





L'application permet de :



Chercher un produit de tout type (Alimentaire, électronique...)



Trouver les enseignes où sont vendus les produits, articles.



Avoir les descriptions, caractéristiques des produits



Voir le prix de vente du produit selon les enseignes ou il est disponible



Créer une liste de course



Enregistrer les produits dans un panier

Bien plus qu'une application mobile



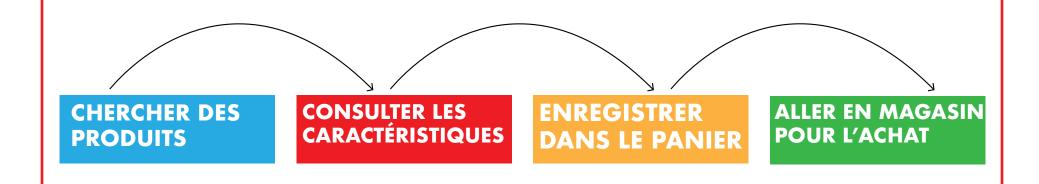
AVANTAGES



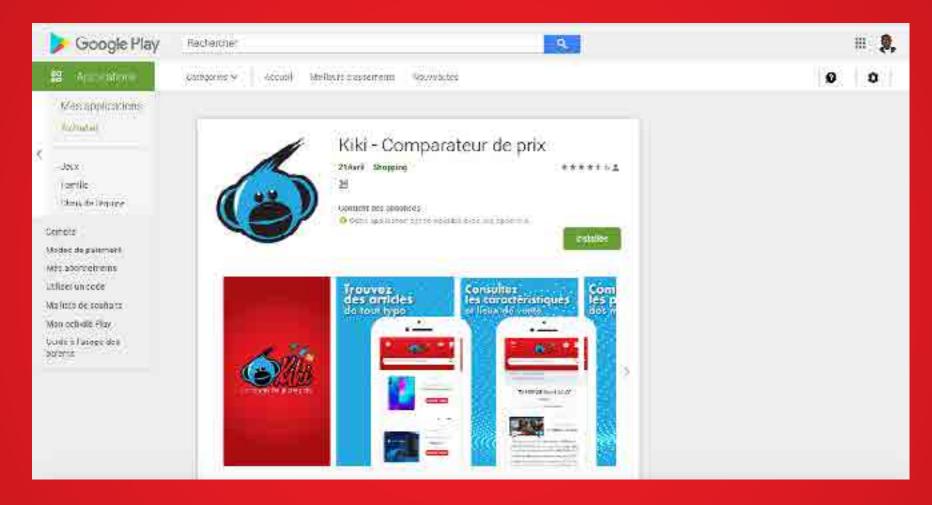


UNE SOLUTION POUR LA PERIODE DE CONFINEMENT

Pendant cette période de confinement, KiKi va vous permettre de continuer à vendre dans vos magasins sans avoir de longues files d'attente ni beaucoup de monde dans les magasins



Testez l'application



Cliquez ici pour télécharger



Ils ont validé notre application





lien de la publication

lien de la publication

BUSINESS ACODE Réduction des distances



Business Model

Nom de l'entreprise : KiKi – Comparateur de Prix

Date: 26/04/2021

Partenaires clés

- Grande et Moyennes Surfaces
- Nos fournisseurs clés sont : Mbolo, Cecagadis, Prix Import, Centr'Affaires...
- Nos partenaires ont des produits à vendre dans leur rayons
- Nos partenaires sont spécialistes de l'importation et la vente de produits de tout type en magasin, grande surface.
- BRICORAMA et CFAO sont déjà partenaires de l'application

Activités clés

- Le Community management,
- La gestion de la plateforme
- La gestion des demandes, commandes et/ou réclamations clients

Ressources clés

- La plateforme web
- Les images des produits
- La grille des prix des produits
- Une large communauté de mobinautes
- Des livreurs à moto
- Des shoppers chargé de remplir les produits et prix dans l'app

Offre (proposition de valeur)

- La comparaison de prix
 *Trouver tout type de
 produit vendu au Gabon
 *Comparer les prix des
 différents vendeurs
- Faire ses courses à distance et se faire livrer
 *Gagner du temps
 *révolution de l'acte d'achat
 *faire des économies
 *visiter des magasins en un clic
- + de 100.000 articles dans une application

Relation client

- Une assistance 24h/24 et 7j/7
- Une présence sur les réseaux sociaux

- Canaux de distributionLes médias sociaux
- Google adwords & Display
- Spot TV & Radio
- Presse
- Affichage en GMS

Segments de clientèle

- Les occidentaux
- Les CSP+ gabonais
- La Responsable des achats, ménagère, Digital Mum.

Les GMS

Augmentation de la clientèle Découverte de l'offre totale

Magasins Divers

Notoriété Augmentation des ventes Découverte de l'offre



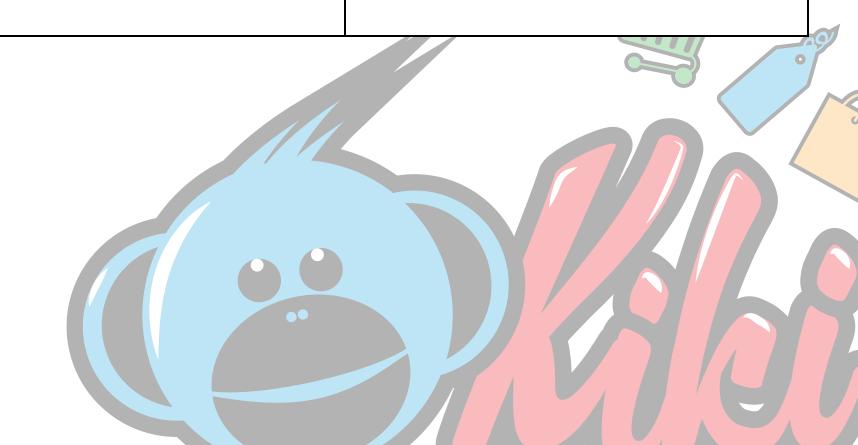
Business Model

Structure des coûts

- Implémentation d'une API pour faire des achats via le mobile money
- Le budget pour les motos de livraison
- Le local
- Les ressources humaines

Sources de revenus

- Un prix de livraison allant entre 2000 et 3000 Fcfa
- Des frais de services mensuels appliqués aux magasins
- Des bannières publicitaires in-app
- Des campagnes de Notifications PUSH
- Des Alertes Soldes & Promotions





Il y'a toujours moins cher quelque part