



UNIVERSIDAD
NACIONAL
DE COLOMBIA

PROYECTO FINAL

HISTORIA DE USUARIO #4: CREACIÓN DE PERFIL DE VENDEDOR

Ingeniería de Software I

Wulfredo Javier Barco Godoy - wbarco@unal.edu.co
Brahian Camilo Gómez Carvajal - bgomezca@unal.edu.co
Juan David Rivera Buitrago - jriverabu@unal.edu.co
William Darío Vanegas Marín - wvanegas@unal.edu.co

Profesor
Oscar Eduardo Alvarez Rodríguez

Universidad Nacional de Colombia
Facultad de Ingeniería
Ingeniería de Sistemas y Computación
Bogotá, Colombia
09 de Febrero de 2025

6. Historias de Usuario

Historia de Usuario #4: Creación de Perfil de Vendedor

Descripción técnica

Backend

1. Creación de Perfil de Vendedor

URL	Método	Código html
localhost:8080/perfil POST /perfil	POST	200, 422
Caso de uso técnico Cuando un vendedor desea crear su perfil en la plataforma, si todos los datos proporcionados son correctos, se guarda la información y se retorna un código 200 con los detalles del perfil creado. Si faltan campos obligatorios o los datos no son válidos, se retorna un código 422 con un mensaje de error.		
Datos de entrada 200: { "nombre": "Tienda Juan", "descripcion": "Venta de snacks y bebidas", "ubicacion": "Plaza Central, UNAL" }	Datos de salida 200: { "status": "success", "data": { "perfil_id": 45, "nombre": "Tienda Juan", "descripcion": "Venta de snacks y bebidas", "ubicacion": "Plaza Central, UNAL" } }	
422:	422: { "status": "error", "message": "El nombre del negocio es obligatorio" }	


Frontend

Interacción esperada:

- El vendedor ingresa a la sección de perfil desde el menú principal.

Mockups/Prototipos:

Crear perfil de vendedor



Nombre del negocio

Descripción del negocio

Ubicación

Número de contacto

Subir imagen de perfil

Guardar perfil

Cancelar

Imagen 1. Pantalla de Creación de Perfil de Vendedor.

Flujo visual y eventos:

- El vendedor accede a la sección de perfil.
- Completa o modifica los campos del formulario.
- Guarda los cambios y recibe un mensaje de éxito o error.
- En caso de eliminar el perfil, se muestra una advertencia antes de proceder.