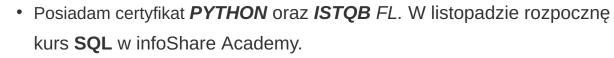
# **Bartłomiej Janiszewski**

# Young Software Tester z ISTQB



- Warto we mnie zainwestować, ponieważ jestem lojalny i chętnie zdobędę nowe kwalifikacje w celu osiągnięcia sukcesu w Państwa firmie!
- Moją motywacją jest Zona oraz 4-ka Dzieci !!!



#### Dane osobowe

#### **Telefon**

533444999

#### E-mail

janiszewski.bartlomiej@gmail.com

#### **GitHub**

https://github.com/janiszewskibartlomiej

#### LinkedIn

https://linkedin.com/in/bartłomiej-janiszewski

### Umiejętności

**Testowanie** oprogramowania

Agile, **Scrum** 

Komunikatywność

Kreatywność

Obowiązkowość

Praca **zespołowa** 

Skrupulatność

Zdolności **analityczne** 

Zdolności **negocjacyjne** i dyplomatyczne

## **Programy**

Python

**PyCharm** 

Selenium 

IDE/Katalon

Rekorder

Jira



CorelDRAW





#### Doświadczenie

do dziś

Junior Software Tester - staż 2018 -

FNX GROUP TOMASZ RAKOWSKI MICHAŁ SZOSTAK S. C.

Obowiązki:

- Pisanie skryptów w Katalon Recorder/ Selenium IDE
- Wykorzystanie Chrome DevTool do testów
- Testy UX
- Testy eksploracyjne
- Manualne testowanie systemów
- Tworzenie procedur testowania
- Tworzenie planów testowania
- Tworzenie przypadków testowych
- Przygotowywanie raportów z przeprowadzonych testów oraz ich analiza
- Okresowa analiza techniczna urządzeń, systemów operacyjnych, rozdzielczości, przeglądarek i wyszukiwarek w celu wytypowania aktualnych narzędzi do prowadzenia optymalnych testów
- testowanie manualne aplikacji webowych

#### Specjalista ds. sprzedaży pojazdów osobowych i produktów 2008 -2018 powiązanych

Własna działalność gospodarcza

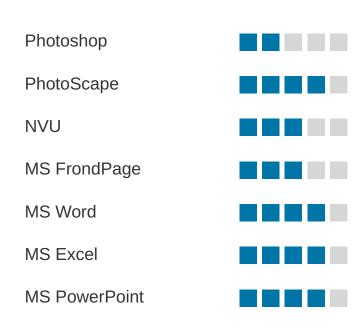
#### <u>Obowiązki:</u>

- Współpraca z klientem wewnętrznym oraz zewnętrznym,
- Raportowanie i analiza szczegółowych wyników z działalności,
- Poszukiwanie ofert on line na terenie Niemiec i weryfikacja jakości danego pojazdu poprzez wysłanie zapytania lub rozmowę telefoniczną,
- Rozkodowanie wyposażenia dodatkowego generowanego z systemu serwisowego w języku obcym i **porównanie** go z oczekiwaniami klienta,
- Tworzenie ofert w oparciu o **zweryfikowaną** listę wyposażenia dodatkowego oraz historię pojazdu,
- Kompletowanie i weryfikacja dokumentów do procedury leasingowej lub kredytowej oraz rejestracji pojazdu,
- Tworzenie i wdrażanie nowych strategii marketingowych,
- Przetestowanie samochodu i sprawdzenie dokumentów po dostawie do salonu,
- Kontakty i negocjacje z kluczowymi kontrahentami,
- Koordynowanie działań procesu doposażenia,
- Sprzedaż pojazdów osobowych, ubezpieczeń, leasingu i kredytów,
- Wydawanie pojazdów klientowi wraz z instruktarzem ,
- Tworzenie i nadzór nad bazą ogłoszeniową w rożnych systemach,
- Obróbka graficzna zdjęć pojazdów,
- Szkolenie sprzedawców.

#### <u>Osiagniecia:</u>

Na podstawie art. 7 ust. 1 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z 27.04.2016 r. (RODO) oświadczam, iż wyrażam zgodę na przetwarzanie przez administratora, moich danych osobowych w celu przeprowadzenia procedury rekrutacji. Wyrażam nadto zgodę na przetwarzanie ww. danych osobowych zgodnie z klauzulą informacyjną podaną w trakcie procesu rekrutacji, a także w sposób zautomatyzowany, w tym również w formie profilowania. Powyższa zgoda została wyrażona dobrowolnie.





## Języki obce

Angielski, poziom B1

Rosyjski



- Sprzedawca roku w latach 2009-2016,
- Przekraczanie rok do roku celów sprzedażowych o 20-35%,
- Doprowadzenie do podpisania **ugody** z klientem na samochód fabrycznie nowy, który został uszkodzony podczas załadunku,
- Doprowadzenie do realizacji transakcji pomimo przesunięcia terminu dostawy o 10 miesięcy,
- Doprowadzenie do podpisania **ugody** z klientem pomimo różnicy koloru wnętrza względem zawartej umowy.

## 2007 - Kierownik ds. ekonomicznych

**2008** EFEKT Fasteners & Tools Sp. Jawna

#### Obowiązki:

- Tworzenie nowego działu Handlowego i zarządzanie nim (Call Center, reprezentanci mobilni, doradca klienta kluczowego, kontrola jakości obsługi klienta, dział promocji i reklamy),
- Rekrutacja pracowników,
- Okresowa ocena pracowników,
- Redukcja kosztów działalności spółki,
- Tworzenie programów premiowych,
- Sporządzanie opisów stanowisk pracy i procedur funkcjonowania spółki,
- · Pozyskiwanie i obsługa kluczowych klientów,
- Negocjacje handlowe,
- Odpowiedzialność za cele spółki.
- Szkolenie pracowników

#### Osiągnięcia:

- Redukcja kosztów działalności spółki o 12 000 PLN rocznie,
- Jestem **pomysłodawcą** sloganu reklamowego spółki,
- **Zwiększenie** sprzedaży przy jednoczesnej redukcji kosztów generowanych przez dział handlowy.

# Certyfikaty

**2018 Python** from scratch. Certificate id: CME-PY-0019

**2018** ISTQB Certified Tester Foundation Level. Certificate id: 58981

# Edukacja

# Uniwersytet Szczeciński, Wydział Nauk Ekonomicznych i Zarządzania

Zaoczne Studia Doktoranckie z zakresu ekonomii, finansów, zarządzania, marketingu, socjologii.

# 2003 - Agencja Rozwoju Gospodarczego Centrum kształcenia kadr 2004 menedżerskich w Poznaniu

Kwalifikacje zawodowe w zakresie: Nowoczesnych metod i technik strategii rozwoju przedsiębiorstwa.

# 1998 - Wyższa Szkoła Bankowa w Poznaniu i w Gdańsku, Wydział Finansów i Bankowości.

Specjalność na studiach magisterskich: Europeistyka

Specjalność na studiach licencjackich: Rachunkowość i finanse przedsiębiorstw.

Na podstawie art. 7 ust. 1 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z 27.04.2016 r. (RODO) oświadczam, iż wyrażam zgodę na przetwarzanie przez administratora, moich danych osobowych w celu przeprowadzenia procedury rekrutacji. Wyrażam nadto zgodę na przetwarzanie ww. danych osobowych zgodnie z klauzulą informacyjną podaną w trakcie procesu rekrutacji, a także w sposób zautomatyzowany, w tym również w formie profilowania. Powyższa zgoda została wyrażona dobrowolnie.



Tytuł pracy Magisterskiej: Analiza finansowa jako narzędzie oceny działalności

gospodarczej przedsiębiorstwa.

Centrum Kształcenia Ustawicznego Ekonomistów w Sopocie. 1997 -

1998 Technik informatyk.

Policealne Studium Zawodowe, 1 semestr



## Działalność dodatkowa

**Caritas** 2014 do dziś Pomoc w organizowaniu wybranych akcji charytatywnych.



# Kursy

2018-11 - 2019-02	SQL od podstaw
2018	Python od podstaw 120 godzin
2018	Tester oprogramowania z egzaminem ISTQB 80 godzin
2018	Agile w praktyce z elementami komunikacji w zespole scrum'owym 18 godzin
2018	Procesy biznesowe 16 godzin
2001	Techniki pamięciowe, techniki szybkiego czytania, techniki koncentracji i kreatywności
2007	Sztuka <b>Negocjacji</b>
2006	Techniki sprzedaży i <b>komunikacja</b> interpersonalna
2006	Zarządzanie przedstawicielami



## Zainteresowania

Bieganie po lesie, Jazda na rowerze górskim, Walka w ręcz, Rzeźba w brązie.