

INFORME PROYECTO SCRUM

7 DE SEPTIEMBRE DE 2023

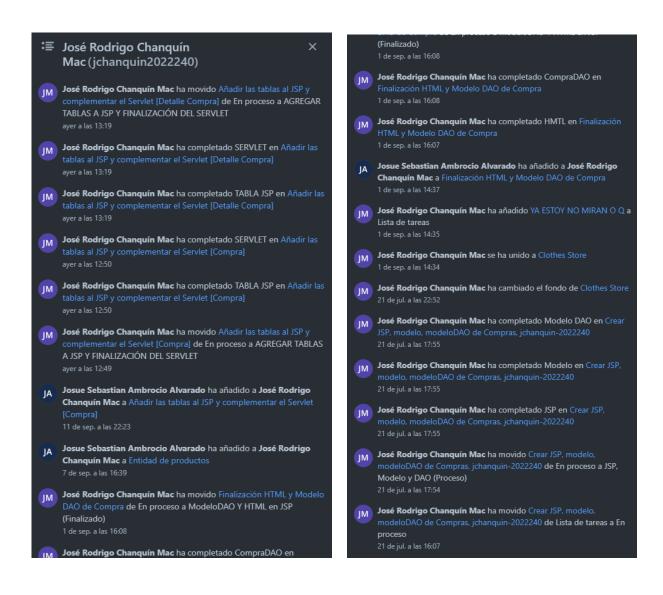
José Rodrigo Chanquín Mac

2022240 IN5BV

Trello

Nos vimos obligados a utilizar una plataforma de herramientas de gestión de proyectos personales y de colaboración para poder realizar el trabajo de fila.

A nuestro conocimiento, existen numerosas plataformas que ofrecen este tipo de servicios, como Asana, Trello, etc.



Control de Trabajo En GitHub

Nos vimos obligados a utilizar GitHub, una plataforma de programación conocida, durante el proceso de creación y elaboración de este proyecto.

Al proporcionar un sistema de control de versiones integrada, esta plataforma es ampliamente reconocida por permitirnos colaborar de manera efectiva con los miembros de nuestro equipo. Este método hace que nuestro proceso de trabajo sea mucho más sencillo.

Un ejemplo específico de nuestra metodología es la creación de distintas ramas para cada uno de los miembros del grupo; en nuestro caso, consideramos las ramas principales con "principal" y "desarrollo".

Nuestro proyecto principal se desarrolla y crea a través de la rama "develop". Cada miembro del equipo recibe tareas específicas a medida que avanzamos. Este proceso se lleva a cabo de manera estructurada, ya que un miembro realiza una operación "pull" desde el repositorio central cuando completa su tarea.

Después, se debe cargar la rama del miembro anterior y clonar los archivos en su repositorio local. Este flujo de trabajo garantiza que cada tarea se realice de manera consistente y siguiendo un proceso claro.

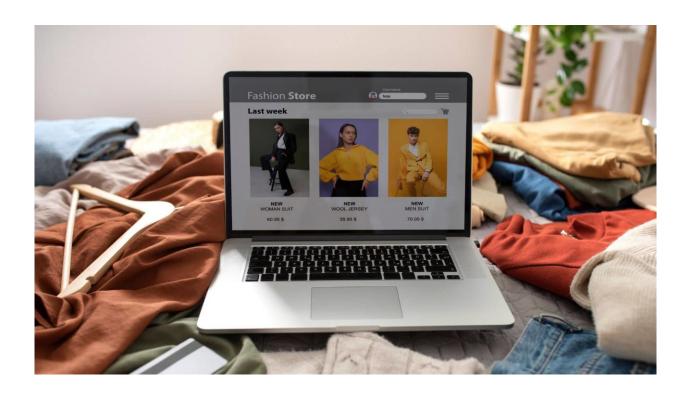
Link Repositorio Personal.

Estructura Clara y Coherente

Considero que nuestro proyecto tiene excelentes características, pero debido a problemas de tiempo, se redujo el número de entidades. Originalmente se planeaba tener 24 entidades, pero al final se decidió tener solo 14.

Debido a que nuestro proyecto principal sería una aplicación de un almacén/tienda de ropa, creo que este programa está bien estructurado porque al reducir las entidades se trató de que siempre cumplieran la misma función.

La idea de nuestro proyecto sigue siendo la misma, pero de una manera más limitada de lo que pensamos inicialmente.



Si es un proyecto novedoso o aporta alguna solución

Creo que este proyecto es bastante nuevo, pero no innovador. Hay muchas aplicaciones de venta en el mercado, pero con la pandemia y los avances tecnológicos, este tipo de aplicaciones ha crecido mucho y se ha vuelto muy común. Por ejemplo, las aplicaciones de pedidos de comida y ropa han ganado popularidad en los últimos años porque hacen que las compras sean más fáciles y simples.

En mi opinión, esta aplicación es muy útil tanto para los usuarios como para los administradores. Los administradores tienen todas las herramientas necesarias para administrar la plataforma, y los usuarios pueden navegar sin problemas por ella.



Se evidencia una investigación previa y un análisis crítico

Antes de comenzar con la idea de este proyecto, por supuesto, examinamos minuciosamente los tipos de aplicaciones más populares. Descubrimos que la gente buscaba una gran cantidad de aplicaciones de ventas.

Luego, realizamos una investigación más profunda para determinar qué tipo de ventas debería ofrecer nuestra aplicación. Fue un poco difícil porque había muchas aplicaciones de comida y mucha competencia en el sector. Después de una extensa investigación, llegamos a la conclusión de que nuestra aplicación se enfocaría en la venta de ropa.



Conclusiones

- 1. El proyecto ha simplificado y optimizado los procesos internos de gestión de inventario, seguimiento de pedidos y administración de productos. Al automatizar estas tareas mediante la aplicación Java EE, se ha reducido la posibilidad de errores humanos y se ha aumentado la eficiencia operativa. Esto ha permitido a la empresa mejorar la gestión de su inventario y proporcionar un mejor servicio al cliente.
- 2. Investigación previa es clave: Aprendimos que investigar antes de empezar un proyecto es fundamental. Nos ayudó a entender lo que la gente quiere y a tomar una decisión inteligente sobre el enfoque de nuestra aplicación.
- 3. Estos datos se pueden utilizar para analizar tendencias de mercado, tomar decisiones informadas sobre el surtido de productos y personalizar las ofertas para grupos de clientes específicos. Esto no solo ayuda a aumentar las ventas, sino que también contribuye a la toma de decisiones estratégicas a largo plazo de la empresa.