



SANTIAGO, 01 de febrero del 2018

Señores
COMERCIAL SEA GARDEN SAP.
Presente

Sistema BakApp.

El sistema BakApp es un producto satélite creado para apoyar la gestión del ERP principal ya instalado (Random), y el objetivo de este es ejecutar tareas que serán más eficientes, rápidas y amigables que el ERP.

BakApp posee módulos en venta, compras, inventario, mantención de entidades, mantención de productos, etcétera los cuales contienen procedimientos, funciones, informes, vistas, gráficos o cualquier otra solución que esté al alcance de la programación orientada a objetos y en función de lo que necesiten los clientes.

La forma de adquirir esta herramienta de trabajo es a través de implementar los módulos que ya existente en BakApp o desarrollar nuevas soluciones.

Cualquiera de estas dos formas de empezar a utilizar el programa tiene un costo fijo inicial por desarrollo, implementación, instalación, capacitación y puesta en marcha de la herramienta que el cliente decida utilizar del programa el cual será fijado dependiendo de su complejidad y además un costo de mantenimiento de las aplicaciones para la estabilidad del sistema.



La presente Cotización tiene por objetivo comunicarles las estrategias y costos del trabajo.

“Implementación sistema de ventas BakApp”

1. Antecedentes.

Por encargo de Comercial Sea Garden SPA., ha sido solicitado a “**BakApp Soluciones**”, el desarrollo de un sistema de ventas para los vendedores de la empresa.

Problemática:

La cantidad de licencias Random es insuficiente para la empresa.

2. Definición del Pedido, síntesis.

- Implementar el sistema de ventas de BakApp para las necesidades de la empresa.
- Desarrollar algunas tareas extraordinarias requeridas por la empresa.
 - Emitir notas de venta
 - Crear formato de impresión de notas de venta
 - Imprimir notas de venta
 - Guardar en PDF las notas de venta
 - Poder generar notas de venta por modalidad
 - Traer el último precio de venta del cliente por producto (herramienta especial)
 - Solo poder vender productos con cantidades de stock disponible.
 - Máximo de líneas por pagina 20 registros
 - Poder subir fotos del producto
 - Mostrar suma de kilos de la transacción total.
 - Poder ver ficha del cliente en tiempo real
 - Ver crédito disponible del cliente
 - Incorporar fecha de despacho.
 - Poder usar el módulo de ventas y el informe de ventas al mismo tiempo sin interrupción.



3. Propuesta de Trabajo

El trabajo consta de:

- Activar el sistema de ventas BakApp para la empresa.
 - BakApp ya tiene la funcionabilidad de ventas creada, solo faltaría hacer algunas modificaciones para el cliente:
 - Traer el último precio de venta del cliente por producto (herramienta especial)
 - Poder subir fotos del producto
 - Poder usar el módulo de ventas y el informe de ventas al mismo tiempo sin interrupción.
- Implementación:
 - Capacitación:
 - Capacitación en para el uso del sistema de ventas.
 - Implementación:
 - Actualización del sistema BakApp a la versión con módulo de ventas.
 - Implementar una marcha blanca en un equipo para ir monitoreando su uso.
 - Puesta en Marcha.

4. Responsabilidades de Proyecto

- Por parte de Comercial Sea Garden SPA.
 - Asignar a una persona como jefe de proyecto.
 - El jefe de proyecto será el responsable de:
 - Validar el sistema.
 - Pedir Cambios.
 - Procesos especiales correspondientes al sistema.
 - Validar cambios.
 - Supervisar los tiempos de producción, etc.
- Por Parte de BakApp Soluciones:
 - Jorge Alfaro Gonzalez será el encargado de dirigir y coordinar los desarrollos e implementaciones del proyecto.
 - Cumplir con la Ejecución del Proyecto en los tiempos estipulados.

5. Fecha de Entrega

El trabajo está estipulado en 3 etapas:

1. Primera Etapa “Desarrollo nuevas plataformas para la empresa:
 - 1.1. Traer el último precio de venta del cliente por producto (herramienta especial)
 - 1.2. Poder subir fotos del producto
 - 1.3. Poder usar el módulo de ventas y el informe de ventas al mismo tiempo sin interrupción.
2. Segunda Etapa “Implementación marcha blanca”:
 - 2.1. Instalación del sistema en terminales de trabajo
 - 2.2. Capacitación del personal (8 horas)
3. Tercera Etapa “Puesta en Marcha”:
 - 3.1. Se monitorea en terreno el uso del sistema.
 - 3.2. Se corrigen problemas inesperados.
 - 3.3. El sistema debe quedar funcionando en todos los terminales instalados.

El desarrollo del sistema contempla un tiempo estimado de 20 días hábiles (este tiempo no considera la toma de decisiones posteriores del cliente), a partir de una fecha estipulada por ambas partes, generalmente una vez puesta la orden de compra.

Una vez completado el desarrollo la implementación tiene una duración de 2 días hábiles.

6. Costo de la propuesta

- Activación del sistema de ventas: 50 Uf
- Nuevos desarrollos para la empresa: 10 Uf.

Valores mas impuestos

7. Condiciones de pago

Desarrollo, implementación y puesta en marcha:

50% Anticipo, para el comienzo de los desarrollos.

50% Después de la puesta en marcha.

Pago contado contra boleta de servicios.



8. Aprobación del Proyecto

Emitir Orden de compra a nombre de:

Rut: 15.463.484-3

Nombre: JORGE ERNESTO ALFARO GONZÁLEZ

Dirección: Pje. La Noche 1761

Comuna: Puente Alto

9. Garantía

Sin contrato por mantención 3 meses en los desarrollos e implementaciones.

Con contrato es permanente mientras dure la mantención del sistema.

La garantía contempla lo siguiente:

- Crear parches de actualización por problemas técnicos de inestabilidad del sistema por causas de errores en la programación o por cambios en la base de datos de Random que afecten directamente a los desarrollos o herramientas implementadas.
- Asesoría telefónica y remota

La garantía no contempla el mantenimiento de la base de datos, ni visitas en terreno.

10. Desarrollos no contemplados en proyecto

1. Cualquier punto que no haya sido considerado en el sistema y que sea exigido por el cliente será evaluado según su complejidad, factibilidad técnica y tiempo de desarrollo, para ver si emérita un presupuesto aparte o se incorpora como un cambio en el desarrollo de la misma. El nuevo presupuesto con el aumento de costo, si lo emérita, se tomara como proyecto independiente en donde quedarán estipulados los nuevos alcances y el monto con el acuerdo de ambas partes.
2. En caso de hacer nuevos desarrollos el cliente puede seguir utilizando las licencias que ya tiene liberadas por el uso de la plataforma sujeta al plan de mantenimiento anual o semestral, ya que solo se cobrara por el desarrollo e implementación del nuevo proyecto.

Esperando una favorable acogida, lo saluda atentamente,

Jorge Alfaro González

Desarrollo de sistema y soluciones para empresas.

Móvil: 84991744

e-mail: jalfaro@bakapp.cl

BakApp – Soluciones de integración informática.