



# *Club de Liderazgo*

más humano, más cercano

Conócenos ..... ➔

@clubdeliderazgocolombia





# Misión

Somos un club de impacto humano, que transforma modelos de pensamiento a través de conferencias inspiradoras, entrenamientos cercanos y asesorías que garantizan resultados.

# Visión

Conectaremos personas a través de experiencias y sueños para inspirar la transformación del mundo.





# Valores

01 Transformar

02 Inspirar

03 Cercanía

04 Enfoque

05 Transparencia



*Club de Liderazgo*



# Metodología **HCA**

**H**

Hablemos para conocernos y entender tu necesidad, buscando ser más efectivos en el valor agregado que te vamos a generar.

**C**

Generar ideas innovadoras que aumenten la satisfacción del cliente y la eficiencia operativa de la empresa.

**A**

Implementar al menos una solución creativa en un plazo específico y medir su impacto en los resultados comerciales y la experiencia del cliente.

# METODOLOGÍAS DE TRANSFORMACIÓN



**Entrenamientos**  
Grupales y  
Personalizados

**Consultoría**  
corporativa y  
Pymes

**Certificaciones**

**Conferencias,**  
talleres y  
capacitaciones



# Saltos de transformación

## Liderazgo

Líderes más humanos en un mundo Digital

- Liderazgo sin cargo
- Liderazgo situacional
- Liderazgo inspirador
- Liderazgo de líderes modernos
- Liderazgo estratégico
- Líderes de alto desempeño.

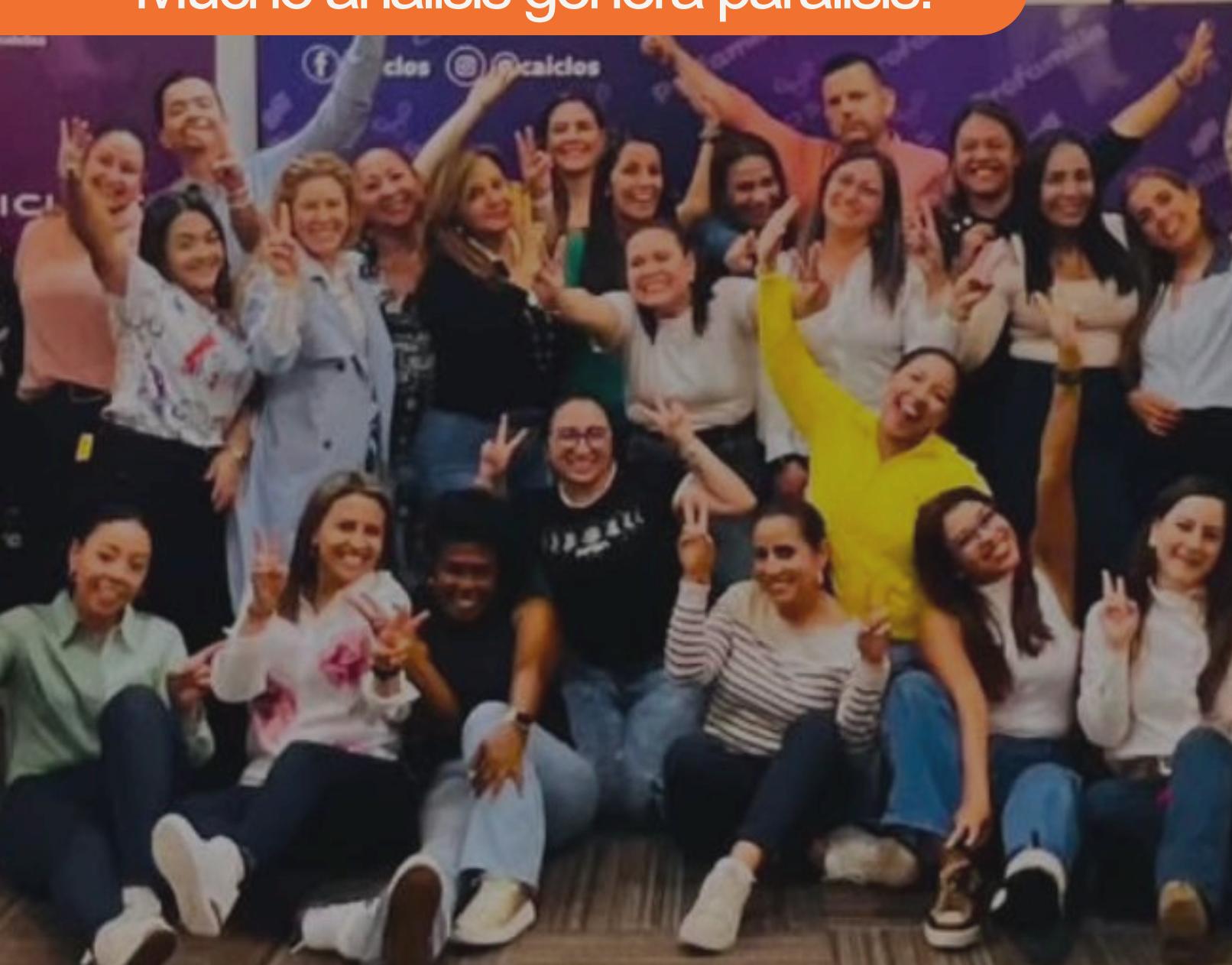
El mundo de las ventas:  
Profesionalización y magia del mundo comercial.

- Venta consultiva
- Manejo de objeciones
- Prospección y venta en frío
- Psicología del consumidor.
- Resiliencia y enfoque
- Liderazgo comercial
- Ventas digitales
- Negociación efectiva.



# Innovación y agilidad empresarial

Mucho análisis genera parálisis.



- Metodología ágil Scrum.
  - Bases del agilismo.
  - Gestión del cambio.

- Diseño de objetivos OKR y seguimiento QBR .
  - Metodología ágil Kanban.
  - Formación de equipos multidisciplinarios.

- Design thinking.
  - Formación y liderazgo de equipos ágiles.
  - Creación de productos con agilismo.

# Equipos de Alto desempeño

Todos suman, todos cuentan.

**Construcción** de equipos  
(Team building)

**Creación** de equipos bajo un propósito y filosofía de trabajo exponencial.

**Entrenamientos** con enfoque al logro y milla extra.

**Sinergia** y trabajo en equipo para alcanzar objetivos comunes.



**Entrenamiento** en el alto rendimiento personal como base del desarrollo constante del equipo.

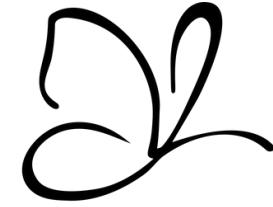
**Método** de: Confianza + Comunicación + esfuerzo individual para la fluidez de los equipos.

**Visión 360** de los equipos: Mejora continua de los equipos.

**Capacitaciones** en Habilidades blandas para profesionales CLC que pertenecen a equipos de alto desempeño .

# NUESTROS LIDERES





*Club de Liderazgo*



## FOUNDER & SPEAKER DE LA EMPRESA CLUB DE LIDERAZGO.

- Consultor en Estrategia, Transformación Digital y Liderazgo | Coach Comercial
- Alejandro Villalobos Jiménez es Administrador de Empresas por la Universidad de La Salle, con una Maestría en Innovación Empresarial y Emprendimiento por la Universidad de Barcelona y una Especialización en Gerencia Comercial y Estrategia por la Universidad de La Sabana. Cuenta además con certificaciones en Agilidad Empresarial, Agilidad a Escala y Design Thinking por IC Agile y la Universidad CESA, así como en Liderazgo Empresarial, Habilidades Gerenciales y Comunicación Organizacional.
- Con más de 13 años de experiencia, ha liderado equipos de alto desempeño en los sectores bancario, asegurador y de telecomunicaciones, impulsando la transformación digital, la gestión del cambio y el desarrollo de estrategias comerciales innovadoras. Su trayectoria y liderazgo lo llevaron a ser reconocido en 2022 como uno de los mejores líderes a nivel nacional por Banco Popular, ubicándose en el Top 10.
- Ha sido clave en la implementación de metodologías ágiles, la estructuración de modelos de escalado organizacional y la optimización de procesos estratégicos. Como miembro activo del Club de Liderazgo, ha trabajado como mentor, capacitador y conferencista en liderazgo, desarrollo comercial y transformación digital, ayudando a empresas a potenciar su competitividad y alto rendimiento.

# ALEJANDRO VILLALOBOS



Club de Liderazgo

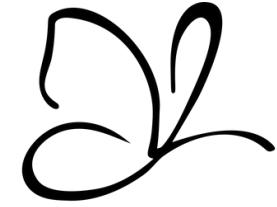
## DIRECTORA COMERCIAL Y COACH

- Consultora en Liderazgo y Estrategia | Coach Emocional y Comercial
- María Isabel Hernández Henao es Administradora de Empresas por la Universidad Externado de Colombia y Especialista en Gerencia Comercial y Estrategia por la Universidad de La Sabana, con más de 20 años de experiencia en liderazgo, formación y gestión de equipos de alto desempeño en los sectores bancario y construcción.
- Cuenta con certificaciones en Coaching Emocional, Coaching Comercial e Inteligencia Emocional, además de formación en Coaching de Neurociencias y estrategias de ventas. Su trayectoria se ha centrado en el desarrollo de liderazgo, la comunicación efectiva, la inteligencia emocional y la toma de decisiones estratégicas, apoyando a empresas y profesionales en la optimización de su rendimiento y crecimiento.
- Como miembro activo del Club de Liderazgo, contribuye a la transformación del talento en las organizaciones, gestionando el cambio e implementando metodologías que potencian la productividad y la innovación.

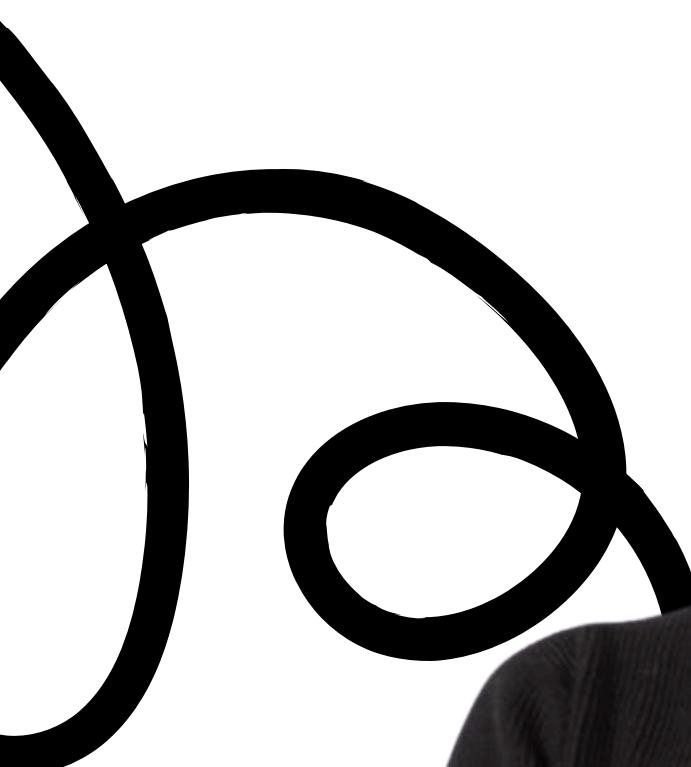
# MARIA ISABEL

H E R N A N D E Z





*Club de Liderazgo*



## CO - FOUNDER CLUB DE LIDERAZGO.

- Co-Fundador Club de Liderazgo | Gestor Comercial y de Desarrollo Empresarial | Coach de Fortalezas
- David Alejandro Villamil Paris es un profesional con más de 13 años de experiencia liderando equipos comerciales en la industria de los seguros, destacándose por su capacidad para impulsar el crecimiento empresarial y el alto rendimiento de los equipos. Su formación en Salud Ocupacional con énfasis en Auditorías Internas le ha permitido desarrollar un enfoque integral en la gestión organizacional.
- Reconocido en 2018 como el mejor vendedor de la aseguradora más grande del país, es un empresario resiliente y estratega comercial, con una amplia trayectoria en el acompañamiento de trabajadores y empresarios en su transformación profesional y personal.
- Con más de 8 años de experiencia como facilitador, ha guiado procesos de formación enfocados en el desarrollo del SER, potenciando habilidades de liderazgo, comunicación y autoconocimiento. Como Coach de Fortalezas, se especializa en identificar y potenciar el talento individual y colectivo, fortaleciendo equipos y optimizando su desempeño.

**DAVID  
VILLAMIL**



**Scotiabank**®

**AC** estudios en  
el exterior

**urbaser**

**tengo cencosud**

**aportes en línea**

**Coofipopular**  
COOPERATIVA DE FOMENTO E INVERSIÓN SOCIAL POPULAR

**Colsubsidio**  
con todo lo que te mereces





# Club de Liderazgo

más humano, más cercano

@clubdeliderazgocolombia



clubdeliderazgoinfo@gmail.com

comercialclubdeliderazgo@gmail.com



3202367573

3118575302

3006950931