équipe fondatrice

**01**

**PROBLÉMATIQUE  
PRINCIPALE**



Au Gabon, on peut constater que:

**70%** De la population n'est pas bancarisée

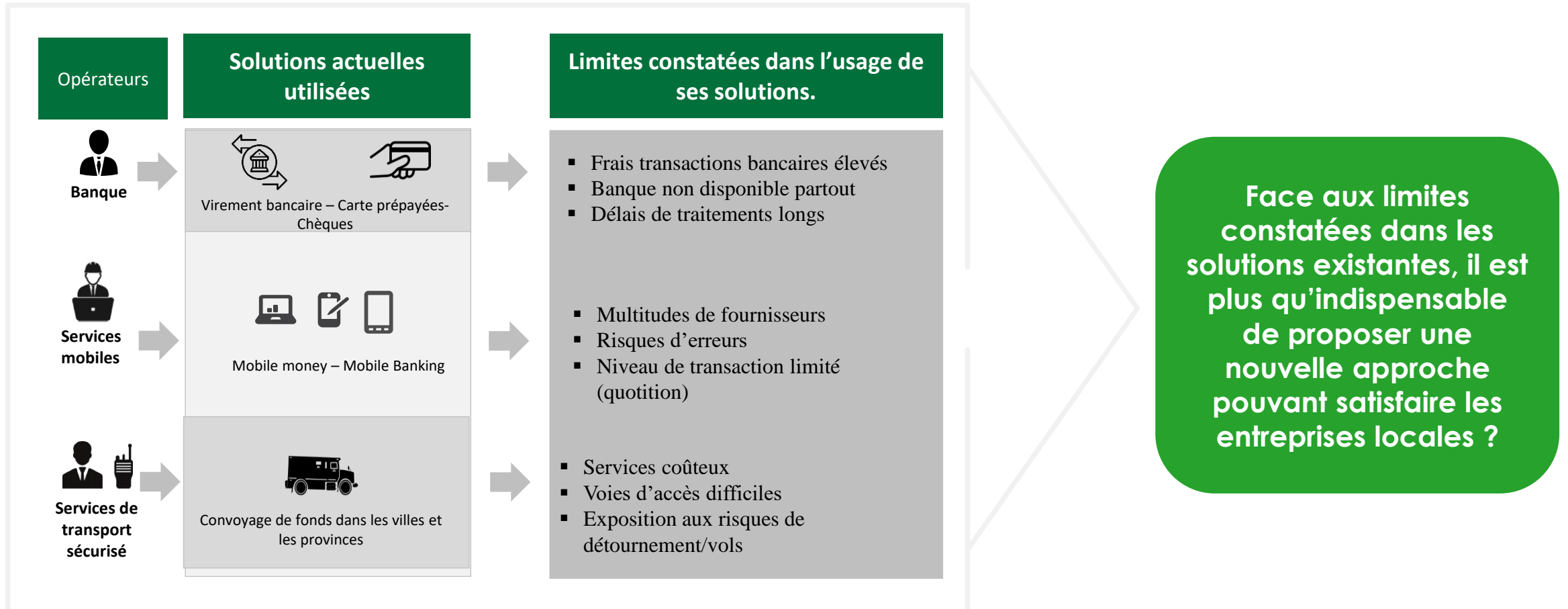
**53%** Des agents de la fonction publique ne disposent pas de comptes bancaires

**81%** Des villes du Gabon ne possèdent de structures bancaires



**Ces observations créent des contraintes majeures rendant difficiles la paie en temps et en heure de certains employés au niveau national.**

Les solutions déployées à ce jour ne permettent pas de régler efficacement et en totalité les problèmes rencontrés par les entreprises dans le processus de règlement des salaires au niveau national.





# 02

## NOTRE SOLUTION ET SES AVANTAGES



**CA PAY**, une **solution sécurisée de gestion de paiements en masse via mobile money** en Business to Business ( B2B).





***En un clic, effectuer tout type de paiement en masse et en toute sécurité***

1

Expérience d'exception  
pour votre satisfaction

Agilité, disponibilité, écoute

2

Service personnalisé

Adaptable aux besoins de  
chaque client

3

Plateforme innovante  
deux en un

Automatisation et dispatching instantané  
des salaires en fonction du réseau.  
Sécurisation par triple validation

4

Service de paiement mobile

Inclusion financière, autonomisation  
des jeunes et des femmes, sensation  
optimale de sécurité

1. Sécurisation par triple validation et traçabilité des opérations
2. Gain de temps
3. Eviter le convoyage de fonds
4. Réduction de la charge de gestion (délai de traitement, manipulation de fonds)
5. Réduction des coûts (frais de missions, frais bancaires... etc.)
6. Réduction des risques (coupeurs de routes, braquages, accidents de la route...etc.)
7. Outil statistique et Dashboard

1. Sécurité
2. Gain de temps
3. Eviter les déplacements vers d'autres villes ou provinces
4. Eviter les attroupements (surtout en cette période de pandémie à corona virus)
5. Avoir ses finances à portée de main
6. Assurer la continuité des services le jour de paie
7. Consommation intelligente
8. Accessibilité 24H/24H et 7J/7

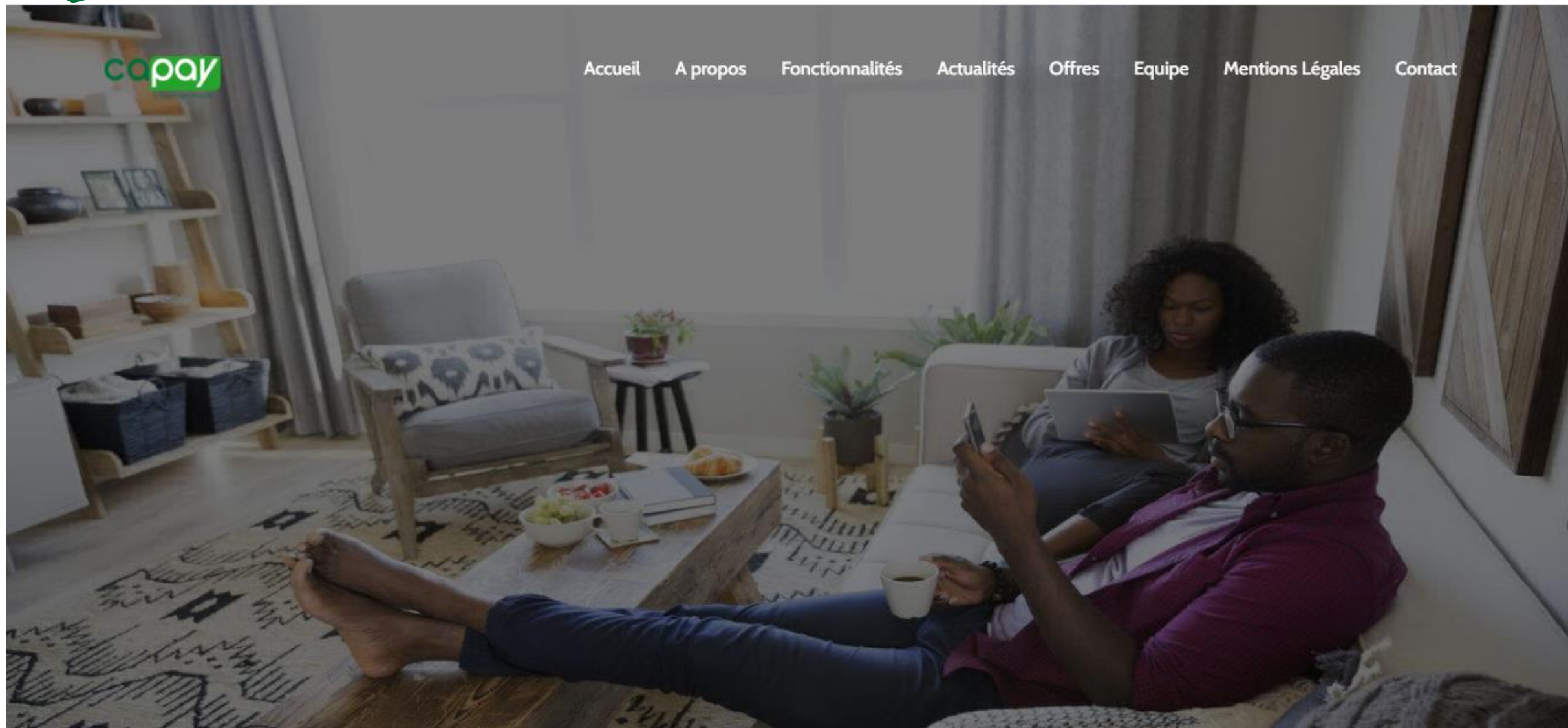
**03**  
**DEMO ET**  
**SPECIFICATIONS**  
**TECHNIQUES**

<http://www.capay.ga/>



03

## DÉMO DE CAPAY– LANDING PAGE





03

## DÉMO DE CAPAY– INTERFACE DE LOGIN



Vous avez accès à votre compte utilisateur en quelques secondes




BIENVENUE

CONNEXION

Mot de passe oublié ? Contactez Nous.

Menu

 admin

Accueil

Personnel

Crediter Compte

Effectuer un paiement


Historique Soldes


Historique paiement


Demande d'Avance


Deconnexion

CaPay

**Paie de Jan**  
Lancer

**Versement**  
Nouveau

Paie en attente  
2

Versement en attente  
0

17 150 000 XAF  
Total Crédité  
info

0 XAF  
Salaires Payés  
info

350 000 XAF  
Commission CaPay  
info

17 150 000 XAF  
Sold du Compte  
info

Notre solution vous permet d'effectuer en un clic le paiement de l'ensemble des employés de votre liste du personnel.

Menu

admin

Accueil
Personnel
Crediter Compte
Effectuer un paiement
Historique Soldes
Historique paiement
Demande d'Avance
Deconnexion

PAIEMENT SALAIRE
TOUT AFFICHER
RECHERCHE
ENREGISTRER


<input type="checkbox"/>	No Paie	Date Enr	Mois	annee	libelle	Periode du	Au	Masse salariale	Total Frais	Montant Paye	Statut
<input checked="" type="checkbox"/>	34-1611565610	2021-01-25 00:00:00	01	2021		2021-01-01	2021-01-31	5320 XAF	159.6 XAF	19484.396 XAF	En cours
<input type="checkbox"/>	34-1607801525	2020-12-12 00:00:00	12	2020		2020-12-01	2020-12-31	1330 XAF	39.9 XAF	4983.599 XAF	Terminée
<input type="checkbox"/>	34-1607794725	2020-12-12 00:00:00	12	2020		2020-12-01	2020-12-31	7980 XAF	239.4 XAF	29151.594 XAF	Terminée
<input type="checkbox"/>	34-1607794460	2020-12-12 00:00:00	12	2020		2020-12-01	2020-12-31	2660 XAF	79.8 XAF	9742.198 XAF	Terminée
<input type="checkbox"/>	34-1607764325	2020-12-12 00:00:00	12	2020		2020-12-01	2020-12-31	315 XAF	9.45 XAF	627.6945 XAF	Terminée
<input type="checkbox"/>	34-1607524559	2020-12-09 00:00:00	12	2020		2020-12-01	2020-12-31	6160 XAF	184.8 XAF	10833.248 XAF	Terminée

TOUT SELECTIONNER
TOUT DESELECTIONNER
ANNULER

Copyright © 2021 CaPay. Tous droits réservés.

Version 1.0.0

Menu

 admin

Accueil

Personnel

Crediter Compte

Effectuer un paiement

Historique Soldes

Historique paiement

Demande d'Avance

Deconnexion

ENREGISTREMENT DE LA PAIE

OPERATION RÉUSSIE

TERMINER 1

## QUELQUES FONCTIONALITES DE BASES

Plateforme web de gestion de la paie

Système centralisé de gestion de la paie par mobile money

Historique de paiement

Demande d'avance sur salaire





## Quelques fonctionnalités supplémentaires

demande d'avance sur  
salaire,  
Règlement de facture  
(fournisseur)

Générateur de compte  
épargne expresse,  
Reporting



**04**  
**MARCHÉ ET**  
**MODÈLE**  
**ÉCONOMIQUE**

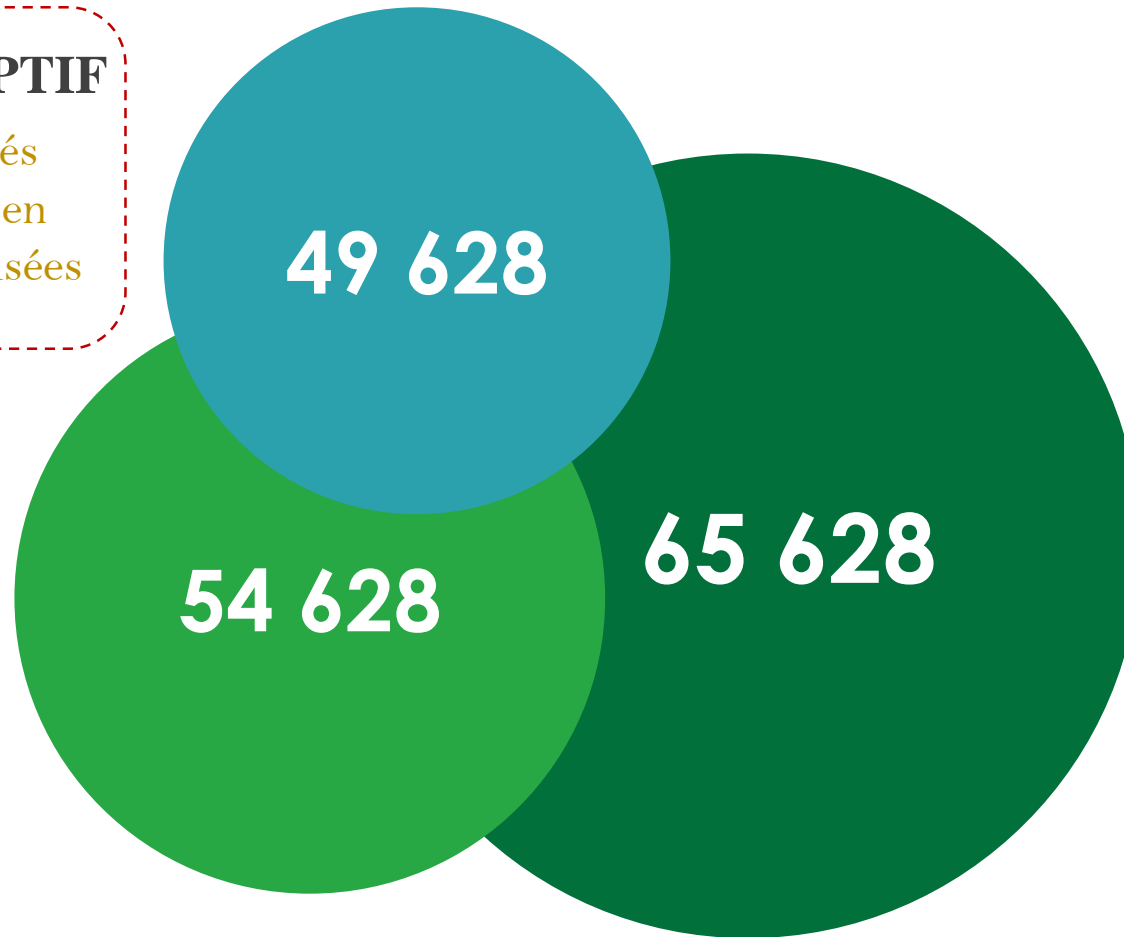


**MARCHÉ CAPTIF**

Effectif des salariés  
non bancarisés et en  
zones non bancarisées

**MARCHÉ POTENTIEL**

Effectif des salariés non  
bancarisés

**MARCHÉ GLOBAL**

Effectif total des salariés  
bancarisés et non bancarisés

## 2 principaux modèles de revenus



Frais de  
souscription



Frais  
d'intermédiation

**2%** du montant total  
des transactions

- Chiffre d'affaires annuel: 957 632 400 F CFA
- Charges d'exploitation annuelle: 26 468 040 FCFA
- Nous comptons avoir par mois:
  - 253 PTE/PTI
  - 50 PME/PMI
  - 1 GE



05

EQUIPE



**Ariane Akeret NGOUSSONO S.** | Co-Fondatrice, **Gérante**

Entrepreneure, Ariane est titulaire d'un Master II en Droit et Pratique des Contentieux de l'Université Omar BONGO de Libreville. Elle a 2 ans d'expérience dans le mobile money.



**Steve Wilfrid EYEGHE** | Co-Fondateur, **Responsable commercial**

Steve est technico- commercial, coach, auditeur en qualité des services et titulaire d'une Maîtrise en Science de Gestion option Marketing et Commerce International de l'Institut Nationale des Sciences de Gestion de Libreville. Il a 10 ans d'expérience dans le secteur de la téléphonie et mobile money.



**Holden OPOLO MBANY** | Co-Fondateur, **Responsable technique**

Holden est ingénieur Informatique et titulaire d'un Master en Technologie de l'Information option Génie logiciel de la British Computer Society, UK, Accra Center (JPIT). Il est gérant de YUBILE Technologie. Il a 10 ans d'expérience dans le développement web/mobile.



**Charles Besnik MBENG** | **Consultant financier**

Charles est un expert financier , doctorant en finance, spécialiste dans la gestion financière et les stratégies d'investissement. Avec plus de 7 ans d'expériences dont 5 ans d'expérience dans les projets de la zone CEMAC et 2 ans aux Nations-Unies.



**Karine MAZAND-MBOUMBA** | **Conseillère juridique**

Karine est la fondatrice du cabinet MMT Avocats spécialisé dans l'accompagnement juridique des tech et web entrepreneurs. Expertise juridique et conseil en matière d'élaboration de textes en droit numérique, protection des données et propriété intellectuelle.



**Makhtar SALL** | **Responsable marketing**

Makhtar est Business Developer, il est titulaire d'un Master International Business de l'Université Métropolitaine de Londres et détenteur d'une Licence en Marketing et Communication de l'Ecole des Techniques internationales de Commerce, de la Communication et des Affaires de Dakar. Il a 4 ans d'expérience dans la mobile money.



Ariane AKERET

[contact@capay.ga](mailto:contact@capay.ga)

[akeret.ariane@capay.ga](mailto:akeret.ariane@capay.ga)

+ 241 77 08 07 95

+241 62 59 83 93



# BUSINESS PLAN



*Le salaire sans frontières*

# 01

The logo for 'capay' is displayed in white lowercase letters on a dark green rectangular background. The letter 'y' has a small green arrow pointing upwards from its tail. The background of the entire slide features a faint image of a hand holding a smartphone, which also displays the 'capay' logo on its screen. The phone is a YOTAPHONE, as indicated by the text at the bottom of the device.

capay

*Le salaire sans frontières*

Coût du projet : 36 116 207 FCFA  
RESPONSABLE DU PROJET : Akeret Ariane  
NGOUESSONO SOUFIANO  
FONCTION DANS LE PROJET : Manager Général  
TEL : +241 77080795 /+241 62598393  
Mail: [akeret-ariane@capay.ga](mailto:akeret-ariane@capay.ga)  
[nourath5@gmail.com](mailto:nourath5@gmail.com)  
BP : 370 Libreville- Gabon  
Site: [www.capay.ga](http://www.capay.ga)



**Au Gabon, on peut constater que:**

**81%** Des villes du Gabon ne possèdent de structures bancaires

**70%** De la population ne sont pas bancarisées

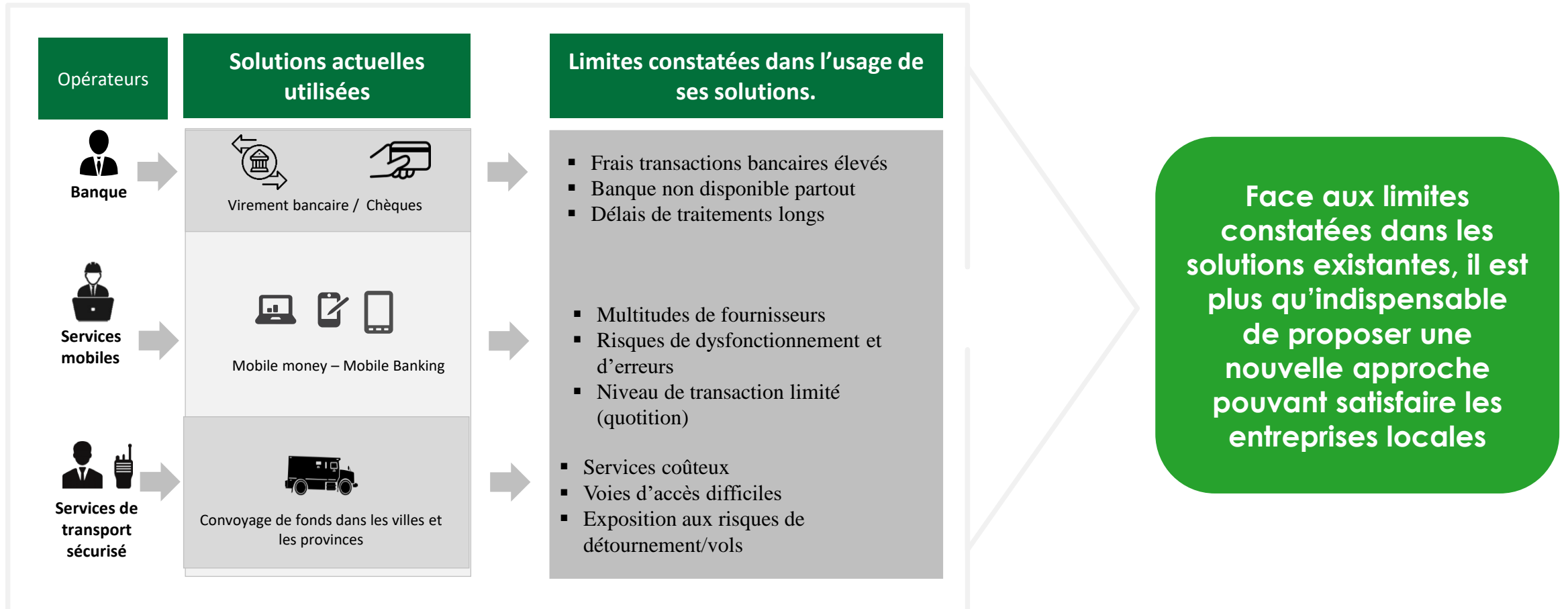
**53%** Des agents de la fonction publique ne disposent pas de comptes bancaires



**Ces observations créent des contraintes majeures rendant difficiles la paie en temps et en heure de certains employés au niveau national.**

# PROBLÉMATIQUE CENTRALE – CONSÉQUENCES

Les solutions déployées à ce jour ne permettent de régler efficacement et en totalité les problèmes rencontrés par les entreprises dans le processus de règlement des salaires au niveau national.



**CA PAY**, une **solution sécurisée de gestion de paiements en masse via mobile money** en Business to Business ( B2B).

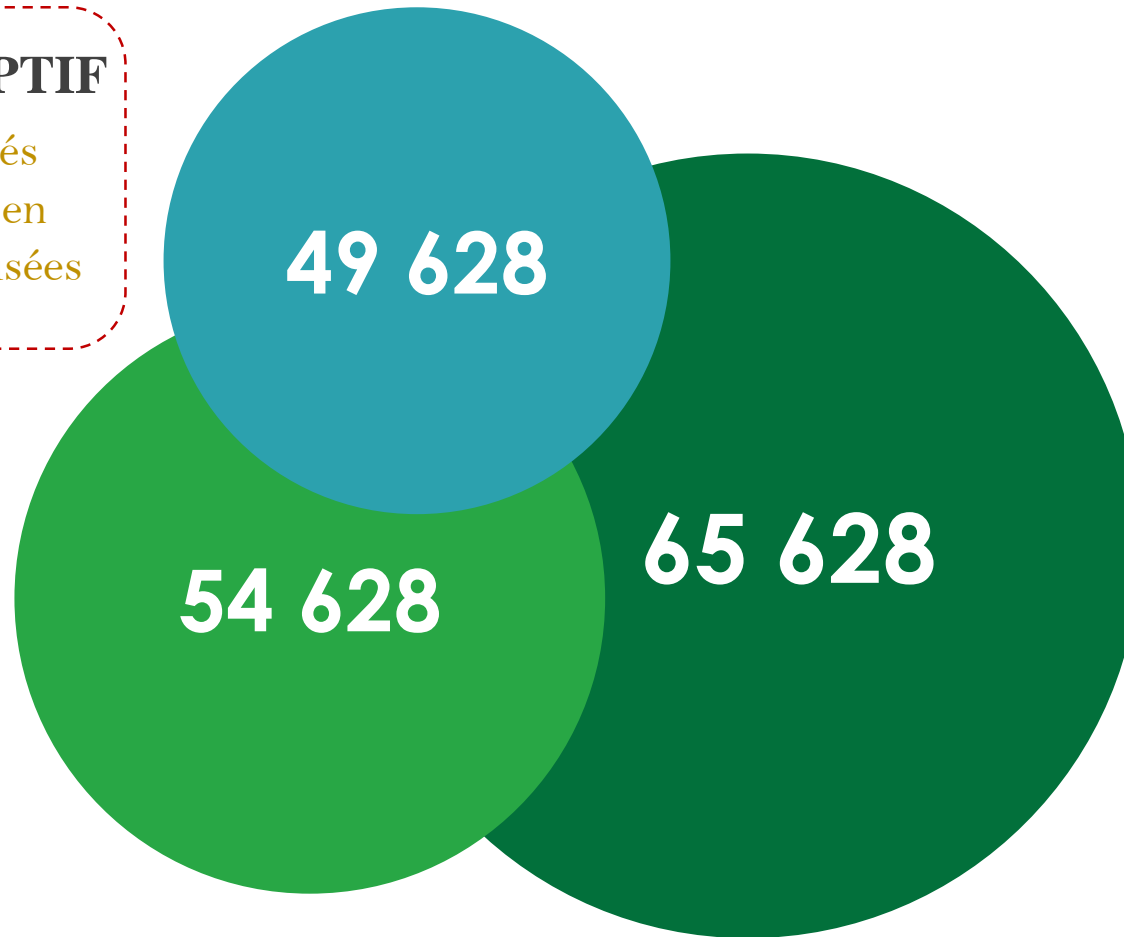


**MARCHÉ CAPTIF**

Effectif des salariés  
non bancarisés et en  
zones non bancarisées

**MARCHÉ POTENTIEL**

Effectif des salariés non  
bancarisés

**MARCHÉ GLOBAL**

Effectif total des salariés  
bancarisés et non bancarisés

**2 principaux modèles de revenus**

En ce qui concerne notre stratégie de prix, nous avons opté pour des frais de souscription annuel variant d'une TPE, à une PME à une Grande Entreprise. A cela s'ajoute des frais d'intermédiation de 2% sur toutes les transactions effectuées



Frais de souscription



Frais d'intermédiation

**2%** du montant total des transactions

***En un clic, effectuer tout type de paiement en masse et en toute sécurité***

1

Expérience d'exception  
pour votre satisfaction

Agilité, disponibilité, écoute

2

Service personnalisé

Adaptable aux besoins de  
chaque client

3

Plateforme innovante  
deux en un

Automatisation et dispatching instantané  
des salaires en fonction du réseau.  
Sécurisation par triple validation

4

Service de paiement mobile

Inclusion financière, autonomisation  
des jeunes et des femmes, sensation  
optimale de sécurité

1

Nous avons intégré 3 logiques:

La logique du marché

La logique du coût de revient

La logique du positionnement

Notre stratégie de pénétration consiste ainsi à offrir notre Solution à un prix bas, pour gagner le plus de sociétés.

### Stratégie des prix

2

Faisant du **B2B**, notre stratégie de distribution est le marketing direct vu que notre produit a une dimension technique et technologique donc la maintenance, nous, nous devons d'avoir un service après-vente prompt à répondre aux difficultés du client.

### Stratégie de distribution



- Mettre à disposition la solution de paiement CA PAY « plateforme multimodale » à tout type d'entreprises sollicitant nos services pour des bénéficiaires sur tous les opérateurs de Mobile money (Portefeuille électronique), et partout sur le territoire du Gabon.
- Accompagner les entreprises dans la pérennisation de cette activité 24h sur 24h
- Suivre l'activité des bénéficiaires via un service après vente mis en place pour gérer le support pour chaque transaction
- Aider les entreprises à ouvrir leurs comptes au niveau de la plateforme multimodale CA PAY et s'assurer qu'il puisse effectuer les services proposés ;
- Fournir les supports promotionnels et la formation opérationnelle permettant d'exercer l'activité de l'entreprise avec notre plateforme ;
- Fournir aux entreprises une télé assistance gratuite sous la forme d'un point de contact téléphonique ouvert du lundi au dimanche 24h à 24h pour le traitement des requêtes

- Une campagne de lancement de la solution CA PAY.
- Point de presse
- Passage sur les plateaux télévisés (L'invité Gabon 24, le grand Bandja Gabon 1ère
- Passage sur les stations de radio (Urban FM, Radio Gabon,)
- Média en ligne (Gabon média time, Média 241, Focus news, le nouveau Gabon, La librevilloise.)
- Le quotidien l'union
- Apparition dans les magazines (Eronomi, AY people).
- Réseaux sociaux (Facebook, Instagram, LinkedIn, Twitter ).
- Site Internet CA PAY
- Les canaux officiels de communication de nos clients et partenaires

Nous avons essentiellement des concurrents indirects : les opérateurs de téléphonies mobiles via Airtel Money et Moov Money dont l'activité consiste sur leurs applications à payer les commissions aux partenaires commerçants points cash et agrégateurs.

- **Airtel Money**
- **Moov Money**



**Ariane Akeret NGOUSSONO S.** | Co-Fondatrice, **Gérante**

Entrepreneure, Ariane est titulaire d'un Master II en Droit et Pratique des Contentieux de l'Université Omar BONGO de Libreville. Elle a 2 ans d'expérience dans le mobile money.



**Steve Wilfrid EYEGHE** | Co-Fondateur, **Responsable commercial**

Steve est technico- commercial, coach, auditeur en qualité des services et titulaire d'une Maîtrise en Science de Gestion option Marketing et Commerce International de l'Institut Nationale des Sciences de Gestion de Libreville. Il a 10 ans d'expérience dans le secteur de la téléphonie et mobile money.



**Holden OPOLO MBANY** | Co-Fondateur, **Responsable technique**

Holden est ingénieur Informatique et titulaire d'un Master en Technologie de l'Information option Génie logiciel de la British Computer Society, UK, Accra Center (JPIT). Il est gérant de YUBILE Technologie. Il a 10 ans d'expérience dans le développement web/mobile.



**Charles Besnik MBENG** | **Consultant financier**

Charles est un expert financier , doctorant en finance, spécialiste dans la gestion financière et les stratégies d'investissement. Avec plus de 7 ans d'expériences dont 5 ans dans les projets de la zone CEMAC et 2 ans aux Nations-Unies.



**Karine MAZAND-MBOUMBA** | **Conseillère juridique**

Karine est avocate et la fondatrice du cabinet MMT Avocats spécialisé dans l'accompagnement juridique des tech et web entrepreneurs. Expertise juridique et conseil en matière d'élaboration de textes en droit numérique, protection des données et propriété intellectuelle.



**Makhtar SALL** | **Responsable marketing**

Makhtar est Business Developer, titulaire d'un Master International Business de l'Université Métropolitaine de Londres et détenteur d'une Licence en Marketing et Communication de l'Ecole des Techniques internationales de Commerce, de la Communication et des Affaires de Dakar. Il a 4 ans d'expérience dans la mobile money.

COMPTE DE RESULTAT SUR 3 ANS			
	ANNEE 1	ANNEE 2	ANNEE 3
Chiffres d'affaires(Vtes produits/Service)	957632400	1101277260	1376596575
Subvention			
Augmentation %			
outs d' achats de produits/Service			
Augmentation %			
Marge brute commerciale	957632400	1101277260	1376596575
Charges externes	26468040	26468040	26468040
Achats de produits d'entretien	600000	600000	600000
Achats de fournitures de bureau	2400000	2400000	2400000
Eau (en terme de facture à payer)	60000	60000	60000
Electricité (en terme de facture à payer)	1200000	1200000	1200000
Frais de transport	1200000	1200000	1200000
Loyer	4200000	4200000	4200000
Entretien, Réparations et Maintenance	6000000	6000000	6000000
Téléphone Portable (en terme de facture à payer)	1200000	1200000	1200000
Internet (en terme de facture à payer)	1980000	1980000	1980000
Commissions et frais assimilés	7628040	7628040	7628040
Valeur ajoutée	931164360	1074809220	1350128535
Impots et taxes	100000	100000	100000
Charges salariales	4 500 000	4 500 000	4 500 000
Charges sociales	7 110 000	7 110 000	7 110 000
Excedent brut d'exploitation	919 454 360	1 063 099 220	1 338 418 535
Frais bancaires,Rembourse,Emprunts			
Dotations aux amortissements	2 003 594	2 003 594	2 003 594
Resultat avant impots	917 450 766	1 061 095 626	1 336 414 941
Impot sur les societes	0	0	0
Resultat Net	917 450 766	1 061 095 626	1 336 414 941

PREVISION VENTE EN QUANTITE					
PRODUIT/SERVICE	SALAIRES MOYEN	MOIS	ANNEE 1	ANNEE 2	ANNEE 3
% croissance				15%	25%
TPE/TPI	80 000	253	3036	3491	4250
PME/PMI	80 000	50	600	690	750
GE	80 000	1	12	14	15
COMMISSION 2%					
TOTAL CHIFFRE D"AFFAIRES		304	3648	4195	5015

PREVISION VENTE EN VALEUR					
PRODUIT/SERVICE	PRIX VENTE	MOIS	ANNEE 1	ANNEE 2	ANNEE 3
TPE/TPI	15 680 000	15 680 000	46 824 400	53 848 060	58 530 500
PME/PMI	80 000 000	80 000 000	887 395 600	1 020 504 940	1 109 244 500
GE	3 880 080 000	3 880 080 000	934 220 000	1 074 353 000	1 167 775 000
COMMISSION 2%	79515200	79 515 200	23 412 400	26 924 260	208 821 575
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES		3 975 760 000	957 632 400	1 101 277 260	1 376 596 575

Nous avons entrepris une démarche pour l'obtention d'un brevet au niveau de l'OGAPI. La procédure administrative suit son cours;  
la version web du produit fonctionnel ;  
un site disponible

## OBJECTIFS A ATTEINDRE

### **Objectif principal :**

Notre objectif est de révolutionner le circuit traditionnel de paiement des salaires

### **Objectifs à atteindre à court-terme :**

Atteindre 10% des entreprises forestières à l'intérieur du pays ayant des salaires non bancarises en forêts.

### **Objectifs à atteindre à moyen terme :**

Couvrir 60% du territoire national.

### **Objectifs à atteindre à long terme :**

Amener la CNSS et la CNAMGS à payer 100% des pensions retraites et autres prestations sociales des retraites et autres bénéficiaires non bancarisés via notre plateforme.



Les prochaines étapes sont:

- Lancement officiel de la plateforme;
- Commercialisation
- Mise en œuvre du projet pilote avec les entreprises désireuses;
- Finalisation OGAPI

Les fonds levés nous permettrons de finaliser notre projet c'est-à-dire:

- Développement de l'application mobile;
- Démarche et finalisation pour l'exonération de l'impôt sur les sociétés;
- Modification de la SARL vers une SAS.
- Prospection des clients à travers 5 grands axes dont:

I/ Libreville vers le Nord( Bitam):Libreville Bifoun Ndjolé Lalara Mitzic Oyem Minvoul Bitam.

II/ Libreville Lambaréné Sindara Fougamou Yombi Doubou Mouila Ndéndé Tchibanga Mayoumba.

III/ Libreville vers Franceville (via train), puis faire les villes alentours en voiture, à savoir Moanda, Mounana, Bakoumba, Koulamoutou.

IV/ L'Estuaire: Libreville Akanda Owendo Ntoun Kango.

V/ Ogooué Maritime avec Port Gentil Omboué et Gamba.

- Recherche et développement pour d'autres services a valeurs ajoutées

MERCI !



TEL : +241 77080795 /+241 62598393

Mail : akeret-ariane@capay.ga  
contact@capay.ga

BP : 370 Libreville- Gabon

Site: [www.capay.ga](http://www.capay.ga)

Linkedin: capay

Facebook: capay