

会技术，懂业务，涨薪没难度

一站式业务知识体系课程

讲师：陈老师

自我介绍

- 天善商业智能和大数据社区 专家 讲师 – 陈文
- **8年经验职场老兵：金融，零售领域丰富分析经验**
- **25个数据应用项目经验：数据采集-分析报告-业务赚钱全流程**
- 天善社区 ID - 陈文
- 博客：<https://ask.hellobi.com/blog/chenwen>
- <https://www.hellobi.com> – 学习过程中有任何相关的问题都可以提到技术社区版块。

一门为**新人起步**定制的
完整、全面的**业务知识**课程

适用对象

职场新人：数据专员，运营专员，市场专员，XX专员

扩展业务见识，增加业务知识

挣脱基层工作的枷锁，快速向高级岗位迈进

其他受益同学

转行人士：想转数据分析，已经学了技术，没有实操

对业务感兴趣开发同学：业务+技术，神仙挡不住

咨询公司，策划公司，调研公司乙方同仁：应付甲方得心应手

为什么要学这门课程？

从一个小问题说起：

我不要月薪只拿4，5，6K

我想升职，我想加薪，为什么这么难！

为什么要学这门课程？

新人起步3大难题

难点第一：打杂很辛苦，产出没价值

你问这个表有什么意义？似乎没有！

你问做这个表有什么技术含量？确实没有！

你问做这个表得人有啥价值？一个月3000块吧！

Ctrl+C Ctrl+V 确实人人都会！！！！

项目 \ 片区		A 片区		B 片区		C 片区		合计	
型号		发货	占比	发货	占比	发货	占比	发货	占比
型号 1									
型号 2									
型号 3									
型号 4									
型号 5									
本月发货任务									
累计发货									
累计回款									
累计发货完成率									
累计回款完成率									

导致：专员都会遭遇一问三不知的尴尬

不知道自己为什么做这件事

不知道怎样把事情做得更好

不知道做了这个有什么意义

即使跳槽，总被嫌弃缺少经验，缺少背景



你有啥技能？

就会做个表？

谁不会？

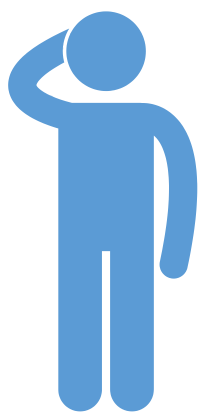
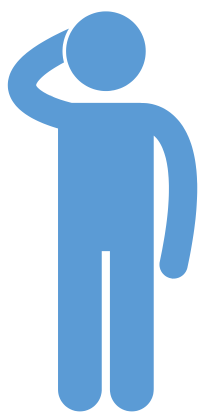
你做这个表有什么意义！

如果不懂业务，确实回答不上来

好像就是只会做个表，也没人告诉我这表是干啥的？

我也不知道我会干啥，ctrl+C Ctrl+V好像谁都会啊！

要不要学个python，R什么的，.....



难点第二：老大不给力，缺少进一步提升的指导！



想象中的队友



现实中的队友

甩手掌柜，高高在上，婆婆妈妈.....



只要结果
不管过程
做错就骂



天天要求你再做
好再进步，却不
说怎么做



唧唧歪歪调整各
种细节，整体思
路从来不教

事前只会转朋友圈，事后发这种邮件



卡牌大师：如何快速的成为数据分析师

...成为数据分析师。我想这才是...

SOTON数据分析 2015-4-8



如何快速成为数据分析师？

...较简单，就是做一名数据分析师。为什么要做数据分析师：在...

数据思维 2015-4-23



35张PPT，教你快速成为数据分析师

...合数据分析师~ 我入行...

章鱼怕黑 2017-1-20

希望能站在业务的角度，以经营者的思维从以下几个方面调整：

- 1、版面信息不要太拥挤，否则看不清楚
- 2、没有太多意义的信息尽量去掉
- 3、尽量表达观点
- 4、与 16 年的同步没有太多意义，可以去掉；

每一张胶片的信息和分析观点都需要审视一下对现有的业务管理着是否有意义，是否有帮助。

夹在技术和业务之间，上不去下不来



业务：战略，战术，思路，方案，设计.....



自己：做表！做表！做表！（￣へ￣）



技术：架构，模型，代码，运算.....

难点第三：干学技能没处用，面试还是不懂行

你有从业经验吗？有实操过吗？



**虽然上一份工作就是个爬表的，但是我自
己写代码搞了这个这个，那个哪个**

就是没有咯，下一个



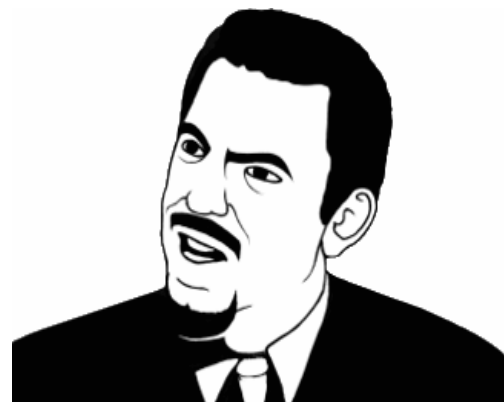
不懂行会闹更多笑话

未来3年如何实现分行业绩提升？



专注极致爆点快！三年不盈利，主要做流量！

（起身走人，出门骂人）哪里招来的逗比！



即使有了数据基础，能做工作，也有可能被坑



你们谁会做数据开发？

不讲业务，光看技术，n多人都会！！！！

我会！我会！我会！我们都会！谁还没干过啊，我们都干过！



最后一个问题：不是人人都适合做开发



**我想升职，然而代码学不进去，我是不是
完蛋了.....**

为什么要学这门课程？

突破难题的关键

为什么要学这门课程？

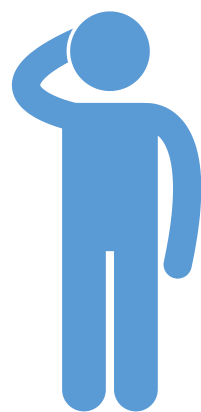
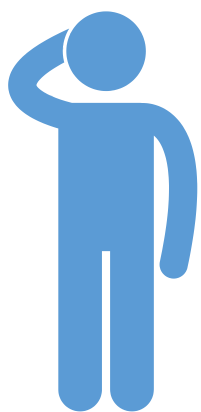
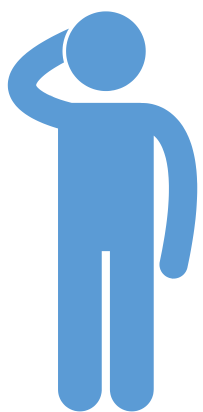
第一：认知价值，突破打杂

如果不懂业务，确实回答不上来

好像就是只会做个表，也没人告诉我这表是干啥的？

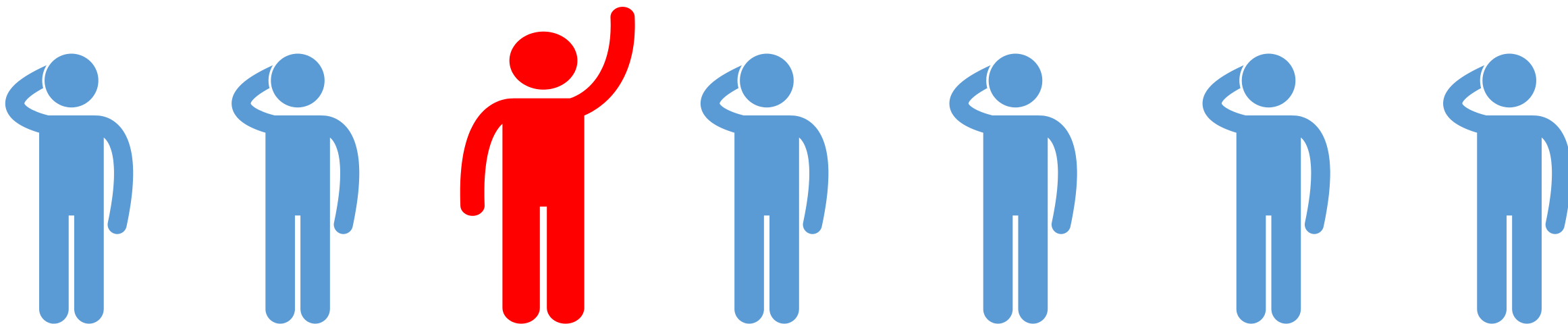
我也不知道我会干啥，ctrl+C Ctrl+V好像谁都会啊！

要不要学个python，R什么的，.....



懂业务，可以体现自己的价值，展示自己的能力

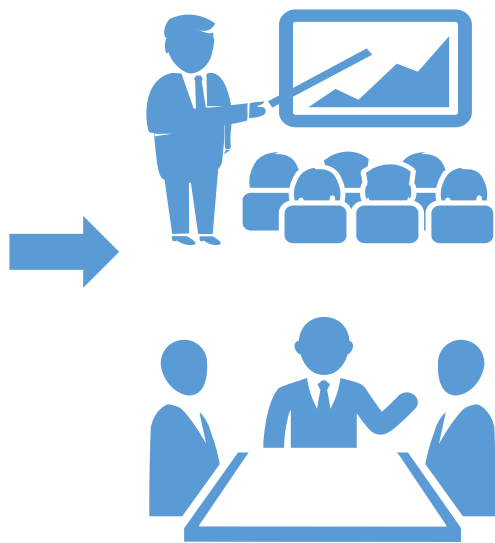
我在XXX行业，他们需要监控XXX数据，来改善XX业务的质量，我在负责XX数据监控期间，就及时发现了XXX问题，帮助业务方改善了XXXX



懂业务，可以发掘价值，积累知识，进步都比别人快！

样表 2 日期:

项目 \ 片区	A 片区		B 片区		C 片区		合计	
	发货	占比	发货	占比	发货	占比	发货	占比
型号 1								
型号 2								
型号 3								
型号 4								
型号 5								
本月发货任务								
累计发货								
累计回款								
累计发货完成率								
累计回款完成率								



表不值钱，值钱的是因为这张表引发的业务动作，**产生实际价值**，发现问题，提出方案，这才是这张表和这个人的价值！

懂业务就是提升自身价值！

懂业务的好处：让你从茫茫多小白中脱颖而出



**不懂业务，只会按照现成的
模板码个表，和这些茫茫多
的人有什么区别**

做到这一步的前提，是对整个业务流程有清晰的认知



大老板
有想法



业务部门
领导定放向



业务经办
做方案



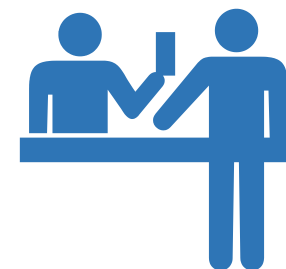
你做了
个表



你的领导
去汇报



集体决
议通过



前线
执行

为什么要学这门课程？

第二：掌握基础业务知识，不当小白

夹在技术和业务之间，上不去下不来



业务：战略，战术，思路，方案，设计.....



自己：做表！做表！做表！（￣へ￣）



技术：架构，模型，代码，运算.....

为了突破这个障碍，技术上要精进学习



天善有完善的技术培训体系 覆盖各方面知识

为了突破这个障碍，业务上要开启思路

到底业务在干什么？

到底业务需要什么？

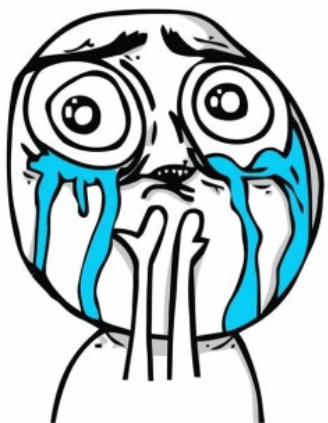
到底我可以做什么？

怎么做才容易见成效？

为什么要学这门课程？

第三：技术业务双修，提升能力

更重要的是，不是人人都适合做开发



我想升职，然而代码学不进去，我是不是
完蛋了.....

当然不是

前提是，要掌握数据在业务上应用思路

数据
应用

让开发人员变得更有针对性，更适合企业

让业务人员变得更有条理
更容易做出成绩

不讲业务，光看技术，n多人都会！！！！

我会！我会！我会！我们都会！谁还没干过啊，我们都干过！



想脱颖而出，你可以这么答

根据行业经验，在这个业务场景下，用我这个方案更好

因为XX行业的特殊性，常规方法会被坑的！

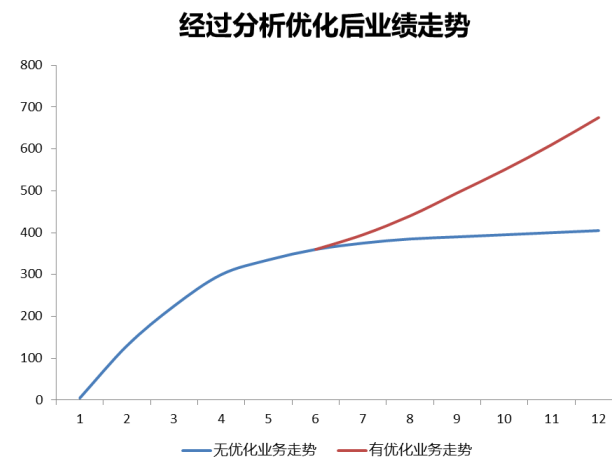
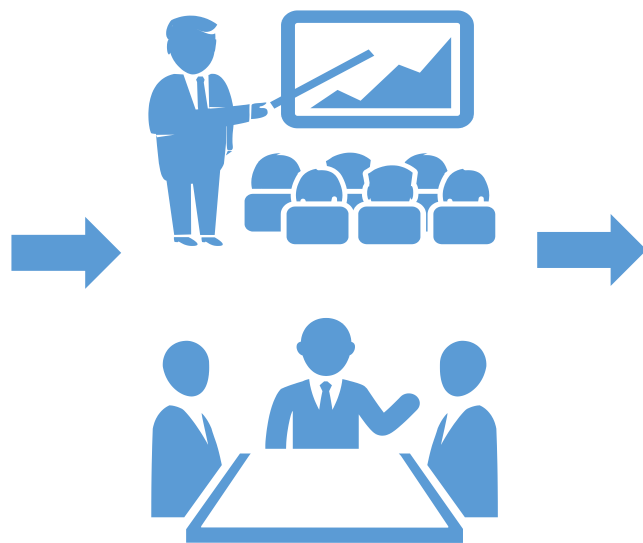


懂业务，可以让你找到更容易贴合行业的方法

会再多理论也要碰行业实际情况的，贴合实际，有经验的更受欢迎

样表 2 日期:

项目	片区	A 片区		B 片区		C 片区		合计	
		发货	占比	发货	占比	发货	占比	发货	占比
型号									
型号 1									
型号 2									
型号 3									
型号 4									
型号 5									
本月发货任务									
累计发货									
累计回款									
累计发货完成率									
累计回款完成率									



即使不做开发，做回运营市场，业务知识也能让你如虎添翼！



**业务经验使你独一无二，越干的多越深刻！
找写一个代码的容易，找懂行的难！**

学习业务和学习技术有巨大差别

业务很多样：不同行业都有差别

业务很多变：经常有创新玩法

业务有很多细节

学习业务，先抓思路，再看原理，案例补强

七步成诗，掌握快速理解业务的方法

七大主题，了解业务部门思考基本逻辑

七大案例，了解数据具体运用方式与成果

除了单向学习，还要加入知识讨论群，细节问题得到陈老师专项指导！

双引擎助力，帮助大家找到方向，快速成长

技术 + 业务