**「私と180度変えてもいい」ＴＶ通販王の引き際**

　「過去最高益を超えなければ、社長を辞める」。2013年の年初にジャパネットたかた社長（当時）の高田明氏はこう宣言した。その言葉どおり、同年12月期の経常利益は過去最高の154億円と、目標（136億円超え）をはるかに上回り、さらに14年12月期は同174億円まで伸びた。12年との劇的な違いは、液晶テレビの売り上げが全く回復していないのに、布団専用の小型掃除機「レイコップ」などの売れ筋商品を開拓したり、商品の見直しを図りエアコンや白物家電に注力したりして収益構造をがらりと変えたことだ。