

Vaga de Emprego de

Quinta, 22 de Setembro

Analista de Negócios/Comercial

Salário: A combinar

Local da vaga: Natal - RN (Rio Grande do Norte)

Horário de trabalho: 44 horas semanais.

Atividades Profissionais

Analisar oportunidades de negócios no mercado privado e público. Prospectar oportunidades com o portfólio e serviços de produtos da empresa. Apresentar produtos e serviços. Negociar vendas e oportunidades. Elaborar propostas dos produtos e serviços da empresa, dentre outras atribuições inerentes da área.

Requisitos

Experiência:

Vivência e atuação em segmentos de TI com sistemas corporativos, comerciais ou de serviços. Conhecimento em plataformas de desenvolvimento de sistemas, conhecimentos em banco de dados, levantamento de requisitos e análise de sistemas (nível de conhecimento básico/intermediário, necessário para atuar em prospecções de negócios).

Conhecimento:

Visão integrada dos processos de negócio das empresas e de sistemas de informação que os apoiam.

Escolaridade:

Graduação em TI, Computação, Administração, Publicidade ou Marketing. (Caso não seja da área de TI, deverá ter formação complementar ou conhecimento comprovado na área).

Outras informações:

Possuir CNH e veículo próprio. Disponibilidade para viagens.

Dados de Contratação

Regime de contratação: CLT

Benefícios da vaga de emprego:

Assistência Médica

Assistência Odontológica

Vale-Alimentação

Vale-Transporte

Áreas:

Administrativo Comercial (Administração)

Comercial/ Vendas (Comercial e Vendas)

Níveis:

Profissional especializado com curso superior (Profissional)

Profissional com ensino médio/profissionalizante (Profissional)

Dados da Empresa

Nome: Apenas para assinantes ativos

Segmento: Outros Setores

Porte: Pequena - entre 20 e 99 funcionários