

# 제1강 교과목 소개 및 수사적 말하기

---

## ➤ “창의적 사고와 독서토론”이란?

- 분석, 질문, 종합을 통한 능동적 독서가 요구되는 시대
  - 자율적 독서 습관 함양
  - 분석적, 비판적 독서 능력 함양
  - 사고력과 논리력의 증진
  - 바람직한 가치관 형성
  - 창의적 사고의 토양을 제공



---

## ➤ 수사적 말하기의 필요성

- 말의 내용을 효과적으로 표현하기 위해 수사법을 적재적소에 적절히 활용하는 것
- 왜곡이나 오해와 같은 언어의 한계를 극복하기 위한 노력의 일환으로 수사법을 활용
- 수사적 말하기가 필요한 이유
  - 말하는 이의 의도를 효과적으로 전달하기 위해
  - 의미의 폭과 깊이, 울림을 강화시키기 위해



---

## ➤ 수사학

- 사고의 원리에 따라 조직되고 구성된 창의적/비판적 사고 내용을 어문적 규범에 합치하고 의사소통 상대의 지적/정서적 상태에 적합한 방식으로 표현하여 원활한 의사소통을 할 수 있는 능력을 함양하는 교육 및 이에 대한 연구 분야
- 아리스토텔레스의 정의
  - “주어진 어떤 상황에서든 설득을 위해 가능한 수단을 발견하는 기술



---

## ➤ 아리스토텔레스의 수사학 3요소

### ➤ 에토스(Ethos)

➤ 성격, 성향, 습관을 뜻하는 그리스어

➤ 말하는 사람의 인품이나 **지식**, **전문성**이나 **경험** 등을 설득의 근거로 제시

➤ 화자의 품성: 말하는 사람의 인품이 듣는 사람에게 믿음을 줄 때

ex) 동양의 노인공경상황 → 대량교통에서의 자리양보



---

## ➤ 파토스(Pathos)

- 수용, 느낌, 슬픔을 뜻하는 그리스어
- 말을 듣는 사람의 마음을 의미: **교감, 공감** (감정)
- 듣는 이의 **감정** 상태를 파악하고 이를 이용하여 마음을 움직일 때 효과가 증폭

ex) TV의 개표 프로그램

## ~~논리가 바탕이 되어야 함~~ ★ 로고스(logos)

- 말, 이성, 이야기를 뜻하는 그리스어
- 듣는 사람을 논리적으로 설득시키는 경우
- 가장 합리적인 설득 방법

정당한 로고스 + 파토스 → 세일즈방식