

PS 1

Jakub Borowski - BioNet

Zamierzenia:

Dogadanie się z doktorem Sangiem w sprawie zakupu norokado od rządu Magaty.

Jakim zamierzam być negocjatorem:

Zamierzam po prostu przedstawić moje argumenty z nadzieją że dojdziemy do kompromisu, jeżeli to nie zadziała trzeba będzie zmienić nastawienie do rozmówcy. Spróbuję na początku wyjść z bardzo korzystną dla mnie ofertą.

Czy się udało:

Po dłuższej negocjacji udało się osiągnąć cel.

Czy było łatwo:

Nie było łatwo, gdyż mój rozmówca bardzo targował się co do dokładnego podziału owoców.

1. Przygotowanie

Argumenty:

- norokado pozwoliłoby na stworzenie leku na grypę
- 20% dzieci i starszych ludzi umiera na grypę, owoce pozwoliłyby na leczenie około 500000 ludzi, ratując wiele żyć
- mam 9 milionów dolarów budżetu
- grypa jest bardzo powszechną chorobą

2. Przebieg

Dr Rudec wstępnie zaproponował zakup przez BioNet 90% owoców norokado, przedstawiając przy tym argumenty w jaki sposób mogłoby to ludziom chorującym na grypę na całym świecie. Dr Sang nie zgodził się na taką ofertę i zaproponował swoją 4-6 wiedząc, że Dr Rudec może wykupić wszystko. Jego rozmówca uznał podział w stosunku 7 do 3 za bardziej rozsądny biorąc pod uwagę przedstawione przez obie strony argumenty. Dr Sang zaproponował kupno 35 % za 3 miliony USD, Dr Rudec odrzucił ofertę pozostając przy tej samej propozycji płacąc za swoje 70% plonów 9 milionów dolarów. Dr Sang chcąc więcej owoców zaproponował podział 32% owoców dla siebie i 68 dla Dr Rudeca. Ostatecznie obie strony skłonione presją czasu zgodziły się na podział 69% plonów dla BioNetu oraz 31% dla UNFAA, wykorzystując całe swoje dostępne budżety.

3. Rozwiązanie

Po negocjacji udało się osiągnąć kompromis. Firma BioNet ma zakupić 69% wszystkich owoców za 9 milionów dolarów, natomiast UNFAA pozostałą część za kwotę 3 milionów dolarów. Obie strony są zadowolone z takiego rozwiązania.