## ● 林臻 熊信之

# 社会化问答网站的传播特点及发展策略

**才十**会化问答网站,又称社交问答网 ▲站,是基于社会化网络关系形成 的知识问答社区,目的是通过感兴趣 的用户、话题和问题更好地发现内容。 2010年, 国外社会化问答网站 Quora 推 出,结合了Twitter的关注方式、维基 百科的协作编辑、掘客的用户投票等, 创新性地将现有 Web2.0 产品的分散功 能进行重新组合。

随着 Quora 的走红,国内的众多互 联网企业也纷纷在这一新市场中跑马圈 地。2011年,知乎、者也、烦题、司南 等陆续崛起, 百度新知、盛大米饭、人 人车问等背靠"大树"的产品也全面进

的是电脑制作的虚假 ID, 用以打造海市 蜃楼般的"人气"。一项针对新浪十位名 人微博展开的"僵尸粉"调查显示十位 博主的"僵尸粉"数量在17%左右。③ 虚假的粉丝数让一些微博看起来热闹非 凡, 使受众对微博传播环境内的信息判 断产生偏差。

2. 低水准营销"挟持"受众

截至2011年9月30日,新浪企业微 博总数为 46602 个, 共涉及 23 个行业。 ④ 微博发展势头迅猛,企业也试图从中获 益,一些企业间的恶性竞争在微博崭露 头角。2012年8月14日,由京东CEO 刘强东在微博挑起的电商价格战就是一 个极佳例证。价格战期间三大电商的微 博被反复提示, 然而口水仗却并没有实 际惠及消费者,最后以发改委认定价格 战存在欺诈消费者等问题告终。虚假的 宣传使正常的商业信息被掩蔽,公众不 得不花更多的时间鉴别信息真伪,被所 谓的微博营销玩弄于股掌。

虚假粉丝横行,低水准营销泛滥, 微博成为酝酿垃圾信息与冗余信息的温 床。辨别真伪成为大众接触微博不可逃

军,而2012年7月新浪微博的"微什么" 上线,揭开了这场大战的新篇章。作为 "有关系的谷歌"和"带问号的推特", 社会化问答网站的传播特点和发展策略 值得深入探讨。

## 传播特点

社会化问答网站聚合了 Web2.0 产 品的多种基因,超越了以往问答产品信 息对接信息的模式,突出社会化特征, 强调人在创造问题和答案中的价值。

1. 基于质量的问答推送。通过传统 的搜索引擎进行知识搜索时, 人们经常 要忍受垃圾信息的干扰, 从数量庞大的

避的一环,"被截取"的现实环境遭到 扭曲。

## 拟态环境加速环境化

即时性传播技术的实现, 成为网络 媒体与传统媒体相抗衡的最基本武器。 跳过编辑与校对等环节, 网络媒体以快 为尊。微博 140 字的限制本身便不需要 长时间的斟酌, 手机端应用支持用户随 时随地发微博,将传统媒介甚至BBS等 应用远远甩开,逐渐成为大量信息的首 发地。2011年日本地震的首条微博距地 震发生仅2分钟,2012年9月7日云南 彝良地震最早信源也来自微博。受众接 收到讯息,首先在认知层面对传播内容 产生基本认识, 迅速作出判断并渗透至 微博与社会交往中, 最后基于不同的态 度行动。受众对微博呈现的拟态环境产 生认知态度的过程一气呵成,并在最短 的时间内对现实世界发出动作、产生影响。

另一方面,草根用户的粉丝群以其 现实生活中的社交圈为基础发展而来, 与现实环境有一定的交叉点, 更贴近现 实环境。当行为作用于无限与现实社交 链接中苦苦寻觅答案。百度知道等第一 代问答产品的出现,对优化搜索结果起 到了作用,配合维基百科和百度百科, 用户的知识搜索体验大为提升。但由于 第一代问答产品的开放平台门槛讨低、 问答随意性较大,回答结果往往难以满 足用户对于专业性较强解答的需要,社 会化问答网站应运而生。

社会化问答网站的首批核心用户来 源于互联网从业者,最初传播的问答大 多与互联网产业热点有关, 答题的领军 人物基本是该领域的总裁或创始人。他 们奠定了社会化问答高质量答案的基 础, 为形成优良的问答氛围、吸引更多

网络重合的微博平台,虚拟网络生活与 现实社会成为人们生活共同的组成部 分,微博拟态环境的环境化过程快速循 环运转着。

虽然正如喻国明教授所说,"微博 是个好东西",但这并不表示微博没有 弊端。微博拟态环境与现实环境间的偏 差并没有缩小, 而是以另一种形式出现。 现实环境在微博中被体现得更全面,但 包含了大量的虚假、无用信息。研究微 博的传播方式、传播效果等,对我们更 好地利用微博有着重要的意义。

### 注释:

①殷俊 汤丽萍:《博客与新拟态环境建 构分析》[J]、《国际新闻界》、2009年第4期、

- ②【美】奥尔波特等, 刘水平 梁元元 黄鹏译:《谣言心理学》[M], 辽宁教育出版社, 2003年版, 第17页
- ③ "僵尸粉统计器" [EB/OL]: 百度百科, baike\_baidu\_com/view/5777226\_htm, 2012-

④谢耘耕 万旋傲 于鹏亮:《2011年中 国企业微博报告》[J]、《新闻界》、2012年第 8期,第55页

(作者单位:河海大学公共管理学院)

用户入驻提供了条件。

另外, 社会化问答网站一直坚持的 邀请制度也在最大程度上确保了用户身 份的真实性,是限制垃圾信息的利器。 准实名制方便用户有的放矢地向自己感 兴趣的人提问, 不少用户会针对一些公 司或产品发问,引起相关人员的关注和 回答。由于这类问题与相关人员的利益 相关, 因此回答者往往竭尽全力, 内容 的品质也有所保证。

2. 基于兴趣的内容运作。社会化 问答网站的使用者既可以关注其他的用 户,也可以关注感兴趣的问题和话题, 使得信息的传播速度大为提高, 既利于 用户自身的知识积累,也便于平台上的 知识传播。

虽然社会化问答网站的用户起初更 多关注于知识层面, 互相之间属于弱关 系, 但这种弱关系随着互动的深入很可 能向强关系转化。有相似背景和兴趣的 人,往往存在相同的价值取向,问答也 就成为相互关系拓扑的桥梁, 拓展出一 个基于兴趣的关系社区。这种友好关系 很可能发展到线下,渗透成现实商业行 为的合作伙伴。另外, 社会化问答网站 上存在着许多在某个领域服务了几年, 对该领域有些许见解但并不精深的"雏 鸟用户"。 这种用户乐于分享, 但限于 经验有限, 更希望通过问答来学习和提 升。虽然其问答质量与领军用户相比略 逊一筹, 但对于提高兴趣圈子活跃度尤 为关键,是社区未来的领军用户。

由此可见, 社会化问答网站基于兴 趣的内容运作有效增强了用户黏性。网 站可以根据用户的浏览记录和使用习 惯,挖掘其兴趣点,直接为其推介内容; 用户可以通过兴趣直接发现内容,提高 信息获取的效率。

3. 基于话题的社交传播。在社会化 问答网站中,一个人的知识背景决定了 其回答问题的深度和质量, 无形中也成 了个人品牌的展现。在这个平台上,个 性化答案代替了标准化答案, 准实名制 带来了高可信度,促使用户在浏览答案 的过程中自然地对回答者进行区分,进 而触发一系列的社交行为。

媒体的议程设置功能在社会化问答 网站上有所体现。每当微博等社会化媒 体突现热点时, 社会化问答网站总会涌 现出相关的问题, 引发众多用户的围观 与解答。当高质量的回答出现后,答案 会进入社会化媒体中二次传播, 引发新 一股传播流。这一过程的社会化传播主 要有三种渠道:一是用户主动进行传播, 二是官方微博推荐,三是行业论坛及网 站。对于社会化问答网站上节点间的信 息流动来说,话题传播不仅包含了信息 本身, 还带入了用户的社交行为, 为原 始信息传播赋予了新的意义和价值。

### 发展策略

1. 关系构建和垂直细分。目前国内 社会化问答网站的开放度谨小慎微, 主 要是由于关系拓扑和运营方略直接相 关,用户的广度和内容的集中度之间存 在矛盾,如何构建关系网络是需要思考 的问题。

以知乎为例, 社会化问答网站里有 两张重要的关系网:一张是普通用户和 行业领袖网;一张是熟人和朋友网。考 虑到这两张网知识累积方式的差异, 采 取的处理方式也不尽相同。知乎运营团 队目前的侧重点停留在基本的问答功能 上,用户之间的互动主要由问答的形式 贯穿, 在社交功能上投入深度较小, 可 以考虑在交互设计上进行改进。

另外, 社会化问答网站还可以根据 用户的职业图谱与兴趣图谱,深入构建 一个以问答为基础的职业发展平台。一 个人作答的过程犹如一场测试, 如果得 到认可,很有可能被邀请加入某一个职 位或建立商业合作关系。

2. 机制完善和评价调整。社会化问 答网站注册用户的增加固然可以加快传 播,但也意味着信息超载,因此,问题、 话题和用户的推荐机制以及答案质量的 控制机制建设对于社会化问答网站都是 挑战。在查阅问答的过程中, 用户对认

同的答案进行投票、感谢、评论等操作, 一定程度上给予了回答者虚拟的荣誉和 满足,激励了用户活跃度。但当普通激 励手段的效果逐渐减弱,如何保持用户 的活跃度就成为社会化问答网站运营的 一个核心问题。

社会化问答网站可以通过汇集用户 的智慧来决定答案的优先顺序,并对回 答进行严格控制和自我过滤,而诸如进 一步整合重复或相似的问题, 推介给合 适的专家得到更高效的解答, 更加智能 化地引用已有的回答等, 都是已有的评 价机制可以延伸的空间。

3. 内容组织和领域拓展。从技术层 面上看, 社会化问答网站的门槛并不高, 其主要卖点在于如何吸引专业人士注册 并提供高质量的答案。因为社交平台的 氛围直接决定了讨论的质量, 所以目前 社会化问答网站依然坚持邀请制, 意在 经营良好而纯粹的讨论氛围, 在观点碰 撞的梳理和反思中形成价值。社会化问 答网站的运营是长期的, 优质内容需要 时间的沉淀, 急功近利快速拓展用户或 者盲目刺激内容的生产都是不利的。

另一方面,目前社会化问答网站的 用户关注点大多集中在互联网、商业金 融和社会人文领域,对诸如工程、学术 等领域的涉及较为匮乏。而随着用户的 增多, 必将带来兴趣图谱的拓展, 网站 的内容分布逐渐扩散,范围也不再拘泥 于某几个方面。如果社会化问答网站逐 渐做大做强, 必将面临有关部门严格的 审查和自我审查,还有铺天盖地的草根 营销宣传等问题。所以有效地推进内容 分配和领域扩展进程,都是需要社会化 问答网站不断努力的。

当然, 社会化问答网站的发展尚处 于起步的阶段, 也可能会有与地理位置 相结合、与视频相结合、与手机相结合 等不同形态的社会化问答网站加入,这 些都很可能成为社会化问答网站新的价 值增长点。

(作者单位:中南民族大学文学与 新闻传播学院)