

## **PRIMERA ENTREGA DEL PROYECTO FINAL**

Se desea crear una base de datos donde se pueda almacenar información de diferentes tipos de eventos de la empresa.

La información que se quiere almacenar incluye datos de las Ventas realizadas, los datos del tipo de préstamo otorgado, los datos de los empleados, como son los vendedores y cobradores, sus horarios y datos de los clientes, desde su Nombre y DNI, ocupación hasta su historial de deuda, y su compromiso mensual.

Para cada venta se almacenan los siguientes datos, el identificador de Venta (Primaria) que contabiliza el número de ventas. Un identificador de Cliente (Foránea), ya que un cliente no puede acceder a dos préstamos. Un Identificador de préstamos (Foránea), donde indica con este cual es el monto otorgado y sus respectivas cuotas. Un identificador de ocupación (Foránea), y muestra su tipo de Empleo si es privado, público, municipal o Jubilado. También muestra los ingresos que este recibe debido a su empleo. Un identificador de producto (Foránea) donde muestra respecto a sus ingresos y su compromiso mensual si el cliente podrá pagar en tiempo y forma el préstamo. Un identificador de Vendedora (Foránea) la fecha en la que se vendió el mismo y un identificador de Cobrador (Foránea) para saber quien va a ser el encargado de si ese préstamos tiene atraso, encargarse de cobrarlo como corresponde.

Una Vendedora puede realizar muchas ventas. Un producto cumple condiciones para un solo préstamo. Los Cobradores y Vendedoras cumplen con un horario predeterminado. El préstamo es vendido por la Vendedora y cobrado por el Vendedor. Un préstamo es solicitado por muchos clientes. Y un cliente debe tener una ocupación y vivir en una sola provincia. También el Cliente puede tener diferentes números de teléfono.

Con la información modelada se tienen que poder responder las siguientes preguntas:

- Cuantas Ventas realiza cada vendedora por día.
- En qué horario se vendió más.
- Qué préstamo se vendió menos o más.
- Cuál es la provincia donde se vendieron más préstamos.
- Cuál es la ocupación que sacó más préstamos.
- Que Sexo tiende más a sacar préstamos.
- Los clientes con XX Situación en el BCRA, que tienden a sacar más préstamos.
- Cuál fue el préstamo más vendido por XX Vendedora.
- Cuántas ventas se realizaron en total.