

Plak asseblief die strepieskode-etiket hier

TOTALE PUNTE	

NASIONALE SENIOR SERTIFIKAAT-EKSAMEN NOVEMBER 2023

BESIGHEID	STUDIES
-----------	---------

EKSAMENNOMMER								
Tyd: 3 uur						30)0 pu	nte

LEES ASSEBLIEF DIE VOLGENDE INSTRUKSIES NOUKEURIG DEUR

- 1. Hierdie vraestel bestaan uit 32 bladsye. Maak asseblief seker dat jou vraestel volledig is.
- 2. Alle vrae is **VERPLIGTEND**.
- 3. Lees die vrae noukeurig deur.
- 4. Beantwoord AL die vrae op die vraestel en dien dit aan die einde van die eksamen in. Onthou om jou eksamennommer in die ruimte wat op die vraestel voorsien is, te skryf.
- 5. Demonstreer insig, waar van toepassing, wanneer die vrae beantwoord word. Dit sal die beste wees om na die algemene kleinhandelbesighede wat jy vanjaar bestudeer het, te verwys.
- 6. Jy word aangeraai om besondere aandag aan taalgebruik en die **toekenning van punte** te gee.
- 7. Dit is in jou eie belang om leesbaar te skryf en jou werk netjies aan te bied.
- 8. TWEE blanko bladsye (bladsy 31 en 32) is aan die einde van die vraestel ingesluit. Indien jy nie meer plek vir 'n vraag het nie, gebruik hierdie bladsye. Dui die vraagnommer van jou antwoord duidelik aan indien jy hierdie ekstra spasie gebruik.

Puntetoekenning

V 1	V 2	V 3	V 4	V 5	V 6	V 7	Totaal
					7A (LOT)		
					7B (HOT)		

AFDELING A

VRAAG1

Dui die **mees korrekte** antwoord aan deur die letter van die alternatief wat jy gekies het aan die onderkant van elke bladsy te skryf.

- 1.1 Watter een van die volgende is **nie** deel van Porter se Kragtemodel nie?
 - A Vlak van mededinging in die mark
 - B Beskikbaarheid van plaasvervangerprodukte
 - C Leer- en groeiperspektief

D Die mag van kopers

- 1.2 Wanneer die HUB van Checkers 'n rede gee vir die ontslag van die interne ouditeur, toon hy ...
 - A onafhanklikheid.
 - B deursigtigheid.
 - C maatskaplike verantwoordelikheid.
 - D 'n globale bewustheidsbevoegdheid.

(2)

(2)

- 1.3 Die Wet op ... verseker dat werknemers billik behandel word deur geskikte werksure, verlof en kennisgewingtydperke vir diensbeëindiging te oorweeg.
 - A Basiese Diensvoorwaardes
 - B Breedgebaseerde Swart Ekonomiese Bemagtiging
 - C Beroepsgesondheid en -veiligheid
 - D Vaardigheidsontwikkeling

(2)

(2)

- 1.4 Die opbrengs wat 'n belegger in 'n geldmarkrekening kan verwag, sal ... wees.
 - A dividende
 - B premies
 - C rente
 - D skuldbriewe (2)
- 1.5 Wanneer 'n werknemer deel is van 'n werwings- en keuringspaneel en versuim om te openbaar dat een van die applikante 'n familielid is, word dit as ... beskou.
 - A roofgebruik
 - B binnehandel
 - C 'n botsing van belange
 - D personeelbenutting

1.1	1.2	1.3	1.4	1.5

NASION	ALE SENI	OR SERTIFIKAAT: BESIGHEIDSTUDIES	Bladsy 3 van 32
1.6		eer die topbestuur van Pick n Pay ander strategieë oorweeg on hoed om te bedank, toon dit 'n verbintenis tot die van werknen	
	A B C D	induksie plasing werwing behoud	(2)
1.7		r een van die volgende is nie 'n vereiste wanneer 'n werknemer ' an word nie?	vir wangedrag
	A B C D	Die werknemer was bewus van die reël wat verbreek is. Die reël wat verbreek is, was geldig en redelik. Die reël is by 'n werkplekforum bespreek. Die reël is konsekwent deur die werkgewer toegepas.	(2)
1.8	Check oorsk	kers sal dieverhouding gebruik om te verseker dat totale bat ry.	es totale laste
	A B C D	likiditeit bedryf hefboom solvensie	(2)
1.9	Die 36	60°-prestasiebeoordeling kan die beste beskryf word as 'n instru	ment wat
	A B C D	die opbrengs meet wat Checkers in die 2014 tot 2022 finansië verdien het. werkgewers en werknemers die geleentheid bied om terugvoerinalle betrokke partye te bekom. die mate van skade evalueer wat van 'n versekeringsmaats geëis kan word. die gehalte van goedere ondersoek wat op Checkers se uitgestal word.	ng van skappy
1.10	•	emene styging in die prys van goedere gepaardgaande met 'n crag van geld verwys na	afname in die
	A B C D	inflasie. buitelandse beleggings. belastingontduiking. skenkings.	(2)

1.6	1.7	1.8	1.9	1.10

NASION	IALE SEN	IOR SERTIFIKAAT: BESIGHEIDSTUDIES	Bladsy 4 van 32
1.11	Watte	er een van die volgende kan as 'n nadeel van interne werwing bes	kou word?
	A B C D	Hoër koste om die werknemer op te lei. Laer werknemermoraal. Gebrek aan innovasie om uitdagings die hoof te bied. Vertroudheid met maatskappybeleide en -prosedures.	(2)
1.12	Die b	emarkingskommunikasiemengsel bestaan uit	
	A B C D	produk-, verspreidings- en prysbepalingsbeleide. reklame, persoonlike verkope, verkoopspromosie en publisiteit. inleiding, groei, volwassenheid en afnamefases. vervaardiger, groothandelaar, tussenganger en kleinhandelaar.	(3)
1.13	minim	nemers wat as 'n tipe nywerheidsoptrede niks meer of niks m num vereistes doen wat deur die reëls van die werkplek beskryf wo aan	
	A B C D	'n uitsluiting. arbitrasie. 'n werk-volgens-die-boek-staking. 'n staking.	(2)
1.14		ordrag van idees en gesindhede tussen die bestuur en werkne n die besigheid en eksterne groepe word genoem.	emers asook
	A B C D	beplanning. sinergie. koördinering. kommunikasie.	(2)
1.15	Watte	er een van die volgende stellings is waar?	
	A B C D	Etiek in reklame word deur die WNNR gemoniteer. Publisiteit handel oor die beeld van Checkers, terwyl reklame oo toename in verkoopsvolume handel. Die doel van openbare betrekkinge is om verkope te verhoog. Bemarking is dieselfde as reklame.	or die
1.16	Die b	edryfsverhouding meet	
	A B C D	Totale bates: Totale laste (Bedryfsbates – Voorraad): Krediteure (Bank + Debiteure + Voorraad): Bedryfslaste Bedryfsbates: Langtermynlaste	(3)

1.11	1.12	1.13	1.14	1.15	1.16

- 1.17 'n Onetiese besigheidspraktyk deur 'n algemene kleinhandelaar kan wees wanneer die besigheid ...
 - A vereis dat 'n potensiële bestuurder 'n mediese ondersoek ondergaan voordat 'n werksaanbod gemaak word.
 - B twee koeldranke vir die prys van een aanbied.
 - C twee mededingende produkte op die rak reg langs mekaar pak.
 - D Al bogenoemde. (2)
- 1.18 'n Algemene kleinhandelaar kry ... wanneer hy/sy magtiging kan bewys om regtens 'n ooreenkoms aan te gaan.
 - A volhoubaarheid
 - B 'n opbrengs op belegging
 - C markoorheersing
 - D handelingsbevoegdheid

1.17	1.18

[40]

(2)

VRAAG 2

2.1

2.2

2.3

2.4

2.5

2.6

Kies die mees korrekte antwoord in die onderstaande tabel wat die beste pas by elk van die stellings wat volg. Skryf die **mees korrekte antwoord** in die ruimte wat verskaf is neer.

LET WEL: Daar is slegs een korrekte antwoord vir elke stelling.

Outokratiese styl	Vaardigheids- ontwikkeling	Smokkelary
Delphi-tegniek	Skuldbrief	Demokratiese styl
Skadeloosstelling	Induksie	Geïntegreerde verslagdoening
Vervaardiger	Aandele	Fluitjieblasery
Totale Gehaltebestuur	Groothandelaar	Uitsluiting
n Proses waar die besigheid a algehele klanttevredenheid te v		andaarde ontleed ten eind
	ganiseer deur produkte	
versprei. n Werkgewer weier dat v		(
versprei. n Werkgewer weier dat v		verk tensy hulle seke
versprei. n Werkgewer weier dat v diensvoorwaardes aanvaar.	werknemers aanhou w	verk tensy hulle seke
versprei. n Werkgewer weier dat v diensvoorwaardes aanvaar.	werknemers aanhou w	verk tensy hulle seke (an Checkers ingelig word
versprei. n Werkgewer weier dat veldiensvoorwaardes aanvaar. Wanneer alle nuwe werkneme	werknemers aanhou w	verk tensy hulle seke (an Checkers ingelig word
versprei. n Werkgewer weier dat veldensvoorwaardes aanvaar. Wanneer alle nuwe werkneme	werknemers aanhou w	verk tensy hulle seke (an Checkers ingelig word
n Werkgewer weier dat versprei. n Werkgewer weier dat verspreidiensvoorwaardes aanvaar. Wanneer alle nuwe werkneme n Noodsaaklike doel van mens	werknemers aanhou werknemers a	verk tensy hulle seke (

'n Metode om die mening van deskundiges oor 'n sekere onderwerp te bekom sonder om noodwendig met hulle van aangesig tot aangesig te praat.
(2
Om die versekerde in dieselfde finansiële posisie te plaas as waarin hy/sy was voordat die verlies plaasgevind het.
(2
'n Lening aan 'n maatskappy wat 'n voorafbepaalde rentekoers verdien.
(2
Wanneer 'n bestuurder 'n besluit op die mening van die meerderheid van die werknemers grond.
(2 [20

VRAAG 3

Identifiseer die element van die SSGB-analise in elk van onderstaande stellings.

	Stelling	SSGB- ELEMENT
Voorl	peeld: Swak werknemerprestasie	Swakheid
3.1	Verhoogde markaandeel.	
3.2	'n Volgehoue styging in die algemene vlak van pryse, grondstowwe se koste ingesluit.	
3.3	Uiters ervare senior bestuurspan.	
3.4	Nuwe toetreders in die mark.	
3.5	Lae arbeidsproduktiwiteit in die besigheid.	
3.6	Beperkte toegang tot finansies.	
3.7	Stygende rentekoerse in die binnelandse ekonomie.	
3.8	Volhoubare vlakke van ekonomiese groei.	
3.9	Hoë koers van markgroei.	
3.10	Vooruitgang in kuberveiligheid en internettegnologie.	
3.11	Om 'n unieke verkoopspunt te hê.	
3.12	Politieke onstabiliteit in die binnelandse ekonomie.	
3.13	Hoër huurbetalings vir kommersiële eiendom.	
3.14	Nywerheidsonrus in die werkplek, soos 'n staking.	
3.15	Vooruitsig van hervestiging in die lig van uitbreiding.	
3.16	Verminderde produktiwiteit weens beurtkrag.	
3.17	Personeel het 'n hoë vlak van begrip van produkte wat verkoop word.	
3.18	Mededingers wat die prys van soortgelyke goedere verlaag, onder ons verkoopsprys.	
3.19	Verhoog aantal klante wat die winkelsentrum besoek waar die besigheid geleë is.	
3.20	Hoë misdaadkoers in die gebied waar die winkel geleë is.	

[40]

100 punte

AFDELING B

Gebruik die puntetoekenning as 'n riglyn vir die lengte van jou antwoorde.

VRAAG 4

Bestudeer die onderstaande bron en beantwoord die vrae wat volg:



twee verantwoord ar die Groepsvisie	t die direkteu	re van Spar sal	hê om te ver

Bespreek hoe Spar drievoudige/geïntegreerde verslagdoening as 'n str	ategie kan
gebruik om die Groepsvisie van Spar te bereik.	
	(9)
Gee twee voorbeelde van hoe Spar die Groepwaardes kan handhaaf.	
•	
•	
	(4)

- 4.5 Gebruik net die Etiese, Tegnologiese en Regsfaktore van 'n PESTLE-analise om hul uitwerking op Spar te toon. Voltooi die onderstaande tabel deur:
 - 4.5.1 **een** uitdaging vir elke faktor te identifiseer.
 - 4.5.2 'n ander strategie om elke uitdaging die hoof te bied, te gee.

PESTLE-faktor	4.5.1 Uitdaging	4.5.2 Strategie in reaksie op die uitdaging
Etiese	(1)	(2)
Tegnologiese	(1)	(2)
Regs	(1)	(2)

	duidelik hoe Spar 'n Gebalanseerde Telkaart kan gebruik om die sukses van die pstrategie te meet.
	(10
der	tifiseer vier verbruikersregte wat deur die Wet op Verbruikersbeskerming no. 68 2008 beskerm word:
vaii	
_	
_	
_	
_	
_	
•	
_	

4.8 Voltooi die skematiese diagram hieronder.

4.8.1	Verduidelik hoe Spar "Mense" en " bemarking, as 'n koperstimulus kan ge	Fisiese Bewys", twee van die 7P's van bruik.
Mens		Fisiese Bewys:
	(2)	(2)
	•	
4.8.2	Beskryf hoe die volgende faktore die k	oopbesluit van 'n Spar klant sal beïnvloed.
	Sosiokulturele	
	Ekonomiese	
		(4)
4.8.3	Stel twee moontlike uitkomste vir die ko	per voor.
	•	
		(2)
		[50]

VRAAG 5

Lees onderstaande uittreksel en beantwoord Vraag 5.1 en 5.2.



Pick n Pay se Groeps- Etiese Kode en maatskappybeleide is van toepassing op alle werknemers. Ander belanghebbende groepe wat besigheidsverhoudings met die maatskappy het, moet aangemoedig word om ondersteuning te geniet van en te hou by al die maatskappy se beleidsdokumente.

[Aangepaste bron: https://www.picknpayinvestor.co.za/downloads/governance/code-of-ethics-2018.pdf
Desember 2022>]

5.1	Noem die doel van die Etiese Kode.					
					(2)	
5.2	Voltooi onderstaand	le tabel	oor konflik.			
5.2.1	Identifiseer twee belanghebbendes in Pick n Pay.	5.2.2	Beskryf 'n botsing van belange tussen die belanghebbende wat in Vraag 5.2.1 geïdentifiseer is en Pick n Pay.	5.2.3	Gee 'n strategie wat deur Pick n Pay gevestig is om die botsing van belange in Vraag 5.2.2 te vermy.	
(a)						
(6)	(1)		(2)		(2)	
(b)						
	(1)		(2)		(2)	

5.3 Die menskapitaalafdeling van Pick n Pay sal moet seker maak dat hulle die verskillende Suid-Afrikaanse arbeidswetgewing (wette) implementeer.

Bespreek die Wet op Arbeidsverhoudinge no. 66 van 1995 en Wet op Vaardigheidsontwikkeling no. 97 van 1998 wat Pick n Pay moet implementeer volgens:

- die doel van elke wet, en
- implikasies (positiewes of negatiewes) van elke wet vir beide die werkgewer en werknemer.

Wet op Arbeidsverhoudinge no. 66 van 1995:		
Doel:		
	(2	
Implikasies:		
	(4	
Wet op Vaardigheidsontwikkeling no. 97 van 1998:	(.	
Doel:		
	-	
	(2	
Implikasies:		

5.4	Bespreek, met behulp van praktiese voorbeelde, hoe elk van die volgend leierskapstyle deur bestuurders by Pick n Pay gebruik sal word obesigheidsprestasie te verhoog.							
	5.4.1	Demokratiese leierskapstyl:						
			(4)					
	5.4.2	Transaksionele leierskapstyl:	()					
			(4)					
5.5	Noem	n drie bestuursbevoegdhede:	(4)					
	• -							
	• _		(3)					

5.6

5.6.1	Beplanning
	(3)
5.6.2	Organisering
	(3)
562	Delegering
5.0.5	Delegering
	(3)

5.7	Die bemarkingspogings van mededingers kan 'n regstreekse uitwerking op die wins van Pick n Pay hê. Stel strategieë voor wat Pick n Pay kan gebruik om hierdie uitdaging die hoof te bied.
	(0)
	(6) [50]

VRAAG 6

Lees die onderstaande gevallestudie en beantwoord die vrae wat volg.



Kleinhandelbesighede verskil van ander besigheidstipes aangesien die meeste in reeds vervaardigde produkte spesialiseer eerder as om produkte van grondstowwe te vervaardig. Die kleinhandelsektor spog met 'n groot verskeidenheid, insluitend e-handel, posbestelling, muntoutomate, huispartytjieverkope en diensverskaffers. Kleinskaalse kleinhandelaars maak staat op gehaltegoedere en -dienste om met ander klein besighede en groter mededingers mee te ding.

[Bron aangepas uit: https://smallbusiness.chron.com/address-quality-control-retail-businesses-12630.html
Desember 2022>]

6.1 Bespreek gehalteprestasie uit die oogpunt van die volgende besigheidsafdelings.

Koopafdeling	
	(3)
Finansiële afdeling	
	(3)
Algemene	
Bestuursafdeling	
	(3)

(4)

Normstelling:			
tormsteming.			
Marahaman Caramita araw tara			
Steekproefneming en ins	peksie:		
Douglananda Vaardighaid			
Deurlopende Vaardigheid	asontwikkeiii	ıg:	

• _	
• _	
6.4.1	Beskryf 'n besluitnemingsboom as 'n kreatiewe probleemoplossingstegn
6.4.2	
6.4.2	Gebruik 'n besluitnemingsboom om 'n kleinhandelaar te help om te bes 'n winkel in 'n nuwe winkelsentrum oopgemaak moet word.
6.4.2	
6.4.2	
6.4.2	
6.4.2	
6.4.2	
6.4.2	
6.4.2	
6.4.2	
6.4.2	

6.5	Bespreek met	behulp	van 'r	n aparte	voorbeeld	vir	elkeen,	hoe	en	wanneer	'n
	kleinhandelaar	die volge	ende s	trategieë	sal gebruik						

Laekoste- strategie	
	(4)
Terugwaartse integrasie- strategie	(4)
6.6 Verduidelik winkelliggir	hoe 'n kleinhandel-franchisegewer gehaltebeheer oor die verskillende gs sal verseker.

IEB Copyright © 2023

6.7	'n Kleinhandelaar sal 'n groeistrategie implementeer met die doel om omset ei
	verkoopsvolumes te verhoog. Bespreek 'n strategie vir elk van die onderstaande
	scenario's.

6.7.1	"'n Kleinhandelaar kyk na groeigeleenthede in 'n bestaande mark i bestaande produkte en dienste. "	met
6.7.2	"'n Kleinhandelaar kyk na groeigeleenthede in 'n bestaande mark i nuwe produkte en dienste."	(4) met
		_
		(4)

[50]

150 punte

AFDELING C

Die volgende aspekte sal oorweeg word wanneer punte in hierdie afdeling toegeken word:

- Formaat:
 - Die KORREKTE formaat moet gebruik word, d.i. besigheidsverslag.
 - Waar van toepassing, sluit 'n inleiding en gevolgtrekking in.
 - Gebruik opskrifte en onderopskrifte waar nodig.
- Terminologie: korrekte besigheidsterminologie moet gebruik word.
- Inhoud: moet voldoende wees om alle aspekte van die vraag te dek.
- Stawing: motiveer alle stellings wat gemaak word.
- Toepassing op gevallestudie/konteks/tema.
- Probleemoplossing eerder as om bloot teoretiese feite te gee.
- Sintetiseer en toepaslike opeenvolging.

VRAAG7

Bestudeer die volgende bronne en beantwoord die vraag wat volg.

Bron A:

Finansiële beplanning help jou om kort- en langtermyn finansiële doelwitte te bepaal en 'n gebalanseerde plan te skep om jou te help om daardie doelwitte te bereik. Dit is raadsaam om met 'n oorsig van jou huidige finansiële omstandighede, verwagte toekomstige veranderinge en doelwitte te begin.

Jou beleggingstrategie kan dan die doelwitte wat jy probeer bereik, weerspieël en ook jou verdraagsaamheid vir beleggingsrisiko.

[Bron: https://www.standardbank.co.za/southafrica/personal/learn/investment-tips-for-first%E2%80%93timers Desember 2022>]

Bron B:



[Bron: https://www.vecteezy.com/free-vector/insurance-agent Desember 2022>]

Om vir die toekoms van 'n besigheid te beplan, is belangrik. Dit is noodsaaklik as deel van die visie van 'n besigheid en die bestuursplan vir moontlike groeigeleenthede. Besighede moet ook moontlike risiko's en maniere om hierdie risiko's te verminder, identifiseer.

evalueer deu gebruik kan	ır 'n besighei	dsverslag t tegieë om f	te skryf. Be	spreek hoe	beleggings	mstige risiko t en versekerin ndelaar op kor

NASIONALE SENIOR SERTIFIKAAT: BESIGHEIDSTUDIES	Bladsy 26 van 32

NASIONALE SENIOR SERTIFIKAAT: BESIGHEIDSTUDIES	Bladsy 28 van 32

NASIONALE SENIOR SERTIFIKAAT: BESIGHEIDSTUDIES	Bladsy 30 van 32

50 punte

Totaal: 300 punte

BYKOMENDE SPASIE (ALLE VRAE)

ASIE GEBRUIK H			 10_0

NASIONALE SENIOR SERTIFIKAAT: BESIGHEIDSTUDIES	Bladsy 32 van 32