



# Захаров Артур

Мужчина, 29 лет, родился 17 октября 1993

+7 (906) 7601994 zakh.1993@mail.ru — предпочитаемый способ связи

Проживает: Москва, м. Чертановская

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

## Data Scientist / специалист по Data Science

Специализации:

— Аналитик

Занятость: полная занятость График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не более часа

Опыт работы — 6 лет 5 месяцев

Ноябрь 2021 настоящее время 1 год

### Яндекс.Практикум

practicum.yandex.ru/profile/data-scientist/

#### Специалист Data Science

В процессе обучения были выполнены 12 проектов, включая:

1. Заказчик — интернет-магазин «Стримчик». Нужно было выявить определяющие успешность игры закономерности. на основании этого, в дальнейшем, определяли потенциально популярный продукт и спланировать рекламные кампании.

Для выполнения поставленной задачи были получены, предобработаны, визуализированы и проанализированы данные с 1980 по 2016 год.

А так же сформулированы несколько гипотез.

Результатом работы стал перечень топ платформ с жанрами игр.

2. Заказчик - промышленная компания "Цифры". Необходимо было подготовить прототип модели машинного обучения для предсказания коэффициента восстановления золота из золотосодержащей руды.

Были обучены и в последующем отобрана модель с оптимальными параметрами, выдающая на тестовой выборке sMAPE = 7.4.

3. Заказчик - интернет-магазин «Викишоп».

Создал и обучил модель классифицировать комментарии на позитивные и негативные. Значение метрики качества F1 > 0.75.

4.Заказчик - сетевой супермаркет «Хлеб-Соль».

Необходимо было постройте модель, которая по фотографии определит приблизительный возраст человека. В вашем распоряжении набор фотографий людей с указанием возраста. Результатом работы стала модель с MAE = 7.6910

Остальные проекты можно посмотреть на моем GitHub https://github.com/ZakharovArtur/practicum\_yandex\_ds.git

Июнь 2016 — настоящее время

**AZ. 000** 

6 лет 5 месяцев

Россия, www.azcompany.ru/

Розничная торговля

• Несетевая розница, мелкий опт

Товары народного потребления (непищевые)

- Посуда, свет, товары для дома (продвижение, оптовая торговля)
- Посуда, свет, товары для дома (производство)

#### Менеджер по продажам

Работа с дистрибьютерами и торговыми сетями, включая дискаунтеры.

Управление и контролирование работы помощников.

За время работы увеличил свои продажи в 20 раз.

Заключил договор и развил взаимоотношения с дочерней компанией АвтоВАЗа, отвечающей за дистрибуцию запчастей на российском рынке.

Заключил договор, развил взаимоотношения и в последующем передал коллегам ТС "Доброцен", федеральная сеть дискаунтеров.

Заключил договор, развил взаимоотношения и в последующем передал дистрибьютеру TC "Твой Дом".

#### Образование

#### Высшее

2016 Российский государственный аграрный университет, Москва

Строительство и эксплуатация зданий и сооружений , Промышленное и гражданское строительство

2013 **KAC №7** 

Строительство и эксплуатация зданий и сооружений , Промышленное и гражданское строительство

#### Повышение квалификации, курсы

2022 Яндекс.Практикум

АНО ДПО "ШАД", Специалист по Data Science

#### Ключевые навыки

Знание языков Русский — Родной

Hавыки MS Excel SQL Python MS Outlook Internet A/B тесты

Data Analysis NumPy Pandas sklearn CatBoost Matplotlib Plotly

Scikit-learn Keras XGBoost

## Дополнительная информация

Обо мне Telegram @tut\_a\_z

GitHub https://github.com/ZakharovArtur/practicum\_yandex\_ds.git

Причины смены профессии:

На последнем месте работы мне, как и другим моим коллегам, приходилось по своим клиентам стоить прогнозы для закупа то, что у мы это делали на 6 месяцев вперед, не имея специальной подготовки и программного обеспечения, часто возникали случаи когда популярного товара не хватало и наоборот. Я понимал, что это можно делать более автоматизировано и точно, и учитывая то, что еще много компаний делают свои прогнозы по старинке, расходуя свои ресурсы, решил сменить профессию и развиваться в данной

#### сфере.

На предыдущем месте работы, в торговле, мне представилась возможность развить коммуникативные навыки и целеустремленность, что привело к увеличению личных продаж.

В свободно время между проектами на работе занимаюсь личностным ростом, освоением новых навыком и компетенций, инвестированием, а так же люблю путешествовать изучая быт людей в других регионах страны и мира.