

LE DOCUMENT DE **RESUME** DE L'AFFAIRE TENANT LIEU DE
CAHIER DES CHARGES D'UNE APPLICATION MOBILE

KAIROS MOUITY MEDIA (K2M)



NOM: **Patrick MOUITY**

DATE: 2022



PROBLÈME & SOLUTION

A propos de votre entreprise - Requis pour la présentation

Le 18/03/20, j'ai reçu un arrêt de mon contrat de travail pour cause de crise sanitaire.

- j'ai ainsi décidé de créer ma start-up dans le multimédia du nom accrocheur de: **KAIROS MOUITY MEDIA**.

Une start-up proposant des services en **MultiMedia-Informatique et Evènementiel**.

J'ai commencé par démarcher **mes anciens employeurs** afin de les **transformer** en **clients véritables**, j'ai osé.

- **Quel problème vous essayez de résoudre ?**

-Saviez-vous que **80% des entreprises sont obligées de fermer** plusieurs heures pour faire leur inventaire ?

-Saviez-vous que **60% des ménages** sont surpris par un découvert bancaire ou la fin d'une bouteille de gaz ?

-Saviez-vous que **50% des chefs d'entreprises** souhaitent avoir un œil direct sur le stock de leurs marchandises ?

- **Comment votre entreprise résout ce problème ?**

K2M propose la **gestion des stocks** via une **application mobile** sur **Android** nommée **Stocks Epic**.

50% des chefs d'entreprises auront un **accès direct** sur **leurs stocks**.

PROCESSUS D'AFFAIRES

Caractéristiques et fonctionnalités - Requis pour la présentation

Le slogan « **la gestion des stocks en un clic, à portée de main** », sur son **téléphone portable**, avec une option de gestion de budget familial dénommée **POPOTE LIGHT**

- Permet d'Eviter l'Interruption du service pendant les heures de travail
- Une aide rapide à la décision
- Identification des meilleurs produits
- Eviter la rupture brutale et inattendue d'un stock
- Améliorer la productivité
- Meilleure gestion de la file d'attente
- Vue globale sur tous les stocks en quelques secondes
- Identifier rapidement les produits en date de péremption
- Eviter de perdre de l'argent et gaspiller de la marchandise.

Comment allez-vous produire ou fournir votre offre commerciale?

Cette application se développera sur une plateforme d'applications mobiles : **Android Studio**; avec **serveur dédié**.

2 phases :

-Frais d'installation

- Abonnement mensuel



OPPORTUNITÉ DE MARCHÉ

Public cible / clients - Requis pour la présentation

Clients potentiel : **85 000** (chefs d'entreprise/Ménages /Petits commerces)

Cible choisie : **12750**.

| | | |
|---|--------|----------|
| POPULATION GABONAISE | 100% | 2074 656 |
| POPULATION ACTIVE | 48,00% | 995835 |
| CHEFS D'ENTREPRISES/PETITS COMMERCE/MENAGES | 17,00% | 170000 |
| Marché Déjà Satisfait par la concurrence | 50,00% | 85000 |
| Marché disponible | 50,00% | 85000 |
| Part de Marché choisi | 15,00% | 12750 |

Marketing et ventes - Votre plan marketing

- Par vente directe dans la première phase via un **fichier qualifié en télémarketing** pour la prise de RDV avec **4 VENDEURS**
- Création d'un **sales pipeline** afin de hiérarchiser les prospects
- Création d'une **page WEB** référencée avec **NEWSLETTER** et **SPONSORING**
- Réalisation d'un spot **publicitaire audiovisuelle et radio**
- Faire des essais gratuits pour appâter les prospects
- Organiser une journée de lancement en invitant tous les chefs d'entreprise via un cocktail d'affaires.
- **Parution au journal TV**, au quotidien et toutes les **émissions TV à forte audience**.
- **Partenariats avec les écoles de commerce**

ANALYSE COMMERCIALE

Analyse SWOT (forces, faiblesses, opportunités et menaces) - Requis pour la présentation

Construire une équipe

| Forces (S) | Faiblesses (W) | Opportunités (O) | Menaces (T) |
|--|------------------------------------|--|----------------------------|
| Secteur regorgeant d'opportunités. | Dépendance à la qualité du réseau. | Optimiser l'application à la demande des clients | Difficultés réglementaires |
| Offre nouvelle répondant à un besoin latent des clients. Tarifs compétitifs. | Offre nouvelle. | | |
| L'offre des concurrents est limitée au PC. | Apport de financement. | | |
| Forte possibilité d'extension en province. | | | |
| | | | |

Qui est dans votre équipe d'affaires ?

Le gérant s'appelle **Patrick MOUITY**, diplômé en Management du Multimédia à l'Institut AFRCATIC du SENEGAL, classé dans le **top 15 des 500 meilleurs commerciaux du SENEGAL**, concepteur en 2007 de l'**application PLANIFORM** (application dédiée à la Gestion de la planification des formations de PCCI SENEGAL **toujours utilisée à date**), ancien directeur commercial de **NECOTRANS GABON**.

Mon équipe sera composée de **15 personnes** qualifiées et sorties des **meilleures Ecoles du continent**.

| POSTE | NOMBRE | TÂCHE |
|--------------------------|--------|---------------------------|
| Directeur Général | 1 | Administration et gestion |
| Secrétaire | 1 | Tâches administratives |
| Responsable commercial | 1 | Commercialisation |
| Commerciaux | 4 | Commercialisation |
| Responsable informatique | 1 | Production / exploitation |
| Informaticiens | 1 | Production / exploitation |

| | | |
|--|---|----------------------------------|
| Responsable Marketing | 1 | Production / exploitation |
| Assistant Marketing | 1 | Production / exploitation |
| Responsable Administratif et financier | 1 | Comptabilité / Finance / Gestion |
| Coursier | 1 | Liaison |
| Techniciens de surface | 1 | Entretien et nettoyage |
| Gardiens | 1 | Sécurité |

VOS PLANS

Prévision et planification d'affaires - Requis pour la présentation

L'application dont le cahier des charges est achevée, **conception à 30%**.

Des enquêtes sur le terrain ont été réalisées afin de jauger le niveau de besoin au sein du marché.

L'application sera fin prête pour une phase teste en **OCTOBRE 2021** pour un lancement officiel en décembre 2021.

L'Agence KAIROS MOUITY MEDIA Gérée par une seule personne par faute de moyens financiers, est née du fait de la crise depuis 1 an en **proposant des services en impression numérique** pour l'instant, ce sera pour nous un gage de stabilité, car nous ne compterons pas sur un seul service ou produit.

C'est avec l'opportunité de TEF que la partie solution via une idée révolutionnaire de gérer désormais les stocks sur téléphone mobile.

Quelles sont les prochaines étapes pour votre entreprise?

La prochaine étape est :

- Atteindre le marché total au Gabon de **85 000 Abonnés** à moyen terme et les **101 000 Abonnés** à long terme
- Développer des points de vente dans chaque commune, dans chaque arrondissement
- Dans chaque province (**les 9 du Gabon**)
- Etre visible sur **Play Store**
- Envisager des essais gratuits pour le public **d'Europe, Amérique et Asie**
- Faire de l'application Stocks Epic un produit phare au même titre que l'abonnement câble **CANAL+ au Gabon**



LES ENTITES :

1 Fiche produit : id_Prod/Libellé/Prix_Unitaire/Stock_Min/Stock_Max

Avec des boutons : NOUVEAU/SAUVEGARDER/RECHERCHE D'UN PRODUIT/SUPPRIMER/FERMER

2 Saisie des Mouvements de Stocks : id_Prod/Libellé/Date/Entrée en Stock /Sortie en Stock/

Avec des boutons : RECHERCHE D'UN PRODUIT/ENREGISTRER/ANNULER/FERMER

3 Fiche de Stocks : Date_Opération/Libellé_Opération/Nbre Entrée/Nbre Sortie de Stock /TOTAL ENTREE/TOTAL SORTIE/SOLDE EN STOCK

Avec des boutons : RECHERCHE D'UN PRODUIT/E/ID-PRODUIT/LIBELLE

L'ECRAN DE SAISIE D'ENTREE SERA AINSI CONSTITUE :

Après l'inscription suivante : BIEVENUE SUR L'APPLICATION STOCK EPIC

NOUS AURONS LES ONGLETS D'ENTREE

1. NOUVEAU PRODUIT (Correspondant à l'entité Fiche Produit).
2. ENTREE/SORTIE (Pour la Saisie des Mouvements de Stocks)
3. FICHE DE STOCK (Volume des E/S réalisées)