Entrevista a un gerente

1.- ¿Qué les puede ofrecer surechek a sus compradores?

2.- ¿abra nuevos productos en algún futuro?

3.- ¿Qué producto llevo a surechek al éxito?

4.- ¿que estrategias utilizaron para poder que surechek pudiera crecer?

5.- ¿cree que surechek necesite mejorar sus productos?

6.- ¿hubo conflictos o desacuerdos al realizar los productos? Si sí, ¿como lo resolvieron?

7.- ¿Qué estrategias utilizaran para que aumenta la venta de los productos?

8.- ¿surechek tendrá algunas promociones u concursos para los compradores?

9.- ¿Qué seria lo mejor para surechek?

10.-¿usted cree que surechek podrá llegar a ser reconocido nacionalmente? Si, no ¿Por qué?