

Resumen sobre las conferencias:

Conferencia No.1

Esta conferencia trato sobre la integridad que tiene el ingeniero en ciencias y sistemas graduado en la USAC en el ámbito laboral y sobre cómo mejorar la forma en que nos ven o la imagen que tienen las personas acerca de nosotros, nos recalcaron muchas cosas buenas y malas como que en la carrera nos volvemos muy autónomos y esto a lo largo del tiempo nos beneficia puesto que en los trabajos es de gran utilidad, además nos aconsejaron mantener una mente abierta y no cerrarse en una sola idea puesto que conocer un poco de todas las diferentes tecnologías que van saliendo con el tiempo es casi una obligación para nosotros como ingenieros pues nosotros como ingenieros tenemos que comprenderlas y ofrecer soluciones a los diversos problemas que trae con además de ser capaces de utilizarlas de la manera más efectiva posible.

Además nos hablaron sobre los retos para los nuevos profesionales uno de ellos es que el área de estudio de nosotros es inmensa y muy cambiante, tenemos que intentar estar lo más actualizado posible con la tecnología de todas clases, es decir actualizarnos constantemente, como ingenieros debemos estar siempre preparados para cualquier problema.

Nos hablaron sobre el TI (tecnología e información) como ingenieros manejaremos mucha información, y la información es uno de los grandes pilares para cada diferente empresa puesto que en ella hay cosas muy importantes para el funcionamiento de ella. Entre los objetivos del TI se encuentran

1. Innovación
2. Seguridad
3. Tendencias del mercado

Hay que enfocarnos en esos tres objetivos para poder ser competentes en el mundo laboral.

Conferencia No.2

En esta conferencia nos hablaron un poco sobre el modelo de Business Model Canvas. Este modelo es para poder montar una empresa propia o sea ser emprendedores y animarse a hacer realidad las ideas que uno tiene, básicamente se enfoca en vender lo que se sabe, es decir se debe tratar de vender el conocimiento que uno tiene y adquiere con el paso de los años puesto que nunca se sabe cuántas personas podrían estar interesadas en tus ideas, hay que perder el miedo de hablar, no hay que tener vergüenza del qué dirán las personas pues al fin de acabo es una idea propia y hay que defenderla, hay que buscar personas que tengan diferentes conocimientos a los que uno tiene puesto que así se puede abarcar un mejor ámbito en el negocio ya que al estar con personas que saben lo mismo no se aportan ideas diferentes e innovadoras, hay que hacer un programa y seguirlo para que las ideas funcionen es como decir no vas a hacer un licuado batiendo el agua primero y luego agregando las frutas hay que seguir cierto orden para poder conseguir el éxito en un negocio, antes de lanzar tu idea hay que enterarse bien de lo que las personas necesitan puesto que no todas las ideas están hechas para todas las personas hay que tratar de que nuestra idea valga para todas las personas y cada una esté dispuesta a pagar por ella, cuando empezamos a crear nuestro negocio hay que ir de paso a paso es decir empezar pequeños e ir creciendo puesto que si nos tiramos al agua sin saber nadar nos ahogaremos, y por ultimo hay que hacer planes de costos saber cuánto necesitamos para poder emprender nuestra idea y crear la compañía y ver, fijar las fuentes de ingreso puesto que podrá ser la mejor idea del mundo pero sin ingresos es muy poco probable que funcione por lo tanto es bueno siempre tener un plan de costo.