# Fase

### **ESTRATEGIA**

La primera fase tiene como fin encontrar la estructura, jerarquía y categorización de las personas que navegan la plataforma (app & web), entender sus necesidades, hábitos de uso, tareas y problemáticas frecuentes. Definido el argumento demográfico/ etnográfico el diseño de los contenidos puede re-organizarse de manera eficaz para mejorar la experiencia de los usuarios.



## Desarrollo y presupuesto de Fase I

#### 1,0 Descubrimiento: Investigación demográfica

La primera fase de descubrimiento incluye una presentación que responde preguntas como las siguientes:

- 1. ¿Quiénes son los usuarios de Frogmi y cuáles son sus necesidades?
- 2. ¿Cuáles son las objeciones que tienen usuarios nuevos antes de otorgar al servicio una oportunidad de mejorar sus recursos e incrementar su eficacia laboral? ¿En qué están interesados? ¿En qué están invirtiendo?
- 3. ¿Cómo pueden estas personas/compañías/empresas ser categorizadas en el mercado? ¿Quiénes son? ¿Cuál es el sexo, grupo etario, etc?

#### 1,1 Perfílese usuario: Personas, escenarios & journey maps

Los perfiles de usuario vienen a representar casos comunes del uso de la navegación en diferentes usuarios de la app y la web para una serie de tareas específicas. El objetivo es identificar a estos usuarios, categorizarlos y establecer tareas para cada uno respondiendo a sus necesidades. Al final de esta etapa se espera una presentación con mapas que clarifican problemas y soluciones en diferentes escenarios posibles.

#### 1,2 Estrategia de contenidos

Una vez los perfiles de usuario han sido calificados se procede a implementar los resultados obtenidos en la estrategia de contenidos. Ésta debe re-dirigir los contenidos de la app/web para incrementar la eficiencia de su comprensión y funcionalidad. Las dos etapas anteriores son fundamentales para re-organizar la navegación de la plataforma ya que estas argumentan las necesidades reales de los usuarios.

#### 1,3 Traducción de marca & aclaración de su mensaje

Con los usuarios identificados, sus necesidades, escenarios posibles de navegación y casos de uso para la App y la web, la última etapa de esta fase viene a re-agrupar los documentos anteriores y designar un mensaje claro y fundamentado en los requerimientos de cada caso. El mensaje es la una resolución conceptual que le da una directriz a la marca para hablarle a un nicho específico y previamente estudiado.

#### 1,4 Presentación Fase I

La presentación es documentada para ser expuesta de manera presencial y evaluar los resultados obtenidos con el equipo de trabajo. El fin es encontrar cómo iterar ciertos procesos para que la estrategia pueda repetirse y mejorar a futuro.

CLP\$290.000

