화 반찬을 찾아서

반찬중개판매플랫폼

♡문제점



직접만든 반찬을 먹고 싶다.

배달음식보다 건강하게 먹고 싶다.

집에서 편히 반찬을 받고 싶다.



플랫폼 이용 비용이 너무 비싸다.

온라인 판매 혹은 배달을 하고 싶다.

가게를 알리는 방법이 어렵다.

◈해결책







당일 직접 조리되는 반찬

건강한 반찬으로 차려지는 밥상

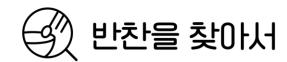
동네반찬가게에서 집까지 배달

타사 대비 저렴한 수수료

반찬 전문 플랫폼을 통한 판매

플랫폼 입점으로 광고효과

습시장반응



"너무 좋은 서비스"

20대 남성 A님

"생각만하다가 늦어졌는데 우리에게 필요한 은혜같은 서비스"

명일동 아뜨* 사장님

"반찬배달만하는 서비스가 신선하다"

30대 신혼 남성 B님

29개 반찬가게 입점

전연령 758분 설문 93% 서비스런칭 원함

목표고객 100분 설문 80% 사용의사표현

39건의 반찬 판매 및 25% 재구매율

2곳의 미디어 출연 제의



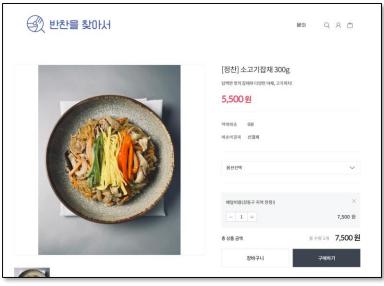
^{강동구 2030세대 1인가구 수} **2.4만명** 서울시 2030세대 1인가구 수 **67만명** 2021년 배달 3사 평균 이용자 수 2,921만명



반찬을 검색 🔶 먹고싶은 반찬을 선택

→ 결제!





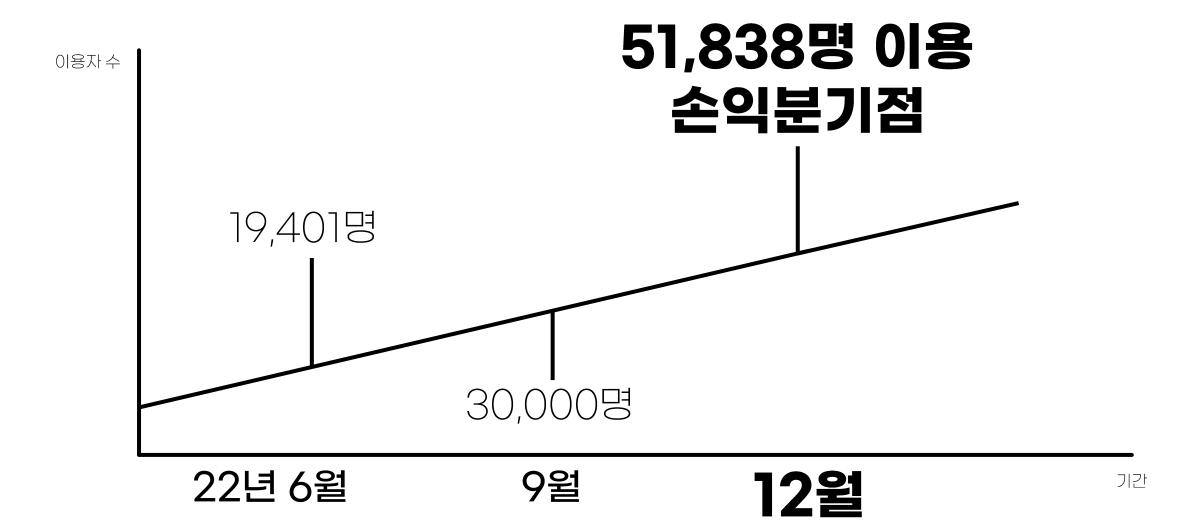




반찬 판매가 5% 수수료



손익분기점



が 引 制 制

온라인









게시물 홍보



구매유도 및 브랜드 노출

오프라인



자사 로고 스티커 및 pop 배치











강동구 전광판 옥외 광고

黨경쟁사비교

직접 만드는 반찬





단편적인 채널

Banchan &













& 트러스 팀



최재웅 개발팀리드

早稲田大学 (Waseda University) 졸업 (정치학 전공/일본어 가능) Graduate School of Arts & Sciences at Boston University (Cognitive & Neural Systems 전공) 중퇴 창업 경험이있는 14년차 풀스택개발자



김선률 오퍼레이터

L'université Paris 1 (경영학) 휴학 마케팅 기획 전문가 온라인 마케팅 전문가 GAIQ 취득 사업 기획 및 서비스 기획 경력 3년



제갈한성 창업자

전) 잠실롯데윌드타워 야마하본사직영점 운영



"반찬으로 세끼 중 한끼를 책임지자."