

DATOS DE CONTACTO



+34 635 06 83 91



javiercastojarillo@gmail.com



javiercasto.wixsite.com/webcv



Javier Casto Jarillo



javiercastojarillo

PERFIL

Habilidades Personales

Proactividad | Visión Estratégica Comunicación | Creatividad | Compromiso

Sectores

IT | Automoción | Hotelero | Retail

Objetivos

Aprovechar al máximo cada experiencia, buscando el desarrollo profesional y el continuo aprendizaje.

TRAYECTORIA

Sevilla

<u>O</u>xford

Tenerife

Fuerteventura Salamanca

ca Sevilla

IDIOMAS





Nativo

Avanzado

INTERESES

Nuevas Tecnologías | Informática Deportes de Equipo | Deportes de Raqueta Naturaleza | Animales | Viajes

CERTIFICADOS

Certified Associate Developer · Appian
Desarrollo Web: HTML y CSS · Google
Desarrollo de Apps Móviles · Google
First Certificate in English · Cambridge
Curso de Marketing Digital · Google

HABILIDADES INFORMÁTICAS













Javier Casto Jarillo

Software Developer

EXPERIENCIA LABORAL

$\hspace{2.5cm} \textbf{Frontend Developer} \mid \textbf{SAP Commerce Cloud} \; (\textbf{Hybris}) \cdot \textbf{Spartacus}$

2021 - Actualidad | Remoto · Sevilla - Elche, España | IT · Desarrollo

- Angular 12
- TypeScript · HTML · CSS/SASS · RxJS
- Atlassian (Jira · Bitbucket · Sourcetree · Confluence)
- Metodologías Ágiles · Scrum & Kanban

Puesto anterior Appian BPM Developer

Responsable de Marketing & E-commerce

2020 - 2021 | Sevilla, España | Automoción



- Diseño e implementación del Plan de Marketing y Marketing Digital en la organización.
- Desarrollo y mantenimiento de la Web Corporativa | Gestión de E-Commerce en SHOPIFY.
- Gestión de Campañas Publicitarias SEM en GOOGLE ADS.

Competencias Capacidad Analítica | Toma de Decisiones | Orientación a Resultados | Creatividad.

Logros Mejora de la Presencia Online | Incremento del 75% en las Ventas.

Responsable de Marketing | Account Manager



teralco GROUP

2018 - 2020 | Salamanca, España | IT · Soluciones Informáticas B2B · Sage Gold Partner

- Diseño e implementación del Plan de Marketing en la organización.
- Desarrollo de estrategias: CRM, fidelización de clientes, comunicación, branding, benchmarking, ferias y eventos.
- Análisis de resultados mediante los KPIs establecidos, e implementación de planes de mejora.

Competencias Liderazgo | Análisis | Orient. a Resultados | Negociación | Comunicación | Creatividad.

Logros Incremento del 25% en las Ventas | Mejora de Imagen de Marca y Satisfacción del Cliente.

Marketing · Hotel Gran Meliá Palacio de Isora 5* 2017 - 2017 | Alcalá, Tenerife, España



- Formación como Adjunto a la Dirección de Marketing.
- Cross-training en el Departamento de Grupos y Eventos y en el Departamento de Reservas.

Competencias Liderazgo | Negociación | Comunicación | Flexibilidad.

Front Office · Hotel Barceló Fuerteventura 4* 2016 - 2017 | Caleta de Fuste, Fuerteventura, España



- Formación como Adjunto a Responsable de Recepción.
- Tareas de organización del departamento | Gestión y desarrollo formativo del equipo de recepcionistas.

Competencias Orient. al Cliente | Resolución de Incidencias | Gestión de Equipos | Resistencia a la Presión.

Responsable de Deportes de Raquera & Logística Interna 2014 - 2015 | Oxford, Reino Unido | Retail Deportivo.



- Gestión de equipos de 4-8 personas en la Sección de Deportes de Raqueta.
- Desarrollo de estrategias de Trade Marketing, control de precios y organización de eventos deportivos.
- Gestión de equipos de 10-15 personas en tareas de recepción de mercancías y distribución de productos en tienda.

Competencias
Logros
Gestión de Equipos | Orient. a Resultados | Liderazgo | Trabajo en Equipo | Creatividad.
Creación de Planes de Desarrollo continuo de Equipos | Optimización de Procesos Logísticos.

OTRA EXPERIENCIA LABORAL

VOLUNTARIADO

Agente de Ventas en Europear - Tenerife 2016 Especialista en Tenis en Decathlon - Tenerife 2016 Eventos en The Mad Hatter - Oxford 2013 - 2015

FORMACIÓN ACADÉMICA

Colaborador de Administración en Lifeline Project UK - Oxford 2014

Apoyo a Menores Hospitalizados en Andex - H. Virgen del Rocío, Sevilla 2012

RMACION ACADEMICA



Grado Superior en Desarrollo de Aplicaciones Web $\,\cdot\,\,$ ILERNA $\,$ 2020 - 2022



 $\textbf{MBA} \mid \textbf{Marketing} \quad \text{IME Business School} \quad \text{Universidad de Salamanca} \quad \textbf{2018} \quad \textbf{-2019}$

