



# AVANT PROPOS :

Le jour où j'ai voulu soumettre ma candidature, il était impossible de soumettre des fichiers compressés comme vous le demandiez. J'étais donc obligé de soumettre le tout dans un même document pdf. Le projet que nous soumettons est un produit de notre start Up. Vous avez donc d'abord le business plan de la start Up et ensuite le plan de développement du projet. Mais tout est organisé de telle sorte que vous puissiez bien faire la différence




StartUp-Challenge


plan ... et tout autre document que vous estimeriez capable d'enrichir votre candidature .

 NGUEMA MENGOME Marcel-Raumeyo


marcelr.nguemam@setappssolution.com



+24162243462



Le fichier administratif doit etre au format  
PDF,jpeg,png,bmp,gif ou svg



Le fichier dossier de candidature doit etre au format  
PDF,jpeg,png,bmp,gif ou svg



## EDITEUR DE SOLUTIONS INFORMATIQUES

### BUSINESS PLAN

#### SETAPPS SOLUTION

Libreville, Estuaire, GABON  
Tels/sms : +241 65063258 | +241 76428822  
WhatsApp : +241 76428822

[contact@setappssolution.com](mailto:contact@setappssolution.com)  
<https://www.setappssolution.com/>

#### MANAGER GENERAL

Marcel-Raumeyo NGUEMA MENGOME

Tels/sms : +241 62243462 | +241 77166806  
WhatsApp : +241 62243462

[marcelr.nguemam@setappssolution.com](mailto:marcelr.nguemam@setappssolution.com)



1. Sommaire .....	3
2. Présentation de l'entreprise.....	3
2.1 Idée commerciale .....	3
2.2 Origine .....	4
3.Evaluation du marché & analyse de la concurrence .....	5
3.1 Evaluation du marché.....	5
3.2 Analyse de la concurrence.....	6
4. Objectifs.....	7
4.1 Mission & Vision.....	7
4.2 Objectifs à court et moyen terme.....	7
5. Stratégie.....	7
5.1 Caractérisitque unique.....	7
5.2 Positionnement & stratégie .....	8
6. Marketing.....	9
6.1 Marketing-Mix .....	9
6.2 Publicité / PR .....	11
7. Organisation .....	11
7.1 Statut juridique .....	11
7.2 Management.....	12
8. Evaluation des risques .....	12
9. Finances & Investissements de démarrage.....	13



## 1 Sommaire

La création d'entreprise est une aventure cruciale pour celui qui s'y lance. Il est donc important d'avoir des bases et des connaissances affirmées dans le domaine dans lequel il va exercer. En dehors des connaissances, il est aussi important d'avoir une bonne idée du marché dans lequel il va exercer en intégrant les lois juridiques liées à ce marché.

*setApps Solution*, avec le soucis de voir le pays se digitaliser vient offrir des solutions qui vont amener le pays à se numériser. Pour ne pas rester dans l'anonymat, l'entreprise dispose aujourd'hui de toutes les accréditations nécessaires pour exercer en toute légalité. Son statut juridique et sa fiche circuit lui ont été délivré par les autorités compétentes.

*setApps Solution* est composé d'une équipe de techniciens couvrant tous les domaines nécessaire au bon fonctionnement de l'action et des services qu'elle va offrir aux usagers. Son financement de départ est d'abord sous la charge de son fondateur auquel s'ajouteront ceux des donateurs de bonne volonté qui partagent et encouragent la vision, mais aussi des éventuels partenaires qui veulent avoir un pourcentage dans l'entreprise à hauteur de leurs investissements et d'autres qui bénéficieront en contrepartie des services de l'entreprise.

## 2. Présentation de l'entreprise

### 2.1 Idée commerciale



Proposer des solutions qui permettent aux entreprises, aux particuliers et à différentes institutions de se digitaliser pour une efficacité accrue dans la gestion quotidienne de leurs affaires. Notre slogan « 2.0 à portée de main » se veut être une illustration de l'impact que nous voulons avoir sur le marché gabonais.



## 2.2 Origine

Le monde est actuellement dans l'ère du numérique et des nouvelles technologies. L'Afrique notre continent et le Gabon notre pays se doivent d'emboîter le pas.

Il est impensable aujourd'hui de ne pas desservir des cours en ligne, il est aujourd'hui inconcevable d'avoir des piles de dossiers format papier dans des bureaux, il est impensable d'attendre des jours durant pour l'obtention d'un document, il est impensable d'avoir des files d'attente interminable pour des services qu'on pourrait avoir en ligne. Tout ce qui est support papier peut être numérisé ce qui non seulement facilite les échanges et les transactions, permet aussi de réduire la pollution et sauver des arbres.

Parce que plus on a du support papier et plus les arbres sont abattues donc les forêts décimées et la capacité de régénération d'oxygène par la nature diminue.

À l'ère où l'information est la clef, sa portabilité ne peut qu'accélérer les processus qui mènent aux changements dont le monde a besoin. *setApps Solution* se veut donc un pilier dans le marché de la production des solutions web et mobile pour permettre la digitalisation dans tous les secteurs d'activités de notre continent et en particulier de notre pays le Gabon.

### **3. Evaluation du marché & analyse de la concurrence**

#### **3.1 Evaluation du marché**

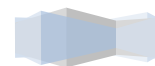
Il suffit d'observer le quotidien des gabonais pour comprendre que leur rapport aux nouvelles technologies est encore à définir, à structurer et à diriger. L'avènement des smartphones et des données mobiles a certainement permis à une tranche de la population d'accéder facilement au monde d'internet, mais l'utilisation optimale des fonctionnalités en termes d'application web et mobile reste encore à développer. Le constat est encore plus accrue dans les institutions en tout genre dont la majorité ne possède même pas l'outil de base qu'est le site web pour assurer ne serait que leur présence sur internet. Même pas un site statique. C'est donc un marché où il y a encore des possibilités d'affaire dans le domaine informatique surtout quand on sait que le monde entier se tourne désormais vers ces technologies de l'information. Le Gabon ne peut donc pas être en reste, il va devoir s'aligner de gré ou de force.

Certaines institutions et entreprises sont déjà doté d'outils bien que pouvant y intégrer un autre niveau de performance, d'autres pour ce qui est de la majorité (plus de 80%) sont toujours dans un cheminement archaïque.

### 3.2 Analyse de la concurrence

Le marché est encore tellement vierge qu'il y a de la place pour tout le monde. Le gouvernement a mis en place l'Agence nationale des infrastructures numériques et de fréquences (Aninf), qui est supposée travailler pour l'informatisation de l'administration publique, mais force est de constater que même pas 20% du marché public est couvert depuis des années que cette agence a été créée. Le marché privé aussi ne suit pas une courbe exponentielle dans le domaine. Elle est plutôt logarithmique. L'Aninf représente le concurrent principal pour ce qui est des parts du marché public, mais le marché privé quant à lui reste un chantier où aucun leader n'est actuellement en tête d'affiche. Bien que d'autres entreprises s'implantent, elles n'ont pas encore assez d'impact sur le marché.

Le plus difficile est de trouver des partenaires. Pour cela *setApps Solution* s'entoure d'une équipe de marketing et de communication digitale pour aller prospecter et faire comprendre aux entreprises, particuliers et institutions, l'importance de s'aligner sur les nouvelles technologies de l'information. L'importance de l'adoption des applications qui vont non seulement changer leur façon de travailler au quotidien et qui vont surtout les amener à optimiser leurs résultats.



## 4. Objectifs

### 4.1 Mission & Vision

*setApps Solution* se donne la mission d'apporter des solutions qui faciliteront le quotidien des usagers gabonais. Les connaissances acquises par les membres de l'équipe de *setApps Solution* par leurs différentes formations à travers le monde et les expériences acquises dans les différents emplois occupés leur donnent les outils nécessaires pour aider notre pays à se hisser à un niveau plus qu'excellent dans le développement des applications numériques.

### 4.2 Objectifs à court et moyen terme

Nos objectifs sont certes variés mais peuvent se résumer par « apporter des outils numériques de gestion administrative ». Nous disposons pour cela de plusieurs outils technologiques qui permettent de mesurer le besoin d'une administration, de réaliser en apportant des solutions pertinentes et opportunes.

## 5. Stratégie

### 5.1 Caractéristique unique

*setApps Solution* est une nouvelle compagnie qui fait dans la mise au point des applications selon un cahier de charges qui serait au préalable établi avec le client qui en fait la demande. Le cahier de charges est l'outil principal dans l'élaboration de n'importe quel projet.





Il permet de suivre point par point les différentes fonctionnalités de l'application qui est en cours de réalisation.

De l'idée à sa matérialisation, *setApps Solution* vous donne les garanties sous des contrats de travail qui sont signés avec tous nos clients. Nous respectons nos délais et il n'y aura pas avec nous des frais cachés. Notre client est avant tout un partenaire. Nous établissons donc une relation de confiance et de clarté tout au long du développement de la solution demandée. Une fois la solution finalisée, nous assurons une formation pour son utilisation et aussi une maintenance si le partenaire opte pour ce service. Ce qui est vivement conseillé.

## 5.2 Positionnement & stratégie

Se positionner dans un marché comme celui du Gabon c'est avant tout offrir un service différent dans la forme et dans le fond.

Plusieurs entreprises de la place méprise la forme et ne place pas le client au centre de leur activité. Pourtant sans le client, leurs activités n'auraient pas de raison d'être.

Chez *setApps Solution*, nous comprenons que le client est notre condition d'existence, alors nous devons le servir comme nous aimerions être servis. Tout part donc de la réception du client ou du premier contact qui peut se faire au téléphone ou par échange avec l'un de nos nombreux moyens de communication.

Nous faisons aussi preuve d'une grande compréhension en accordant beaucoup d'écoute au client et en adaptant nos services non seulement à ses

besoins mais aussi à son budget. Ceci dit, tous les budgets acceptables trouveront une solution adaptées chez nous.

L'idée est de tout faire pour que notre pays s'inscrive dans un processus de digitalisation à tous les niveaux où le besoin se fait sentir. On comprend donc que certains clients peuvent ne pas disposer de très grands moyens financiers, ce n'est pas pour autant que nous ne trouverons pas de solutions adaptées à leur budget.

## 6. Marketing

### 6.1 Marketing-Mix

L'entreprise n'est pas le fruit d'un coup de tête. C'est une pensée nourrie durant de longues années bien avant même le retour de son fondateur au Gabon. Au moment où il faisait encore ses classes au Canada. Une fois sur le territoire national, il a fallu un peu moins d'un an pour commencer à mettre en place la structure qui s'appellera officiellement «*setApps Solution*». Pourquoi *setApps solution* ? Il faut rappeler ici que le fondateur sort d'une influence anglo-saxonne de 12 ans sans discontinuité, son vocabulaire est donc naturellement influencé par les langues Anglais et Français qui sont les deux langues officielles au Canada. Le mot «set» signifie activer, mieux mettre en place et le mot «Apps» est simplement l'abréviation au pluriel du mot «application». Quant à «Solution», il s'écrit de la même façon en anglais qu'en français et même phonétiquement ils sont proches. On comprend donc ici que le fondateur a résumé dans le nom de la compagnie ses deux influences linguistiques. On doit reconnaître ici la portabilité de ce

nom qui est en même temps facile à retenir et explique très bien ce que la compagnie fait.

Le logo quant à lui fut également le fruit d'une réflexion. Il fallait avoir une image qui résume très bien la pensée du fondateur et la force du nom. Le résultat ne s'est pas fait attendre. La couleur bleue s'est imposée comme celle qui représentait la mieux la perspective futuriste et même présente de *setApps Solution*.

Quant au slogan «2.0 à portée de main», il s'est imposé comme ce qui définit le mieux ce que *setApps Solution* veut apporter au quotidien des usagers gabonais.

*setApps Solution* va proposer des solutions innovatrices dans le secteur informatique. L'informatique s'appliquant à tous les secteurs d'activités alors *setApps Solution* compte répondre à tous types de besoins qui se feront. Il va s'agir en gros de proposer des sites web en tous genres, donc site scolaire, site commercial, site pour des entreprises, des hôpitaux, des directions généraux, des administrations publique et privée, des agences de transport, des aéroports, des restaurants, des villes, départements, village, des centres commerciaux et bien d'autres. Il va aussi être question de proposer des applications mobiles et applications web toujours dans les mêmes secteurs. Il sera aussi question de proposer des solutions additionnelles aux usagers qui auront déjà des solutions informatiques. Il pourrait s'agir d'ajout d'un espace membre, de l'intranet, des bases de données, de la maintenance, ou d'une mise à niveau de leurs différents systèmes.

Les prix vont s'adapter aux bourses de chacun des usagers. L'idée de base est d'aider le pays à se développer au niveau des technologies de l'information.

Nous ne laisserons pas un client partir sans avoir répondu à sa demande en adéquation avec son budget et le service ou le niveau de service qui y répond.

## 6.2 Publicité / PR

Pour imposer notre marque sur le marché, il va falloir démarcher auprès des usagers.

Par des demandes d'audiences en entreprise, afin de présenter nos produits et l'impact qu'ils pourront avoir sur leur gestion quotidienne. En outre le site web de l'entreprise est constamment enrichi et nourri en publicités. Sans compter les autres supports que nous avons déjà mis en place à savoir, une page Facebook, une chaîne YouTube, un compte Twitter et un compte Instagram qui sont les réseaux sociaux les plus utilisés dans le monde et donc au Gabon. Nous disposons donc de plus d'outils pour la publicité et le marketing. Notre responsable marketing va mettre en place les différents canevas qui devront diriger notre action publicitaire.

## 7. Organisation

### 7.1 Statut juridique

*setApps Solution* est une entreprise légale, reconnue et fichée au niveau de l'agence nationale de promotion des investissements (ANPI). Pour un début la forme juridique choisie est «Entreprise Individuelle». Ce choix est motivé par l'envie de simplifier la création de l'entreprise et d'aller directement sur le marché pour la recherche des investisseurs et des clients.



Au fur et à mesure que la compagnie va évoluer, on évaluera si la forme juridique actuelle répond toujours aux besoins.

## **7.2 Management**

La compagnie repose au départ sur son fondateur. Ce qui n'empêche pas d'avoir des collaborateurs. Il s'agira de développeurs web et mobile, de responsable en ressources humaine, responsable en marketing, d'infographe et de designer. Le fondateur étant lui-même le chef de projet donc manager général.

À cette équipe pourra s'ajouter des investisseurs qui pourront être soit de simple donateurs ou encore des partenaires d'affaires détenant un pourcentage, ou bénéficiant des services de l'entreprise

## **8. Evaluation des risques**

Les risques majeurs qui pourraient ralentir la progression de l'entreprise sont externes à cette dernière. Il s'agit essentiellement de la distribution d'une connexion internet haut débit manquante ou interrompue ce qui est très souvent le cas dans nos pays et par-dessus tout, l'interruption des services de distribution d'électricité. En termes de matière grise, l'entreprise dispose de cerveaux très bien formés mais malheureusement sans internet ou électricité il est impossible de faire grand-chose.



## 9. Finances

En partant, il n'y aura pas de salariés dans l'entreprise, elle fonctionnera en freelance avec chacun des acteurs qui va intervenir sur les projets. À partir d'une charge de travail qui exige du temps plein là il sera établi des contrats d'embauche pour chaque employé que l'entreprise va engager.

L'investissement de départ se fera donc dans la location du local qui va abriter les premiers bureaux, dans le règlement des premières factures liée à l'électricité et internet, et aussi l'aménagement des bureaux en les outillant pour qu'ils représentent l'image réelle de l'entreprise.

DIRECTION GENERALE



**Marcel-Raumeyo NGUEMA MENGOME**

The image shows a handwritten signature in blue ink over a circular blue stamp. The stamp contains the text 'SETAPPS SOLUTION' at the top, 'solution' in the center, and 'DIRECTION GENERALE' below it. It also includes contact information: 'Tél: +241 062 24 34 62 / 077 16 68 906', 'Mail: contact@setappssolution.com', and 'Site web: www.setappssolution.com'.



**SIOKOLO, produit de la startUp setApps Solution.  
Plateforme web de formation continue 100% en  
ligne**

## **PLATE-FORME SIKOLO**

### **SIKOLO**

**Libreville, Estuaire, GABON**

**Tels/sms : +241 65063258 | +241 76428822**

**WhatsApp : +241 76428822**

**[sikolo@setappssolution.com](mailto:sikolo@setappssolution.com)**

**<https://www.sikolo.setappssolution.com/>**

---

### **MANAGER GENERAL**

---

**Marcel-Raumeyo NGUEMA MENGOME**

**Tels/sms : +241 62243462 | +241 77166806**

**WhatsApp : +241 62243462**

**[marcelr.nguemam@setappssolution.com](mailto:marcelr.nguemam@setappssolution.com)**

## SOMMAIRE :

Lien de la plate-forme : <https://www.sikolo.setappssolution.com>

<b>A. SETAPPS SOLUTION</b> .....	3
<b>B. SIKOLO</b> .....	4
1. Formateur sur SIKOLO .....	5
2. Apprenant sur SIKOLO .....	6
3. Partenariat SIKOLO & TUTELLE.....	7
4. Modèle économique.....	8
5. Perspectives .....	8



## A. SETAPPS SOLUTION?

*setApps Solution* est une entreprise qui exerce dans l'édition de solutions informatiques. Cette entreprise a été fondée en Mai 2020 par Mr Marcel-R NGUEMA. Elle détient depuis septembre 2020 toutes les accréditations nécessaires pour exercer en toute légalité. Son statut juridique et sa fiche circuit lui ont été délivrés par les autorités compétentes. Vous trouverez les informations légales de l'entreprise au pied de chaque page de ce document.

Cette entreprise est le résultat d'une pensée nourrie durant de longues années bien avant même le retour de son fondateur au Gabon. Au moment où il faisait encore ses classes au Canada, en ingénierie informatique et en administration des affaires-gestion de projets. Il a rejoint ce pays après l'obtention de son baccalauréat scientifique en 2007 avec mention et une moyenne de classe qui lui ont permis d'obtenir une bourse d'étude.

Le monde est actuellement dans l'ère du numérique et des nouvelles technologies. L'Afrique notre continent et le Gabon notre pays se doivent d'emboîter le pas. Il est impensable aujourd'hui de ne pas desservir des cours en ligne, il est aujourd'hui inconcevable d'avoir des piles de dossiers format papier dans des bureaux, il est impensable d'avoir des files d'attente interminables pour des services qu'on pourrait avoir en ligne. À l'ère où l'information est la clef, sa portabilité ne peut qu'accélérer les processus qui mènent aux changements dont le monde a besoin. *setApps Solution* se veut donc un pilier dans le marché de la production des solutions web et mobile pour permettre la digitalisation dans tous les secteurs d'activités de notre pays le Gabon.

Comme entreprise en édition de solutions informatiques, nous ne pouvons pas seulement attendre de signer des contrats avec des clients afin de pouvoir exercer. Nous avons donc comme objectif de mettre à la disposition des usagers, des produits qui vont simplifier leur quotidien. Après quelques enquêtes menées, nous sommes arrivés à la conclusion qu'il serait utile pour le plus grand nombre d'avoir une solution capable de proposer de la formation continue 100% en ligne. Nous avons appelé ce produit **SIKOLO**.

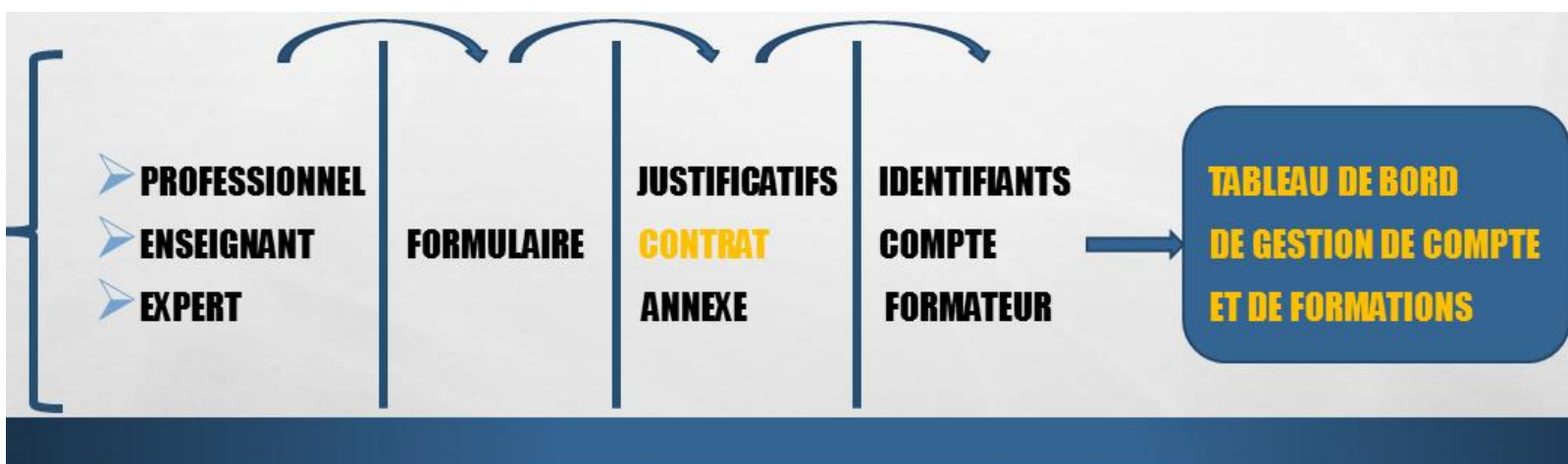
## B. SIKOLO

Lors de nos enquêtes, plusieurs professionnels, chefs d'entreprise, enseignants, chercheurs, médecins, cadres d'administration, chômeur à la recherche d'emploi, responsables politique et autres, nous ont notifié qu'ils aimeraient soit combler des lacunes pour être plus efficaces au travail, soit apprendre de nouvelles choses pour être plus performant, soit donner une nouvelle directive à leur carrière professionnelle ou alors booster leurs CV. Seulement, il leur était difficile de continuer à se former en présentiel au vue de leurs emplois du temps. Ils n'ont pas le temps d'aller s'asseoir en présentiel pour suivre des formations. Aussi s'ils faillent peut-être suivre des formations en ligne à l'étranger, les moyens de paiement posent souvent problème car beaucoup n'ont pas accès aux moyens de paiement que les plateformes étrangères exigent. Nous avons donc compris qu'il était important de répondre à ce besoin en mettant en place une plateforme capable de les aider à se faire former sans être obligé d'être présent physiquement tout en étant capable de payer avec les moyens de paiement locaux. Voilà comment SIKOLO est née.

SIKOLO se veut donc être une plateforme web dynamique qui permet aux enseignants, professeurs des universités, experts et professionnels avec expérience, de proposer des formations 100% en ligne. Ces formations seront disponibles au grand public qui pourra les suivre moyennant une inscription et un paiement forfaitaire fixé par le formateur. À la fin de la section cours, le formateur propose un quiz qui permet d'évaluer l'apprenant(e). Si le quiz est réussi à 70% minimum avec un maximum de trois (3) essais, une attestation de réussite sera délivrée à l'apprenant(e). Le formateur est responsable du contenu qu'il propose.

Les inscriptions sur SIKOLO se font directement en ligne au moyen d'un formulaire dont la soumission est conditionnée par le paiement. Les paiements se font via Airtel Money, Moov Money, carte visa, crédit et MasterCard directement à partir de la plateforme. Ayant obtenu toutes les autorisations pour exercer, nous sommes donc capables de délivrer des attestations de réussite. Nous avons déjà obtenu l'agrément de la direction générale de la formation professionnelle qui nous autorise aussi à exercer et délivrer des attestations reconnues en République gabonaise.

## 1. FORMATEUR SUR SIKOLO



*Parcours de l'inscription d'un formateur sur SIKOLO*

Toute personne intéressée à être formateur sur SIKOLO doit passer par un filtre assez exigeant. Ceci en va de la crédibilité de la plate-forme. Nos formations doivent être de qualité et la qualité commence par un formateur qui a une compétence avérée.

Dans l'onglet «COMPTES», le potentiel formateur doit sélectionner le sous-onglet «FORMATEUR» pour avoir accès au formulaire que nous avons monté. Une fois le formulaire rempli, il doit le soumettre. L'administration reçoit les entrées de ce formulaire les traite et envoie une réponse par mail au candidat. Une notification sur WhatsApp lui est aussi adressée pour lui signaler qu'une réponse a été émise suite à son formulaire. Dans ce mail, nous envoyons un «contrat type» et le document «annexe» que nous faisons signer à nos formateurs. Nous demandons aussi les documents qui attestent des acquis du candidat ainsi que sa signature pour l'intégrer au contrat. Une fois tous ces documents reçus et validés, nous envoyons au désormais formateur le contrat définitif, l'annexe qui liste les points importants sur la mise en ligne des formations et les identifiants pour se connecter à la plateforme SIKOLO pour commencer à mettre en ligne ses formations.

A partir de son tableau de bord, le formateur a vue d'ensemble sur toutes ses formations et sur toutes les personnes inscrites à ses formations. Il reçoit une notification à chaque interaction sur ses formations; si y a une inscription à l'une de ses formations, une question posée, une intervention ou lorsqu'un(e) apprenant(e) a terminé la formation.

## 2. APPRENANT SUR SIKOLO



*Parcours d'un(e) apprenant(e) sur SIKOLO*

Toutes les personnes qui ont un besoin de formation sur un sujet précis peuvent s'inscrire sur SIKOLO tant que la formation visée est disponible. La première étape consiste à cibler la formation qui l'intéresse, ensuite procéder à son inscription et au paiement des frais liés à cette formation. Une fois cette étape effectuée, le demandeur reçoit automatiquement un premier mail qui lui certifie que son inscription est bien enregistrée mais qu'il n'aura accès à la formation qu'une fois les vérifications effectuées du côté administratif. Un délai de 24h maximum est à prévoir. Il reçoit par la même occasion la confirmation de la création de ses identifiants qui lui permettent de se connecter à la plateforme comme étudiant(e). Une fois les vérifications effectuées et que tout est validé, l'administration active l'accès à la formation au demandeur. Il reçoit donc un autre mail qui lui notifie qu'il a désormais accès à la formation. S'il y a des erreurs par

exemple un problème de paiement, il reçoit aussi un mail qui donne des détails dans ce sens.

L'apprenant(e) peut donc commencer sa formation à son rythme bien qu'elle soit délimitée dans le temps. Il peut commencer un module, le terminer le jour d'après ou la semaine qui suit dépendamment de comment il gère son temps. À la fin de la formation, il passera l'examen qui permet d'avoir l'attestation de réussite.

### **3. PARTENARIAT SIKOLO & LA TUTELLE**

setApps solution détient depuis septembre 2020, sa fiche circuit délivrée par l'Agence Nationale de Promotion des Investissements du Gabon (ANPI). Elle est donc enregistrée dans le registre gabonais des entreprises en informatique et de. En dehors de l'ANPI, setApps Solution détient aussi l'agrément de la direction générale de la formation professionnelle qui lui octroie le droit d'exister comme centre de formation et de délivrer des attestations de formation reconnues. setApps Solution est donc partenaire de ses institutions. Si la direction générale a besoin d'orienter des citoyens vers des centres de formations, setApps Solution fait partie des potentiels entreprises capables de recevoir ces usagers.

Aussi le niveau très élevé des standards de recrutement des formateurs est dû entre autre au fait que si la tutelle venait à faire une vérification de nos fichiers, elle puisse se rendre compte que nos formateurs sont des gens très outillés pour donner des formations de qualités. Etant donné que nous avons introduit un mode de paiement international (carte de crédit, visa, MasterCard), la plateforme est donc ouverte au monde entier. Nous imposons donc des standards internationaux sur SIKOLO. Des formateurs peuvent venir de partout tout comme les apprenants.

#### 4. MODELE ECONOMIQUE

Comment avons-nous prévu que le produit SIKOLO génère de l'argent? Voici la question à laquelle nous allons répondre dans cette section.

Les moyens de paiement font partis des aspects qui bloquent l'essor des activités des jeunes africains. Lorsque nous avons commencé ce projet, nous pensions intégrer PayPal pour l'international ou même les nationaux. Mais malheureusement depuis septembre 2021, la majorité des pays africains ne peuvent plus recevoir les paiements via PayPal. Seulement 12 d'entre eux peuvent en recevoir. Le reste des pays donc le Gabon sont exclus. Heureusement que la passerelle pVit qui est d'ailleurs gabonaise existe. Elle permet de faire des paiements avec moov money, Airtel money et les cartes de crédit, visa et MasterCard. Sans elle nous n'aurons pas été capables de générer des revenus avec SIKOLO.

SIKOLO génère des revenus par le coût des formations. Le formateur fixe le montant de sa formation et nous prenons un pourcentage sur chaque inscription à une formation. Pour le moment nous prenons **35%** sur chaque inscription et le formateur a donc **65%**. Si un formateur ne peut pas mettre en ligne lui-même ses formations pour une raison ou une autre, nous le ferons mais avec une contrepartie de **10%** de son pourcentage de départ. Dans un tel cas de figure, nous prenons donc **45%** et le formateur **55%**. Aussi, nous pensons qu'avec le trafic généré par la plateforme, nous serons sollicité pour de la publicité.

#### 5. PERSPECTIVE

La version actuelle de SIKOLO est la première que nous voulons expérimenter. En réalité nous avons déjà une idée bien fixe de ce à quoi pourrait ressembler une version finale. Mais pour y arriver, nous devons voir un nombre assez important de formations. À partir de ce nombre, nous pourrions les organiser en parcours et chaque parcours serait sanctionné par l'obtention d'un diplôme de formation professionnel ou d'enseignement supérieur.

Nous étudierons à ce moment, le modèle qui correspond le mieux à chaque parcours. Notre rêve est donc d'avoir le premier centre de formation ou établissement d'enseignement supérieur 100% en ligne. On doit préciser ici que les apprenants auront toujours le choix de juste prendre une formation ou de s'inscrire pour un parcours. L'objectif premier qui est de permettre aux professionnels de se former continuellement devrait donc toujours être mis en avant.

Manager général et chef de projets



**Mr Marcel-R NGUEMA M.**