展碁國際股份有限公司

經營理念

公司概況

- ●宏碁集團關係企業
- ●資本額: 新台幣 815,814,300元
- ●員工人數: 301人
- 展碁國際股份有限公司成立於1977年,自宏碁科技軟體及週邊部門獨立,成為3C專業通路代理商,業務發展迅速,在1998年便榮獲天下雜誌評選為全國前500大企業成長最快速第一名殊榮;此後20年間獲獎無數,並建立良好經營基礎。
- 代理銷售國內外超過150個領導品牌,產品橫跨商用及家用資訊電子、應用軟體、數位娛樂、系統整合、中小企業解決方案服務等一次滿足客戶多元需求,成為全方位通路平台,從銷售、通路、維修,提供完善的物流及服務體系。
- 客戶交易家數超過6,000家以上,每月經常交易3,000家以上,客戶型態涵蓋經銷門市、3C連鎖門市、百貨及大型賣場、大型電商購物平台以及電視購物頻道等。

核心價值

展碁秉持著「創造價值、顧客導向、企業倫理、關懷員工」四大 基本理念為核心價值。並以:「創新、快速、效率」三大準則, 成為上下游廠商間最佳的合作夥伴。

企業理念-1

- 展碁定位為專業的通路代理商,是上游原廠與下游經銷商的溝通橋樑,協助營銷規劃以及執行服務。
 - 展碁致力將資訊流、物流、服務流及輔銷流發揮到最大的效益,用以創造原廠、經銷商,和消費者的最大利益。並承續「專業、效率、服務」的核心價值,為社會傳遞優質的品味生活產品與服務。
- 展碁以721標準原則發展基礎業績,70%精力擴大本業業績占比,20%涉足與本業相關事務, 10%探討新領域新商品,期望在產品代理業務生生不息。

企業理念-2

• 專業(Professional)

- 整合原廠品牌資源創造及傳遞價值
- 以專業滿足客戶所需價值,創造雙贏
- 用專業找出客戶未被滿足的需求,解決客戶痛點

• 效率(Efficient)

- 以IT優勢,做精準管理
- 以大數據分析市場,做快速有效的決策
- 用水平整合,擴大業務範圍用垂直整合,深耕有效商機

• 服務(Service)

- 用熱忱和客戶互動
- 用專業完善售後服務
- 用O2O延伸服務價值
- 用網路提供即時線上服務

競爭利基

• 通路市場競爭之關鍵成功因素 - 快、省、好、準、變









精準分析 精準行銷 精準備貨

