



# Business Basic

Marketing Plan



CONNECTING DREAMS

## 01. Business Basic

Panduan sukses anda yang berisi Company Profile, Marketing Plan, Kode Etik, tata cara memulai, membangun bisnis, dan memasarkan yang sesuai ketentuan perusahaan.

## 02. Product Catalogue

Daftar produk, cara penggunaan dan manfaat produk juga harga jual untuk konsumen.

## 03. Price List

Daftar harga produk untuk member termasuk point value.



# Business Basic



CONNECTING DREAMS

# Company Profile

## PT META FIZ Internasional

Selamat Datang,

**PT META FIZ Internasional** didirikan di Indonesia pada tahun 2021 dengan semangat ingin memberikan peluang kepada masyarakat Indonesia untuk selalu dapat produktif, berkreatifitas dan mampu beradaptasi dengan perkembangan zaman, dengan berkomitmen menyediakan produk-produk yang diperlukan bagi banyak kalangan, usia bahkan untuk seluruh keluarga.

Seluruh rangkaian produk yang disiapkan oleh **PT META FIZ Internasional** akan selalu melalui tes kualitas, kemanan seperti HALAL MUI, BPOM, dan syarat izin yang diperlukan untuk alat elektronik sudah menjadi syarat mutlak yang harus terpenuhi, juga memastikan semua produknya memiliki manfaat dan kebaikan. Selain itu juga cita-cita kami ingin dapat menyediakan produk yang dapat memberikan dampak positif kepada anak-anak dan keluarga muslim dengan menghadirkan produk-produk yang kental akan sentuhan islami baik secara Audio maupun visual pada beberapa produk nya.



Alamat	: Pergudangan Taman Tekno 2 Blok H8 No. 15-16 Jalan Taman. Tekno Widya Raya, BSD, Kecamatan Setu, Kota Tangerang Selatan, Banten 15314
Telp	: 021-75685326
Email	: cs@meta-fiz.com
Website	: <a href="http://www.meta-fiz.com">www.meta-fiz.com</a>

# Company Profile

## PT META FIZ Internasional



CONNECTING DREAMS



Ryan Maharyadi  
Direktur Utama  
PT META FIZ Internasional

**PT META FIZ Internasional** hadir dengan harapan dapat memberikan manfaat bagi setiap individu, keluarga, komunitas, masyarakat hingga dapat memberikan kontribusi kepada perekonomian negara dengan cara menyediakan peluang dan pendampingan usaha bagi rakyat Indonesia, untuk tetap dapat produktif dalam kondisi apapun, hingga dapat membantu meraih impian-impian keluarga.

### VISION

To become trusted Company that can always be relied on who will always provide quality and legitimate product also business opportunity  
**(Menjadi perusahaan yang terpercaya dan selalu dapat di andalkan dalam menyediakan produk yang aman dan berkualitas, juga peluang bisnis yang nyaman)**

### MISION

Provide assistance to empowering people's potential in order to reach theirs goal **(Memberikan pendampingan untuk memberdayakan potensi manusia agar dapat mewujudkan impian-impiannya)**

### Company's Culture

Active!, Develop! & Appropriate!  
**(Bergerak!, Berkembang!, Pantas!)**

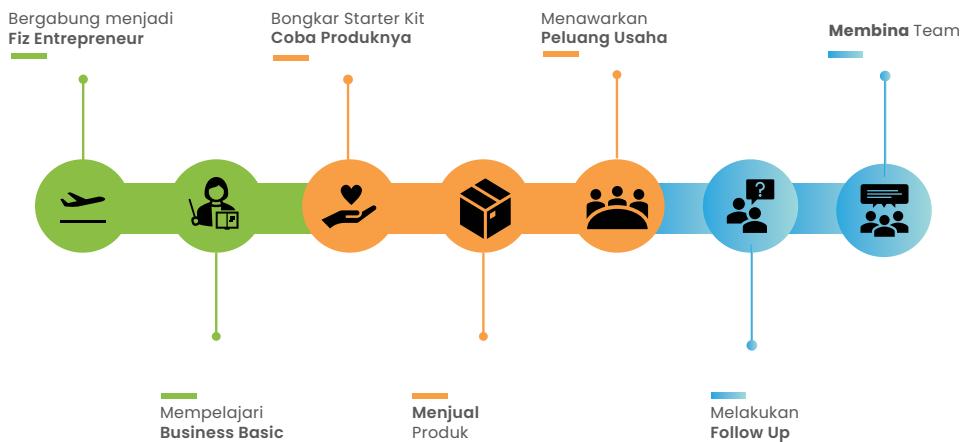
### Company's Value

Trusted, Quality and Worthwhile  
**(Terpercaya, Berkualitas dan Bermanfaat)**

# PETA PERJALANAN MENUJU KEBERHASILAN BERSAMA



C O N N E C T I N G D R E A M S



PT META FIZ Internasional telah menyiapkan konsep pendampingan dan pelatihan yang lengkap, baik pendampingan langsung dari para Leader hingga Manajemen, ditambah Fiz MetAcademy yang bisa dinikmati oleh seluruh Fiz Entrepreneur agar perjalanan bisnis Anda Bersama kami akan selalu dibekali ilmu-ilmu pengembangan diri.



# Marketing Plan

# Biaya Pendaftaran & Starter Kit

Melengkapi persyaratan pendaftaran sebagai Fiz Entrepreneur secara online dan melakukan pembayaran biaya registrasi sebesar **Rp,199,000,-**, maka Anda akan mendapatkan Starter Pack yang berisi Produk dan informasi lainnya secara elektronik.



Free

Component:

- Starter Kit Bag
- 1 Essential Oil
- 1 Bracelet (free) selama persediaan masih ada
- E-Catalog send to Email / WA (Penjelasan Barang dan harga)
- E-Business Basic send to Email / WA (Marketing Plan dan Kode Etik)

# MARKETING PLAN

Sistem Marketing Plan Metafiz adalah "**Direct Selling Multi Level Marketing**" dengan konsep UNILEVEL, yang dibuat sangat sederhana dan berfokus kepada;

1. Potensi Keuntungan Langsung
2. Penghargaan terhadap pembinaan team
3. Penghargaan terhadap kepemimpinan

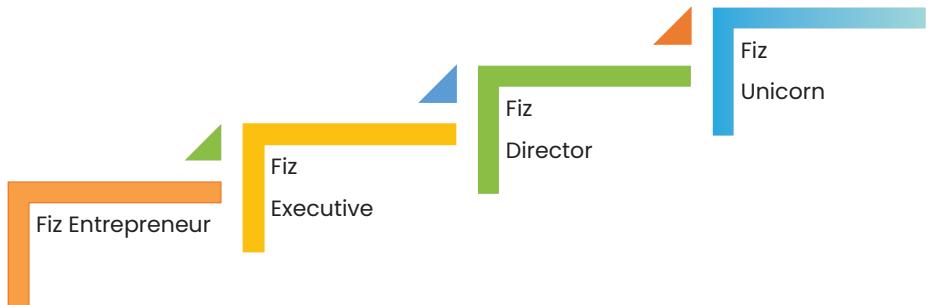
Sistem kompensasi yang sangat transparan yang membuat semua pencapaian yang ingin diraih dapat direncakan dari awal, kemandian konsep "**BREAKOUT**" membuat seluruh Fiz Entrepreneur mempunyai kesempatan yang sama baik secara **Title** maupun **Income**.

Sistem kompensasi ini dibuat untuk memberikan peluang usaha kepada siapapun secara jangka panjang.

## ***ISTILAH KUNCI :***

PV	: Point Value ( <i>Point per Product</i> )
PVP	: Personal Volume Point (Kumpulan Point dari pembelanjaan pribadi)
PGP	: Personal Group Point (tidak termasuk PGP Fiz Executive Keatas)
DVP	: Downline Volume Point (
R.P.	: Retail Price / Catalog Price
E.P.	: Entrepreneur Price
Level	: Personal Group
Generation	: Fiz Executive and Fiz Director

# Jenjang Karir



## Rencana Kompensasi METAFIZ

3 Titel Kepemimpinan (Fiz Executive, Fiz Director dan Fiz Unicorn)

### Sumber – Sumber Penghasilan

Penjualan langsung;

1. Keuntungan langsung Fiz Entrepreneur (25%)
2. Bonus pembinaan tim (Personal Group)
3. Bonus kepemimpinan (Generasi)
4. Fiz Executive Pass Up Bonus
5. Leadership Development Pass Up Bonus
6. METAFIZ Cash Award

### Hadiah dan Rekognisi;

- ✓ Sertifikat Pencapaian
- ✓ Acara-acara nasional
- ✓ Acara-acara regular
- ✓ Hadiah perjalanan (dalam dan luar negeri)
- ✓ Pelatihan

Cara menjadi Fiz Entrepreneur aktif				
50 Personal Volume Point				
<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 1 PV = Rata-rata Rp. 10.000,-</li> <li>✓ 50 PVP = Rp. 500.000,-</li> <li>✓</li> </ul> <p>Jika dalam periode 12 bulan tidak melakukan pembelanjaan minimal 50 PP, maka dibulan ke 13 status keanggotaannya akan di non-aktifkan yang membuat seluruh hak atas keanggotaan hingga hak atas jaringannya akan dihentikan. Jika Anda ingin kembali menjadi Fiz Entrepreneur, maka hanya perlu mendaftar kembali dengan melakukan proses pendaftaran seperti biasa.</p>				

## METAFIZ TITLE QUALIFICATION AND BENEFIT

	Fiz Entrepreneur	Fiz Executive	Fiz Director	Fiz Unicorn	Remark
<b>Personal Volume Point (Minimum)</b>		<b>100</b>	<b>200</b>	<b>200</b>	
<b>Personal Group Point (Minimum)</b>		<b>1000</b>	<b>2000</b>	<b>2000</b>	
Kaki Aktif (Minimal 50 PP)		<b>2</b>	<b>6</b>	<b>6</b>	
Minimum FizDirector di G1				<b>6</b>	
Minimum FizDirector di G2				<b>4</b>	
Downline Volume Point				<b>50.000</b>	
Keuntungan Langsung	<b>25%</b>	<b>25%</b>	<b>25%</b>	<b>25%</b>	
Personal Group Point sampai level ke 3 (Tidak Termasuk Personal Point)	<b>0%</b>	<b>7%</b>			Berhenti di Fiz Executive Terdekat
Personal Group Point Semua level (Termasuk Personal Point)			<b>10%</b>	<b>10%</b>	
Team Development Pass Up Bonus		<b>8%/2%</b>	<b>8%</b>	<b>8%</b>	
Leadership Development Pass Up Bonus					
FizDirector di Generation 1			<b>12%</b>	<b>12%</b>	Minimum title Fiz Director
FizDirector di Generation 2			<b>5%</b>	<b>5%</b>	Minimum title Fiz Director
FizDirector di Generation 3				<b>2%</b>	Minimum title Fiz Director
FizDirector di Generation 4				<b>1%</b>	Minimum title Fiz Director
Royal Director Leadership Bonus					
5th Generation: Infinity Bonus				<b>0.25%</b>	Berhenti di Fiz Unicorn
<b>MetaFiz Cash Award (12 Month Period)</b>					
4 kali dalam 12 bulan periode (Minimum 3000 PGP)			<b>FizDirector 12.000.000</b>	<b>FizUnicorn 30.000.000</b>	
Entrepreneur Conference	*	*	*	*	
RoyalFiz Domestic Conference		*	*	*	
RoyalFiz Overseas Conference			*	*	

# JENIS-JENIS PENGHASILAN DAN BONUS METAFIZ

## • Keuntungan langsung Fiz Entrepreneur (25%)

Sebagai hak untuk para Fiz Entrepreneur atas pelayanan guna memenuhi kebutuhan pelanggan, METAFIZ memberikan 25% keuntungan eceran dari setiap produk.

## • Bonus pembinaan tim (Personal Group)

Hak bagi para Fiz Entrepreneur yang berhasil menunjukkan keberhasilan dalam pembinaan team didalam jaringannya sesuai dengan kode etik yang berlaku, METAFIZ memberikan 7% bonus pembinaan, dan secara Titel pun akan berubah menjadi FIZ EXECUTIVE.

## • Bonus kepemimpinan (Generasi)

Hak bagi para Fix Executive yang berhasil menunjukkan keberhasilan dalam pembinaan team dan melakukan tugas dan tanggung jawabnya sebagai Leader didalam jaringannya dengan tetap mengikuti kode etik yang berlaku, METAFIZ memberikan 10% bonus kepemimpinan, dan secara title berubah menjadi FIZ DIRECTOR.

## • Team Development Pass Up Bonus

Bonus yang diberikan kepada para Fiz Executive keatas yang mampu membina jaringannya sehingga berhasil melahirkan Fiz Executive terdekat.

## • Leadership Development Pass Up Bonus

Bonus yang diberikan kepada para Fiz Director yang mampu membina dan memimpin jaringannya sesuai kode etik yang berlaku, dan berhasil melahirkan para Fiz Director didalam jaringannya.

## • METAFIZ Cash Award

Bonus tambahan yang diberikan kepada Fiz Director & Fiz Unicorn yang berhasil menunjukkan konsistensi kepemimpinan mereka dalam kurun waktu 12 bulan, dengan syarat dan kondisi berlaku.

# CONTOH-CONTOH PERHITUNGAN BONUS

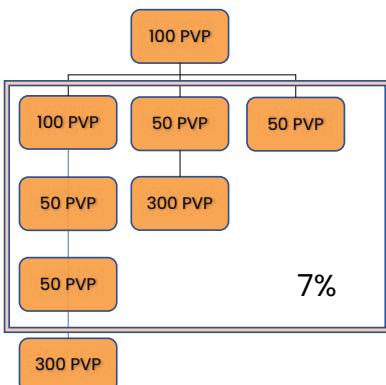
## • Keuntungan langsung Fiz Entrepreneur (25%)

Sebagai hak untuk para Fiz Entrepreneur atas pelayanan guna memenuhi kebutuhan pelanggan, METAFIZ memberikan 25% keuntungan eceran dari setiap produk.

Contoh	Harga Retail	Harga Entrepreneur	Keuntungan langsung
Foot Spa	Rp,1,300,000	Rp,975,000,-	Rp,325,000

## • Bonus pembinaan tim (Personal Group)

Hak bagi para Fiz Entrepreneur yang berhasil menunjukkan keaktifannya dengan memiliki pembelanjaan pribadi sebesar minimum **100 PVP** dan keberhasilan dalam pembinaan team didalam jaringannya sebesar minimum **1000 PGP** dengan memiliki minimum **2 kaki aktif** dengan masing-masing 50 PVP dan dipastikan mengikuti kode etik yang berlaku, METAFIZ memberikan **7%** bonus pembinaan dari **level 1 sampai level 3** tidak termasuk pembelanjaan pribadi, dan secara Titel pun akan berubah menjadi FIZ EXECUTIVE

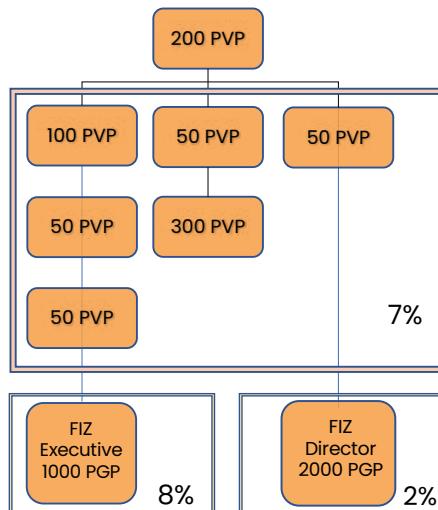


Fiz Executive	Penjualan	% Bonus	1 PVP	Bonus pembinaan tim
Penjualan Pribadi	200 PVP	×	0%	10.000
Penjualan Personal Group keseluruhan	1000 PGP	×	0%	10.000
Penjualan Personal Group Level 1 sampai level 3	600 PGP	×	7%	10.000
				<b>Rp, 420,000,-</b>

# CONTOH-CONTOH PERHITUNGAN BONUS

## • Team Development Pass Up Bonus

Bonus yang diberikan kepada para Fiz Executive yang mampu membina jaringannya sehingga berhasil melahirkan Fiz Executive terdekat dengan mengikuti kode etik yang berlaku, METAFIZ memberikan Team Development Pass Up Bonus sebesar 8%



Fiz Executive	Penjualan	% Bonus	1 PVP	Bonus pembinaan tim
Penjualan Pribadi	200 PVP	0%	10.000	
Penjualan Personal Group keseluruhan	1000 PGP	0%	10.000	
Penjualan Personal Group Level 1 sampai level 3	600 PGP	7%	10.000	Rp, 420,000,-

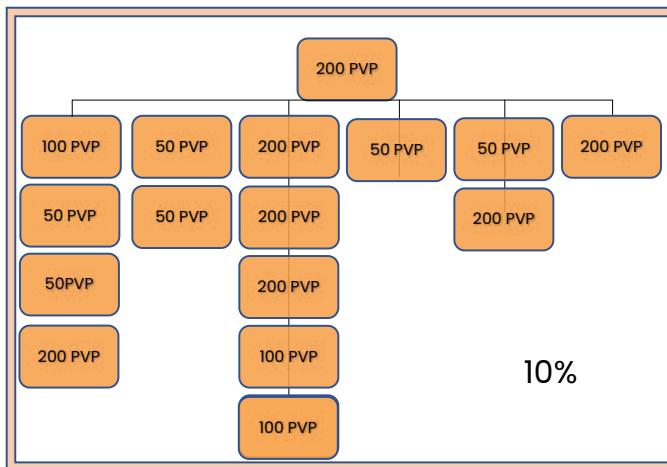
Penjualan Personal Group Fiz Executive Terdekat	1000 PGP	8%	10.000	Rp,800,000,-
Penjualan Personal Group Fiz Executive Terdekat	2000 PGP	2%	10.000	Rp,400,000,-

Total Bonus; Rp,1,620,000,-

# CONTOH-CONTOH PERHITUNGAN BONUS

## • Bonus kepemimpinan (Generasi)

Hak bagi para Fiz Entrepreneur yang berhasil menunjukan keaktifannya dengan memiliki pembelanjaan pribadi sebesar minimum **200 PVP** dan keberhasilan dalam pembinaan team didalam jaringannya sebesar minimum **2000 PGP** dengan memiliki minimum **6 kaki aktif** dengan masing-masing 50 PVP dan dipastikan mengikuti kode etik yang berlaku, METAFIZ memberikan **10%** bonus kepemimpinan dari seluruh level termasuk pembelanjaan pribadi, dan secara Titel pun akan berubah menjadi **FIZ DIRECTOR**

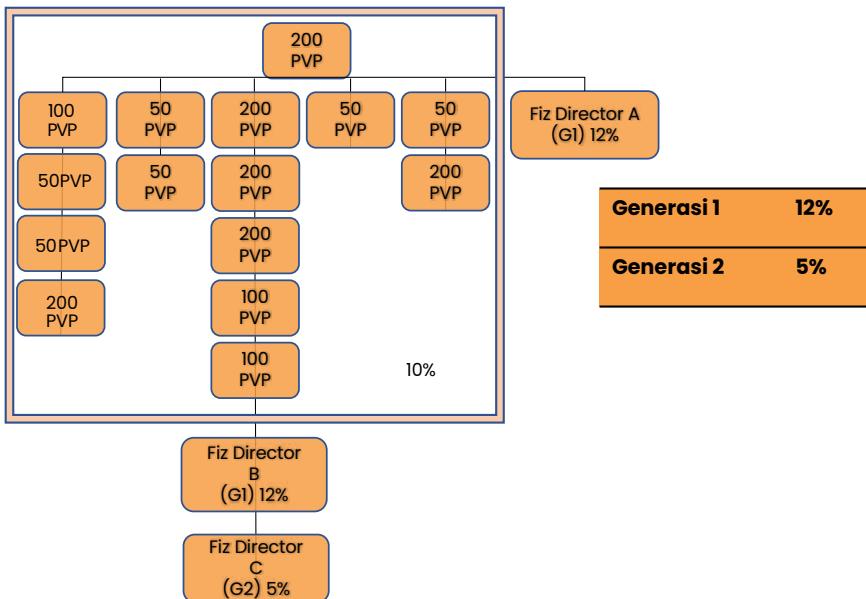


Fiz Director	Penjualan	% Bonus	1PVP	Bonus pembinaan tim
Penjualan Personal Group keseluruhan (termasuk pembelanjaan pribadi)	2000 PGP	× 10%	× 10.000	Rp, 2,000,000,-

## **CONTOH-CONTOH PERHITUNGAN BONUS**

- **Leadership Development Pass Up Bonus**

Bonus yang diberikan kepada para **Fiz Director** yang mampu membina dan memimpin jaringannya sesuai kode etik yang berlaku dan berhasil melahirkan para Fiz Director didalam jaringannya.



<b>Fiz Director</b>	<b>Penjualan</b>	<b>% Bonus</b>	<b>1PVP</b>	<b>Bonus pembinaan tim</b>
Penjualan Personal Group keseluruhan (termasuk pembelanjaan pribadi)	2000 PGP	X 10%	X 10.000	<b>Rp, 2,000,000,-</b>

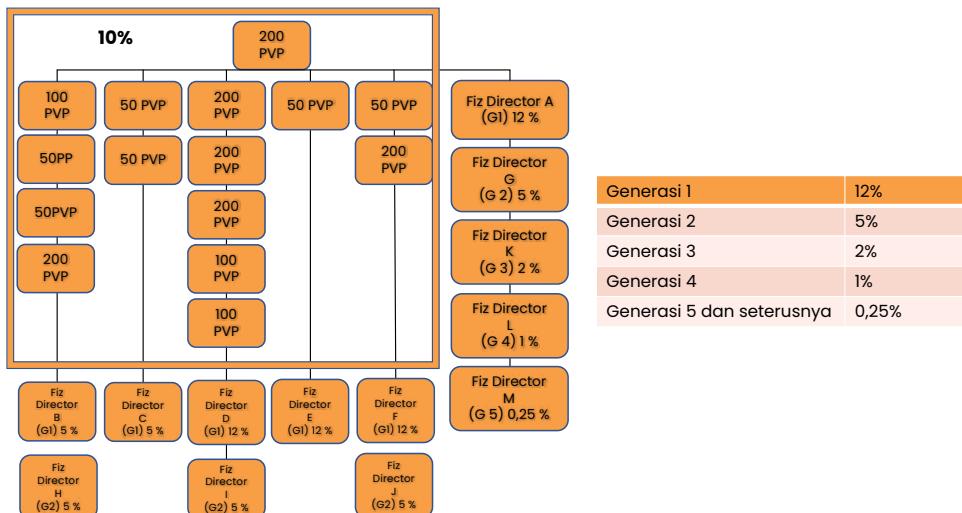
Leadership Development Pass Up Bonus	Jumlah Generasi	Penjualan	% Bonus	1PVP	Bonus pembinaan tim
Penjualan Personal Group Fiz Director Generasi 1 A dan B	2 Fiz Director	2000 PGP	× 12%	× 10.000	Rp,4,800,000,-
Penjualan Personal Group Fiz Director Generasi 2 C	1 Fiz Director	2000 PGP	× 5%	× 10.000	Rp,1,000,000,-

Total Bonus; Rp.7,800,000,-

# CONTOH-CONTOH PERHITUNGAN BONUS

## • Leadership Development Pass Up Bonus (Fiz Unicorn)

Hak bagi para Fiz Director yang berhasil menunjukkan keaktifannya dengan memiliki pembelanjaan pribadi sebesar minimum 200 PVP dan keberhasilan dalam pembinaan team didalam jaringannya sebesar minimum 2000 PGP dengan memiliki minimum 6 kaki aktif dengan masing-masing 50 PP juga mampu melahirkan 6 Fiz Director di generasi 1 dan 4 Fiz Director di generasi 2 dengan pembelanjaan keseluruhan tim minimum sebesar 50,000 DVP dan dipastikan mengikuti kode etik yang berlaku, dan secara title akan berubah menjadi FIZ Unicorn, dengan bonus generasi sbb;



Fiz Director	Penjualan	% Bonus	1 PV	Bonus pembinaan tim
Penjualan Personal Group keseluruhan (termasuk pembelanjaan pribadi)	2000 PGP	10% × 10.000	×	Rp, 2,000,000,-

Leadership Development Pass Up Bonus	Jumlah Generasi	Penjualan	% Bonus	1 PV	Bonus pembinaan tim
Penjualan Personal Group Fiz Director Generasi 1 A, B, C, D, E, F	6	2000 PGP	× 12%	× 10.000	Rp, 14,400,000,-
Penjualan Personal Group Fiz Director Generasi 2 G, H, I, J	4	2000 PGP	× 5%	× 10.000	Rp, 4,000,000,-
Penjualan Personal Group Fiz Director Generasi 3 K	1	2000 PGP	× 2%	× 10.000	Rp, 400,000,-
Penjualan Personal Group Fiz Director Generasi 4 L	1	2000 PGP	× 1%	× 10.000	Rp, 200,000,-
Penjualan Personal Group Fiz Director Generasi 5 M	1	2000 PGP	× 0,25%	× 10.000	Rp, 50,000,-

Total Bonus; Rp,21,050,000,-

# METAFIZ TITLE QUALIFICATION AND BENEFIT

## • METAFIZ Cash Award

Bonus tambahan yang diberikan kepada Fiz Director & Fiz Unicorn yang berhasil menunjukkan konsistensi kepemimpinan mereka dalam kurun waktu 12 bulan, dengan syarat dan kondisi berlaku.

MetaFiz Cash Award (Periode 12 bulan)	FizDirector	FizUnicorn
4 kali sesuai title dalam 12 bulan periode (Minimum 3000 PGP)	12.000.000	30.000.000

## Contoh Simulasi

Fiz Director / Fiz Unicorn dengan 3000 PGP

Bulan 1	Bulan 2	Bulan 3	Bulan 4	Bulan 5	Bulan 6	Bulan 7	Bulan 8	Bulan 9	Bulan 10	Bulan 11	Bulan 12
Join		<input checked="" type="checkbox"/>		<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	Cash Award				

# SUMMARY BONUS METAFIZ

## • KEUNTUNGAN ECERAN 25%

Sebagai hak untuk para Fiz Entrepreneur atas pelayanan guna memenuhi kebutuhan pelanggan, METAFIZ memberikan 25% keuntungan eceran dari setiap produk.

Entrepreneur	Beli dengan harga Eceran	Beli dengan harga Entrepreneur	Keuntungan Eceran (A-B)	Percentase Keuntungan
Entrepreneur 1	Rp. 1,250,000,-	Rp. 1,000,000,-	Rp. 250,000,-	25%
Entrepreneur 2	Rp. 2,500,000,-	Rp. 2,000,000,-	Rp. 500,000,-	25%

## • Performance Bonus

Sebagai hak untuk para Fiz Entrepreneur atas pelayanan guna memenuhi kebutuhan pelanggan, METAFIZ memberikan 25% keuntungan eceran dari setiap produk.

Titel	Minimum Kaki Aktif	Minimum PGP	1PVP	Dalam Rupiah	Bonus	Dalam Rupiah	Catatan
Fiz Executive	2	1000	10,000	Rp. 10,000,000	7 %	Rp. 700,000,-	Semua PGP dari Level 1 sampai level 3 saja
Fiz Director / Fiz Unicorn	6	2000	10,000	Rp. 20,000,000	10%	Rp. 2,000,000,-	

## • Team Development Pass Up Bonus

Bonus yang diberikan kepada para Fiz Executive keatas yang mampu membina jaringannya sehingga berhasil melahirkan Fiz Executive terdekat.

Titel	Fiz Executive Terdekat	Minimum PGP Fiz Executive	1PVP	Dalam Rupiah	Team Development Pass Up Bonus	Dalam Rupiah	Catatan
Fiz Executive Fiz Director Fiz Unicorn	1	1000	10,000	Rp. 10,000,000	8 %	Rp. 800,000,-	Diberikan kepada sponsor dengan title minimum Fiz Executive terdekat

### • Leadership Development Pass Up Bonus

Bonus yang diberikan kepada para Fiz Director yang mampu membina dan memimpin jaringannya sesuai kode etik yang berlaku, dan berhasil melahirkan para Fiz Director didalam jaringannya.

<b>Titel</b>	<b>Bonus dari Generasi</b>	<b>Minimum PGP Fiz Executive</b>	<b>1 PVP</b>	<b>Dalam Rupiah</b>	<b>Team Development Pass Up Bonus</b>	<b>Dalam Rupiah</b>	<b>Catatan</b>
Fiz Director / Fiz Unicorn	1	2000	10,000	Rp, 20,000,000	12 %	Rp, 2,400,000,-	
Fiz Director /. Fiz Unicorn	2	2000	10,000	Rp, 20,000,000	5%	Rp, 1,000,000,-	
Fiz Unicorn	3	2000	10,000	Rp, 20,000,000	2%	Rp, 400,000,-	
Fiz Unicorn	4	2000	10,000	Rp, 20,000,000	1%	Rp, 200,000,-	
Fiz Unicorn	5 dan seterusnya	2000	10,000	Rp, 20,000,000	0,25%	Rp, 50,000,-	

# Welcome To MetaFiz Program

- Month Join consider as Month 0, unless the Entrepreneur immediately made a purchase with any amount / point (**Bulan Join dianggap bulan 0, kecuali jika dibulan join ada pembelanjaan, akan dianggap bulan 1**)
  - The program will be burned if The Entrepreneur failed to achieve monthly target (**Program akan dianggap hangus dan tidak bisa dilanjutkan jika Entrepreneur gagal mencapai 100 PVV**)

Period	PVP Minimum (Accumulative)	Reward
Month 1	100 PVP	Free Product
Month 2	100 PVP	Free Product
Month 3	100 PVP	Free Product
Month 4	100 PVP	Free Product
	Total	

# MetaFiz Star Program

If you hit 300 PVP, you will entitle for 30% Instant Profit Bonus in the next month period

(Jika Anda mencapai 300 PVP, maka Instant Profit anda akan menjadi 30% dibulan berikutnya)



## HAK DAN KEWAJIBAN PERUSAHAAN

## **Kualitas Produk**

- PT Meta Fiz Internasional berkewajiban menyediakan produk yang sesuai dengan yang tertera didalam penjelasan katalog atau pelatihan produk yang diberikan oleh pihak Management, artinya perusahaan berkewajiban memberikan informasi tentang produk secara detail baik dari kegunaan dan cara pemakaian, dan berhak melakukan pengembangan-pengembangan produk baik dari segi fungsi dan jenis dengan selalu memberikan update kepada para member.
- PT Meta Fiz Internasional berkewajiban memastikan seluruh kegiatan branding produk tidak Overclaim, atau tidak sesuai yang disetujui oleh BPOM dan bahan dasar yang digunakan sesuai dengan apa yang telah disetujui oleh BPOM dan MUI, dan berhak mengambil tindakan yang diperlukan jika menemukan kegiatan-kegiatan overclaim baik yang dilakukan oleh pihak Manajemen maupun member, sesuai dengan kode etik yang berlaku.
- PT Meta Fiz Internasional berkewajiban untuk melakukan quality check (lolos standard SNI) untuk barang-barang yang bersifat alat-alat.

## **Pendaftaran**

PT Meta Fiz Internasional berkewajiban menyediakan starter kit sebagai pengganti biaya pendaftaran untuk membantu para member memulai bisnis / usahanya.

## **Pemesanan Produk**

PT Meta Fiz Internasional berkewajiban memberikan sarana untuk para member melakukan pemesanan barang

- Semua Entrepreneur kami dapat memesan produk-produk kami melalui Online / WebsitePT Meta Fiz Internasional berkewajiban untuk menyediakan Service Center yang berfungsi melayani perbaikan-perbaikan produk yang berjenis peralatan jika masih dalam masa garansi dan melewati prosedur claim yang berlaku.

## **Jam Operasional Kantor Service Center**

Service Center beroperasi pada hari Senin – Jumat pada pukul 09.00 – 17.00.

## **Harga**

PT Meta Fiz Internasional berkewajiban memberikan informasi harga yang jelas dan transparan baik kepada member maupun costumer (katalog) dan berhak merubahnya sesuai dengan kondisi yang mempengaruhi perubahan harga, dengan catatan wajib memberikan informasi perubahan tersebut kepada para member.

## **Pengambilan Pesanan Produk**

PT Meta Fiz Internasional berkewajiban menyediakan sarana agar produk dapat sampai ke alamat tujuan dengan tanpa mengurangi kualitas produk tersebut.

Produk yang telah dipesan dan dibayar lunas oleh Fiz Entrepreneur dapat diambil melalui beberapa cara, sbb:

- **Delivery;** layanan antar langsung ke rumah.
- **Pick Up;** produk diambil melalui konter pengambilan pesanan produk di kantor cabang, yang kami sebut **Service Center**.

**Catatan:** cara pengambilan/pendistribusian barang tersebut di atas berlaku, baik untuk pemesanan online maupun offline

## **Metode Pembayaran**

PT Meta Fiz Internasional wajib menyediakan sistem pembayaran yang dapat membantu member dalam melakukan proses jual beli

Pesanan produk dari seorang Entrepreneur dapat dibayarkan melalui beberapa cara, sbb:

- **Transfer secara Virtual Account.**
- **Transfer melalui Bank, Mobile Banking, internet Banking & ATM atau Credit Card.**

## **Aturan Pengembalian Barang**

PT Meta Fiz Internasional wajib menyediakan prosedur tentang produk yang telah dibeli, namun mengalami cacat atau kesalahan produksi dapat dikembalikan kepada perusahaan dengan mekanisme, sbb:

Melaporkan secara tertulis tentang kondisi cacat atau kesalahan produksi tersebut dalam waktu 2x24 jam setelah produk diterima. Melampirkan foto dari produk tersebut bersamaan dengan pengajuan laporan.

Mendapatkan penggantian produk yang sama atau produk lain senilai produk tersebut tanpa dikenakan biaya pengiriman.

## **Flow Chart Alur Distribusi Barang dari Perusahaan ke Konsumen**

PT Meta Fiz Internasional berkewajiban menjaga alur distribusi yang sesuai dengan peraturan / konsep bisnis yang disetujui, yang dalam hal ini alur distribusi barang seperti dijelaskan dalam bagan dibawah ini;



### **Bonus**

PT Meta Fiz Internasional berkewajiban memberikan penjelasan yang jelas dan transparan terhadap konsep sumber penghasilan yang berlaku, sesuai dengan marketing plan yang telah disetujui.

### **Pembayaran Bonus Bulanan**

PT Meta Fiz Internasional berkewajiban melakukan pembayaran bonus bagi setiap member dan berhak menangguhkan bonus tersebut jika ada ketidaksesuaian data atau pelanggaran kode etik yang berlaku, sesuai dengan yang dituangkan dalam informasi dibawah ini;

- Bonus Bulanan dibayarkan kepada Member yang memenuhi syarat pada tanggal 7 setiap bulan.
- Apabila tanggal 7 jatuh pada hari Sabtu atau minggu, maka bonus dibayarkan lebih awal pada tanggal 5 atau 6 di hari Jumat.
- Tutup buku transaksi pembelian produk untuk perhitungan Bonus & Kualifikasi adalah tanggal terakhir setiap bulan, 28/29, 30 atau 31 sesuai kalender yang berlaku, hingga pukul 23.00.
- Bonus dibayarkan melalui transfer secara langsung ke rekening bank masing-masing Member.

# PEMOTONGAN PAJAK ATAS PENGHASILAN

**PT Meta Fiz Internasional** berhak melakukan pemotongan pajak sebagai perusahaan MLM yang diberikan kewenangan oleh pemerintah, kami akan melakukan pemotongan PPh 21 atas Bonus/Insentif dari para Member kami atas setiap bonus/insentif yang dibayarkan kepada mereka sesuai dengan tarif yang berlaku di bawah ini:

Bonus	Tarif PPh	
	NPWP	Tanpa NPWP
0 s/d 50,000,000	5%	6%
> 50,000,000 s/d 250,000,000	15%	18%
> 250,000,000 s/d 500,000,000	25%	30%
> 500,000,000	30%	36%

**Berdasarkan peraturan perpajakan yang berlaku mulai 1 Januari 2009** bahwa:

Dasar pengenaan dan pemotongan PPh Psl. 21 atas penghasilan bonus Entrepreneur adalah 50% dari jumlah penghasilan bruto. Tarif PPh Psl. 21 di atas diterapkan atas jumlah kumulatif penghasilan bonus setelah dikurangi Penghasilan Tidak Kena Pajak (PTKP) jika ada. Pengurangan PTKP hanya bisa dilakukan apabila Entrepreneur membuat surat pernyataan bermeterai yang menyatakan bahwa penghasilan dari bisnis ini merupakan penghasilan satu-satunya serta menyebutkan jumlah tanggungan keluarga (maksimal 3 tanggungan).

## **Sistem Pelatihan & Pembinaan:**

Member memiliki hak untuk mendapatkan/mengikuti seluruh kegiatan pelatihan yang disediakan oleh pihak Perusahaan, guna melengkapi kemampuan dalam menjalankan seluruh kegiatan usaha dengan efektif, maksimal dan tetap megikuti kode etik yang berlaku.

**Salah satu contoh fasilitas yang disediakan oleh pihak Perusahaan dan menjadi hak bagi seluruh member dalam pengembangan kemampuan berbisnis, adalah Academy sbb;**

### Entrepreneur Program

1. Compensation Plan (memahami title dan syarat-syarat nya, membaca DLPR dan perhitungan bonus)
2. Membentuk dan membina Core Team (skill dasar berkomunikasi, memahami karakter pelanggan dan tim)
3. Pendalaman tugas & tanggung jawab sebagai Sponsor

### Executive Program

1. Getting Started (Profil perusahaan, Metafiz Core of Rules, Istilah-istilah dalam bisnis Metafiz, sosialisasi Business Basic)
2. Product Knowledge
3. Prospecting skill (Seni berjualan & Rekrut branding dan bertestimoni)

### Director Program

1. Coaching Skill
2. Pendalaman Compensation Plan
3. Pendalaman Leadership Skill
4. Pendalaman tugas & tanggung jawab sebagai Leader
5. Financial Planning
6. Presentation Skill

Seluruh Hak dan Kewajiban baik dari pihak Perusahaan dan Member dituangkan dalam sebuah kode etik untuk dapat dipatuhi oleh masing-masing pihak agar dapat memberikan perlindungan dalam menjalankan segala bentuk kegiatan dan usahanya, sesuai dengan peraturan yang berlaku, untuk lebih dalam, berikut adalah Kode Etik PT. Metafiz International;



# Kode Etik

# Kode Etik & Aturan Perilaku Usaha

## Latar Belakang

Perusahaan kami menawarkan peluang bisnis yang menggunakan sistem pemasaran berjenjang, Multilevel Marketing, yang merupakan bagian dari industri penjualan langsung. Dalam menjalankan, mengembangkan dan membangun kesuksesan di usaha ini, diperlukan interaksi antar kelompok manusia, baik sebagai Entrepreneur, Pelanggan maupun Prospek. Oleh karena itu, perusahaan berkewajiban untuk menyiapkan seperangkat aturan tata tertib dan tata kelola bisnis, yang disebut Kode Etik dan Aturan Perilaku Usaha, yang mengatur tentang hak dan kewajiban dari semua pihak, baik Entrepreneur maupun pihak perusahaan.

## Tujuan

Kode Etik dan Aturan Perilaku Usaha bertujuan untuk memberikan perlindungan terhadap semua pihak, baik Perusahaan, Entrepreneur, Pelanggan maupun Prospek untuk pertumbuhan secara berkelanjutan.

# Daftar Istilah

**Entrepreneur** adalah seseorang yang telah terdaftar secara resmi sebagai pelaku bisnis yang diberikan kewenangan untuk memasarkan produk-produk kami sesuai kode etik kepada pelanggan dan mendapatkan imbalan sesuai Marketing Plan.

**Pemohon/Calon Entrepreneur** adalah seseorang yang telah mengajukan permohonan secara resmi dengan melakukan registrasi.

**Registrasi** adalah proses pengajuan permohonan untuk bergabung dari seseorang yang tertarik menjadi Entrepreneur.

**Starter Kit** adalah paket informasi lengkap bagi para Entrepreneur yang baru, berisi Panduan Sukses, Marketing Plan, Produk dan Kode Etik, baik dalam bentuk cetak maupun elektronik.

**Marketing Plan** adalah sistem kompensasi Breakout yang dirancang untuk memberikan penghargaan, mengatur sistem distribusi melalui jaringan dan bonus-bonus sesuai penjualan secara pribadi dan tim serta peran kepemimpinan Anda.

**Masa Berlaku Keanggotaan** adalah masa 12 bulan berlakunya keanggotaan Anda sejak bergabung atau sejak melakukan perpanjangan.

**Perpanjangan Keanggotaan** adalah proses untuk memperpanjang masa keanggotaan selama 12 bulan ke depan secara otomatis dengan melakukan pembelian produk secara pribadi.

**Keanggotaan** adalah status resmi sebagai Entrepreneur kami sesuai masa berlaku keanggotaan.

**Cooling Off Period** adalah tenggang waktu yang diberikan kepada seorang Entrepreneur yang baru bergabung untuk memutuskan untuk melanjutkan niatnya menjalankan keanggotaan bisnis atau tidak.

**Offline** adalah kegiatan yang dilakukan melalui tatap muka langsung secara fisik.

**Online** adalah media interaksi dan komunikasi yang dilakukan melalui teknologi elektronik.

**Terminasi** adalah tindakan pemberhentian keanggotaan seorang Entrepreneur karena alasan tertentu.

**Jaminan Kualitas Produk** adalah jaminan yang diberikan oleh perusahaan atas mutu dari produk yang dipasarkan.

**Jaminan Pembelian Kembali** adalah jaminan yang disediakan oleh perusahaan untuk membeli kembali produk-produk yang sebelumnya telah dibeli oleh para member, namun dikembalikan sesuai persyaratan yang ada karena pemberhentian keanggotaan atas alasan apapun.

**Product Discontinued** adalah produk yang tidak dipasarkan lagi oleh perusahaan karena pertimbangan tertentu.

**Masa Kadaluarsa** adalah masa berlakunya suatu produk untuk tetap layak digunakan.

**Sistem Pelatihan** adalah sistem pembinaan yang disediakan oleh perusahaan bagi para Entrepreneur untuk menjadi pebisnis yang handal dan professional, baik dalam menjual produk, merekrut, membangun jaringan maupun memimpin tim.

**Kebijakan Tanpa Kompromi** adalah kebijakan ketat yang berlaku sehubungan dengan penegakan kode etik yang tidak memberikan toleransi terhadap pelanggaran-pelanggaran tertentu yang dianggap sangat prinsipil dan membahayakan kelangsungan bisnis.

**Masa 12 bulan Non-Aktif** adalah masa dimana seorang mantan Entrepreneur yang keanggotanya sudah dibatalkan akibat pengunguran diri atau terminasi (khusus terminasi mengikuti kebijakan Managejem) untuk tidak melakukan kegiatan bisnis seperti menjual, menghadiri pertemuan, merekrut dll.

**Pewarisan** adalah pengalihan kepemilikan serta hak dan kewajiban dari seorang Entrepreneur yang telah meninggal dunia kepada ahli waris yang telah ditunjuk sebelumnya.

**Tarif PPH** adalah tarif pajak penghasilan yang dikenakan kepada para Entrepreneur yang mendapatkan pembayaran bonus di atas PTKP.

**PTKP** adalah penghasilan tidak kena pajak sesuai peraturan pemerintah.

**Media Online (Social Media)** adalah media komunikasi dan informasi elektronik untuk membangun hubungan sosial, seperti Facebook, Instagram dll.

**Penjualan** adalah kegiatan dari Entrepreneur untuk memasarkan produk kepada pelanggan.

**Perekrutan** adalah kegiatan dari Entrepreneur untuk mengajak dan menyakinkan seseorang untuk bergabung menjadi Entrepreneur.

**Banting Harga** adalah suatu bentuk pelanggaran Kode Etik dengan memasarkan produk-produk kami dengan harga yang lebih rendah atau sama dengan harga Entrepreneur.

**Lokasi Eceran** atau tempat di mana Entrepreneur dilarang untuk berjualan, yang digunakan untuk memasarkan produk secara tidak langsung, seperti pasar, toko kosmetik, apotik, dll.

**Keanggotaan Ganda** adalah suatu bentuk pelanggaran kode etik dengan mendaftarkan diri sebagai Entrepreneur dengan memiliki keanggotaan lebih dari satu.

**Surat Peringatan Tertulis** adalah surat terguran dalam bentuk tertulis yang diberikan oleh perusahaan kepada Entrepreneur yang telah terbukti melakukan pelanggaran kode etik.

**Menangguhkan** adalah suatu bentuk sanksi atas pelanggaran kode etik yang diberikan oleh perusahaan berupa penangguhan atau pembekuan keanggotaan, pembayaran bonus, insentif, dll.

**Pembatalan Keanggotaan** adalah suatu proses pemberhentian atau pembatalan keanggotaan termasuk hak-hak dari seorang Entrepreneur akibat tidak melakukan perpanjangan, pengunduran diri ataupun pemberhentian akibat pelanggaran kode etik.

**Penyelesaian Perselisihan** adalah suatu upaya untuk memediasi dan menyelesaikan perselisihan atau persengkataan antara perusahaan dengan Entrepreneur akibat terjadinya suatu pelanggaran kode etik.

**Peninjauan Kembali** adalah suatu proses untuk meninjau kembali keputusan yang telah dibuat atas suatu kasus pelanggaran kode etik di mana Entrepreneur yang dikenai sanksi meminta banding untuk dilakukan peninjauan kembali.

**Dewan Komisi Etik** adalah Komisi yang terdiri dari Top Manajemen dan Top Leader yang memiliki Tugas dan Kewenangan untuk mengawasi penegakan kode etik terkait dengan pemberian sanksi dan penyelesaian perselisihan atas suatu sengketa bisnis antara perusahaan dan Entrepreneur.

# Bab I. Keanggotaan

- 1.1 Untuk menjadi seorang Entrepreneur, wajib disponsori oleh seorang Entrepreneur kami yang sudah bergabung terlebih dahulu.
- 1.2 Seorang Entrepreneur hanya diperbolehkan memiliki satu keanggotaan.
- 1.3 Seorang Pemohon atau Calon Entrepreneur wajib memenuhi batasan usia minimal 18 tahun pada saat mengajukan permohonan untuk mendaftarkan diri sebagai Entrepreneur sesuai dengan ketentuan hukum dan perundang-undangan yang berlaku di negara Republik Indonesia.
- 1.4 Seorang Pemohon atau Calon Entrepreneur harus merupakan Warga Negara Indonesia (WNI).
- 1.5 Seorang Pemohon atau Calon Entrepreneur wajib melampirkan Foto Copy KTP sesuai aslinya dan melengkapi Formulir Permohonan Menjadi Entrepreneur.
- 1.6 Mengisi dan mengajukan formulir permohonan menjadi Entrepreneur sesuai persyaratan pada pasal 1.1-1.5.
- 1.7 Keanggotaan seorang Entrepreneur berlaku sejak Permohonan Pendaftaran telah disetujui, baik melalui proses pendaftaran mandiri secara online atau diproses oleh petugas yang diberikan kewenangan khusus untuk melakukan proses pendaftaran keanggotaan dengan membayarkan Biaya Pendaftaran dan mendapatkan Starter Kit yang berisi informasi tentang Profil Perusahaan, Success Manual, Marketing Plan, Kode Etik, Katalog Produk, dan Daftar Harga.
- 1.8 Keanggotaan seorang Entrepreneur berlaku selama 12 bulan terhitung sejak permohonan aplikasi diproses secara lengkap dan dapat diperpanjang secara otomatis dengan melakukan transaksi pembelian produk senilai 50 PP selama masa 1 (satu) tahun berlakunya masa keanggotaan. Keanggotaan yang sudah diperpanjang secara otomatis akan berlaku selama 12 bulan sejak jatuh tempo masa perpanjangan sesuai tanggal pendaftaran menjadi Entrepreneur.

- 1.9 Permohonan Perpanjangan Keanggotaan dari seorang Entrepreneur dapat disetujui atau ditolak oleh pihak perusahaan apabila Entrepreneur tersebut telah terbukti melakukan pelanggaran Kode Etik secara serius.
- 1.10 Keanggotaan seorang Entrepreneur akan batal untuk selamanya apabila yang bersangkutan mengundurkan diri dengan mengajukan Surat Permohonan Pengunduran Diri atau diberhentikan oleh perusahaan, terhitung sejak pengunduran diri atau pemberhentian tersebut diproses melalui sistem komputer atau batal untuk sementara jika tidak melakukan perpanjangan keanggotaan pada saat jatuh tempo hingga kurang dari 30 hari sejak jatuh tempo atau batal untuk selamanya jika tidak melakukan perpanjangan keanggotaan setelah 30 hari sejak masa perpanjangan keanggotan jatuh tempo.
- 1.11 Mantan Entrepreneur dapat mengajukan permohonan keanggotaan yang baru dengan memenuhi syarat-syarat, sbb:
  - 1.11.1 Keanggotaan sebelumnya telah melewati sekurang-kurangnya 12 bulan sejak masa keanggotaan berakhir akibat tidak diperpanjang selama kurun waktu 30 hari sejak jatuh tempo.
  - 1.11.2 Keanggotaan sebelumnya telah melewati sekurang-kurangnya 24 bulan sejak keanggotaan dibatalkan akibat pengunduran diri.
  - 1.11.3 Formulir Permohonan Keanggotaan Baru yang sebelumnya diakhiri karena tidak melakukan perpanjangan atau pengunduran diri wajib mencantumkan nomor keanggotaan sebelumnya untuk memudahkan proses pemeriksaan, pelacakan dan persetujuan.
  - 1.11.4 Permohonan Keanggotaan Baru dari seorang mantan Entrepreneur yang keanggotaan sebelumnya dibatalkan (diterminasi) oleh perusahaan akibat terjadinya pelanggaran serius terhadap Kode Etik, baik atas nama yang bersangkutan atau Suami/Istri tidak dapat disetujui dengan alasan apapun untuk menjaga ketertiban dan melindungi bisnis dari para Entrepreneur secara jangka panjang.
  - 1.11.5 Keanggotaan seorang Entrepreneur dapat ditangguhkan oleh pihak perusahaan hingga 12 bulan jika terbukti adanya indikasi pelanggaran Kode Etik, baik berdasarkan laporan dari pihak lain ataupun ditemukan sendiri oleh pihak perusahaan untuk mendukung proses investigasi yang obyektif dan menyeluruh.
  - 1.11.6 Keanggotaan seorang Entrepreneur yang ditangguhkan karena adanya dugaan pelanggaran kode etik dapat diaktifkan kembali jika berdasarkan hasil penyelidikan diputuskan bahwa Entrepreneur tersebut tidak terbukti melakukan pelanggaran atau dinyatakan tidak bersalah.

- 1.12 Cooling Off period. Perusahaan memberikan tenggang waktu selama 7 (tujuh) hari kerja kepada calon Entrepreneur untuk memutuskan menjadi Entrepreneur atau membatalkan pendaftaran dengan mengembalikan alat bantu penjualan (starter kit) yang telah diperoleh dalam keadaan seperti semula. Perusahaan akan mengembalikan biaya Pendaftaran dan membeli Kembali produk-produk yang masih layak jual sesuai harga Entrepreneur saat pembelian produk.
- 1.13 Pembatalan Keanggotaan. Keanggotaan dapat diberhentikan atau dibatalkan melalui 3 cara, yaitu tidak melakukan perpanjangan otomatis dengan melakukan pembelian produk hingga melewati 12 bulan terhitung dari masa bergabung, mengajukan pengunduran diri secara tertulis kepada perusahaan atau diberhentikan oleh perusahaan akibat terjadinya pelanggaran serius terhadap kode etik atau aturan perilaku bisnis.

## Bab II. Penjualan & Produk

- 2.1 Seorang Entrepreneur dianjurkan untuk memasarkan Produk dan Jasa kami secara langsung kepada calon pelanggan, baik melalui tatap muka secara offline ataupun online melalui sosial media, seperti Facebook, Instagram, dll.
- 2.2 Seorang Entrepreneur dilarang untuk memberikan klaim yang bersifat melebih-lebihkan atau tidak sesuai dengan klaim produk yang telah disetujui oleh badan otoritas terkait, seperti BPOM, dll.
- 2.3 Seorang Entrepreneur dilarang untuk menawarkan produk & jasa kami di tempat penjualan eceran umum, baik secara offline di toko, kedai, mal, pasar tradisional, bazar, pameran, dll, maupun online melalui market place atau online shop seperti Tokopedia, Bli-Bli, Buka Lapak, dll.
- 2.4 Seorang Entrepreneur yang terbukti melakukan pelanggaran berupa penjualan di Lokasi Eceran sebagaimana tersebut di atas akan diberikan sanksi berupa terminasi atau pemberhentian keanggotaan seketika.
- 2.5 Seorang Entrepreneur dianjurkan untuk menjual produk secara eceran sesuai Harga Eceran yang dianjurkan
- 2.6 Seorang Entrepreneur dilarang untuk melakukan praktek banting harga dengan menjual produk atau jasa dari Metafiz senilai sama atau lebih rendah dari Harga Entrepreneur.

- 2.7 Seorang Entrepreneur yang terbukti melakukan pelanggaran Kode Etik dengan praktek banting harga akan diberikan sanksi berupa terminasi atau pemberhentian keanggotaan sesegera mungkin.
- 2.8 Jaminan Kualitas Produk. Kami memberikan tenggang waktu kepada Konsumen untuk mengembalikan produk yang sudah dibeli dengan jangka waktu 7 (tujuh) hari kerja terhitung sejak barang diterima, apabila ternyata produk tersebut tidak sesuai dengan kualitas yang janjikan baik dari segi fungsi maupun manfaatnya. Jaminan ini tidak berlaku untuk produk yang dirusak dengan sengaja, disalahgunakan atau disimpan di tempat yang salah (tidak sesuai dengan ketentuan yang berlaku seperti menyimpan produk di tempat yang terkena sinar matahari secara langsung), untuk barang Elektronik, kami memberikan garansi 12 bulan untuk kerusakan yang sifatnya bukan disebabkan penggunaan diluar spesifikasi produk, kesalahan penggunaan atau tidak sesuai dengan petunjuk penggunaan, terjatuh, tegangan arus listrik, pecah/retak akibat tekanan, kesalahan penyimpanan, tergores, berkarat, terkena noda, berjamur, cairan kimia, binatang, huru-hara, bencana alam (gempa bumi, kilat, banjir, kebakaran, dll), dengan mengikuti prosedur claim graransi yang berlaku.
- 2.9 Jaminan Pembelian kembali. Seorang Entrepreneur yang mengundurkan diri atau diberhentikan oleh Perusahaan, dapat mengembalikan sisa produk yang belum terjual kepada Perusahaan dalam kondisi baik dan layak jual termasuk bahan-bahan promosi, alat bantu penjualan. Perusahaan akan membeli kembali produk, bahan promosi (brosur, katalog, atau leaflet) dan alat bantu penjualan (starter kit) yang dalam kondisi layak jual dengan harga senilai harga pembelian awal dengan dikurangi biaya administrasi maksimal 10% (sepuluh persen) dan dipotong juga setiap manfaat/bonus yang telah diterima oleh Entrepreneur berkaitan dengan pembelian produk yang akan dikembalikan dengan syarat dan ketentuan dari perusahaan seperti bukti invoice pembelian.

## Bab III. Sistem Pelatihan & Pembinaan

Untuk mendukung proses pemberdayaan para Fiz Entrepreneur dalam menjalankan, membangun dan mengembangkan usaha secara profesional, sukses dan berkelanjutan, kami menyediakan sistem pelatihan dan pembinaan yang dirancang secara khusus.

Sistem pelatihan ini bersifat Lengkap, Praktis & Ekonomis! Pelatihan ini terbagi dalam beberapa tingkatan, **yaitu Entrepreneur Program, Executive Program & Director Program**

**Berikut adalah gambaran pelatihan yang akan diberikan :**

### Entrepreneur Program

1. Compensation Plan (memahami title dan syarat-syarat nya, membaca DLPR dan perhitungan bonus)
2. Membentuk dan membina Core Team (skill dasar berkomunikasi, memahami karakter pelanggan dan tim)
3. Pendalaman tugas & tanggung jawab sebagai Sponsor

### Executive Program

1. Getting Started (Profil perusahaan, Metafiz Core of Rules, Istilah-istilah dalam bisnis Metafiz, sosialisasi Business Basic)
2. Product Knowledge
3. Prospecting skill (Seni berjualan & Rekrut, branding dan bertestimoni)

### Director Program

1. Coaching Skill
2. Pendalaman Compensation Plan
3. Pendalaman Leadership Skill
4. Pendalaman tugas & tanggung jawab sebagai Leader
5. Financial Planning
6. Presentation Skill

## Bab IV. Masa 12 Bulan

- 4.1 dimana yang bersangkutan tidak melakukan kegiatan bisnis kami, termasuk namun tidak terbatas pada membeli produk kami dengan harga Entrepreneur, menjual produk, menghadiri pertemuan, memprospek, mensponsori, melakukan presentasi, dll.
- 4.2 Seorang mantan entrepreneur yang ID nya telah non aktif dikarenakan tidak melakukan pembelanjaan minimal 50 PP dalam 12 bulan dapat langsung melakukan daftar ulang dengan membayar biaya pendaftaran seperti awal, dan mulai dengan ID yang baru, dengan catatan tidak ada catatan pelanggaran kode etik
- 4.3 Seorang mantan entrepreneur yang diterminasi oleh Manajemen dikarenakan terbukti melakukan pelanggaran, dapat Kembali bergabung menjadi Entrepreneur dengan cara daftar yang sama seperti di tertera pada BAB V pasal 5.2, namun perihal kapan dapat Kembali bergabung, sepenuhnya menjadi hak Manajemen untuk memutuskan, atau bahkan tidak diijinkan sama sekali, ini tergantung pelanggaran yang dilakukan dan menyebabkan terminasi sebelumnya.

## Bab V. Tugas dan Tanggung Jawab Perusahaan

- 5.1 Memberikan informasi yang benar, jelas, dan jujur mengenai fungsi, manfaat, bahan baku dan perijinan dari badan terkait dengan produk yang diedarkan.
- 5.2 Memberikan kesempatan yang sama kepada semua Entrepreneur untuk berprestasi dalam memasarkan produk dan mengembangkan bisnis.
- 5.3 Menjamin mutu dan pelayanan purna jual kepada konsumen atas produk yang dijual.
- 5.4 Memberikan StarterKit, sebagai alat bantu penjualan dan pengembangan bisnis, baik dalam bentuk cetak maupun elektronik kepada semua Entrepreneur yang baru bergabung.
- 5.5 Memberikan bonus dan penghargaan lainnya berdasarkan hasil kegiatan penjualan produk dan pengembangan bisnis, baik secara pribadi maupun grup.
- 5.6 Memberikan kompensasi berupa ganti rugi dan/atau penggantian atas kerugian akibat penggunaan, pemakaian dan pemanfaatan produk, akibat kesalahan dari pihak perusahaan.
- 5.7 Melakukan pemotongan pajak sesuai dengan ketentuan yang berlaku, sesuai peraturan perpajakan yang berlaku mulai 1 Januari 2009.
  - 5.7.1 Dasar pengenaan dan pemotongan PPh Psl. 21 atas penghasilan bonus adalah 50% dari jumlah penghasilan bruto.
  - 5.7.2 Tarif PPh Psl. 21 di atas diterapkan atas jumlah kumulatif penghasilan bonus setelah dikurangi Penghasilan Tidak Kena Pajak (PTKP) jika ada.
  - 5.7.3 Pengurangan PTKP hanya bisa dilakukan apabila Entrepreneur membuat surat pernyataan bermeterai yang menyatakan bahwa penghasilan dari bisnis ini merupakan penghasilan satu-satunya serta menyebutkan jumlah tanggungan keluarga (maksimal 3 tanggungan).
  - 5.7.4 Tarif PPh yang berlaku bagi Entrepreneur yang tidak mencantumkan nomor NPWP 20% lebih tinggi dari tarif normal, sebagaimana table di bawah ini.
  - 5.7.5 Bukti potong pajak akan diberikan kepada Entrepreneur yang bersangkutan.

- 5.7.6 Segala kewajiban perpajakan dari seorang mitra usaha menjadi beban dari tanggung jawab mitra usaha yang bersangkutan.
- 5.8 Melaksanakan pembinaan dan pelatihan untuk meningkatkan kemampuan, pengetahuan dan keterampilan para entrepreneur agar bertindak dengan benar, jujur, bertanggung jawab dan professional.
- 5.9 Membuat Kode Etik dan Aturan Perilaku Bisnis, melakukan sosialisasi, penegakan aturan dan sanksi.

## **Bab VI. Tugas & Tanggung Jawab Entrepreneur**

- 6.1 Seorang Entrepreneur memiliki tugas dan tanggung jawab untuk menjual produk dan jasa dengan membeli produk/jasa untuk mendapatkan keuntungan mengembangkan bisnisnya.
- 6.2 Seorang Entrepreneur memiliki tugas dan tanggung jawab untuk membangun jaringan pemasaran untuk mendapatkan hasil yang lebih maksimal dari bisnisnya.
- 6.3 Seorang Entrepreneur tidak diperbolehkan menggunakan jaringan untuk memasarkan produk/jasa yang tidak dipasarkan secara resmi oleh perusahaan kepada jaringan Entrepreneur kami.
- 6.4 Seorang Entrepreneur diwajibkan untuk memberikan penjelasan atau keterangan yang tepat tentang produk dan jasa dari perusahaan dan dilarang untuk melebih-lebihkan atau membuat keterangan palsu yang tidak sesuai dengan klaim produk yang telah dikeluarkan oleh perusahaan dan/atau disetujui oleh lembaga terkait, seperti BPOM, dll.

## Bab VII. Hak & Tanggung Jawab Fiz Director ke Atas

Seorang Entrepreneur yang berperingkat Fiz Director ke atas memiliki pengaruh yang sangat besar terhadap pertumbuhan dan reputasi bisnis, baik yang terkait langsung dengan jaringan sendiri maupun jaringan bisnis secara umum. Oleh karena itu mereka wajib mematuhi aturan dan kode etik yang diberlakukan secara khusus untuk Fiz Director keatas;

- 7.1 Entrepreneur yang berperingkat Fiz Director ke atas harus memberikan pelayanan dan contoh kepemimpinan kepada grupnya, berupa arahan, pelatihan dan pembinaan dengan menjalankan tugas dan tanggung jawab setiap bulan, sbb:
  - 7.1.1 Membantu, memotivasi dan membimbing grup pribadinya.
  - 7.1.2 Mengadakan atau mempromosikan pertemuan regular untuk melatih, memotivasi, menyusun goal/target dan tindak lanjut.
  - 7.1.3 Menjaga komunikasi rutin, menginformasikan agenda kegiatan, yaitu pelatihan, pertemuan, info produk, dll.
  - 7.1.4 Mendukung penuh dan berpartisipasi aktif pada setiap kegiatan pelatihan dan pertemuan yang diadakan oleh perusahaan.
  - 7.1.5 Mengedukasi group nya, memberikan teladan dan menegakkan Kode Etik dan Aturan Perilaku.
- 7.2 Dilarang untuk mewakili atau menjadi direktur, komisaris atau pemegang saham atau menjadi anggota dari perusahaan penjualan langsung atau direct selling lainnya.

## Bab VIII. Larangan Bagi Entrepreneur

Untuk menjaga integritas, pertumbuhan bisnis dan reputasi perusahaan, setiap Entrepreneur dilarang untuk melakukan beberapa hal termasuk dan tidak terbatas pada bentuk-bentuk aktivitas atau kegiatan, sbb:

- 8.1 Entrepreneur dilarang untuk membujuk atau mempengaruhi Entrepreneur lain untuk bergabung dibawah jaringannya.
- 8.2 Entrepreneur dilarang untuk mencampuri urusan dari jaringan Entrepreneur lain.
- 8.3 Entrepreneur dilarang memberikan klaim produk atau bisnis yang bertentangan dengan apa yang tertulis pada label, katalog, literatur atau yang disampaikan oleh perusahaan.
- 8.4 Entrepreneur dilarang untuk melakukan penjualan produk senilai atau lebih kecil dari Harga Member.
- 8.5 Entrepreneur dilarang untuk melakukan spamming.
- 8.6 Entrepreneur dilarang untuk mempromosikan, mengiklankan atau menyalahgunakan produknya melalui lokasi eceran umum, seperti toko, pasar tradisional, bazar, toko online atau market place.
- 8.7 Entrepreneur dilarang untuk memanfaatkan jaringan dengan memasarkan produk atau jasa lain kepada para Entrepreneur dari PT Himalaya International, baik yang berada di dalam jaringannya maupun yang berada di bawah jaringan Entrepreneur lainnya.
- 8.8 Entrepreneur dilarang untuk membicarakan hal-hal yang bersifat SARA / Politik pada saat melakukan presentasi bisnis, baik dalam pertemuan kecil maupun besar yang diadakan sendiri ataupun oleh perusahaan.
- 8.9 Entrepreneur dilarang untuk memiliki lebih dari satu keanggotaan pada PT METAFIZ International kecuali atas warisan yang diperoleh sebagai ahli waris yang telah ditunjuk sebelum pemilik bisnis sebelumnya meninggal dunia dan telah disetujui oleh Perusahaan.
- 8.10 Entrepreneur dilarang mendaftarkan pasangan dengan ID berbeda, baik dalam 1 jaringan atau jaringan lain, pasangan yang dimaksud adalah suami, istri baik termasuk yang berstatus Kawin Siri.
- 8.11 Entrepreneur dilarang untuk bertindak untuk dan atas nama perusahaan, mewakili perusahaan melakukan pengikatan hukum dengan pihak lain atau mewakili seolah-olah dirinya adalah wakil dari perusahaan.

# Bab IX. Penggunaan Media Online (Social Media)

Peluang bisnis kami adalah sebuah peluang untuk mencapai kesuksesan berupa kebebasan waktu dan finansial yang dibangun melalui interaksi antar pribadi. Dalam melakukan kegiatan penjualan produk/jasa kami dan memprospek atau mensponsori calon Entrepreneur baru, spirit atau semangat untuk menjalin hubungan bisnis secara langsung juga harus tercermin dalam kegiatan tersebut. Berikut adalah Aturan Penggunaan Media Sosial yang harus dipatuhi oleh setiap Entrepreneur:

- 9.1 Penjualan & Perekutan dapat dilakukan secara offline & online oleh Entrepreneur.
- 9.2 Penjualan hanya dapat dilakukan secara pribadi oleh Entrepreneur dengan menggunakan akun sosial pribadinya, bukan melalui Market Place atau Online Shop.
- 9.3 Pihak yang melakukan penjualan atau perekutan harus terdaftar sebagai Entrepreneur.
- 9.4 Penjualan hanya dapat dilakukan sesuai Harga Eceran yang direkomendasikan atau lebih tinggi dari harga Entrepreneur.
- 9.5 Penjualan produk kami tidak boleh digabung dengan produk-produk lain.
- 9.6 Entrepreneur diperbolehkan untuk menerima pesanan secara online melalui media sosial yang merupakan akun pribadinya, seperti Facebook, Instagram, Twitter, WA, Wechat, Tiktok, dll. dan dilarang keras untuk melakukan penjualan melalui toko online seperti Berniaga.com, Lazada.com, Bli Bli.com, Tokopedia, maupun forum online seperti Kaskus, dll.
- 9.7 Segala bentuk kegiatan penjualan harus dilakukan secara profesional sesuai Kode Etik dan Aturan Perilaku Usaha dan dilarang keras melakukan spamming.
- 9.8 Entrepreneur harus mencantumkan identitas diri yang jelas dengan menyatakan diris sebagai Entrepreneur, yang merupakan member yang bertindak sebagai pelaku usaha independent (Contoh: Ryan Fiz Entrepreneur) dan bukan karyawan dari PT. METAFIZ International.

- 9.9 Gambar-gambar yang digunakan untuk mempromosikan produk dan peluang usaha kami harus resmi dari perusahaan kecuali untuk testimoni.
- 9.10 Entrepreneur dapat membuat materi pemasaran sendiri namun harus mendapatkan persetujuan perusahaan melalui bagian terkait.

## **Bab X. Penegakan Aturan/Kode Etik & Sanksi-Sanksi**

Guna menjaga kewibawaan dari Kode Etik & Aturan Perilaku Usaha, kami menerapkan sistem Penegakan Kode Etik dan Sanksi-Sanksi, sbb:

- 10.1 Apabila seorang Entrepreneur terbukti melakukan pelanggaran Kode Etik, maka perusahaan berhak memberikan sanksi, mulai dari teguran Lisan, Surat Peringatan, Penangguhan/Pembekuan, keanggotaan Pembatalan Bonus, Pembatalan Kualifikasi, hingga Pembatalan Keanggotaan.
- 10.2 Entrepreneur yang sedang dalam proses investigasi akibat temuan atau laporan terjadinya pelanggaran Kode Etik & Aturan Perilaku yang memiliki cukup bukti awal, dibekukan bisnisnya selama masa investigasi hingga maksimal 12 bulan..
  - 10.2.1 Jika hingga batas akhir investigasi 12 bulan tidak ditemukan cukup bukti atas tuduhan pelanggaran tersebut, maka yang bersangkutan dinyatakan bebas dan keanggotaannya diaktifkan kembali.
  - 10.2.2 Laporan terjadinya pelanggaran kode etik harus disampaikan paling lambat 12 bulan sejak terjadinya pelanggaran.
  - 10.2.3 Laporan atas pelanggaran tidak dapat diproses atau ditindak lanjuti jika telah melewati masa 12 bulan sejak pelanggaran terjadi.
  - 10.2.4 Jika seorang Entrepreneur terbukti melakukan pelanggaran, maka diberikan sanksi sesuai dengan skala dan tingkat pelanggaran yang terjadi, mulai dari pembekuan bisnis, pembatalan bonus, pembatalan kualifikasi hingga pembatalan keanggotaan.

- 10.2.5 Sanksi atas beberapa jenis pelanggaran ada yang sudah ditentukan bentuknya namun ada pula yang memerlukan berbagai pertimbangan sebelum ditentukan bentuk sanksi yang diberikan.
- 10.2.6 Pelanggaran berupa Banting Harga, Penjualan di Lokasi Eceran yang telah terbukti diberikan sanksi berupa peringatan tertulis satu kali dan jika terjadi lagi makan dilakukan pemberhentian keanggotaan.
- 10.2.7 Pelanggaran berupa Keanggotaan Ganda diberikan sanksi berupa pemberhentian keanggotaan baru maupun lama, dimana seluruh jaringannya dikembalikan ke jaringan yang lama.
- 10.2.8 Sponsor dari sebuah Keanggotaan Ganda yang terbukti melakukan pelanggaran, yang secara sengaja mencuri jaringan orang lain dengan membujuk atau mempengaruhi Entrepreneur lain untuk bergabung di bawah groupnya diberikan sanksi berupa Surat Peringatan Tertulis hingga pemberhentian keanggotaan.
- 10.3 Bentuk dan jenis pelanggaran lain yang telah terbukti namun belum ditentukan sanksi-sanksinya secara jelas dan terperinci dalam buku panduan ini akan diberikan sanksi yang setimpal berdasarkan dampak kerugian yang ditimbulkan, baik secara moril maupun materil terhadap pihak lain maupun perusahaan, sbb:
  - 10.3.1 Mengikuti training tentang Kode Etik dan Aturan Perilaku Bisnis.
  - 10.3.2 Menangguhkan kewenangan terkait keanggotaan, misalnya membeli atau menjual produk, atau melakukan aktifitas sejenis yang berhubungan dengan bisnis kami.
  - 10.3.3 Mengembalikan bonus terkait dengan pelanggaran.
  - 10.3.4 Menarik kualifikasi dan pengembalian obyek sehubungan dengan kualifikasi (sebagai contoh dan tidak terbatas pada, pin, sertifikat, dll.).
  - 10.3.5 Membuat pernyataan tidak melakukan pelanggaran di masa yang akan datang.
  - 10.3.6 Menangguhkan sebagian atau semua haknya, termasuk tetapi tidak terbatas pada:
    - 10.3.6.1 Menangguhkan bonus, diskon, insentif sampai keputusan terakhir; dan/ atau
    - 10.3.6.2 Menangguhkan otorisasi kegiatan pensponsoran.

- 10.3.6.3 Menangguhkan undangan atas seminar, perjalanan dan acara yang disponsori oleh perusahaan
  - 10.3.7 Pembatalan Keanggotaan
- 10.4 Penyelesaian Perselisihan atau Peninjauan Kembali. Apabila karena sesuatu hal, seorang Entrepreneur yang dinyatakan terbukti melakukan pelanggaran namun merasa bahwa keputusan tersebut tidak sesuai, tidak adil atau belum merasa puas atas keputusan tersebut, baik berupa penolakan terhadap keputusan atas pelanggaran tersebut ataupun bentuk sanksi yang diberikan, maka Entrepreneur tersebut berhak untuk meminta banding atas kasus mereka untuk ditinjau kembali oleh Komisi Etik Perusahaan, yang terdiri dari Direktur Utama, Direktur Sales & Marketing dan Para Leader yang terpilih sebagai anggota Komisi Etik yang dipilih oleh para Top Leader atau perusahaan.
    - 10.4.1 Entrepreneur yang terkena sanksi tersebut harus mengajukan permohonan banding secara tertulis dalam waktu 30 hari sejak tanggal Surat Keputusan dari perusahaan. Surat Permohonan Banding harus diajukan melalui email ke area manager yang bertanggung jawab sesuai domisili dari Entrepreneur yang terkena sanksi.
    - 10.4.2 Dewan Komisi Etik akan membahas dalam forum resmi, baik secara offline maupun online untuk meninjau permohonan banding tersebut.
    - 10.4.3 Berdasarkan bukti-bukti yang ada dan aturan yang berlaku dalam kode etik, Dewan Komisi Etik akan membuat keputusan atas hasil peninjauan kembali selambat-lambatnya 3 bulan setelah permohonan banding diterima.
    - 10.4.4 Keputusan dari Dewan Komisi Etik bersifat final dan tidak dapat diganggu gugat.
  - 10.5 Penyelesaian Perselisihan
    - 10.5.1 Apabila terjadi perselisihan antara Entrepreneur dengan Perusahaan, akan diselesaikan secara musyawarah. Apabila upaya penyelesaian perselisihan melalui musyawarah tidak berhasil, maka perselisihan akan diselesaikan melalui Pengadilan Negeri Tangerang.

- 10.5.2 Dalam hal terjadi perselisihan diantara Entrepreneur, Perusahaan akan ikut menengahi apabila masalah yang diperkarakan tersebut berhubungan dengan Kode Etik Perusahaan bukan terkait dengan masalah pribadi dan Perusahaan tidak akan menerima ataupun memproses suatu perselisihan TANPA BUKTI TERTULIS dari yang melaporkan.
- 10.5.3 Dalam hal terjadi perselisihan di antara sesama Entrepreneur, maka para pihak yang berselisih harus mengupayakan penyelesaian antara mereka sendiri, secara hirarkis dengan melibatkan Pimpinan Tim (Leader). Jika hal tersebut tidak dapat diselesaikan, maka para pihak dapat meminta Perusahaan sebagai penengah.

## **Bab XI. Penutup – Perubahan Kode Etik dan Aturan Perilaku Usaha**

Apabila karena sesuatu hal, perusahaan melakukan perubahan baik berupa revisi, penambahan atau pengurangan sebagian atau seluruh isi Marketing Plan, Kode Etik atau Aturan Perilaku Usaha, perusahaan akan terlebih dahulu harus mendapatkan persetujuan dari Kementerian Perdagangan. Perubahan yang telah disetujui kementerian perdagangan terus akan disosialisasikan selama 30 hari guna memastikan agar para Entrepreneur mengetahui dan memahami maksud, tujuan dan isinya, sebelum perubahan tersebut diberlakukan.

# KATALOG PRODUK

Penjelasan Produk dan Harga



TANOSHI



## TAHUKAH ANDA?

Memijat kaki sangat bermanfaat untuk mengurangi kecemasan dan menciptakan sensasi relaksasi yang menyenangkan bagi tubuh.

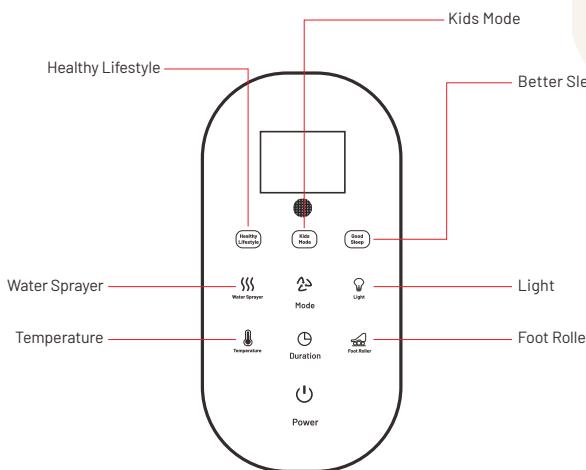
Penting untuk diketahui bahwa pada permukaan telapak kaki terdapat titik refleksi yang disebut solar plexus.

Solar plexus ini merupakan titik yang mengandung segala sumber stres dalam tubuh, maka lakukan pijat refleksi melalui pemijatan pada kaki untuk menghilangkan stres pada tubuh dan juga melancarkan aliran darah sehingga dapat membawa

# TANOSHI FOOT SPA

Melalui produk Tanoshi yang kami miliki, dapatkan sensasi pijatan ringan ditambah dengan perendaman yang menyenangkan untuk melepas stress sehingga mampu juga mengeluarkan lebih banyak hormon endorfin yang berguna untuk memblokir sinyal rasa sakit ke otak. Endorfin adalah hormon penghilang rasa sakit yang lebih kuat dari obat morfin.

- Layar sentuh yang mempermudah pengoperasian
- Pengaturan suhu air yang mudah disesuaikan
- Pengaturan durasi pemijatan
- Mobilitas yang mudah
- Terdaftar di Departement Kesehatan Republik Indonesia, sehingga terbukti aman
- Pemberian Essential Oil untuk penambahan manfaat
- Konsep pijatan yang mengenai seluruh titik syaraf pada telapak kaki
- Garansi 1 tahun



# TANOSHI



## Tanoshi Foot Spa

Rp, 2,200,000-

Kode: 999820211

PV : 167

### Product Specifications

Product Name	Foot Spa	
Rated Voltage	US Plug (110V)	EU PLUG (220V)
Rated Power	500 W	
Product Weight	4,6KG	

TANOSHI

# TANOSHI FOOT SPA

- Dibuat dari Teknologi JEPANG Kualitas terbaik
- Sensasi Pijatan Ringan dititik syaraf telapak kaki
- Mengurangi stress
- Merangsang lepasnya hormon endorfin



# TANOSHI

- Praktis
- Suhu bisa disesuaikan
- Garansi 1 Tahun (Proses mudah 'one click away')
- Terdaftar di Departemen Kesehatan
- Touchscreen, penggunaan mudah
- Mengatur durasi pijat
- Build Quality Terbaik
- Mesin mati jika terjadi malfungsi



*Aesira*

# The Best Product Of Essential Oil

---

Aesira

## Manfaat bahan-bahan Essential Oils

1. Meningkatkan Fokus
2. Membantu pencernaan
3. Memperbaiki MOOD
4. Menurunkan kadar hormon stres kortisol sehingga dapat meningkatkan dan menjaga kualitas tidur
5. Menjaga nafsu makan
6. Membantu menyembuhkan flu dan mengendurkan otot hidung dari bau
7. Melindungi dari bakteri, virus dan sistem kekebalan tubuh





Rp, 254,000,-  
Kode; 681202199  
PV; 18

## FRESH & CLEAR

### Essential Oil

Eucalyptus Globulus Oil,  
Cajuput Oil,  
Peppermint Oil,  
Lemon Oil

Memiliki aroma yang menyegarkan dan dapat meningkatkan kualitas udara yang dihirup.

-Start Your Day With Fresh & Clear-

- **Eucalyptus Globulus Oil**  
'Membersihkan dan menyegarkan udara'
- **Cajuput Oil**  
'Melegakan pernafasan'
- **Peppermint Oil**  
'Meyegarkan dan melegakan pernafasan'
- **Lemon Oil**  
'membuat udara lebih bersih dan segar, baik untuk meningkatkan focus dan semangat'





Rp. 267,000,-  
Kode; 682202199  
PV; 19

## MIND & SOUL

### Essential Oil

Peppermint Oil  
Lemon Oil  
Geranium Oil  
Cedarwood Oil  
Rosemary Oil

Membantu Anda  
mempertahankan suasana  
hati dan meningkatkan fokus  
Anda.

-Be more productive with Mind & Soul-

- **Peppermint Oil**

'Meyegarkan dan melegakan  
pernafasan'

- **Lemon Oil**

'membuat udara lebih bersih dan  
segar, meningkatkan fokus dan  
semangat'

- **Geranium Oil**

'Memberikan kesegaran, meningkatkan  
mood dan fokus'

- **Cedarwood Oil**

'Membuat suasana menjadi tenang'

- **Rosemary Oil**

'Meningkatkan mood dan fokus'





Rp, 267,000,-  
Kode; 683202199  
PV; 19

## REST & RELAX

### Essential Oil

Lavender  
Ginger Oil  
Lemongrass  
Red Grape Fruit Oil

Essential Oils yang memberikan rasa rileks dan tenang sehingga mengurangi ketegangan syaraf dan juga memberikan kualitas tidur yang lebih baik.

-Good Sleep, Better Life with Rest & Relax-

#### • Lavender

'Menenangkan & memberikan relaksasi syaraf'

#### • Ginger Oil

'Mengurangi stress, memiliki aroma yang menenangkan'

#### • Lemon Grass Oil

'Aroma yang menenangkan'

#### • Red Grape Fruit Oil

'Meringankan stress dan menjernihkan pikiran'





Rp, 254,000,-  
Kode; 684202199  
PV; 18

## SHIELD & PURIFY

### Essential Oil

Clove Leaf Oil  
Lemon Oil  
Rosemary Leaf Oil  
Cinnamon Bark Oil  
Eucalyptus Radiata Oil  
Frankincense Oil

Frankincense oil dapat menetralkan dan menghilangkan bakteri berbahaya, serta mensterilkan udara saat di-diffuse..

-Less worry with Shield & Purify-

- **Clove Leaf Oil**

'Mengurangi stress, menjaga sistem kekebalan tubuh'

- **Lemon Oil**

'membuat udara lebih bersih dan segar, meningkatkan fokus dan semangat'

- **Rosemary Oil**

'Meningkatkan mood dan fokus'

- **Cinnamon Bark Oil**

'Memberikan rasa tenang dan nyaman'

- **Eucalyptus Radiata Oil**

'Aroma yang menyegarkan, bersih dan memberikan energi'

- **Frankincense Oil**

'Aroma yang menyegarkan dan bersih sehingga mengurangi resiko mikroorganisme pathogen di udara'



*Aesira*



*Aesira*

# INA CHARACTER DIFFUSER

**AESIRA DIFFUSER HADIR DENGAN KARAKTER INA (HAFIZ & HAFIZAH)**

Fitur tambahan : Dongeng 25 Kisah Nabi, Murotal dengan suara anak.  
Cocok untuk Putra-Putri Anda.





*Aesira*

# TOURMALINE DIFFUSER

- Desain elegan dan berkarakter
- Konten Islami tersertifikasi Departemen Agama
- Kemampuan Ultrasonic untuk menguapkan air dan Essential Oil
- Garansi 1 Tahun (Proses mudah 'one click away')
- 'Crystal Clear' Speaker
- Banyak pilihan mode lampu
- Penambahan 7 batu turmalin
- Koneksi Bluetooth
- Build Quality Terbaik





# AESIRA DIFFUSER

## Tourmaline Diffuser & Ina Character Diffuser

Salah satu produk terbaik yang dimiliki oleh MetaFiz dengan design Tourmaline dan karakter Ina-Hafiz Hafizah yang akan disukai oleh putra-putri Anda dengan kemampuan ultrasonic untuk menciptakan partikel micro essential ke udara ketika digunakan sehingga keunggulan dari tiap Essential Oil yang digunakan akan dapat dimaksimalkan.

Penambahan batu tourmaline kedalam alatnya sehingga tidak hanya menambahkan kandungan mineral dan gelombang inframerah yang dapat membantu menghangatkan dan melancarkan peredaran darah dari asap Diffuser yang dihirup namun dapat juga memancarkan ion negatif yang dapat meningkatkan imunitas dengan meningkatkan kerja limfa, meningkatkan aktivitas mental dan fisik, dan mengurangi kelelahan dengan menguraikan asam laktat serta mendetoksifikasi sistem tubuh.

Dengan mode murotal Al-Quran dalam tiap alatnya dan ditambah dengan Asmaul Husna, Doa-Doa pendek, kisah Nabi dan therapy Al-Quran (surah Yasin - Al-Mulk - As-Sa-jdah - Al-Waqi'ah) akan menambahkan nilai-nilai manfaat keagamaan untuk seluruh anggota keluarga.

Keunggulan Diffuser AESIRA yang beberapa diantaranya tidak dimiliki Diffuser lain!

- Design yang berkarakter (Ina-Hafiz Hafizah) tentu akan cocok untuk putra putri Anda
- Tourmaline Design yang elegant akan menambah sentuhan estetik pada ruangan
- Kemampuan ultrasonic untuk menciptakan partikel mikro essential oil ke udara saat digunakan
- Dapat digunakan dalam waktu yang lama
- Dengan berbagai pilihan mode lampu
- Memiliki mode murotal Al-Quran yang akan menambahkan nilai nilai manfaat, Kesehatan melalui penciuman, ketenangan jiwa dari apa yang didengarkan dan dalam waktu yang bersamaan memberikan sentuhan islami melalui Murotal Al-Quran

*Aesira*



**Aesira Ina Character**

Rp, 1,300,000,-

Kode : 688202198

PV: 98

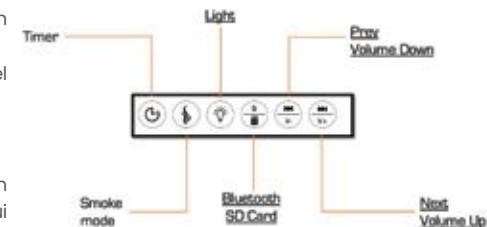


**Aesira Tourmaline Diffuser**

Rp, 1,300,000,-

Kode : 687202198

PV: 98



# KOMBINASI YANG SEMPURNA

Manfaat alami Essential Oil + Batu Turmalin + Diffuser dengan konten Islami

(Konten islami sudah tersertifikasi Departemen Agama dan dibawah supervisi Institut Ilmu Alqur'an Jakarta)



# **GRATIS!! 7 Turmalin Pada Aesira Diffuser**

## **Kenapa 7?**

**Angka yang sering di sebut dalam Al-Quran & Hadist**

"Perumpamaan (nafkah yang dikeluarkan oleh) orang-orang yang menafkahkan hartanya di jalan Allah. Adalah serupa dengan sebutir benih yang menumbuhkan 7 bulir".(QS. Al-Baqarah: 261).

"Aku diperintah untuk bersujud dengan 7 tulang".(HR. Al-Bukhari dan Muslim).

"Hanya Allah yang menciptakan 7 lapis langit dan menciptakan bumi seperti itu (langit) juga susunannya. (Maknanya tujuh lapisan bumi)." (QS ath-Thalaq: 12).



### **Manfaat Batu Turmalin Pada Aesira Diffuser**

- Meningkatkan manfaat dari setiap Essential Oil
- Menambahkan gelombang inframerah yang membantu menghangatkan dan melancarkan peredaran darah dari asap diffuser yang hirup
- Memancarkan negative ion atau yang disebut vitamin udara
- Mengkonversi air menjadi alkaline
- Menambahkan mineral-mineral pada asap diffuser yang bagus untuk tubuh manusia
- Detoksifikasi
- Membantu menurunkan tingkat emosional / stress dll.

“

**“Semakin banyak bercerita, maka semakin banyak pula kita berbagi manfaat, berkah dan rezeki.”**



# INTERCONNECTED PRODUCT





### 1 Bundle Box (Isi 4 Essential Oil)

Rp. 855,000  
Kode : 685202199  
PV: 65



### 2 Bundle Box (Isi 8 Essential Oil)

Rp. 1,670,000  
Kode : 686202199  
PV: 125



### Aesira Set

Tourmaline Diffuser Set 4  
1 Tourmaline Diffuser dan 4 essential oil  
Rp. 2,055,000  
Kode : 88120219899  
PV : 153

### INA Diffuser Set 4

1 INA Diffuser dan 4 essential oil  
Rp. 2,055,000  
Kode : 88220219899  
PV : 153



## Aesira Set

### Tourmaline Diffuser Set 8

1 Tourmaline Diffuser dan 8 essential oil

**Rp. 2,729,000**

**Kode : 88320219899**

**PV : 205**

### INA Diffuser Set 8

1 INA Diffuser dan 8 essential oil

**Rp. 2,729,000**

**Kode : 88420219899**

**PV : 205**



## Complete Set

### Tourmaline Complete Set 4

1 Tourmaline Diffuser, 1 Foot Spa, dan 4 essential oil

**Rp. 4,152,000**

**Kode : 99520219899**

**PV : 311**

### INA Diffuser Set 4

1 INA Diffuser, 1 Foot Spa, dan 4 essential oil

**Rp. 4,152,000**

**Kode : 99620219899**

**PV : 311**



## Complete Set

### Tourmaline Complete Set 8

1 Tourmaline Diffuser, 1 Foot Spa, dan 8 essential oil

**Rp. 4,784,000**

**Kode : 99720219899**

**PV : 360**

### INA Diffuser Set 8

1 INA Diffuser, 1 Foot Spa, dan 8 essential oil

**Rp. 4,784,000**

**Kode : 99820219899**

**PV : 360**

Al-Qolam®

# AL-QOLAM WALL CLOCK SQUARE CALLIGRAPHY

## Fitur di dalam jam :

- Timer Sholat Wajib
- Doa Pagi dan Doa Sore
- Pengingat waktu Adzan
- Asma ul Husna
- Al-I tiraf
- Shalawat Tarhim



Rp, 1,250,000,-  
Kode : 6121202198  
PV : 95



The logo for Proscenic features a stylized blue 'P' icon followed by the word 'proscenic' in a lowercase, sans-serif font. The letter 'o' in 'proscenic' is partially overlaid by the 'P' icon, and a small blue water droplet icon is positioned above the letter 'i'.

Proscenic

# AIR PURIFIER A9

## EUROPEAN STANDARD

# A9

Breathe Fresh Air



CADR 460m<sup>3</sup>/h



Real-Time Air  
Quality Updates



App Control



Wi-Fi+Bluetooth



Rp, 5,748,000,-  
Kode : 6123202198  
PV : 394

# Multi-functional Design



Open/Turn off



Auto mode



Child lock



Timer(1/2/4/8/C h)



Fan Speed (sleep/1/2/3/4)



Fan speed



Timer



Lights off



Reservation



Sleep mode



Child lock

High definition digital display screen



Proscenic P10

2020 new upgrade

# Deep-cleaning vacuum dust mites

- Cordless Convenience
- 22K Power Suction
- Smart Touch screen



Rp  
Kode : 6124202198  
PV :



## 4 Core Technologies Defend Cleaning Performance

### 1 Visual touch screen with new diagnostic functions

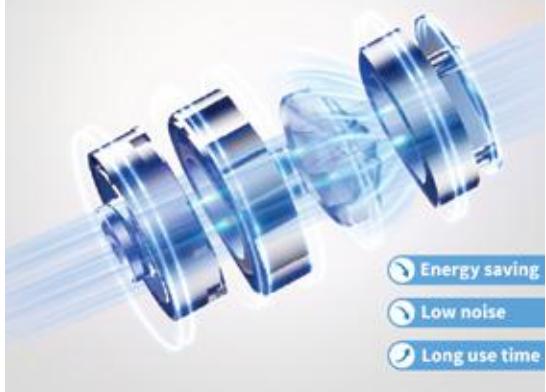
All-in-one LED Display , Freely switch the suction power and monitor the cleaning status at a glance.



### 2 11Krpm Brushless motor Powerful Suction increase 30%

Equipped with a motor with a height of 110,000 rpm, the max suction power 22KPA, effectively removing all kinds of ground

110000 rpm  
Brushless motor      260W  
High Power      22K PA  
Power Suction



### 3 Independent Motor-driven Electric Floor Brush

Independent floor brushing motor, matched with the main motor, more powerful suction and deep cleaning floor and Carpet



### 4 5-Step Filtration System

Cyclone separation technology



## Noise Reduction Design

Multiple materials absorb vibration, and the noise reduction shell adjusts airflow path around the motor to reduce turbulence. Rear acoustic foam reduces noise even further.



## Lift Up Easily

2.2kg net weight of Main Body  
Easily remove dust on high.



## No Dead Corner with Rotatable Floor Brush



180°



90°



## One-button trash-out design

No dirty hand with one-button trash-out design

## Washable accessories

Warm tip: Use accessories after drying



Round Soft Bristle Brush



Keyboard



Cupboard



Curtain



Ceiling



Chandelier



Sofa



Cloth furniture



Long gap nozzle



Corners



Gaps



Car gaps



## Two charging methods

1. Disassemble the battery and charge directly.
2. Wall-mounted charging, storage save space.

## Gear selection

Suitable for complex home environments



Removable battery



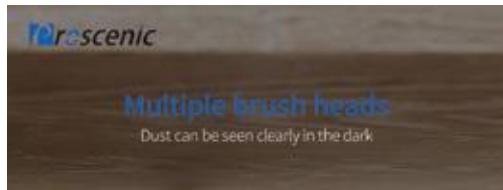
Clean up dust



Washable Hepa



Washable Dust box



**Proscenic**

# Visual cleaning process



Power display

ERR  
1 2 3 error code

Gear display

MODE Gear selection



## 6-cell High-energy Lithium Batteries

Provide high energy output to machine while it still being lightweight.



MAX-Mode-13min



Standard-Mode-48min



## Dealing with hard-to-reach Corners in Car



Long gap nozzle



Micro brush



Round soft bristle brush

## Endurance cleaning

### Endurance cleaning

#### Whole house cleaning easy to get

Detachable battery provide 2 charging methods, get more battery can extend working time to meet large house cleaning needs.

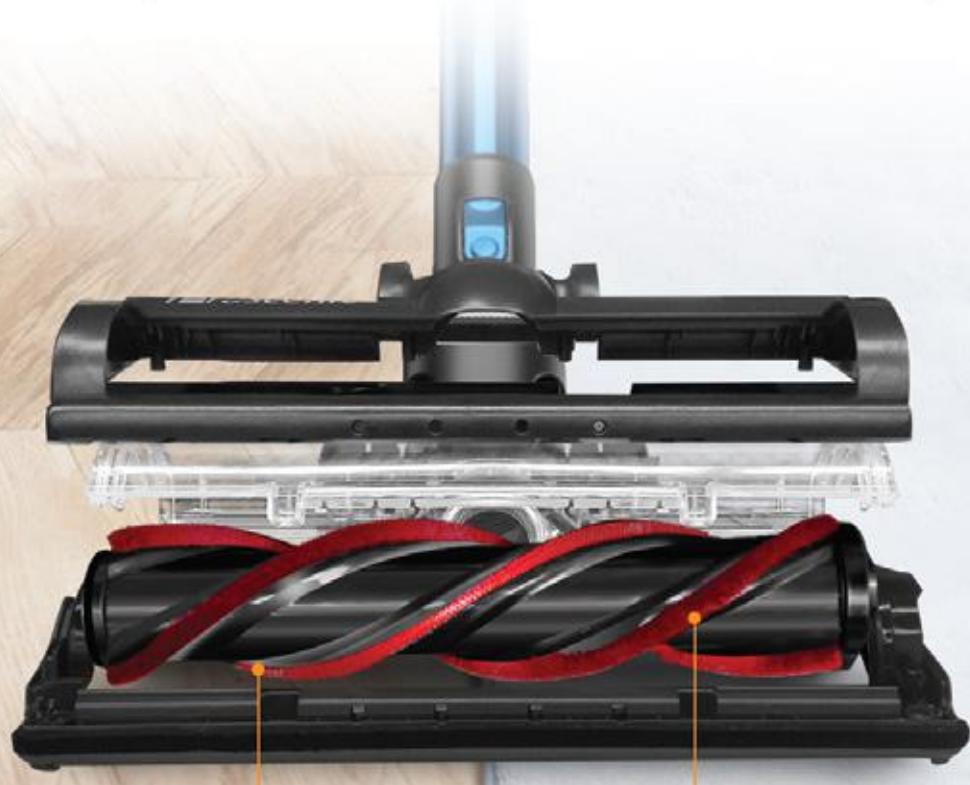




# Brushes for Mutil-scene Cleaning Needs

## 2in1 Anti-winding Brush

Suitable for carpets and floors, no harm the wooden floor, No need to replace



Rigid nylon bristles  
clean the ground



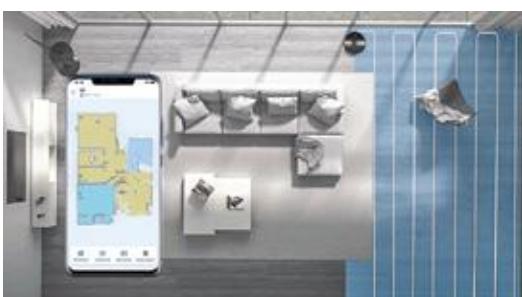
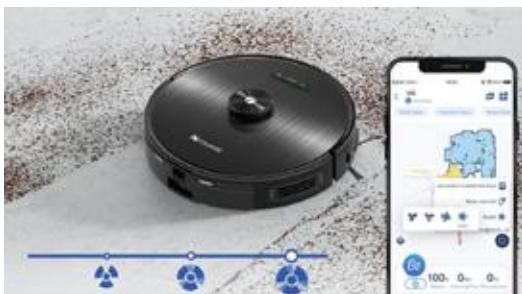
Soft antistatic bristles  
clean Carpet

**Proscenic**

**M8**

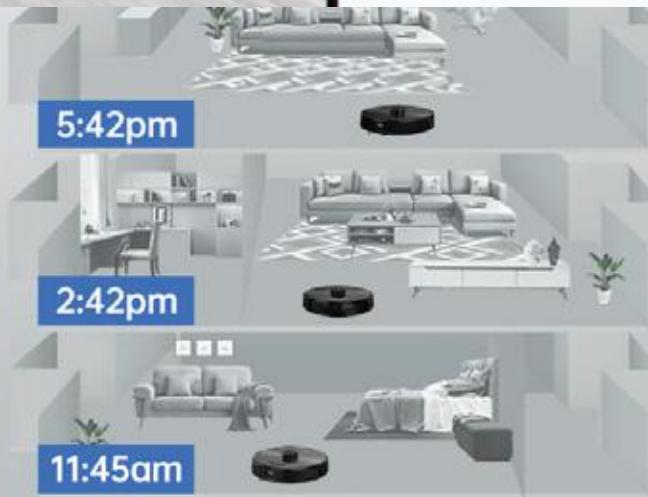
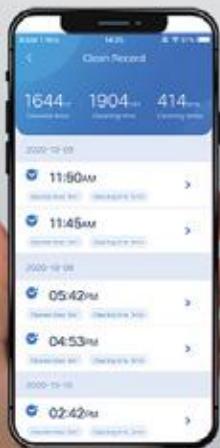
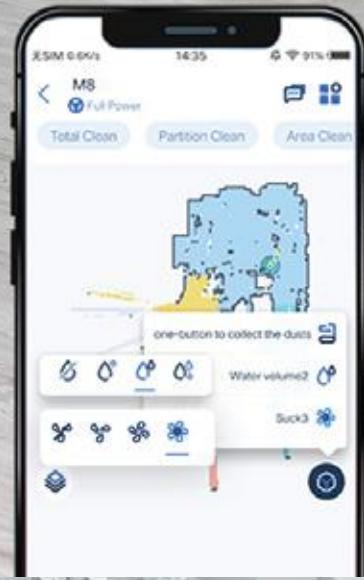


Rp  
Kode : 6125202198  
PV :





4 adjustable level





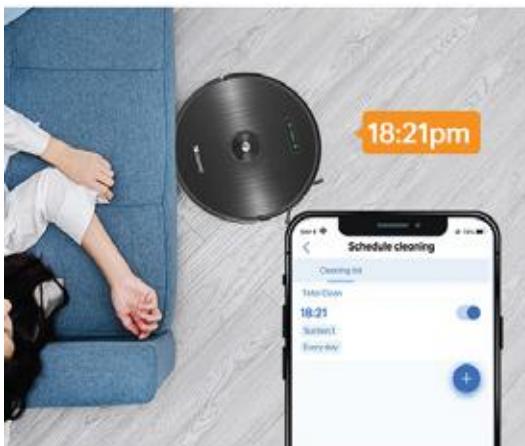
Y-shaped mopping  
Imitate manual mopping, efficient cleaning



No-go Zone Setting



Spot Clean



Schedule clean



Total Clean



# Price List

# Entrepreneur Registration

No	Code	Description	Entrepreneur Price	PV
Regular Starter Kit				
1	999202101	Essential Oil, E-Catalog, Business Basic, Price List and Bracelet	199,000	0

## Fiz Health

No	Code	Description	Retail Price	Entrepreneur Price	PV
Aesira					
1	681202199	Fresh & Clear Essential Oil 15 ml	254,000	190,000	18
2	682202199	Mind & Soul Essential Oil 15 ml	267,000	200,000	19
3	683202199	Rest & Relax Essential Oil 15 ml	267,000	200,000	19
4	684202199	Shield & Purify Essential Oil 15 ml	254,000	190,000	18
5	685202199	4 SET Essential Oil	885,000	663,000	65
6	686202199	8 SET Essential Oil	1,670,000	1,248,000	125
7	687202198	Tourmaline Diffuser	1,300,000	975,000	98
8	688202198	Ina Diffuser	1,300,000	975,000	98

No	Code	Description	Retail Price	Entrepreneur Price	PV
Tanoshi					
1	689202198	Foot Spa	2,200,000	1,650,000	167

## Fiz Living

No	Code	Description	Retail Price	Entrepreneur Price	PV
Al Qolam					
1	6121202198	Wall Clock Square Calligraphy	1,250,000	937,500	94
Prosenic					
1	6123202198	Air Purifier A9 European Standard	5,784,000	4,337,500	400
2	6124202198	P10 Handheld Vacuum Cleaner	4,820,000	3,615,000	360
3	6125202198	M8 Robot Vacuum Cleaner	10,300,000	7,725,000	770

## Aesira Set

No	Code	Description	Retail Price	Entrepreneur Price	PV
Tourmaline Diffuser Set 4					
1	88120219899	1 Tourmaline Diffuser & 4 EO	2,055,000	1,541,000	153
INA Diffuser Set 4					
2	88220219899	1 INA Diffuser & 4 EO	2,055,000	1,541,000	153

No	Code	Description	Retail Price	Entrepreneur Price	PV
Tourmaline Diffuser Set 8					
1	88320219899	1 Tourmaline Diffuser & 8 EO	2,729,000	2,046,000	205
INA Diffuser Set 8					
2	88420219899	1 INA Diffuser & 8 EO	2,729,000	2,046,000	205

## Complete Set

No	Code	Description	Retail Price	Entrepreneur Price	PV
Tourmaline Complete Set 4					
1	99520219899	1 Tourmaline Diffuser, 1 Foot Spa & 4 Essential Oil	4,152,000	3,114,000	311
INA Complete Set 4					
2	99620219899	1 INA Diffuser, 1 Foot Spa & 4 Essential Oil	4,152,000	3,114,000	311

No	Code	Description	Retail Price	Entrepreneur Price	PV
Tourmaline Complete Set 8					
1	99720219899	1 Tourmaline Diffuser, 1 Foot Spa & 8 Essential Oil	4,787,000	3,588,000	360
INA Complete Set 8					
2	99820219899	1 INA Diffuser, 1 Foot Spa & 8 Essential Oil	4,787,000	3,588,000	360