أراو: النظام اللامركزى للدفع لنظم التجارة الإلكترونية
تم إنشاؤها من قبل : شركة أراو المحدودة بالمملكة المتحدة
مدعومة من: الايثيريوم

الفهرس

1.ملخص	2
2.موجز	2
3. القنوات المتنوعة لزيادة تبنى منصة أرو	4
4. نظرة عامة على السوق	4
5. فرص السوق	6
6. 6- توكن أراو : قلب نظام الدفع اللامركزي	7
7. نظام توكن أراو	8
7.1. أراو باى	8
7.2. المتجر الإلكترونى	9
7.3. بطاقة أراو اللمسية للدفع	9
7.4. منصة واجهة برمجة التطبيقات المفتوحة	9
7.5. تضمين انظمة البنوك	10
7.6. محفظة اراو للجوال	10
7.7 منصة التداول المدمجة	10
7.8.بلوكشين الايثيريوم - إثبات التسليم والخدمة	10
7.9. معاملات نظير غلى نظير	11
7.10. نظام المكافات الموحد	11
8. بيان ختامى	11

تستطيع أراو تحويل عملاتها الرقمية إلى عملات عادية عبر محفظة أراو للجوال .واسترداد النقود إلى الحساب المصرفي المرتبط بها
وثانياً ، يحد الحاجز المعقد الذي يمنع دخول المستخدم العادى إلى سوق العملات الرقمية من القيمة المحتملة لسوق العملات الرقمية ككل. تم تصميم التقنيات المحيطة بـ أراو بشكل استراتيجي للمنصة لدعم "نظام المكافآت الموحد" - لضمان سهولة الاعتماد وزيادة مستوى الوصول إلى المستهلك إلى أقصى حد. في حين أن "نظام المكافآت الموحد" يجعل من الممكن وضع معايير لمكافأة المكافآت عبر الصناعات ، فإن عملة أراو ستسمح أيضًا للعملاء المنتظمين بالحصول على حصة في عالم العملات الرقمية التجريبي سريع التمدد- مما يفيد جميع الأطراف المعنية. وتشمل العوامل الرئيسية سهولة تبني العميل لأن خطط المكافأة شائعة بالفعل. في حين تلبي احتياجات كيان المؤسسة بالعروض .التكنولوجية التي تقدمها شركة أراو والتي نوقشت بالتفصيل في الورقة

التحديا ت:
• أراو باى - قبول المدفوعات عبر الإنترنت بنقرة واحد دة
• بطاقة أراو اللمسية - تمكين الدفع بالمتاجر
• نظام إيكولوجي شفاف لزيادة معدل التبني لنظا م اراو
• زيادة اعتماد عملة أراو من قبل التجا ر
• تمكين نظام المكافأة الموحدة التجارة الإلكترونية

الطريقة :
• تصميم وتنفيذ أراو باى على الانترنت للعمل على أى موقع
• المكافآت القابلة للاسترداد بسهولة
تشجيع العملاء على استخدام بطاقة أراو لجميع
احتياجات التسوق.
• واجهات المستخدم سهلة
• الموارد المستهدفة والمتخصصة المكرسة ل
التاجر في الصعود والدعم لضمان كل
حملة العميل هي النجا ح.
• مساعدة محددة لإدارة الحملة للمساعدة
العملاء تعظيم معدلات التبني .
الأهداف:
• توفير حلول "التجارة الإلكترونية "
بطاقة دفع أراو بالعملة الرقمية فى المتاجر وعلى الانترنت
الدفع عبر الإنترنت بالعملات الرقمية ومكافأة موحدة
نظام مدعوم من بلوكشين الايثيريوم ينظم عمله توكن أراو
• إنشاء نظام إيكولوجي مدفوع من المستهلكين
• إنشاء نظام بيئي شفاف يمكن استخدامه
من قبل العملاء المنتظمين في جميع أنحاء العالم ؛ وبالتالي ، زيادة معدل اعتماد عملة اراو والعملات الرقمية القائمة على البلوكشين

حالة السوق2.1.

تشهد خطط التجارة الإلكترونية والمكافآت التجارية نمواً هائلاً - حيث بلغت المبيعات العالمية عبر التجارة الإلكترونية في عام 2014 1.3 تريليون دولار - من المتوقع أن تتضاعف في عام 2020 ، ومن المتوقع أيضًا أن يزيد عدد المتسوقين عبر الإنترنت من 1.46 مليار إلى 2 مليار 2020. ونتيجة لذلك ، فإن منصات التجارة الإلكترونية ومخططات المكافآت الحالية مشبعة بدرجة عالية - كل متجر فردي يقدم نظام النقاط الحصرية الخاص به. بالإضافة إلى ذلك ، يمثل اكتساب العملاء مشكلة خطيرة نظراً لصعوبة مزودي الخدمة في تمييز أنفسهم من المنافسة

1. ملخص

تصف هذه الورقة مزيجا ثوريا من تكنولوجيا بلوكشين الايثيريوم والتجارة الإلكترونية ونظام الدفع. عملة أراو والبنية التحتية الفريدة من نوعها تقدم التجارة الإلكترونية والشركات التي تقدم الخدمات لتوحيد برامج المكافأة وكذلك جذب الناس العاديين للاقتصاد الخاص بالعملات الرقمية. إن حلنا شفاف تمامًا ويسعى جاهداً لجعل العملات الرقمية متاحة للجميع. من منظور العميل ، لن يكون هناك أي تغيير معتاد - على سبيل المثال ، يشمل أحد عروضنا بطاقة . دفع أراو اللمسية لاستخدامها بالترادف مع عمليات الدفع اليومية
الهدف الرئيسي من عملة أراو هو بناء نظام الدفع اللامركزي للتجارة الإلكترونية من أجل زيادة تبني البلوكشين للأشخاص العاديين في جميع أنحاء العالم. يوفر النظام البيئي لعملة أراو نظام المكافأة الموحد الذي أي الكيانات التي تقدم خدمة يستطيع المشاركة فيها وهذا يسمح عمليا أي شركة إلى مزيد من الاستهلاك حافز خدمتهم كما أنها توفر قيمة حقيقية عبر توزيع العملة وتوسيع أسواقها المحدودة
.
وتركز الورقة على أحدث التقنيات التي تدعم التجارة الإلكترونية والدفع بما في ذلك نظام دفع أراو عبر الانترنت،' منصة واجهة برمجة التطبيقاتالمفتوحة '،'بطاقة دفع أراو اللمسية'،' نظام المكافأة الموحد '،' معاملات نظير الى ." نظير"و" محفظة اراو للجوال "و" منصة التداول المدمجة مع النظام

2. موجز

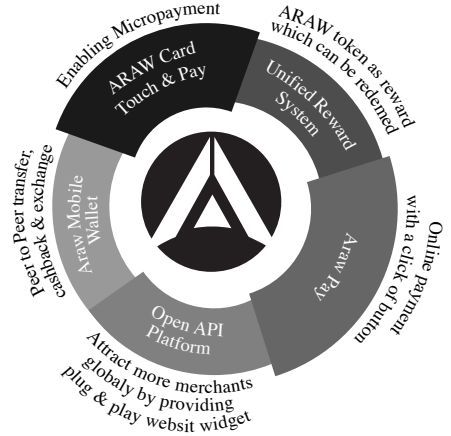
ينمو قطاع التجارة الإلكترونية اليوم بوتيرة سريعة ، ومن المتوقع أن تصل مبيعات التجارة الإلكترونية بالتجزئة في العالم إلى 4.5 تريليون دولار بحلول عام 2021. وبالنسبة لمعظم الشركات التجارية ، أصبحت العملات الرقمية هي الأسلوب المفضل للمعاملة التي أبرزها القيمة السوقية الحالية لمئات المليارات من المتوقع أن ترتفع إلى تريليونات. ووفقاً للأبحاث ، من المتوقع أن ينتقل معظم قطاعي التمويل والبنوك إلى قطاع البلوكشين، وبالتالي سيزداد معدل التبني في .جميع الصناعات في السنوات القادمة
من خلال تقديم عملة أراو ، وهو قلب نظام الدفع اللامركزي المدعوم من بلوكشين ايثيريوم ، نهدف إلى زيادة تبني البلوكشين للأشخاص العاديين في جميع أنحاء العالم. نحن أول شركة في العالم تتمثل مهمتها في الجمع بين فوائد صناعات التجارة الإلكترونية والدفع ؛ تقديم حلول شاملة لسوق التجارة الإلكترونية ، بطاقة العملات الرقمية اللمسية ، والدفع عبر الإنترنت ، ونظام المكافأة الموحد على البلوكشين الخاص بالايثيريوم مدعوم من عملة أراو . الهدف من عملة أراو هو أن تكون جزءًا من التسوق اليومي عبر الإنترنت وفي المتاجر. تتعامل منصة أراو مع المشاكل الأساسية في التجارة الإلكترونية والاقتصاديات الرقمية. أولاً ، يقدم تجار التجزئة عبر الإنترنت وفى المتاجر أنظمة مكافأة مقيدة مع خدماتهم - وهي غالبًا ما تكون قليلة القيمة للمستهلك نظرًا لطبيعة عملهم المحدودة. أنظمة المكافأة في التجارة ككل غير مستغلة بالكامل بسبب نقص الاستثمار التكنولوجي. من قبيل الصدفة ، تجد العديد من الشركات صعوبة في تقديم مخططات مكافأة جذابة لأنها تخاطر بتقليل خدماتها. يسمح "نظام المكافآت الموحد" لمزودي الخدمة بأن يصبحوا موزعًا لعملات أراو ، مما يسمح لهم بالتحكم في تنسيق خطط المكافآت الخاصة بهم. ويعمل توكن أراو الآن أكثر من مجرد نقطة مكافأة - حيث يتم استخدامها واستردادها عبر جميع المشاركين في النظام الإيكولوجي في المنظمة. بالإضافة إلى ذلك ، أصحاب

يتم الوصول إلى القيمة في عملة أرو من خلال تكامل النظام المصرفي ، حيث يقدم كل من بيع وشراء عملات أرو على الفور بين محفظة أرو للعميل وحسابه البنكي. ومن المؤكد أن سيولة "عملة أرو" ستجذب العملاء للانضمام إلى البائعين المرموقين من "أراو" ، والذي سيضم إلى جانب عروض "أرو" الأخرى فرصاً هائلة لمكافأة المشترين ، واقتناء العملاء للبائعين ، وزيادة غير مسبوقة في المشاركة في
.سوق العملات الرقمية
توفر محفظة أرو للجوال تجربة مستخدم سلسة - فهي بمثابة بوابة لأنشطة أرو مثل بيع وشراء عملات أرو مع الحسابات المصرفية التي تم تكوينها بواسطة المستخدم. وستعمل المحفظة المتنقلة أيضًا كمنصة لتبادل العملات الرقمية حيث يمكن للمستخدمين على الفور استبدال عملات أرو الخاصة بهم بالعملات الرقمية الاخرى)في البداية ايثيريوم و بتكوين(- مزيد من تبسيط استخدام العملات الرقمية للأشخاص العاديين. بالنسبة للبائعين ، نقدم منصة واجهة المستخدم المفتوحة التي تسمح بالتخصيص الكامل لمنصة أرو الذي اخترت تشغيلها - مما يمنحك تحكمًا في إعادة توزيع عملة أرو دون الحاجة إلى مطوري بلوكشين متخصصين. نحن نقدم أدوات متطورة ولكن سهلة الاستخدام لكل من الشركات والمستهلكين لضمان اعتماد عملة أرو عالميا
وبما أنه لا يوجد سوى قدر معين من عملات أرو يمكن أن توجد على الإطلاق ، فإن الندرة المقترنة بالنظام الإيكولوجي
.اللامركزي المزدهر ستؤدي إلى زيادة قيمة عملة أرو
وفي نهاية المطاف ، تعمل وظائف رمزية من أرو على منصة التجارة الإلكترونية الشاملة من طرف إلى طرف. إنها تستفيد من مجموعة بلوكشين الايثيريوم ، مما يضمن أن التنمية آمنة وفعالة بالإضافة إلى أنها قابلة للتخصيص بشكل تعسفي للبائعين الذين يستخدمون أرو. وهذا يمثل فرصة هائلة للبائعين الحاليين للبقاء في الطليعة التكنولوجية - حيث سيكون المتبنون لنظام أرو رائدين في توحيد مكافآت التسوق وتقليص ملكية العملة الرقمية .ينصب تركيزنا في البداية على تبني معدل تبني أرو لخلق سوق مستقلة مدفوعة بالعملة .الخاصة بالمنصة
ستوسع المنصة بشكل كبير قواعد العملاء على عدة جبهات. سيكون باعة التجزئة وتجار التجزئة الذين يستخدمون أرو قادرين على تقديم نظام مكافآت جذاب للغاية يزيل تمامًا تعقيد امتلاك العملة الرقمية - وإزالة أي موانع يجب على الشخص إدخالها في اقتصاد العملات الرقمية. هذا يشجع العملاء على المشاركة في أرو تقديم عمليات الشراء حيث يتم منحهم القدرة على تصفية عملاتهم عن طريق الشراء أو تحويل الى نقود تقليدية، أو استخدامها كاستثمار أو تحويلها إلى حسابات العملات الرقمية الأخرى - يتم تمكينها بواسطة تطبيق المحمول على مستوى المؤسسات. مع نمو منصة أرو ، فإن قيمة العملة ستكون موضع تقدير مع عدد المستخدمين - وهذا يحمل إمكانات هائلة حيث أن النظام الأساسي يسمح لأي مزودين للسلع والخدمات بالاستفادة من منصة أرو. تم تصميم النظام الأساسي ومكوناته بسهولة على متن البائعين .وتوفير تجربة مستخدم لا تعتمد على تغيير السلوك الحالي

التجارة الإلكترونية أيضا تتخلف بشدة خلف .
.صناعات أخرى في اعتماد العملات الرقمية
.وبالمثل ، فإن سوق العملات الرقمية ينمو بسرعة
:يعوق هذا النمو القضايا الأساسية
• عدم وجود منصة تداول موثوق بها
.تسمح للأفراد بتحويل العملات الرقمية إلى عملة فيات
• لا يوجد استخدام عملي لـ العملات الرقمية الحياة اليومية
• الإفراط في التنظيم أو تنظيم غير كاف في مختلف الدول في جميع أنحاء العالم والتي تؤذي المستخدم وتعيق اعتماد العملات الرقمية عالميا
• ضرورة توفر مطورين مخصصين للبلوكشين
• انخفاض في قيمة العملات الرقمية بسبب رسوم المعاملات
• مانع للدخول

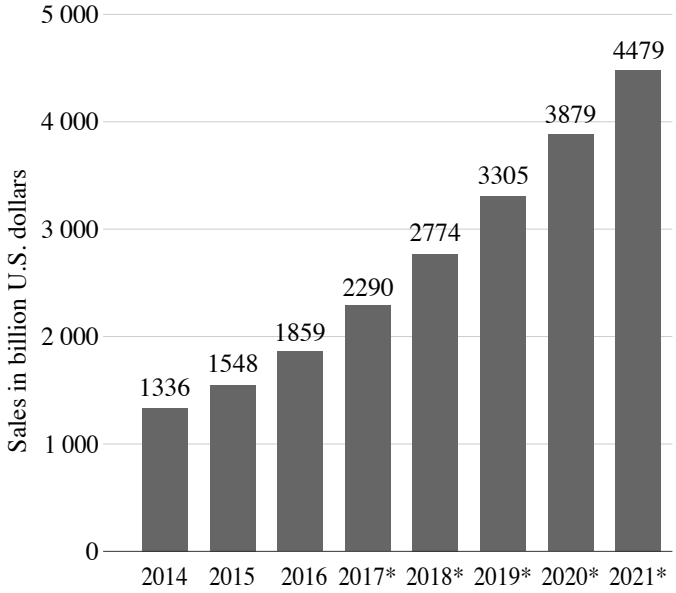
2.2. حلول منصة أراو

حلًا عمليًا للمشكلات المبينة أعلاه بالإضافة إلى إمكانية توفر منصة أرو أن تصبح القلب العملي للتجارة الإلكترونية و العملات الرقمية مجتمعة. وهي تسعى جاهدة لمكافأة التسوق بالعملة الرقمية من خلال جذب الشخص العادي إلى عملة أرو. إن التركيز الرئيسي لـ أرو يمنح الوصول السهل إلى ملكية العملات من الرقمية التي تأتي مع ارتفاع محتمل في القيمة - دون التعامل مع أي التعقيدات الأساسية التي تجعل العملات .الرقمية غير جذابة
يسعى نظام المكافآت الموحد إلى تحويل صناعة الولاء ذات الاستخدام الضعيف من خلال دمج إمكانات مكافأة التسوق لجميع عمليات البيع بالتجزئة بغض النظر عن المنتج - مع التركيز على مكافأة الفرد بالوصول إلى سوق العملة الرقمية نسعى إلى ، بالإضافة إلى شكل من أشكال الاستثمار. من خلال عرضنا الفني في أي دعم البائعين الفرديين وكذلك البائعين المؤسساتيين. يمكن تبني عملة أرو مكان - وهذه الإمكانية اللامركزية العالمية تمثل نموً ا لا حدود له للنموذج الخاص بمنصة ارو . سيكون هذا التبني سلسً ا حيث نسعى إلى اختراق منصات التجارة ، دون إدخال أي تغيير الإلكترونية بالإضافة إلى متاجر البيع بالتجزئة العادية معتاد من منظور
.المستخدم
بطاقة أرو اللمسية للدفع هي الحل الوحيد لكل برامج المكافآت التي قد يهتم بها المتسوق - وهو الأول من نوعه في المملكة المتحدة. فهي تتيح للعملاء كسب عملات أرو مع مشترياتهم اليومية بالإضافة إلى الدفع باستخدام عملة أرو المتراكمة. وهذا يضمن أن العميل العادي يمكنه بسهولة اعتماد استخدام البطاقة بسبب تشابهها مع التقنيات الحالية - ولكن الآن تم تمكينها من الرموز المميزة لـ أرو التي لها قيمة جوهرية ولا تنتهي صلاحيتها أبدًا. يسمح هذا العرض لـعملة أرو أن يكون الاستخدام اليومي العملي للعمة الرقمية



من المتوقع أن ترتفع من حوالي 7.4 ٪ إلى 14.6 ٪ في 2015 و 2020 على التوالي. من المتوقع أن يضاعف عدد المتسوقين عبر الإنترنت المعدل المسجل في عام 2015 (1.46 مليار) . بحلول عام 2020 (أكثر من 2 مليار) ، وفقا لتقارير ستاتيكا

مبيعات التجزئة الإلكترونية في جميع أنحاء العالم من (2014 إلى 2021 (بمليار دولار



Source
eMarketer
© Statista 2017

Additional Information
Worldwide; eMarketer; 2014 to 2017

مع الحفاظ على سلامة البيانات ، يقوم البلوكشين بتسجيل جميع المعاملات التي تضمن أن جميع المعاملات التي تتم على المنصة آمنة وشفافة. علاوة على ذلك ، بالإضافة إلى الرسوم التي ستتحملها ، ستعمل تقنية البلوكشين أيضًا على تقليل عدد الوسطاء المطلوبين لإتمام أي معاملة. وبالتالي ، فإن تكامل نظام المكافآت على البلوكشين باستخدام العقود الذكية سيكون تحسنا كبيرا لصناعة التجارة الإلكترونية.

وقد جعل معدل التسليم بأتمتة عمليات الشراء والنمو السريع للتجارة الإلكترونية الصناعة شديدة التنافس. إن العملاء الأكثر حساسية للسعر ، والأسعار التنافسية على أساس يومي ، وزيادة الوعي بالعلامة التجارية اليوم يميزون الصناعة. أصبح من الواضح الآن أن ولاء العملاء ، المبني على الإحالات وتكرار عمليات الشراء هو محرك مهم للربحية لصناعة البيع بالتجزئة .والتجارة الإلكترونية اليوم ، يمثل اكتساب العملاء مشكلة رئيسية لتجار التجزئة. تكشف الإحصاءات أن متوسط تحويل الحركة إلى مبيعات فعلية في التجارة الإلكترونية هو3 ٪ فقط ؛ ومع ذلك ، فإن الأرقام الحقيقية هي 1 ٪ وأقل. الأعمال التجارية تنفق كمية معقولة من الموارد لجذب انتباه العملاء: هذا ليس مهم فقط ولكن خطوة للحفاظ على انتباههم. تكشف التقارير أن الاحتفاظ بالعملاء الحاليين أقل تكلفة بمقدار 52 مرة من الحصول على عميل جديد. خاصة عندما تكون المنافسة حادة ، يتم دائمًا العثور على العملاء التبديل بين العلامات التجارية. لذلك ، من الأهمية بمكان بالنسبة لتجار التجزئة العثور على أفضل الوسائل لاكتساب ولاء عملائهم. تشير العديد من الإحصائيات والتقارير إلى أن العملاء المخلصين يخبرون أصدقائهم عن خبرتهم ، وأنهم أقل تكلفة في المعالجة ، وغالباً ما يشترون المزيد من المنتجات ، ويقدمون تعليقات قيمة ، ويظلون لفترة أطول. على الرغم من النمو الهائل في صناعة التجارة الإلكترونية ، يواجه التجار والزبائن بعض المشاكل الموضحة أدناه.

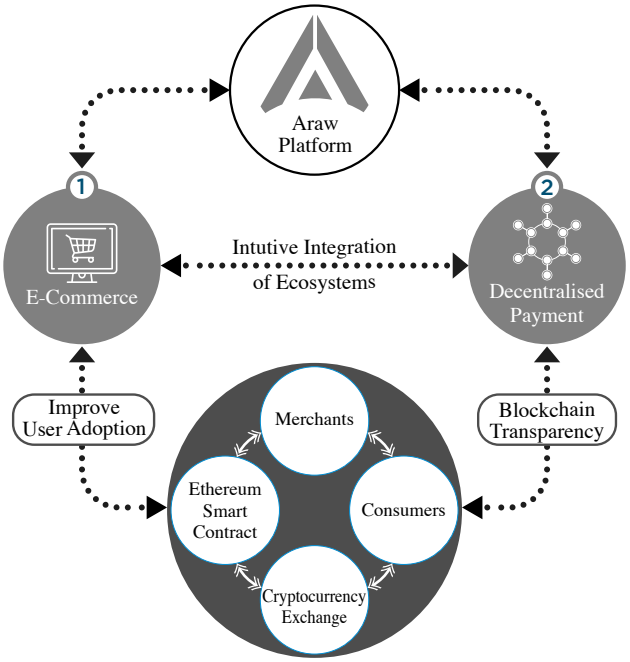
القنوات المتنوعة لزيادة تبنى منصة أرو

منصة أرو التي تهدف إلى استهداف قنوات متعددة لزيادة اعتماد تكنولوجيا البلوكشين .هناك نوعان من الأعمدة الرئيسية لتحقيق هدفنا.

التجارة الإلكترونية: هدف عملة أرو هو أن يكون جزءًا من التسوق اليومي للجميع دون الحاجة إلى تغيير سلوك التسوق. ويمكن تحقيق ذلك من خلال موقع إلكتروني للتجارة الإلكترونية بسيط وسهل الاستخدام يتم دمجه بشفافية مع .الدفع اللامركزي

الدفع اللامركزي: ستكون منصة أرو جسراً بين التجار والمستهلكين ومنصات التداول ، والعقد الذكي للايثيريوم الذي .يدير سيولة التوكن لـ أرو لدينا استراتيجية التسويق للوصول إلى المزيد من العملاء والتجار.

- الإحالة / التعرض للتداول التجاري
- المكافآت من وقت لآخر: هذا هو هدفنا النهائي حيث اعتاد العملاء المنتظمون على استخدام منصة أرو للتجارة الإلكترونية في التسوق اليومي ويحصلون على مكافآت من وقت لآخر دون الحاجة إلى القيام بأي شيء آخر.
- تشجيع العملاء على استخدام بطاقة أرو اللمسية للدفع
- تبنى التكنولوجيا وخلق حل قوي ذلك جذب التجار للإنضمام الى منصة أرو
- دمج محفظة الجوال حيث يكون الزبون قادرًا على تبادل عملة أرو مع العملات الرقمية الاخرى الأخرى مثل ايثيريوم & بتكوين
- منصة مفتوحة: دمج التجارة الإلكترونية بسهولة السماح لدمج الطرف الثالث.
-



4. نظرة عامة على السوق

في جميع أنحاء العالم ، تواصل صناعة التجارة الإلكترونية اكتساب شعبية. في كل يوم يمر ، تكتسب منصة التسوق .عبر الإنترنت المزيد من العملاء وتواصل زيادة حجم تجارتها بالإضافة إلى ذلك ، سوف تستمر إمكانات صناعة البيع بالتجزئة والتجارة الإلكترونية في النمو في المستقبل. في عام 4102 ، بلغت المبيعات العالمية للتجارة الإلكترونية حوالي 1.33 تريليون دولار أمريكي ومن المتوقع أن تزيد إلى ضعف هذا الرقم في عام 0202. وبناءً عليه ، فإن مبيعات التجزئة المقابلة التي تأتي من التجارة الإلكترونية هي

4.1. لا تقدم منصات التجارة الإلكترونية الرائدة حاليًا حلول أنظمة المكافآت والدفع

نحن نعتبر أن عدم وجود برامج مكافآت لدى أكبر موزعي التجارة الإلكترونية يمثل مشكلة هائلة وفرصة في السوق. تأخذ أكبر شركات التجارة الإلكترونية عمولة كبيرة لكل منتج يباع على منصتها - وتقدم فقط خدمة أساسية لتسليم المنتج إلى المستهلك. ومع ذلك ، مع تطبيق نظام المكافآت الموحد ، يمكننا تعزيز تجربة المستهلك وإدخال سوق يحركه المستهلك ، وتشجيع العملاء على الابتعاد عن خدمات التجارة .الإلكترونية الأساسية

4.2. السمعة وقضايا الثقة

إن بناء الثقة أمر صعب حيث يتم إدارة الأسواق عبر الإنترنت بواسطة عدد قليل من الكيانات الكبيرة. هناك صعوبة في نقل الثقة من سوق مركزي واحد إلى الآخر ؛ هناك حاجة لخلق علاقة قوية مع التجار. لسوء الحظ ، لا يتم تسجيل تاريخ التاجر دائماً مما يجعل من المستحيل معاقبة التجار أو المشترين المشكوك فيهم. هناك حاجة إلى جهود ضخمة لإثبات الهوية والتحقق من الهوية للمعاملة السهلة والآمنة
.حتى يثق التاجر

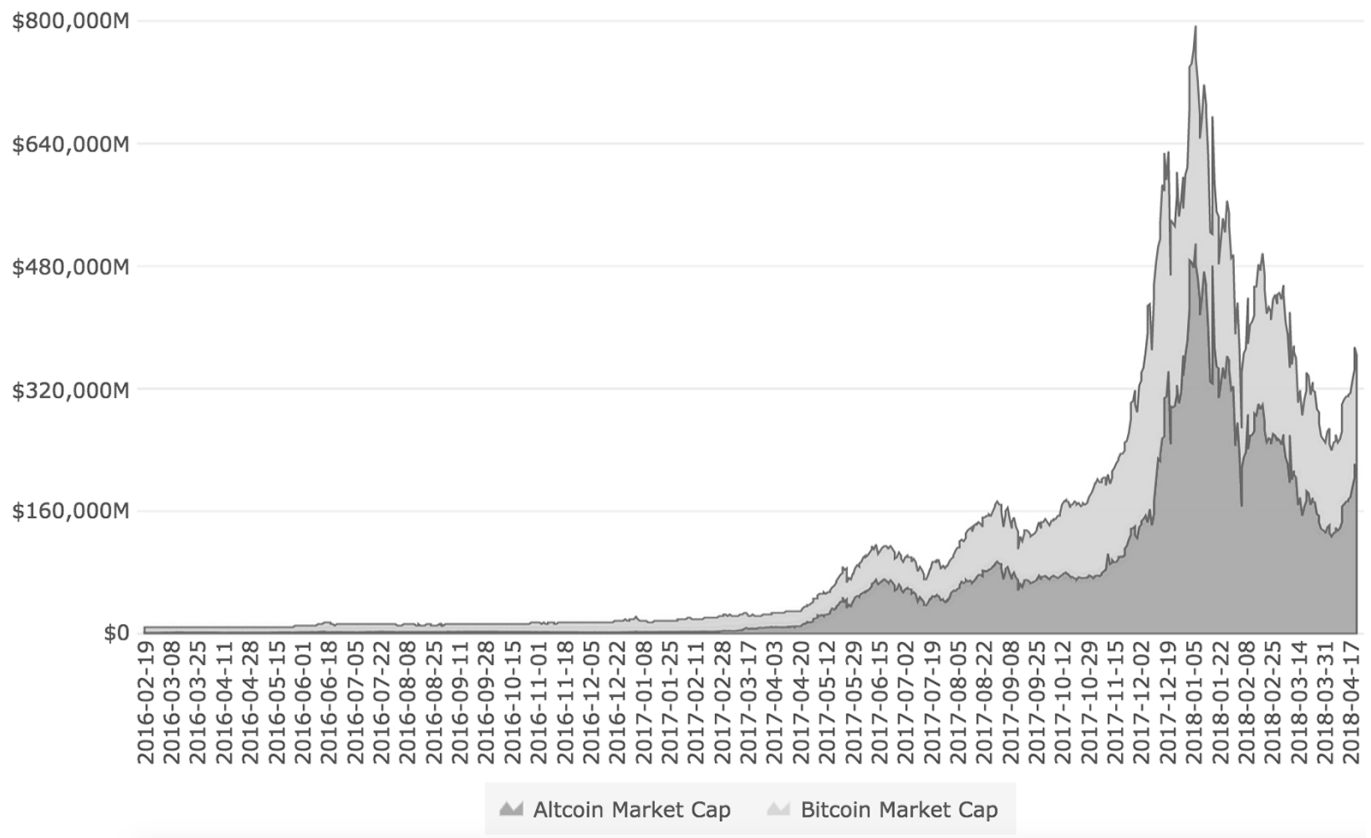
4.3. عمليات دفع طويلة ومكلفة للتجار

تعد عملية الدفع الطويلة والمكلفة للتجار واحدة من أكثر المشكلات وضوحًا في صناعة البيع بالتجزئة والتجارة الإلكترونية. في بعض الأحيان ، قد يكون هناك أكثر من5 رسوم مختلفة لبوابات الدفع ونحو ستة خطوات لإنهاء المعاملة. وبالمثل ، قد تتراوح رسوم المعاملة بين5-2 ٪ مع رسوم رد المبالغ المدفوعة. كذلك ، نادراً ما توفر بوابة الدفع الحالية في أغلبية متاجر التجارة الإلكترونية سبيلًا يسمح .للتجار بقبول المعاملات المتنقلة في متاجرهم

4.4. الفشل في التكيف مع نمو العملات الرقمية

واليوم ، لا يقبل غالبية التجار الدفع الذى يتم باستخدام العملات الرقمية. ومع ذلك ، فإن فئة جديدة من الأصول الرقمية هي قيد الإنشاء: رموز هذه المنتجات التي سيتم بناؤها على منصة الايثيريوم. تعزز زيادة الموجة الجديدة من الأصول الرقمية من تصنيع اقتصاد قائم على العملات الرقمية. تشير التقديرات إلى أن حوالي10 ٪ من الناتج المحلي الإجمالي العالمي سيتم إنشاؤه على البلوكشين بحلول عام 2025، مما يترك التجار دون خيار سوى أن يكونوا جزءً ا من .اقتصاد البلوكشين المتزايد
لتوضيح هذا التأكيد ، دعونا نلقي نظرة على الرسم البياني أدناه الذي يوضح نمو العملات الرقمية . ومع ذلك ، تجدر الإشارة إلى أن هذا النمو يتأثر بهبوط الأثير كعملة والتوسع .العالمي في التوكن التي تستند إلى الايثيريوم

القيمة السوقية للعملات الرقمية تاريخيا



وكشفت دراسة حديثة للسوق أن الولاء يكافئ العملاء الذين فشلوا في استرداد مكافآتهم كانوا 2.7 مرات أكثر عرضة لترك برنامج معين والانضمام إلى برنامج آخر. عملة أرو في وضع مثالي لنصرة مسار الثورة في صناعة مكافأة الولاء. تم تصميم نظامنا الخاص بالولاء بشكل خاص لتمكين التكامل التام مع متاجر التجارة الإلكترونية الرئيسية. علاوة على ذلك ، يسمح نظامنا الإيكولوجي للتجار التمتع الكامل بفوائد عملة أرو. من خلال بيع وشراء أو تبادل العملة مع خفض التكاليف غير الضرورية وتوسيع قاعدة عملائهم. يقدم لنا هذا الموقع الفريد في الصناعة الخيار المثالي لجميع التجار المشاركين. بالإضافة إلى ذلك ، مع هذه المزايا التنافسية ، نهدف إلى التوسع بقوة واستيعاب المزيد من تجار التجزئة في الصناعة بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر الأزياء والأطعمة وغيرها من أعمال التجزئة المتخصصة للاستفادة من الميزة التنافسية لحلول مع عملة أرو. وبصرف النظر عن فرص السوق التي أنشأتها البلوكشين، ندرك أيضا أن هناك إمكانات كافية للنمو في برامج الولاء الرقمية وصناعات التجارة الإلكترونية ، والتي تشكل المكونات الرئيسية لعملة أرو.

استنادًا إلى الدراسة التي نشرتها شركة كي بي ام جي في عام 2016 ، كشفت حوالي 40٪ من الشركات الأمريكية و 47٪ من الشركات البريطانية عن رغبة عملائها في شراء منتجاتهم اليومية. حوالي 63 ٪ من هذه الشركات لم تكن قادرة على دمج برنامج مكافأة ولاء في نموذج أعمالهم وفقا لذلك. مع تقنيات أفضل وتحليلات البيانات ، فإن أروتوكن هنا لملء هذه المنطقة.

نحن نتخذ التجارة الإلكترونية ومكافأة الصناعات إلى المستوى التالي. مع عملة أرو ، نحن نقدم تنفيذ فني فريد وجديد لبروتوكول البيانات ، والعقود الذكية ، و البلوكشين في قطاع برنامج الولاء خصيصا لعالم التجارة الإلكترونية. نسعى جاهدين لمكافأة عملائنا المشتركين على مشترياتهم اليومية ؛ دون تغيير سلوكهم الحالي.

ويقوم توكن أرو بإنشاء مدفوعات عالمية لا مركزية وذات سمعة طيبة للنظام الإيكولوجي للتجارة الإلكترونية التي تعمل بشكل لا تشوبه شائبة مع المنصات القائمة التي تدعمها عقود الايثيريوم الذكية.

5.1. سوق التجارة الإلكترونية المدعومً بـ بلوكشين الايثيريوم

هدفنا هو خلق سوق التجارة الإلكترونية مدفوعة المستهلكين. نحن نهدف إلى تحدي منصات التجارة الإلكترونية الرائدة التي لا تقدم الكثير من الفوائد للمستهلكين. سيكون المستهلكون قادرين على كسب واستبدال العملات أرو في سوق التجارة الإلكترونية أرو. إن الميزة الرئيسية لكوننا نستخدم بلوكشين الايثيريوم هو أننا سنكون قادرين على الجمع بين فوائد المكافآت والمدفوعات في هذا المنتج الذي سيكون قادراً على إثارة ودفع استبقاء المستهلك باستخدام البلوكشين والعقود الذكية باعتبارها العمود الفقري.

5.2. الحلول المقدمة عن طريق الدفع بواسطة الهاتف النقال

من خلال تقنية البلوكشين، تمكنا من معالجة الدفعات من خلال رسم واحد وخطوة واحدة فقط ، الأمر الذي سيؤدي إلى قبول المدفوعات على منصة أرو بشكل عام حتى خمس مرات أقل تكلفة وما يصل إلى عشر مرات أسرع للتجار المشاركين لدينا. وبعد دمج النظام الإيكولوجي المميز لـ أرو ، سيكون لدى التجار المشاركين إمكانية قبول المدفوعاتبعملة أرو، واستخدام ميزات نظام المكافآت ، وتبادل العملات الورقية مع عملة أرو الرقمية.

وبالمثل ، يوضح الرسم البياني أدناه نمو قيمة السوق لشركة الايثيريوم. تبلغ القيمة السوقية حوالي 68 مليار دولار أمريكي اعتبارًا من مارس 2018. !نمت بنسبة 3750 ٪ منذ العام الماضي

يظهر الرسم البياني أدناه النمو المستمر لـ الايثيريوم. نحن نؤمن إيمانًا راسخًا بأن مؤسسي شركة الايثيريوم قد أنشأوا نظامًا إيكولوجيًا من شأنه أن يرفع باستمرار في المستقبل. مع الإصدارات القادمة من الايثيريوم ، من المتوقع أن تكون المعاملات أرخص وأسرع. هذا هو السبب الرئيسي وراء قرار فريق عملة أرو تطبيق النظام الإلكتروني للتجارة الإلكترونية والدفع على بلوكشين الإيثيريوم.

5. فرص السوق

وقدرت صناعة الولاء والمكافأة العالمية بنحو 1.56 مليار دولار في عام 2015 وارتفعت إلى نحو 320 مليار دولار في عام 2017. وبالنظر إلى هذا النمو الملحوظ في برنامج الولاء العالمي ، ينمو بمعدل سنوي قدره 6٪ ومعدل نمو سنوي مركب من 24.37 ٪ ، من المتوقع أن يصل هذا التقدير إلى 471 مليار دولار في عام 2020. لسوء الحظ ، فإن هذا التقرير معيوب بمعدل مروع من الاستخدام غير السليم لبرنامج الولاء في قطاع التجارة الإلكترونية. حوالي 76 ٪ من المستهلكين في هذه الصناعة يفشلون في استخدام مكافآتهم التسويقية في حين أن هؤلاء المستهلكين ينتمون إلى أقل من 29 برنامج مكافأة الولاء المصممة خصيصا لعالم التجارة الإلكترونية.

تعتبر برامج الولاء ذات طبيعة نقدية ، لذا تحتاج برامج الولاء إلى التأكيد على قدر أكبر من القدرة على التقدم إلى الأمام. مجال الولاء الحالي لديه مشاكل تنظيمية مع المكافآت غير المحققة ، والزبائن يطالبون بمزيد من المرونة والفوائد المالية الفعلية. يسعى آرو لضمان حصول العملاء على خيارات شخصية حول مكافآتهم. هذا هو المكان الذي يتقدم فيه توكن أرو كحل للمشكلة وموفر حلول. من خلال خبرتنا الواسعة وخبرتنا في تلبية احتياجات الشركات للتواصل مع عملائها ، فنحن في موقف فريد من الفهم ، وتطوير وتنفيذ منصة واسعة النطاق تجعل من الممكن الحصول على نظام مكافأة موحد. هذه هي الفكرة المركزية لعملات أرو التي سنصدرها.

من خلال نظام التجارة الإلكترونية ، سيكون العملاء أكثر مشاركة في برامج ولاء الأعمال ويمكنهم الحصول على مكافآت أفضل لاستهلاكهم. سيتم استخدام توكن أرو كوسيلة للتبادل داخل نظام المكافآت ، ويمكن للعملاء الحصول على العملة عند إجراء عمليات شراء على التجار المشاركين. عندما يسترد العملاء أي من المكافآت المتوفرة ، يتم استعادة عملة ارو إلى التجار. نحن نتشارك مع الشركات والتجار في جميع أنحاء المملكة المتحدة والولايات المتحدة ودول أخرى لدعم ولاء العملاء. عندما يحصل العملاء على عملة أرو ، يمكنهم الاستفادة منها بطرق مختلفة تتجاوز برامج الولاء التقليدية للعملاء. يمكن للعملاء استخدام النقاط المكتسبة من تاجر للحصول على مكافآت من التجار الآخرين داخل النظام. مما يتيح للعملاء القيام بأعمالهم وكسب مكافآت عبر العديد من الصناعات دون قيود. فوائد الحصول على عملة أرو سواء كانت كعملاء أو كمشاريع تجارية مشاركة في برنامج الولاء لا حصر لها. سوف تسهل العملة المعروفة باسم أرو ونظام التجارة الإلكترونية لدينا الدفع من نظير إلى نظير ؛ تسهيل المدفوعات الصغيرة بين العملاء والتجار. ومن المقرر استخدامها من قبل الجميع من جميع أنحاء العالم. وعلاوة على ذلك ، فإننا نعرض توكن أرو الذي سيستخدمه عملاؤنا للدفع الجزئي في محطات الوقود ، والمقاهي ، والمطاعم ، والسوبرماركت بين منافذ البيع بالتجزئة الأخرى. وهذا يوفر لهم سهولة تسديد الدفعات باستخدام عملة أرو. لذلك ، من خلال تأثير عملة أرو ، نقوم بإنشاء نظام بيئي غير محدود في المدفوعات والولاء.

نحن نعمل على إنشاء نظام شامل من نظام متكامل في سوق التجارة الإلكترونية ، نظام اللمس والدفع ، ونظام المكافآت الموحد المدفوع بعملة ارو .أرو هو سوق تجارة إلكترونية موزَّع للسجل البرمجي الذي يمنح الناس خيارًا ثنائيًا لشراء وبيع السلع مع الاستفادة على الإنترنت من المزايا المشتركة للعملات الورقية والعملات المشفرة. تستفيد منصة أرو من فوائد تقنية البلوكشين لتوفير قيمة فريدة لا تضاهى لجميع مستخدمي منصتنا بما في ذلك التجار الأفراد أو الشركات الذين ينشرون منصة لتسويق وبيع سلعهم والمستهلكين العالميين الذين يمكنهم الآن الوصول عبر الحدود إلى المنتج الذي يختارونه في صفقة أفضل نظرًا لتخفيض تكلفة المعاملة الذي تسببت فيه الإنترنت والذي تم تعزيزه بواسطة تقنية البلوكشين. إن خاصية الضمان الرقمي للعقد الذكي في بلوكشين الايثيريوم تجعل أيضًا المعاملات غير الاحتكارية والآمنة ممكنة. برمجت ارو لاعتماد المبادئ التوجيهية للأمن وسهولة الوصول إلى معيار توكن الايثيريوم . عملة أرو مطلوبة لجميع المعاملات على منصة أرو وتمثل نقطة مكافأة لجميع العملاء المشاركين أو أصحاب عملة أرو. لكل معاملة

5.3. تمكين التجار من المشاركة في اقتصاد رقمي قيمته 10 تريليون دولار

من خلال تطوير عملة أرو ، لن نسمح فقط لتجارنا بالمشاركة في اقتصاد لامركزي لا يثق بهم ، بل سنوفر سبيلاً للالتقاء مع النظام الاقتصادي الرقمي المتنامي من خلال برنامج ولاء فريد نوفره. وفقًا لتقرير البنك الدولي ، سيتم إنتاج حوالي 10٪ من الناتج المحلي الإجمالي العالمي من خلال تقنية البلوكشين القادمة عام 2025. يقال إن إجمالي الناتج المحلي لعام 2025 يبلغ حوالي 100 دولار ، مما يعني أن القيمة التي سيتم إنتاجها من خلال تقنية البلوكشين سوف يكون حوالي 10 $ دولار (10 ٪).

5.4. القيمة للعملة

يمثل توكن أرو أحد المكونات المهمة للنظام الإيكولوجي للتجارة الإلكترونية ، بهدف محدد هو إدماج نظام المكافآت الحالي في صناعة التجارة الإلكترونية. يمكن أن ينظر إليه باعتباره نظام المكافأة الذي تم تصميمه على البلوكشين. تسمح هذه المنصة للتجار المشاركين لدينا بمكافأة عملائهم بتوكن أرو على مشترياتهم. إن الإدارة المسؤولة عن لامركزية المكافآت على البلوكشين تجعل النظام المميز لـ أرو مميزًا ويوفر الكثير من القيمة لكل عملائنا وأفرادنا:

بالنسبة للتجار هناك تجارة إلكترونية مبنية على البلوكشين
تقديم حل متطور للعملاء من خلال البقاء
مع تكنولوجيا البلوكشين ، مستقبلالانترنت.
اكتساب عملاء جدد حول العالم.
بالنسبة للعملاء هناك مكافأة من العملات الرقمية، والتي
يمكن استبدالها بعملة تقليدية
يمكن استبدالها بمشتريات أخرى
لا تنتهي صلاحيتها أبدًا
ارتفاع القيمة بسبب الندرة وزيادة إعتماد العملة

ولما كان توكن أرو هو نظام إيكولوجي لامركزي ، فإن حلوله ومنتجاته قابلة للتوسع بسهولة دون قيود أو قيود على الأعضاء المشاركين. في الجوهر ، يمكن تنزيل التطبيق من متاجر تطبيقات منصات التجارة الإلكترونية وأي تاجر يمكن أن يكون مرتبطًا بمنصة أرو

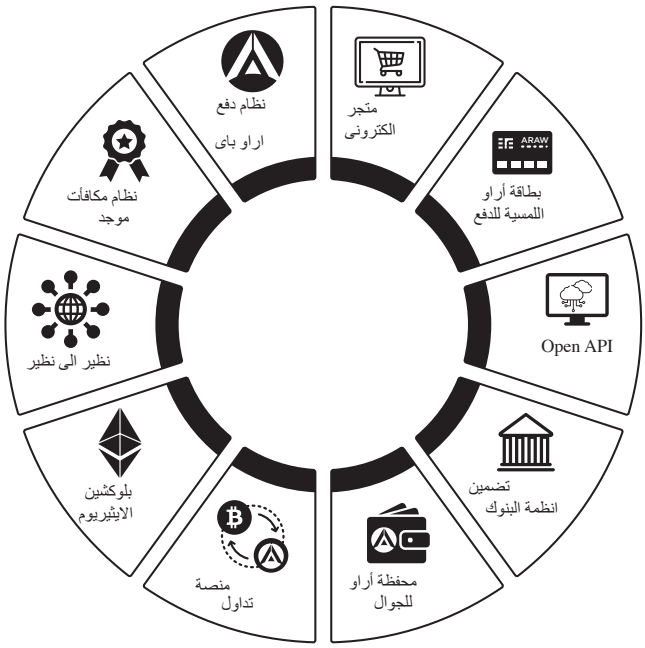
6- توكن أراو : قلب نظام الدفع اللامركزي

يتمثل أحد الأهداف الرئيسية لمنصة أرو في توفير نظام موحد للمكافآت وحلول تسويقية لشركات التجارة الإلكترونية ، والتي تهدف إلى زيادة البصمة للعملاء ، وبناء علاقات ذات مغزى معهم ، وبالتالي زيادة نمو الأعمال التجارية. نقدّم "أرو توكن" كحل لإطلاق الإمكانات الكاملة لبرامج المكافآت وبالتالي زيادة القيمة لجميع المشاركين في نظام الولاء هذا.

يقبل النظام الإيكولوجي للتجارة الإلكترونية المقترح كل من التشفير والدفع النقدي. ويحق للعملاء اختيار دفع ثمن السلع والخدمات باستخدام أموال فعلية أو عملة أرو أو أي من العملات الرقمية المقبولة عالمياً.

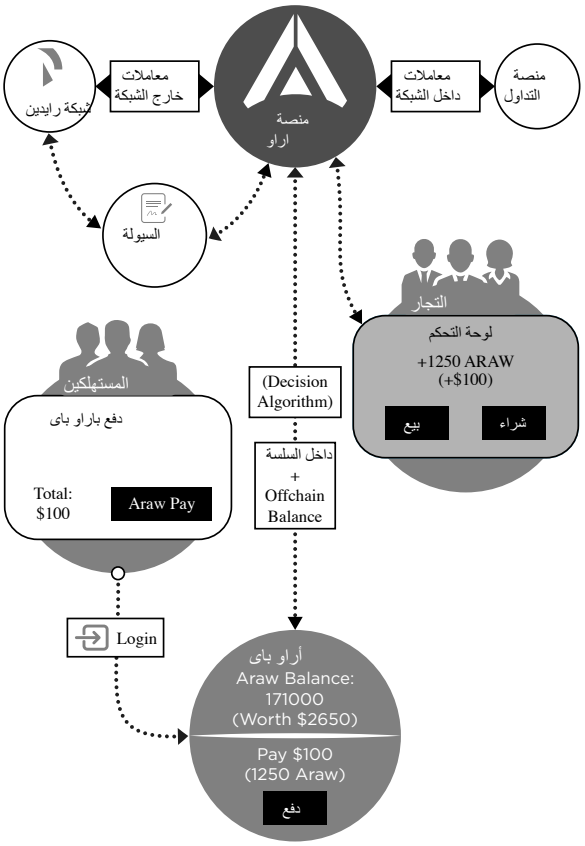
وقد لوحظ أيضا أن المكافآت الأكثر قيمة

نظام عملة أراو



7.1. أراو باى

سيكون أراو باى عبارة عن أداة مفتوحة لقبول الدفعات بعملة أراو ويمكن استخدامها من قبل أي تاجر في أي مكان عبر الإنترنت تمامًا مثل أي مزودي بوابات الدفع الأخرى. نحن نهدف إلى توفير حلول الدفع أراو بالجوال وعلى الانترنت ، وفتح منصة واجهة برمجة التطبيقات، وسوق التجارة الإلكترونية أراو.



مقارنة بين المعاملات داخل وخارج السلسلة : تعمل منصة أراو كوسيط بين شبكة ريدين للتعامل مع المعاملات خارج السلسلة ومنصات تداول العملات لإدارة المعاملات على السلسلة. سيكون العقد الذكي للسيولة مسؤولاً عن التعامل مع المعاملات خارج السلسلة بطريقة لا مركزية.

تكون على منصة أراو توكن ، سواء كان إصدارها أو تحويلها أو استبدالها ، سيدفع البادئ بالمعاملة رسمًا بسيطًا لاستخدام العقود الذكية.
يمكن تنفيذ جميع المعاملات في سوق التجارة الإلكترونية من خلال عملة أراو ، الذي يجب أن يتم نقله أو الاحتفاظ به في محفظة متوافقة مع ايثيريوم . تعمل عملات أراو بمثابة المناقصة القانونية للتداول على المنصة. يمكن استخدامها لدفع ثمن السلع . كما يمكن استخدامه للتصديق على أن صفقة معينة قد اكتملت.
يتم تنفيذ الصفقة في منصة تداول أراو كمنصة تسهل التجارة بين الطرفين المعنيين. الغرض الرئيسي من منصة التداول هو تسهيل التجارة والمعاملة بين الطرفين. عملة أراو هى توكن قائم على الأداة المساعدة مصمم خصيصًا لصناعة التجارة الإلكترونية العالمية والدفع. وسيتم استخدام أي أموال يتم توليدها من خلال هذا الإصدار بشكل أساسي لتحسين البنية التحتية ، وتطوير المنتجات ، والمبيعات والتسويق.
بالنسبة للعملاء ، هناك قيمة مطلقة لكل عملية شراء في شكل توكن ايثيريوم والتي يمكن إرسالها إلى محفظة العملات الأخرى للشراء. وبما أنه لا يوجد سوى قدر معين من عملات أراو يمكن أن توجد على الإطلاق ، فإن الندرة مقترنة بنظام إيكولوجي لامركزي مزدهر ستؤدي إلى تقدير قيمة عملة أراو. وهذا يختلف بشكل كبير عن مكافآت الولاء الحالية التي تنتهي صلاحيتها بمرور الوقت.
سوف يضطر تجار التجزئة فقط إلى الشراء من السوق المفتوحة من خلال استخدام عملات أراو لتقدير المستخدمين. وسيحصل العملاء على توكن أراو على أراو كنسبة مئوية معينة أو مبلغ محدد على مشترياتهم.
سيتم تزويد عملاءنا ببطاقة أراو مرتبطة بعملة أراو ومحفظة نقالة لتمكين إجراء عمليات دفع دقيقة. سيقدر العملاء هذه الفرصة ، حيث يمكنهم الوصول إلى العملات الرقمية بدلاً من نقاط الولاء. وبالمثل ، يمكن للعملاء أيضًا شراء عملات أراو من خلال المحفظة النقّالة للـ أراو أو تبادل العملات الرقمية. من المهم الإشارة إلى أن قيمة عملة أراو يتم التأكد منها من خلال منصات التداول المفتوحة للعملة الرقمية. يمكن تداول هذه العملات للعملة الأخرى. ومن الأمور الحيوية بنفس القدر التأكيد على أن هذا الرمز مقبول لجميع التجار المشاركين الذين يستخدمون منصة أراو.

7. نظام عملة اراو

بعناية منذ البداية ككرة داعمة حيث يمكن Araw تم تصميم نظام للمستخدمين الوثوق في تداولاتهم على البلوكشين. لالتقاط مجموعة متنوعة من المستخدمين ، قدمنا نظامًا أساسيًا للنظام البيئي قابل للتوسع وفعال ، ولكن بسيطًا على بلوكشين الايثيريوم ، حيث يمكن للعملاء والعلامات التجارية التفاعل دون قيود بطريقة يمكن الاعتماد عليها .

7.3. بطاقة أراو اللمسية للدفع

تهدف بطاقة أراو اللمسية للدفع إلى تمكين العملاء من إجراء عمليات الدفع المصغرة في المقاهي ومحلات السوبر ماركت والتسوق عبر الإنترنت يوميًا. يحتوي على تعريف تردد الراديو للتواصل مع قارئ البطاقات لتمكين المدفوعات بدون تلامس. مع إصدار بطاقة أراو ، نتوقع أن نعتمد نظام أراو الأساسي من قبل العملاء العاديين.

سنقوم بتنفيذ هذا الحل في مراحل مختلفة.

المرحلة # 1 التجار يقبلون مدفوعات بطاقة أراو باستخدام تطبيق قارىء بطاقة راو للجوال
نحن نهدف إلى تنفيذ هذا كحل سريع لدينا. سيمكن هذا أي تاجر في الاتحاد الأوروبي من قبول الدفع بعملة أراو. سيحتاج التجار إلى تنزيل تطبيق قارئ بطاقة أراو من متجر أبل أو متجر جوجل بلاى الذي سيكون قادرًا على الاتصال بدون استخدام بطاقة أراو لإجراء الدفعات الصغرى أو تلقي عملات أراو. بعد ذلك ، سنعمل نحو البلدان الأخرى للامتثال لسلطتها القضائية لدعم المدفوعات الخاصة بـ أراو.

المرحلة رقم 2 التجارة يقبلون مدفوعات بطاقات أراو باستخدام قرارات فيزيا أو ماستركارد القياسية
ويهدفتوكن "آراو" إلى التكامل مع "فيزا" و "ماستركارد" بعد حل الهاتف المحمول الخاص بنا لتسهيل المعاملات الخاصة بالتجار والمستهلكين على مستوى العالم. سيتمكن العملاء من استخدام بطاقة أراو الافتراضية من محفظة أراو المحمولة الخاصة بهم للدفع عن طريق اللمس والدفع الجزئي في متاجر التجزئة المفضلة لديهم.

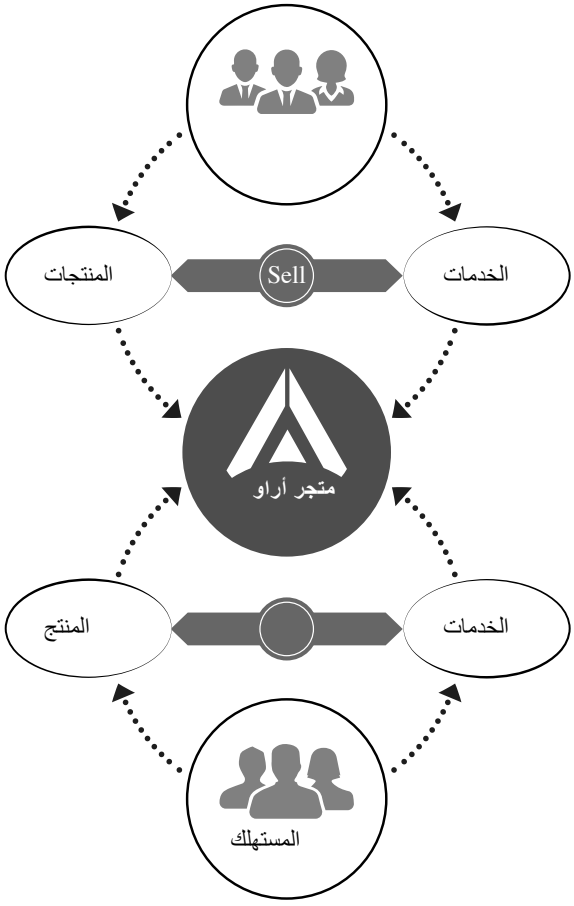
يقبل الطور رقم 3 التجار الدفع باستخدام بطاقة أراو باستخدام أجهزة قارئ بطاقة أراو
اعتمادا على الأموال التي تم جمعها. سنستهدف تطوير معداتنا الخاصة لقبول الدفعات على مستوى العالم. سنستهدف ذلك بعد أن يصبح توكن أراو عملة عالميَّة تستخدمها العديد من البلدان. نتوقع زيادة اعتماد عملة أراو مع إدخال قارئ بطاقات الأجهزة.
سوف نهدف إلى إصدار نموذج آخر من نموذج الترخيص بالتفصيل للمرحلة الثانية والمرحلة الثالثة بحلول منتصف عام 2019.

7.4. واجهة برمجة التطبيقات

مع نظام واجهة برمجة التطبيقات الخاص بأراو ، لا يحتاج المستخدمون إلى معرفة أي شكل من أشكال رمز البرمجة أو اللغة للاستفادة من النظام. يتم هيكلته ليتم استخدامه بسهولة .

7.2. المتجر الإلكترونى

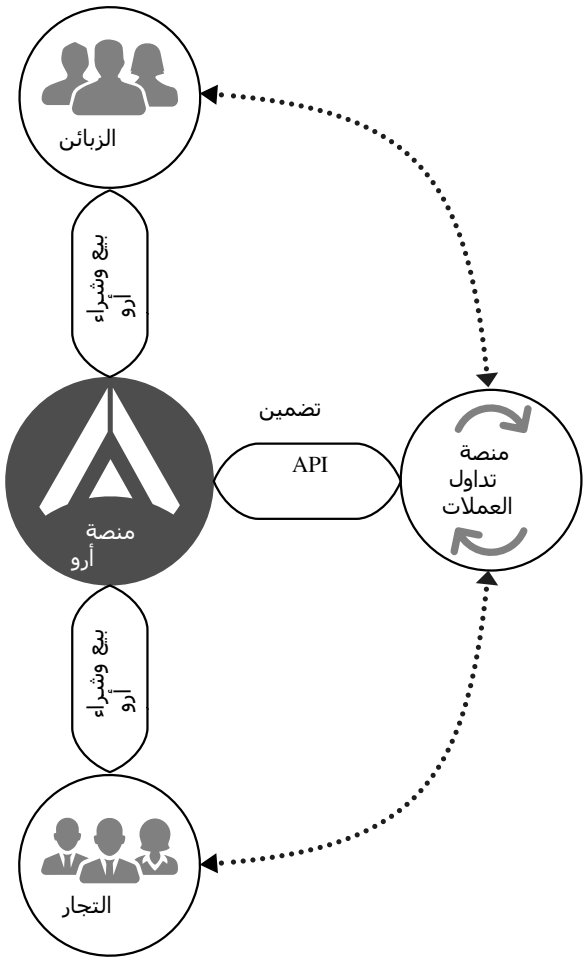
بالنظر إلى نظامالسجل البرمجى الموزع لدينا ، يتم تجميع العناصر المعروضة للبيع من أجزاء مختلفة من الكرة الأرضية في السوق. كما يجتمع المشترون والبائعون من مختلف أنحاء العالم معًا في بيئة مواتية من نظير إلى نظير للمعاملات. وبذلك يمكن لمستخدمي المنصة الوصول إلى القائمة الكاملة لجميع العروض المتاحة في سوق أراو. بفضل مساعدتنا ومنصة أراو ، يحق لأي مالك متجر تنفيذ بيع واحد أو بناء منصة التجارة الإلكترونية على مستوى المؤسسة. تمنح المرونة التي يوفرها سوق التجارة الإلكترونية للمستخدمين حرية اختيار ما يريدون القيام به على النظام الأساسي سواء لشراء أو المشاركة أو المشاركة في برنامج الولاء والحصول على المكافآت.
نحن نهدف إلى تلبية حاجة كل مستهلك وكل تاجر وكل عمل بغض النظر عن موقعه من خلال نظام دفتر الأستاذ الموزع لدينا. مكاننا سوق التجارة الإلكترونية يتيح لك الوصول الفوري إلى جمهور عالمي، ويزيل النفقات العامة الصفقة (إدارة والرسوم) ويضمن أنها آمنة والاحتكاك من خلال بلوكشين الايثيريوم . هناك طريقتان يمكن من خلالهما لتجار التجزئة المشاركين التفاعل مع نظام اراو وتشمل هذه من خلال العقود الذكية التي تتعامل مع سيولة عملة أراو في السوق أو الشراء مباشرة من خلال منصات تداول العملة الرقمية. وهناك طريقة أخرى هي من خلال نظام أراو الذي يحافظ على جميع العمليات والضوابط الأساسية المتعلقة بعمليات الشراء والمبيعات الخاصة بعملة اراو مع العملة الورقية. وباستخدام هذا ، يمكن للبائعين في المنصة اختيار بيع السلع والخدمات الخاصة برموز الأيروا وكذلك توزيعها مع نظام المكافآت الموحد. سيتم تقديم الدعم الموسّع وأدوات تطوير البرمجيات لتحقيق برنامج مكافآت مبني على التشفير للعملاء الذين يستخدمون منصة أراو.
.



وتحتفظ المحفظة الخاصة بالجوال من أرو بشكل مستمر بتبادل العملات الرقمية وتحافظ على سعر الصرف المباشر لعملة أرو وغيرها من العملات المشفرة.

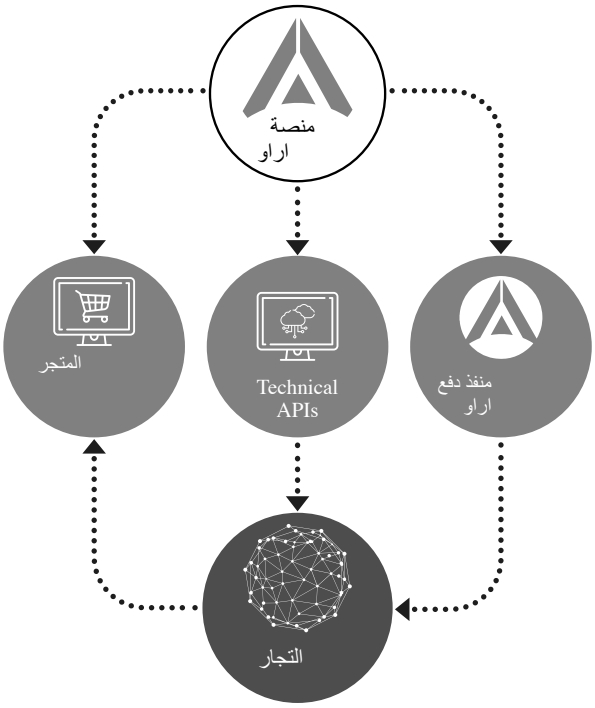
7.7 تكامل منصات التداول

سيسمح تكامل النظام الأساسي لمنصة أرو مع منصات تداول العملات الرقمية للمستخدمين تبادل عملةأرو مع العملات الرقمية الأخرى (مثل ايثريوم و بتكوين). يمكن لمستخدمي النظام الأساسي أيضًا التحويل من واحد إلى آخر من العملات الرقمية ومن العملات الرقمية إلى عملة تقليدية



7.8. بلوكشين الايثيريوم - إثبات التسليم والخدمة

الإلكتروني العقود الذكية لجعل عملية warA يعزز سوق سريع وآمن وإضافة الثقة في WARA تبادل البضائع مع عملة النظام. يولد الضمان آمن لاثنين من الأطراف المتعاملة. من خلال هذه الطريقة ، يتم إعطاؤهم ضمان استعادة الأموال للمشترين إذا تبين أن المنتج دون المستوى المطلوب وبالنسبة للبائع ، فإنه يضمن نقل الأموال للمنتج الذي وضعوه .في السوق بشكل آمن إليهم
يحافظ نظام السجل البرمجى الموزع على أمان الأموال ويمنع أي مشارك في العملية من التحكم في الأموال حتى تؤكد خدمات التسليم المستقلة تسليم المنتج للمشتري باستخدام أوراكل. إذا كان المشتري راضيًا عن جودة المنتج الذي تم تسليمه ، فسيتم تحويل المبلغ إلى البائع وسيتم أيضًا نقل حصة الدفع المستحقة إلى خدمة التوصيل. بلوكشين الايثيريوم يجعل المعاملات بين اثنين من الممكن ممكن دون أي حاجة لوسيطة. وهذا بدوره يقلل من تكلفة الإدارة والمعاملات التجارية بشكل عام.



يمكن أن يتم تنظيم واجهات برمجة التطبيقات المفتوحة بطرق مختلفة ، إلا أن الطريقة الرئيسية لكل بنية واجهة برمجة التطبيقات هي إمكانية استخدام واجهة برمجة التطبيقات نفسها والوصول إليها من قِبل أكبر عدد ممكن من العملاء من جميع أنحاء العالم. واجهة برمجة التطبيقات المفتوحة هي واجهة برمجة تطبيقات تتيح لمالك الشبكة فرصة السماح للأشخاص من مختلف أنحاء العالم بالوصول إلى الخدمات مثل المطورين. ويوفر الشفافية لجميع المستخدمين من خلال وظائف النظام - بخلاف شركات واجهة برمجة التطبيقات التقليدية الخاصة التي تستخدم عادة.
ليس من الضروري أن تكون عضوًا مشاركًا في برنامج أرو للاستفادة من عملة أرو أو تقديم عملة أرو كمكافأة. وتضمن واجهة برمجة التطبيقات المفتوحة الخاصة بنا أن التجار الذين ليسوا عملاء منصة أرو سيتاح لهم الوصول إلى المعاملات المختلفة على منصة رمزية أرو والمشاركة فيها. يمكنك إجراء دفعات ، وتبادل وشراء عملة أرو باستخدام محفظات الويب الخاصة بنا أو استخدام تطبيق أرو للجوال . يمكن لبيّاع التجزئة هؤلاء دمج متاجر التجارة الإلكترونية في نظامنا والحفاظ على تطبيقاتهم باستخدام واجهة برمجة التطبيقات لدينا لتقديم الاسترداد واستلام الدفعات. وبالمثل ، يمكن لعملائهم استخدام محفظتنا لشراء سلعهم وخدماتهم باستخدام عملة لدينا ذلك ، فيمكنهم إنشاء API أرو. إذا اختار مقدمو خدمة حلولهم المخصصة الفريدة لمعالجة المعاملات باستخدام عملة .أرو

7.5. تكامل النظام المصرفي

مع النظام المصرفي السلس المدمج في منصة أرو، سيتمكن العملاء من شراء عملة أرو باستخدام الحسابات المصرفية المرتبطة. كما سيكون بمقدورهم تبادل عملة أرو مع العملات التقليدية وإرسال الأموال المستردة إلى الحسابات المرتبطة.

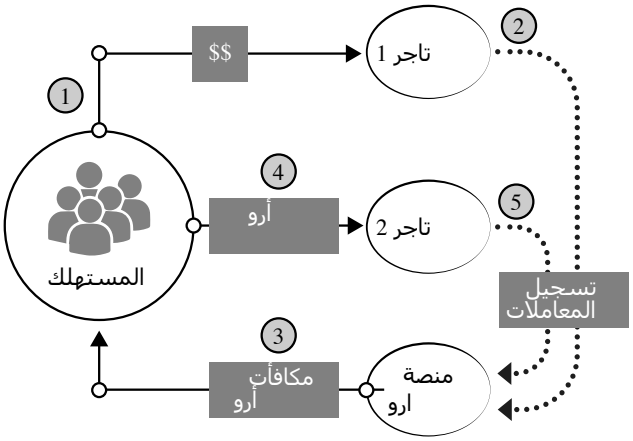
7.6. محفظة أرو للجوال

إن الدمج السلس بين محفظة ارو للجوال مع الخدمات المصرفية و منصات التداول سيمكن مستخدمي منصة أرو من الوصول إلى ؛

1. شحن أراو توكن بنقرة زر
2. إرسال وإستقبال عملة اراو
3. تبادل عملة أراو مع أى عملة اخرى
4. تبادل عملة أراو مع العملة التقليدية

7.10. نظام المكافأة الموحد

مع العروض المختلفة لمنصة أرو ، نحن مستعدون لإلغاء القيود الحالية الموجودة في برامج ولاء العملاء التقليدية ، وتسريع تطوير صناعة مكافأة عملاء أكثر تعاونًا وتوحيدًا وتنافسية. نحن نهدف إلى استبدال نظام النقاط التقليدية التقييدي التقليدي الذي تستخدمه شركات التجارة النموذجية بعملة ديناميكية تستند إلى البلوكشين تزيد من المشاركة والتفاعل بين العملاء والخدمات. لدينا فرصة غير مسبوقة لإطلاق الإمكانات الكاملة لبرامج المكافآت من خلال الجمع بين جميع كيانات المبيعات - تجميع قاعدة عملاء لا حدود لها
.ومكافآت العرض



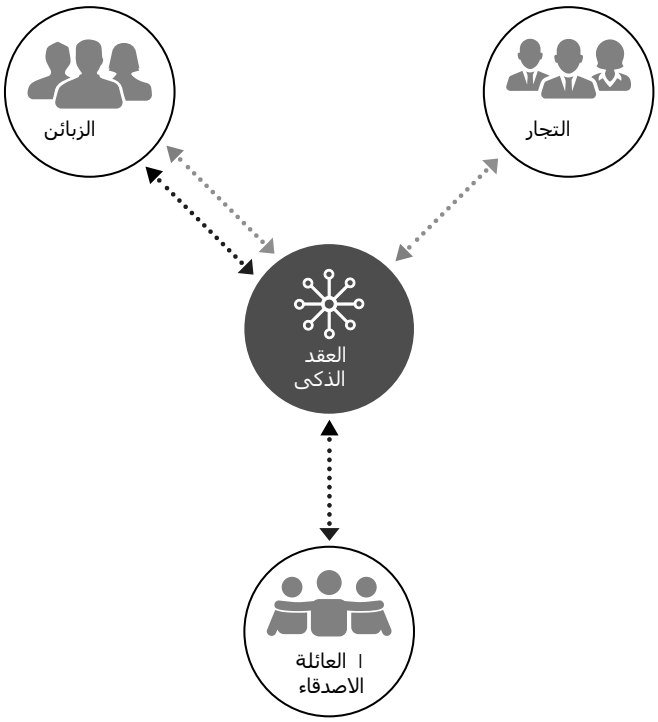
يقوم المستهلك بعملية شراء من التاجر رقم 1 باستخدام عملة تقليدية
المعاملات المسجلة في منصة أرو
مكافأة المستهلك بعملات أرو

المستهلك يسترد عملات أرو للشراء من التاجر.
المعاملات يتم تسجيلها في منصة أرو.

8. بيان الاختتام

سيثبت توكن أرو أنه عملة رقمية ثورية لنظام التجارة الإلكترونية لضمان حصول التجار والزبائن على أفضل مستويات الرضا من الخدمات. مع الميزات المذكورة أعلاه لعملة أرو ، سوف يكون التجار خدمة أكثر ملائمة واقتصادية في حين إشراك عملائها. هذا من شأنه أن يشجع العملاء على الاستمرار في استخدام بطاقة الدفع أرو بشكل متكرر قدر الإمكان. وسيساعد هذا على تعزيز العديد من الأنشطة
.التجارية ، وإرضاء الملايين من العملاء بأفضل الطرق الممكنة

عندما يقوم العملاء بالشراء باستخدام عملة أرو ، يتم تخزين هذه العملة في الضمان الآمن حتى يتم إكمال المعاملة من كلا الطرفين. يمكن للتجار تعيين تفضيلاتهم لتبادل عملة أرو مع العملة الورقية خلال فترة المعاملة هذه للحماية من .تقلبات السوق

7.9. نقل من نظير إلى نظير

تمكن منصة أرو معاملات نظير إلى نظير لإعطاء المستخدمين الفرصة للمشاركة في التبادل المباشر للسلع والخدمات. وهذا يتيح التجارة الحرة بين طرفين في أي مكان في العالم. يمكن للبائع أن يبيع مباشرة إلى مشتر عبر العالم دون الخدمات المعتادة للوسطاء أو يمر بتحويلات العملة
.المختلفة وتقلبات أسعار الصرف