



*Livingstone*

PRESENTACIÓN





SOMOS

# deal-makers creativos

Los verdaderos artistas no siguen instrucciones de color y nosotros tampoco. Nuestro enfoque a medida equilibra la ciencia con la artesanía y las finanzas, con las relaciones personales.

## NUESTRO ENFOQUE



Los *deals* empiezan y acaban de la misma forma

Nuestro valor se demuestra en el camino. Aportamos tenacidad y esfuerzo incansable a cada operación.



Las transacciones rara vez siguen una línea recta

Lo hemos visto todo. Recorremos la distancia que hace falta y podemos pivotar en cualquier momento si es necesario.



Navegamos en la complejidad global

El *middle market* internacional requiere una infraestructura global integrada y relaciones estrechas y locales.



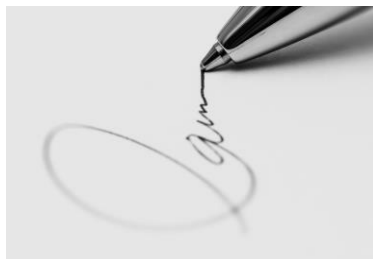
Nos atrevemos a ser distintos

Ponemos a prueba la sabiduría convencional sin temer elegir un camino distinto. Por eso siempre entregamos buenos resultados.



Somos asesores constantes

Pelemos por sus intereses. Pero no nos detenemos ahí. Estaremos con usted en el largo plazo, mientras su negocio valore compras o desinversiones.

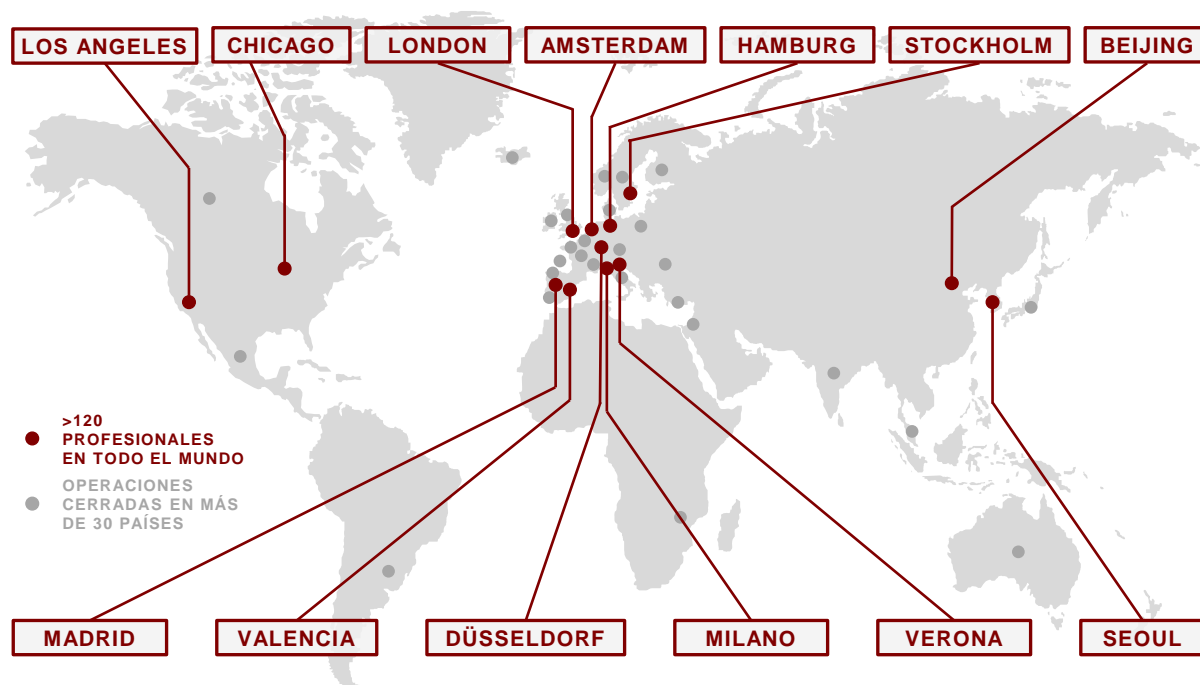


Todas las operaciones empiezan y terminan de la misma forma...

pero le demostraremos nuestro valor durante todo el proceso

No nos limitamos a cerrar operaciones, cerramos...

**Buenas Operaciones.**



50+

número medio de operaciones anuales

>125

profesionales en nueve países

10-250m€

tamaño medio de nuestras operaciones

75%

operaciones que salen al mercado internacional

50%

transacciones cross-border

20bn€

valor total de transacciones (2012-2023)

## Ofrecemos una amplia gama de servicios...

### FUSIONES Y ADQUISICIONES (M&A)

Venta de empresas  
Compras estratégicas  
Private Equity

### ASESORAMIENTO DE DEUDA

Deuda senior  
Deuda junior  
Títulos preferentes  
Mezzanine

### SITUACIONES ESPECIALES

Distressed M&A  
Reestructuración de deuda  
Ampliación de capital  
Refinanciación

## ... y dilatada experiencia sectorial

### INDUSTRIAL

294

operaciones  
cerradas  
(2007-2023)

### BUSINESS SERVICES

267

operaciones  
cerradas  
(2007-2023)

### CONSUMO

185

operaciones  
cerradas  
(2007-2023)

### HEALTHCARE

88

operaciones  
cerradas  
(2007-2023)

### COMUNICACIÓN Y TECNOLOGÍA

139

operaciones  
cerradas  
(2007-2023)



**NEIL COLLEN**

Socio

Formación: Durham University (UK)  
Trabaja en Livingstone desde: 2007  
Experiencia sectorial: Industrial, Materiales de Construcción, Servicios, Healthcare, Metales y Materiales avanzados.



**XIMO VILLARROYA**

Socio

Formación: Universidad de Valencia.  
Trabaja en Livingstone desde: 2007  
Experiencia sectorial: Materiales de Construcción, Metales y Materiales Avanzados, Alimentación y Bebidas, Productos de Consumo y Fabricación en General.



**ELEUTERIO ABAD**

Socio

Formación: IE Business School, Universidad de Valencia.  
Trabaja en Livingstone desde: 2022  
Experiencia sectorial: Materiales de Construcción, Tecnología industrial, Fabricación en General, Proveedores Sanitarios, Tecnología de la información.



**JORGE TUÑI**

Socio

Formación: ESADE Barcelona, Rensselaer Polytechnic Institute (New York)  
Trabaja en Livingstone desde: 2014  
Experiencia sectorial: Materiales de Construcción, Productos Químicos, Logística



**DIEGO MORENO**

Socio

Formación: Universidad Politécnica de Valencia  
Trabaja en Livingstone desde: 2015  
Experiencia sectorial: Tecnología de la Información, Packaging e Impresión, Alimentación y Bebidas, Productos Químicos, Automoción, Retail Multicanal.



**JUAN ROMERO**

Socio

Formación: Universidad de Valencia, Xavier University (Cincinnati, USA) y Høgskolen i Oslo og Akershus (Oslo, Noruega).  
Trabaja en Livingstone desde: 2018  
Experiencia sectorial: Servicios Financieros, Consumo, Healthcare, Tecnología Industrial





**EDUARDO FORT**

Director

Formación: Universidad Politécnica de Valencia, CUNEF  
Trabaja en Livingstone desde: 2021  
Experiencia sectorial: Industrial, Healthcare, Comunicación y Tecnología



**JAIME VALERO**

Director

Formación: CEU SAN PABLO, MADRID, CUNEF, ESADE  
Trabaja en Livingstone desde: 2024  
Experiencia sectorial: Alimentación y bebidas, Industrial y Healthcare



**INMA VIDAL**

Asociada

Formación: Universidad de Valencia, Nottingham Trent University (NTU NBS), Master en Finanzas Corporativas y Banca de Inversión en CIFF  
Trabaja en Livingstone desde 2022  
Experiencia sectorial: Healthcare, Industrial, Comunicación y Tecnología



**SERGIO RIBERA**

Asociado

Formación: Universidad Politécnica de Valencia, CFA Institute, Máster UPV  
Trabaja en Livingstone desde: 2022  
Experiencia sectorial: Servicios, Tecnología, Industrial, Healthcare, Alimentación.



**JOAN COSTA**

Asociado

Formación: Universidad de Valencia y University of Hertfordshire. EADA. Universitat Pompeu Fabra.  
Trabaja en Livingstone desde: 2023  
Experiencia sectorial: Industrial, Alimentación y Bebidas, Tecnología.



**ALBERTO POMBO**

Asociado

Formación: Universidad de A Coruña, Doble Grado en Derecho y ADE. CUNEF, Máster en Instituciones y Mercados Financieros. CFA Institute, CFA Charterholder.  
Trabaja en Livingstone desde: 2024  
Experiencia sectorial: Alimentación y Bebidas, Tecnología y Comercio electrónico.



**TONI ZHU**

Analista

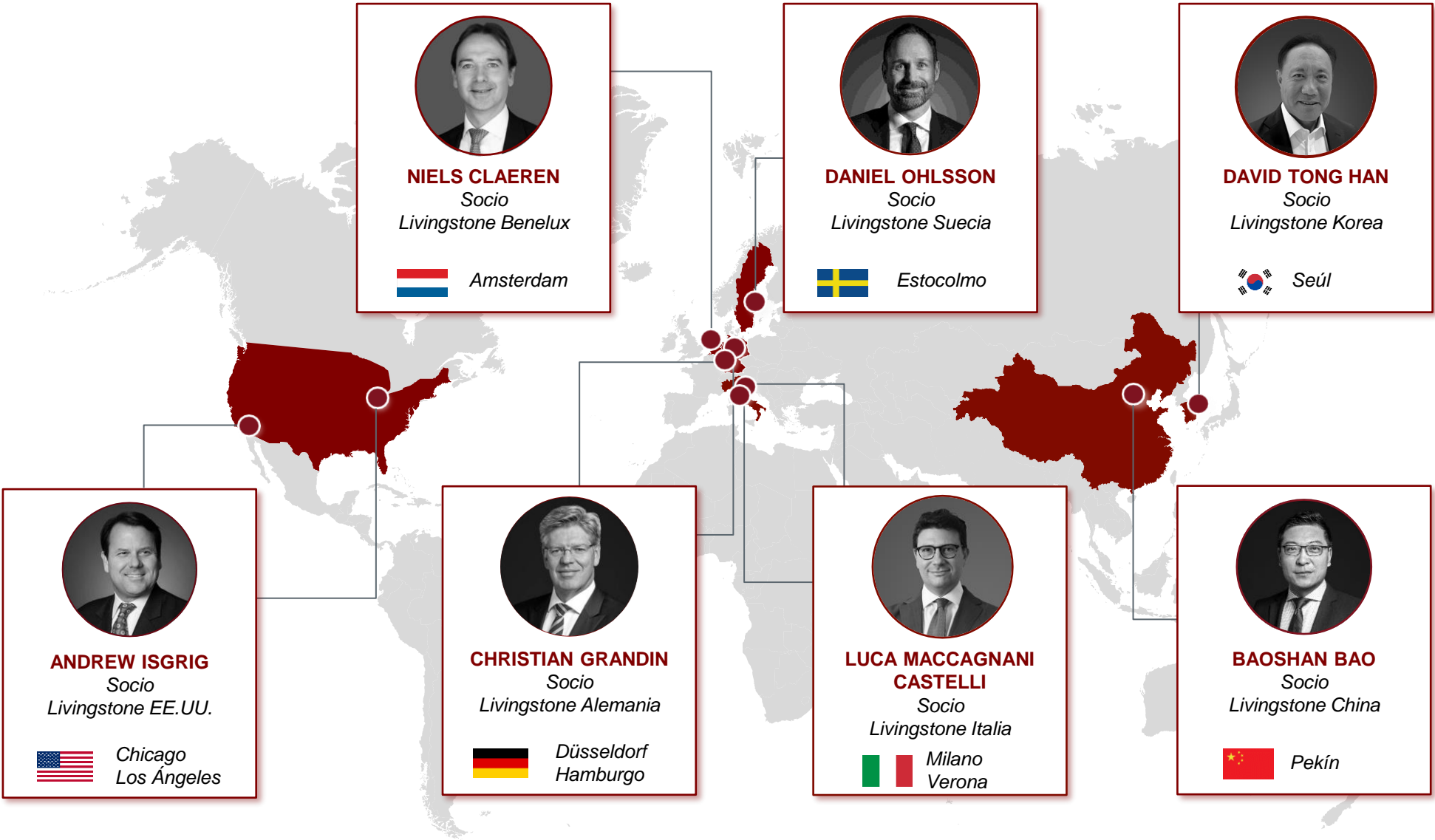
Formación: Dominican University of New York. EDEM Business School.  
Trabaja en Livingstone desde: 2022



**ANDRÉS E. IZQUIERDO**

Analista

Formación: Universidad de Valencia, Universidad Berkeley, California, EDEM Business School.  
Trabaja en Livingstone desde 2024





Hemos representado a grupos como ...

 SOLINA

 QUADPACK

 IQAP  
masterbatch

 etex  
inspiring ways of living

 JUPITER  
ALUMINUM™



KERABEN GRUPO



 Kimberly-Clark

 PERMASTEELISA

 TENSILE  
CAPITAL MANAGEMENT



THE ENGINEERED STONE GROUP

 tecnopacking

 OSBORNE  
DESDE 1772

Wilmington plc

 kronospan

...con un historial de ventas a los compradores más exigentes.

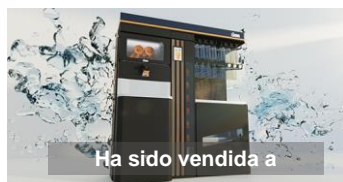


## Operaciones cross-border

Transacción	Sector	Target	País	Comprador	País
Venta	Industrial	Zumex		Columna Capital	
Compra	Consumo	Eurocebollas		Solina Group	
Venta	Industrial	Palets Suller		UFP Industries	
Compra	Industrial	Aludium		Jupiter Aluminum Corporation	
Venta	Servicios	Inese   Wilmington PLC		Indes Capital	
Venta	Servicios	Vilma Oil		BW LPG	
Compra	Industrial	Resiblock		The Engineered Stone Group	
Venta	Industrial	Thu Celing		Kingspan	
Venta	Industrial	Zemper		FW Thorpe	
Venta	Industrial	Nuovvo		The Engineered Stone Group	
Venta	Industrial	Permasteelisa		Mutares Group	
Venta	Comunicación & Tecnología	Kreab Iberia		Kreab Worldwide	
Venta	Industrial	McBath		The Engineered Stone Group	
Venta	Industrial	Marley SA Pty. (Grupo Etex)		Kutana Investment Group	
Compra	Industrial	Louvette GmbH		Quadpack Industries SA	
Venta	Industrial	Umbelino Monteiro (Grupo Etex)		Edilians	
Compra	Industrial	Fina Flexible Packaging		CPC Packaging	
Compra	Industrial	Grupo Valenciana de Aluminio Baux		Jupiter Aluminum Corporation	
Compra	Industrial	Saloni, SAU		Victoria plc	
Venta	Industrial	IQAP Masterbatch Group, SL		PolyOne Corporation	
Compra	Industrial	Pladur Gypsum, SA		Etex	
Venta	Industrial	Keraben Grupo SA		Victoria plc	
Venta	Servicios	Tecnopacking		Bunzl plc	
Compra	Industrial	Collcap Group Ltd.		Quadpack Industries SA	
Venta	Industrial	Pinturas Benicarló		Ferro Corporation	
Venta	Servicios	Faru		Bunzl plc	



**zumex®**



Ha sido vendida a

**COLUMNA  
CAPITAL**

Venta de una mayoría accionarial de Zumex a Columna Capital

#### COMPAÑÍA

- Zumex es líder mundial en diseño, fabricación y comercialización de tecnologías automáticas de exprimido de frutas y verduras.
- Zumex se ha especializado en soluciones para exprimir zumo de naranja debido a su bajo impacto ecológico en comparación con otros alimentos básicos y a sus beneficios para la salud.

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- Tras operaciones previas en el sector, los accionistas de Zumex contrataron a Livingstone Partners para buscar un socio con el que impulsar su plan de negocio a 5 años
- Livingstone fue capaz de asegurar un precio muy por encima del mercado a los accionistas por la venta de una amplia mayoría accionarial. Columna Capital se convirtió en accionista mayoritario de Zumex, trabajando junto al fundador, Víctor Bertolín, para asegurar la continuidad de la gestión

**PALETS  
SULLER, S.L.**



Ha sido vendida a

**UFP INDUSTRIES**

Venta de la actividad del negocio del grupo Palets Suller y Serrería y Pallets Chiva a UFP Industries

#### COMPAÑÍA

- Palets Suller es una compañía líder en España en la fabricación de pallets, cajas y cajones de madera, especialmente destinados a clientes de la industria azulejera.

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- Tras lanzar un proceso competitivo con potenciales compradores tanto industriales como financieros, Palets Suller decidió decantarse por UFP Industries, un gigante del sector, cotizado en el Nasdaq con más de 9.600M\$ de facturación en 2022.
- Los dueños de la compañía mantienen un 20% en propiedad y continúan en la gestión del negocio.
- El objetivo de la compra por parte de UFP era ir de la mano del grupo líder del sector de pallets de madera en España para impulsar su crecimiento e implantación en Europa.



Ha sido vendido a

**Haralabos  
Voulgaris**

Venta de un equipo de fútbol a un inversor privado

#### COMPAÑÍA

- El CD Castellón es un club de fútbol español con sede en la ciudad de Castellón de la Plana, Comunidad Valenciana. El club, con más de 100 años de historia, ha competido 65 de ellos en el fútbol profesional español siendo uno de los clubes más laureados del país. Actualmente, compete en la Primera Federación de España (1era RFEF).

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- Tras completar el plan estratégico de 5 años, Vicente Montesinos, director general de Capital Albinegro, pidió a Livingstone que encontrara un candidato ideal para dirigir el club hacia un futuro exitoso.
- Livingstone recibió ofertas de numerosos interesados de todo el mundo y trabajó en estrecha colaboración con el comprador y el vendedor para asegurar una visión común y una transición suave para el club.

**THU** ceiling solutions



Ha sido vendida a

**Kingspan.**

Venta del principal fabricante de techos modulares de a un grupo Cotizado Irlandés

#### COMPAÑÍA

- THU Ceiling Solutions es un fabricante de sistemas de techos metálicos y perfiles de aluminio español con más de 30 años de historia y presencia nacional e internacional.
- Kingspan es un grupo irlandés cotizado, líder mundial en soluciones de aislamiento y envolvente de edificios de alto rendimiento.

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- El Family Office Zriser era propietario mayoritario de THU. Junto al resto de accionistas minoritarios, contrató a Livingstone para que actuara como asesor financiero en la venta de THU al Grupo Kingspan.
- A través de esta adquisición, Kingspan se incorpora a un nuevo espacio en el sector de los materiales de construcción.

**FrutasTono**



Ha adquirido

**Guillem  
Export**

Venta del productor y comercializador de cítricos al grupo Guillem Export

#### COMPAÑÍA

- Frutas Tono produce y comercializa una amplia gama de cítricos, incluyendo naranjas, clementinas, mandarinas e híbridos. La empresa cultiva más de 1.000 hectáreas propias y tiene actividad comercial en casi todos los países de la UE y China, para lo que cuenta con dos instalaciones especializadas en el manipulado de estos productos.

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- Frutas Tono y Guillem Export deciden negociar un proceso de fusión. Guillem Export, con sede en Xeresa (Valencia), gestiona cerca de 130 millones de kilos de cítricos anuales y cuenta con una plantilla de 1.200 empleados.
- La fusión, da lugar a un grupo que gestionará más de 200 millones de kilos de cítricos, de los que 100 serán de producción propia.



Adquisición de los activos de tres compañías en un proceso bilateral ad-hoc

#### COMPAÑÍA

- Resiblock es una importante empresa española especializada en la fabricación de sanitarios en Solid Surface y resina con carga mineral. Está compuesta por tres empresas, Resiblock SL, Baniana Bath, S.L. y Bold The Solid Company.

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- Habiendo estado en “el otro lado” en dos transacciones anteriores, The Engineered Stone Group decidió contar con el asesoramiento de Livingstone para la compra de las tres compañías del grupo Resiblock.
- Livingstone diseñó un proceso bilateral ad-hoc que se adaptaba tanto a las necesidades del comprador como las del vendedor. Finalmente, se llevó a cabo una compra de activos de las tres compañías del grupo.



Adquisición de una CRO por parte de un Private Equity español.

#### COMPAÑÍA

- Apices es una CRO, que desarrolla una amplia gama de servicios para empresas farmacéuticas, biotecnológicas, veterinarias, de dispositivos médicos y de investigación de todo el mundo. Apices ofrece a sus clientes asistencia completa para la realización de los ensayos clínicos necesarios para la aprobación de nuevas moléculas o fármacos, con amplia experiencia en el área de oncología.

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- Tras el análisis del nicho de CRO en España, Livingstone fue contratada por Magnum para liderar la adquisición de una CRO nacional. Livingstone ya tenía contactos relevantes en el sector y avanzó con la compañía más relevante del país. Tras un rápido proceso (menos de cinco meses), Magnum adquirió la compañía en noviembre de 2021.



Operación en España para una compañía líder norteamericana

#### COMPAÑÍA

- Jupiter opera una fábrica de aluminio en EEUU, que recicla chatarra de aluminio en bobinas para los mercados de edificación y construcción, agrícola, automoción y distribución.
- Aludium es una compañía líder en la fabricación de productos laminados de aluminio en Europa

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- Livingstone ha asesorado a Jupiter Aluminum en la adquisición de Aludium con el objetivo de continuar su expansión en Europa tras la adquisición del Grupo Baux en 2018
- Esta transacción consolida la posición de Jupiter Aluminum Corporation como líder europeo en productos de aluminio laminado de origen reciclado. Su visión industrial y a largo plazo, permitirá a Aludium continuar su desarrollo y centrarse aún más en la innovación de productos, servicios y reciclaje con bajas emisiones de carbono.



Compra de empresa referente en el mercado para expansión geográfica

#### COMPAÑÍA

- Etex es un grupo internacional de materiales de construcción con sede en Bélgica y presencia en 42 países.
- Pladur es una empresa referente en el mercado ibérico de yeso y placas de yeso laminado, con una marca muy reconocida.

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- Etex, accionista minoritario de Pladur, nos solicita que busquemos una solución a su posición minoritaria.
- Pronto se comprueba que es necesario incluir una solución para los acreedores financieros de Coemac, accionista mayoritario de Pladur.
- Tras plantear diferentes alternativas, se formaliza la compra de Pladur por Etex y una refinanciación de la deuda de Coemac.
- Etex refuerza su posición de liderazgo en Europa en el sector de placas de yeso laminado.



Operación en España para un grupo británico internacional cotizado

#### COMPAÑÍA

- Saloni es un importante fabricante castellonense de pavimentos y revestimientos cerámicos y porcelánicos.
- Keraben, grupo cerámico propiedad de Victoria plc, pidió a Livingstone que le asesorase en el proceso de análisis financiero y estratégico para adquirir Saloni.

#### DESARROLLO DEL PROCESO

- Debido a la relación en transacciones anteriores en este sector, con este cliente, el equipo de Livingstone asesora al equipo directivo de Victoria plc. en España, para la adquisición de esta empresa.
- Con la adquisición de Saloni, Victoria plc. refuerza su capacidad de producción de azulejos para suelo y revestimiento y añade una nueva marca y productos de calidad a su portfolio de productos.

## No se fíe sólo de nuestra palabra...



Eddie Gandevia, principal en Cranemere

«El equipo de Livingstone nos asesoró de forma extraordinaria en esta operación. Ofrecieron un asesoramiento reflexivo y equilibrado. Todo esto, unido a sus décadas de experiencia, puso de manifiesto que entendían los retos de una operación compleja. Su capacidad para desarrollar una relación de confianza con los vendedores y su hábil manejo del proceso de la transacción, fueron factores críticos para el éxito. Fue un placer trabajar con Neil, Ximo y el equipo y estamos deseando volver a contar con ellos en cualquier otra situación similar».



Vicente Montesinos, CEO de Capital Albinegro

«Las transacciones en el fútbol son extremadamente difíciles y Livingstone consiguió filtrar entre todos los posibles compradores para encontrar al candidato que cumpliera nuestros objetivos: una valoración razonable, pero sobre todo el inversor adecuado para llevar al equipo a nuevas cotas. Neil y Guillem nunca perdieron ese enfoque».



José Luis Lanuza, CEO de Keraben

«Habíamos trabajado con el equipo de Livingstone en la entrada de Tensile en el accionariado de Keraben y cuando se planteó su salida, quisimos contar nuevamente con su asesoramiento. Al igual que en el pasado, su compromiso, su experiencia y su profesionalidad han contribuido a que la operación se desarrollara con éxito y sin contratiempos. Aportaron gran valor en un proceso que ha concluido con un excelente resultado tanto para los accionistas como para el equipo directivo».



Miguel Ángel Puntos, Consejero Delegado de Puntos Packaging Partners

«Livingstone nos ha ayudado a formular una estrategia de build-up, donde Grupo Diflex ha sido el primer hito. Quiero dar la enhorabuena al equipo de Livingstone, que ha facilitado, supervisado, solucionado, propuesto y mediado todo el proceso de forma impecable. Han sabido cómo engrasar los engranajes de la operación, llevándola a término de una manera muy exitosa».



Mike McKenna, Presidente de Kronospan UK

«Desde el principio supe que podíamos confiar en el equipo de Livingstone. Demostraron una ética de trabajo paralela a nuestra cultura. Trabajan muy duro y entregan resultados en marcos de tiempo limitados, prestando la máxima atención, destacando tanto las dificultades como las oportunidades. Fueron capaces de explicarnos claramente desde un ángulo cultural local todos los asuntos y trámites necesarios para el lanzamiento de nuestras operaciones».



Néstor Nava, Corporate Strategy & Portfolio Development Director de Grupo Osborne

«Livingstone ha hecho para nosotros un trabajo excelente. Hicieron un profundo análisis para la identificación de potenciales interesados, tanto nacionales como internacionales, y eso nos ayudó enormemente en el proceso de elección del comprador final».



José Luis Galindo, fundador y director ejecutivo de Enertis

«Ha sido un acierto contar con Livingstone Partners, desde luego algo más que un asesor financiero con un equipo muy profesional y ejecutivo. Nos hemos encontrado un equipo humano que nos ha entendido y nos ha puesto las cosas increíblemente fáciles, algo muy valioso teniendo en cuenta la complejidad de un proceso de estas características».



Paul-Henri Chevalier, Presidente de Jupiter Aluminum Corporation

«El equipo de Livingstone ha hecho un gran trabajo para nosotros. Nos guiaron durante este proceso desafiante combinando el levantamiento de dos líneas de financiación en jurisdicciones diferentes, a la vez que lideraron un proceso de compra que nos llevó a cruzar la línea de llegada. Su conocimiento, capacidad de organización y alcance internacional han hecho que consigamos cerrar esta operación en un marco de tiempo muy limitado. Les damos las gracias por su inestimable apoyo».



## ¿Por qué Livingstone?



### Alcance Global

y experiencia en transacciones  
*cross-border*



### Centrados

en el *mid-market*



### Acceso

a compradores estratégicos



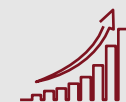
### Gran experiencia

en amplia gama  
de sectores



### Procesos a medida

ejecutados por personal senior



### Apoyo constante

para la consecución de  
excelentes resultados



Y SIN HABLAR MÁS DE NOSOTROS

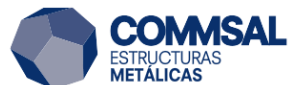
# Quisiéramos saber cómo podemos ayudarle.

Independientemente de si su idea es vender,  
comprar, sustituir a un accionista, ampliar  
capital, reestructurar su deuda o manejar una  
situación delicada, podemos hacer que su  
negocio lo consiga.

## OPERACIONES RECIENTES CERRADAS EN ESPAÑA



fabricante de piezas de aluminio mecanizado, ha sido vendido a



fabricante de estructuras metálicas de acero, ha sido vendida a

**serendipia.**  
CAPITAL PARTNERS

**: inbani**

líder en diseño y fabricación de mobiliario y accesorios de baño de alta gama ha sido vendido a

*Contraparte  
no revelada*



líder en diseño, fabricación y comercialización de tecnologías automáticas de exprimido de frutas y verduras, ha vendido una participación mayoritaria a



distribuidor de energía eléctrica especializado en administraciones de fincas ha dado entrada en su capital a



fabricante líder español de pallets de madera para baldosas cerámicas, ha vendido una participación mayoritaria a



ha adquirido una minoría del fabricante líder en ingredientes naturales listos para usar para la industria alimentaria y el sector de la restauración



firma de referencia en el sector citrícola dedicada a la producción, envasado y comercialización de cítricos, se ha fusionado con





## OPERACIONES RECIENTES CERRADAS EN ESPAÑA



Compañía norteamericana, líder en el reciclaje de chatarra de aluminio para su transformación en bobinas, ha adquirido la española



una compañía de la cartera de

ATLAS HOLDINGS



especialista en el procesado y comercialización de clementina con hoja premium, ha sido vendida a



proveedor líder de soluciones de formación, información, comunicación y marketing global para la industria de seguros y empresas relacionadas, ha sido vendida a



empresa especializada en servicios de consultoría y gestión de documentos, soluciones de impresión digital e ingeniería audiovisual ha sido vendida a



centro referente nacional e internacional en el campo de la medicina oncológica y en la investigación asociada al cáncer ha sido vendido a



compañía española de trading de gas licuado ha sido adquirida por la cotizada



THE ENGINEERED STONE GROUP

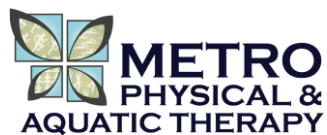
holding europeo líder en la fabricación de productos de baño de resina ha adquirido al fabricante de lavabos y platos de ducha español



compañía española especialista en retail de colchones y productos de descanso, ha sido adquirida por



## OPERACIONES RECIENTES CERRADAS POR LAS OFICINAS INTERNACIONALES DE LIVINGSTONE



proveedor líder de servicios de terapia ambulatoria y a domicilio en el Noreste de EEUU, se ha asociado con



proveedor líder de servicios para edificios en entornos próximos a infraestructuras ha sido vendido a



proveedor líder de soluciones de digitalización basadas en datos para el sector de la gestión de residuos, ha sido vendido a



ha sido vendida al actual CEO de la compañía respaldado por un socio financiero

Gestión respaldada por un socio financiero



integradores de sistemas innovadores en ingeniería eléctrica y automatización para buques se ha vendido a



EQUISTONE



líder europeo en la distribución de filtros móviles e industriales, ha adquirido los distribuidores italianos de filtros móviles e industriales



CINECITY

empresa explotadora de 2 salas de cine en los Países Bajos ha sido vendida a



ha adquirido la empresa neerlandesa líder en software sanitario



## OPERACIONES RECIENTES CERRADAS POR LAS OFICINAS INTERNACIONALES DE LIVINGSTONE

**CLAFIS**  
INGENIEUS

consultora especializada en ingeniería ha sido vendida a

team  
**EIFFEL**

 **destinyDENTAL**  
Care for KIDS & Adults

proveedor líder de atención dental asequible y de calidad enfocada en comunidades desatendidas en toda la región de los Grandes Lagos ha sido adquirida por

**ProSmile**  
Una compañía de la cartera de  
 **TRISPAN**

 **SKAB**

fabricante líder de carrocerías a medida y otras estructuras móviles personalizadas, ha sido adquirido por

**PAMICA**



B.R. Johnson

distribuidor líder de ventanas, puertas y productos especiales para la construcción, ha sido vendido a

THE **COOK & BOARDMAN**  
GROUP

una compañía de la cartera de

*Platinum Equity*

 **WOMEN'S HEALTH ASSOCIATES**

una de las principales clínicas de obstetricia y ginecología de Missouri, que cuenta con 11 médicos, se ha asociado con

 **TOGETHER**  
WOMEN'S HEALTH

a portfolio company of

 **SHORE**  
Capital Partners

**Alcedo** sgr

fondo de capital riesgo italiano, junto con el equipo directivo, ha adquirido la empresa italiana dedicada al diseño y producción de soluciones de envasado compacto para cosméticos

 **BELOTTI**  
COSMETIC PACKAGING

 **Ortho** Hamburg  
Centrum

grupo líder en clínicas ortopédicas ha sido vendido a

**Ortheum**  
Gruppe

**dsb** a subsidiary of  **BECK**  
GRUPPE

plataforma líder en el mercado de software de atención al cliente para medios de comunicación digitales e impresos, ha obtenido una inversión de

**DARWIN CX**



---

Livingstone Partners SL

José Abascal, 58 · 28003 MADRID. T +34 91 431 15 32

Correos, 14 · 46002 VALENCIA. T +34 96 352 45 04

[LIVINGSTONEPARTNERS.ES](http://LIVINGSTONEPARTNERS.ES)