

셀러들을 위한 쇼핑몰 운영 원스탑 플랫폼

상품소싱 / 주문관리 / 배송관리 / 문의관리

(주)레이티스트케이

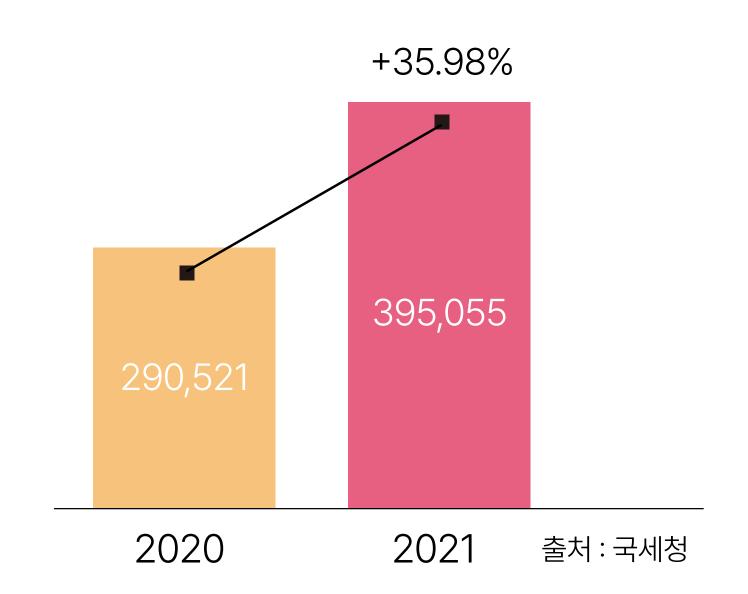
Vision

이커머스 셀러들이 전세계 채널에 판매하고 운영할수있도록 최신기술을 이용하여 데이터 중심의 플랫폼이 된다.

올해 가장 많이 증가한 생활 업종 사업자는?

"통신판매업"

통신판매업 사업자 수 (4월기준)



"온라인 셀러가 증가했지만 지속적인 쇼핑몰 운영은 여전히 어렵다."

The Problem

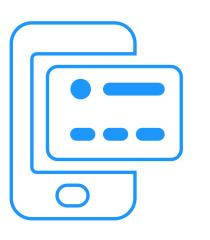
쇼핑몰 운영에 관한 셀러들의 고충

기존 셀러부터 신규 셀러까지 반복되는 고민



상품소싱

- 상품 사입과 관리에 대한 부담
- 판매 채널별 상품 데이터 분산
- 각 채널별 번거로운 상품 등록



주문관리

- 한 판매 채널에서 운영시 판매 부진
- 여러 채널을 운영해야하는 인건비 부담
- 각 채널별 복잡한 주문 관리 시스템
- 채널별 판매 데이터 확인 어려움



물류관리

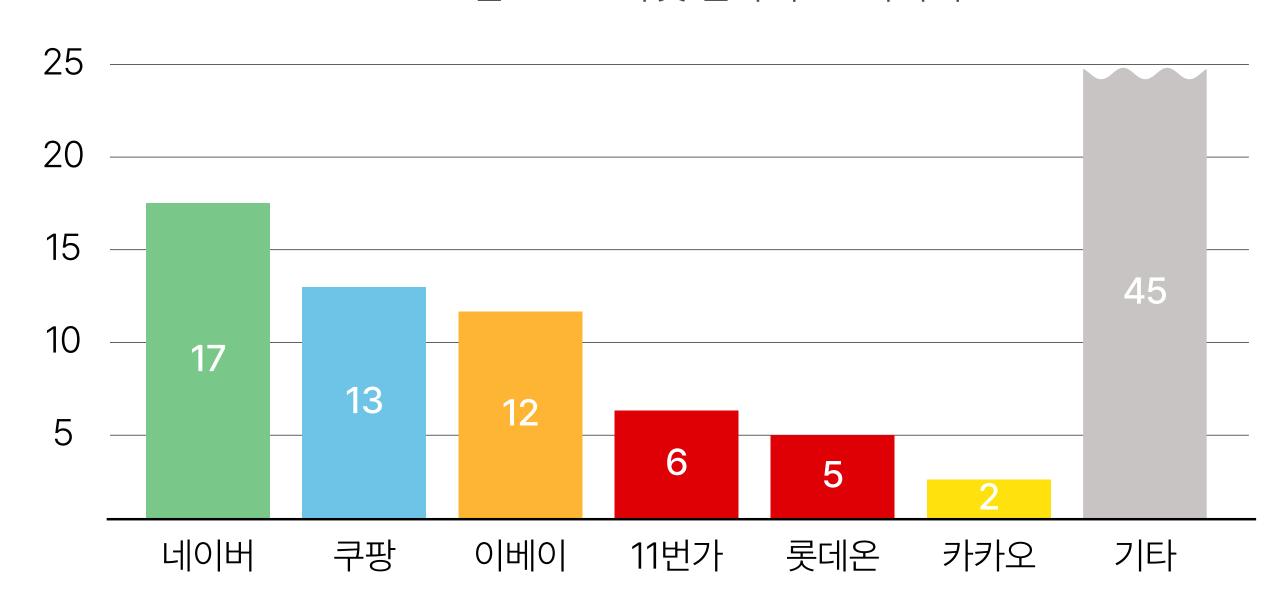
- 자체 물류 구축이 어려움
- 주문 이후 배송 처리과정이 복잡
- 매입 후 재고관리 부담
- 배송 조회 시스템의 부재

Why Now?

지금은 여러 판매채널중 승자가 없는시대 셀러는 최대한 많은 판매채널에 입점하여 간편하게 판매하고 싶다.

2020년 국내 주요 이커머스 시장 점유율

2021-03호 인크로스 마켓 인사이트<이커머스>



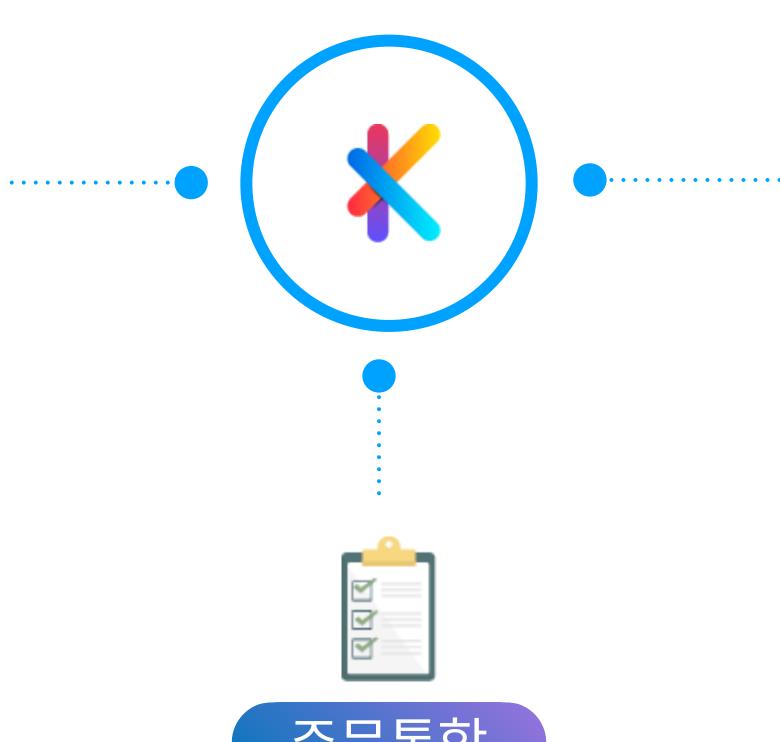
경쟁이 치열한 이커머스 시장 한 채널에서만 판매하기 어려운 구조!

The Solution

이커머스 원스탑 플랫폼을 통해 모두 해결



크롤링을 통한 해외상품 소싱 여러 채널에 일괄 상품 등록 간편한 채널별 통합 상품 관리



주문통합

키냅스 하나로 여러 채널 주문 통합 관리 채널별 판매 통계 확인 CRM



물류관리

제휴 물류사와 고객사 간의 중개 발주에서 물품 수령까지 업무 자동화 실시간 배송 추적 페이지 제공

The Market

1Q 2021 이커머스 시장 거래액

출처: 통계청

44조 939억원 국내 온라인 쇼핑 시장

2조 5907억원 국내 온라인 크로스보더

> 1조 4125억원 국내 온라인 직구

WTO가 발표한 보고서에 따르면 2020년 전 세계 상품무역 규모는 5.3% 감소했지만 B2C 크로스 보더 전자상거래 규모는 도리어 증가하였다.

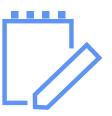
Product

상품관리

상품 커스터마이징과 업로드를 한번에



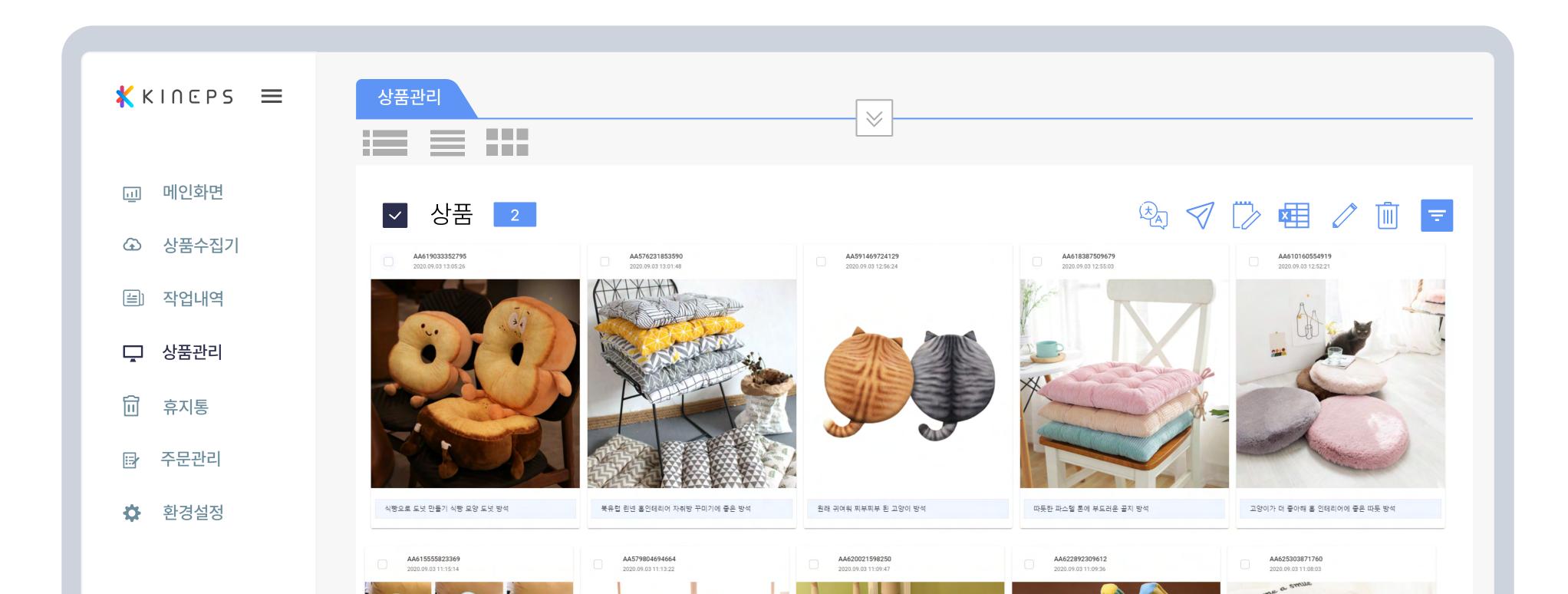
상품 업로드



상품 수정



재고 관리



Product

주문 관리

여러 판매 채널의 주문과 문의를 한번에



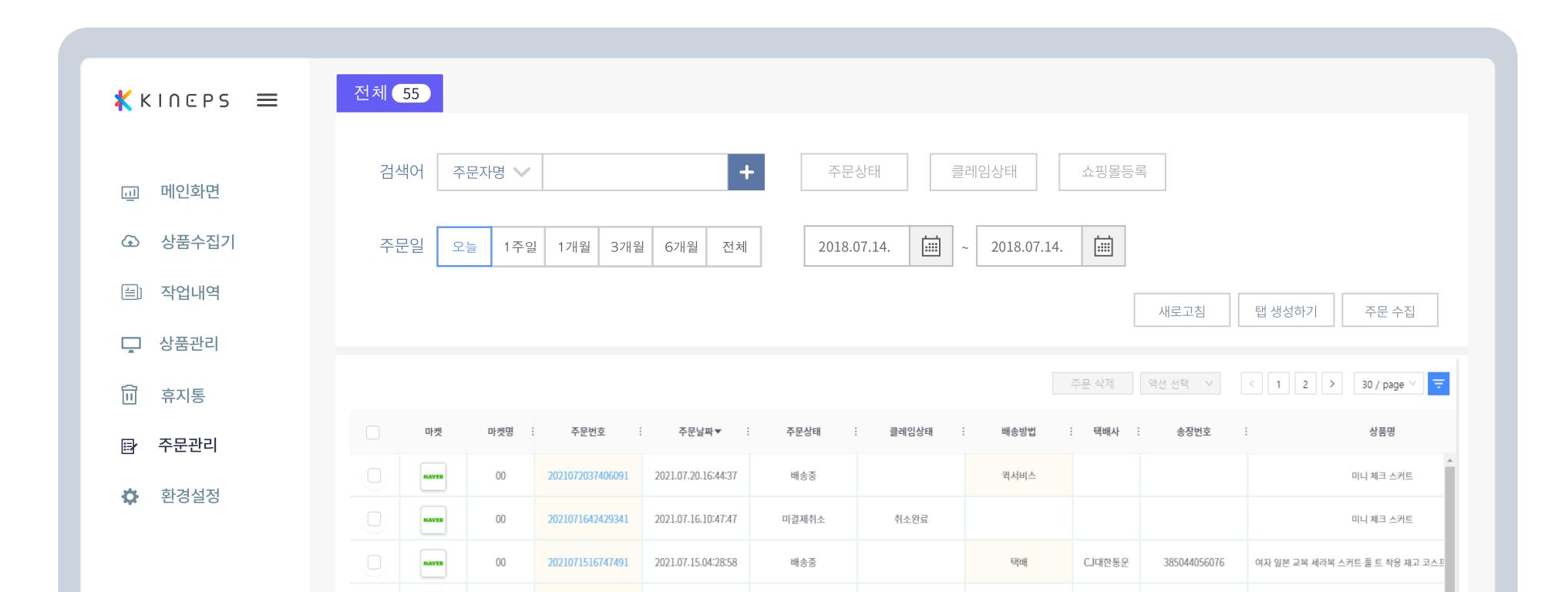




주문/문의 통합관리

매출 통계 확인

배송 물류 통합관리



Progress

키냅스 유저 일 평균 세션 시간 59분 07초

유튜브 유저 평균 세션시간 58분

보유 상품 DB

260만개

고객사가 키냅스로 수집한 상품개수

MAU 1000+

20년 10월부터 21년 7월 현재까지



"1분에 200개! 상품수집속도가 놀랍습니다. 구매대행부터 도소매까지 한번에 해결되어 여러 판매방식으로 매출을 내기 편했습니다!"

바로랩 임지혁 대표님

"상품관리부터 주문관리까지 한번에 되니까 여러 쇼핑몰들을 번거롭게 들어갈 필요가 없어졌어요. 부업으로 쇼핑몰 운영한다면 키냅스를 강추합니다."

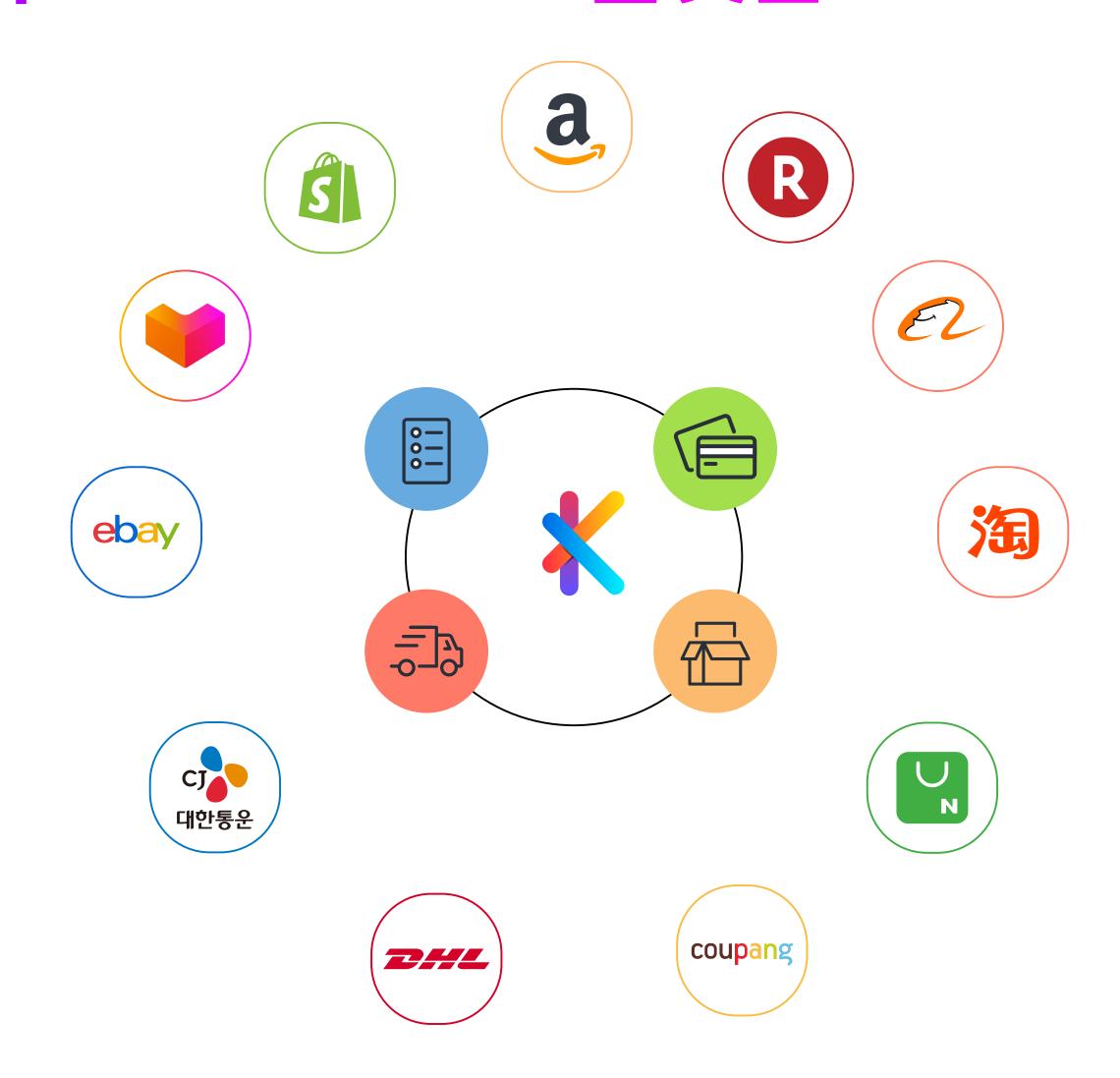
효정글로벌 방지환 사장님

"전반적인 상품 노출은 물론 관리까지 한 번에 너무 편리해요. 통계자료를 보고 판매가 잘되는 상품들을 체크 할 수 있어요."

JJSB 이종석 대표님

Endgame

셀러를 위한 이커머스 Assemble 플랫폼



Competition

Latest



High Performers

KOREACENTER



여러중소형업체



ØNESELL

sixshop

Jodo:

CGFe24

Legacy

상품소싱

주문통합

쇼핑몰구축

The Team



Core Team



Founder 김경훈 DevOps/ 클라우드 인프라 운영



Engineer 이호연 Back-end 개발자



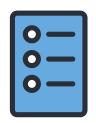
PM 이수진 UI/UX 디자인



Engineer 전표수 Front-end 개발자

Business Model

플랫폼 기반 월단위 구독형 서비스 & 거래 기반 수익



33만원 /월

상품 소싱

상품 수집시 추가 요금



10만원 /월

주문 통합

여러 채널에서 주문&문의 통합 건당 추가요금



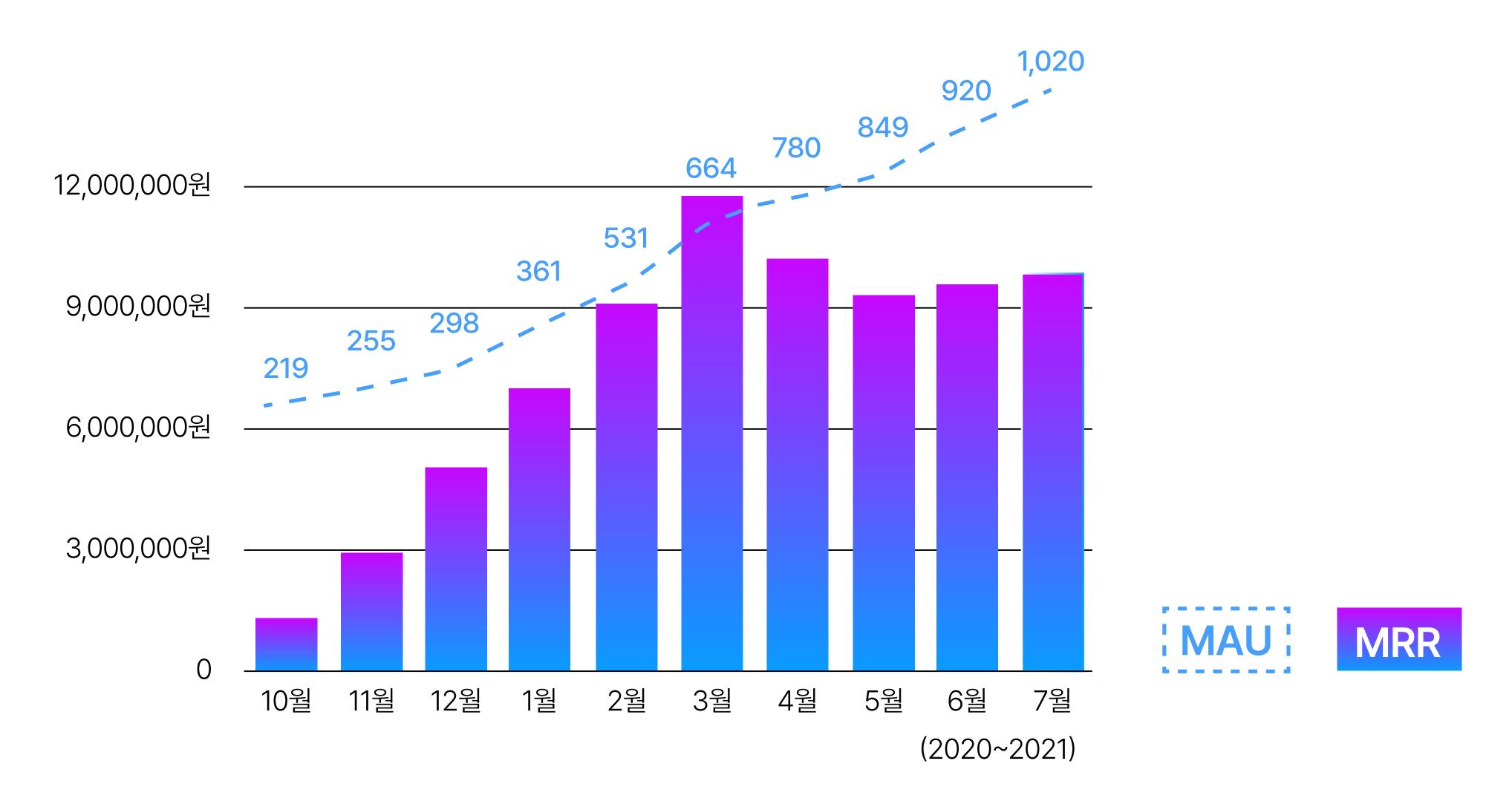
5~10% /건당

물류 중개

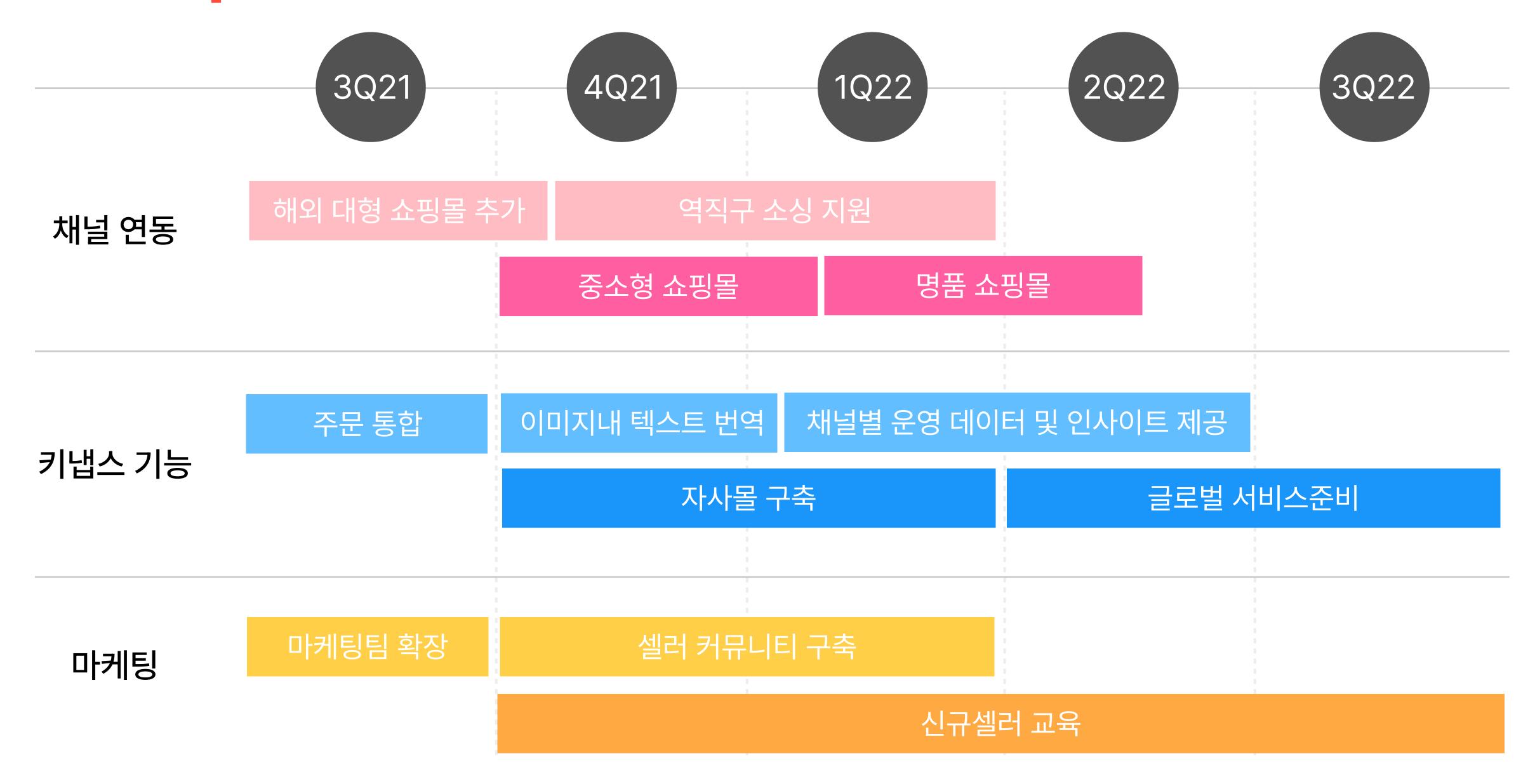
물품 배송시 배송업체와 거래 수수료

Financials

유료마케팅 없이 Organic User 증가



RoadMap



The Ask

성장을위한 필요자금



- 18개월 동안 운영자금
- 마케팅&영업 팀 인재 영입
- 스토리지 서버 구매
- 머신러닝 개발자 인재 영입
- 중소 경쟁사를 압도하기 위한 제품 개발
- 1년 뒤 성과 보고후 다음 시리즈 투자 유치 예정
- B2B 마케팅 멘토링과 이커머스 산업군 네트워킹

감사합니다.

더 궁금하신점이나 연락을 원하신다면?

Founder 김경훈 k@latestk.com 010.8620.7939