

## Contato

Aveiro, Portugal  
<https://www.jcol.pt> (Work)  
[jco@ctz.pt](mailto:jco@ctz.pt)

[www.linkedin.com/in/joseoliveira26](https://www.linkedin.com/in/joseoliveira26)  
(LinkedIn)  
[www.ctz.pt](https://www.ctz.pt) (Company)  
[www.wahlspain.es](https://www.wahlspain.es) (Company)  
[www.sarasimar.com](https://www.sarasimar.com) (Company)

## Principais competências

Atenção a detalhes  
Proficiência em informática  
Vendas e marketing

## Languages

Inglês (Limited Working)  
Português (Native or Bilingual)  
Espanhol (Professional Working)  
Francês (Limited Working)

## Certifications

Excel para iniciantes: Tabelas Dinâmicas  
Como se Tornar um Bom Mentor  
Mentor Ignition  
Curso online Vendas telefonicas  
Mentor Rocket Expert

# JC Oliveira

CEO | Curioso da I.A. nas vendas | Inspiro comissionistas e empreendedores, a elevar vendas com clareza, estratégia e força mental | Mentor e Palestrante | Vendedor com Paixão desde 1988  
Aveiro, Aveiro, Portugal

## Resumo

♂#Desde 1983 que expresso o meu interesse pela organização, controlo e autonomia.

Por opção não acabei o 12º diurno, tendo terminado posteriormente e muitos anos mais tarde, frequentei a Universidade de Aveiro-ESTGA. ##Não segui uma carreira militar, apesar da boa classificação e as mudanças de atividade foram diminutas e enriquecedoras.

Adquiri proativamente conhecimentos, capacidades de empreendedorismo e de multi-tarefas, frequentando inúmeros workshops, formações, cursos, mentorias, imersões, projetos e outras aprendizagens.

Experiência (desde 1992) em b2b (grossistas de cosmética capilar, posticeria e acessórios profissionais), em Portugal e Brasil.

Para perceber o cliente, além de vendedor, fui modelo vários anos em eventos profissionais e utilizador de posticeria. Essa experiência ajudou a procurar a satisfação diária em cada interação, tornando a marca referência em Portugal.

Os conhecimentos técnicos adquiridos e revistos continuamente, transmitem uma CerTeZa aos seus parceiros comerciais. A CTZ-The Only Choice é o seu resultado

#A minha paixão incrementa valor na organização, e permite contribuir positivamente na implementação prática do plano traçado.

#Esforço-me pela melhoria constante e equilibrada da experiência do cliente, para que cliente satisfeito não necessite de mudar

Ajudar a alavancar objetivos de vendedores com ferramentas para maior organização, controlo e autonomia pessoal.

♂#Não existem problemas, existem situações, desafios e pequenas contrariedades que nos mantêm ativos na procura das melhores soluções. Empenho-me fortemente nos projetos em que estou integrado e porque o todo é mais do que a soma das partes, a superação individual é indispensável.

♂#Persistente, dedicado, resiliente, organizado, auto-aprendizagem contínua e forte sentido de ética.

Conselheiro / mentor / guia e desbloqueador porque sem escutar não conseguimos entender a outra parte.

Esforço-me por pertencer aos 80% de perfeccionistas, procrastinadores e eternos estudantes aplicando e replicando os conhecimentos.

A mentoria e outros cursos (jcol.pt) são o legado duma vida de experiência, melhorando com os erros cometidos, e a possibilidade de vendedores iniciantes (e outros), poderem alcançar o que consideram O SEU SUCESSO.

☑️#Se algo merece ser feito, merece ser BEM FEITO à primeira.

Ao dispor  
jcol@jcol.pt

---

## Experiência

jcol.pt

Mentor do método PACE e Formula EC, inspiro comissionistas a desbloquear resultados

junho de 2020 - Present (5 anos 7 meses)

Aveiro, Portugal

+30 anos de experiência e conhecimento acumulado na representação de marcas internacionais na cosmética profissional b2b2c, para além duma insaciável sede de conhecimento e crescimento pessoal, possibilitam as bases e o networking para ajudar outros profissionais a aumentarem os seus resultados comerciais com maior organização, eficácia e autonomia.

## CTZ - THE ONLY CHOICE

33 anos 11 meses

CEO fundador

junho de 2020 - Present (5 anos 7 meses)

Portugal

Implementação de projeto digital CTZ agregador da divulgação das várias marcas representadas

Centralização da divulgação digital junto do setor profissional com a ampliação de canais de comunicação, de marcas líderes.

Wahl - Moser - Jaipur - Keen Strok - Sara Simar - Kuul

Reforço do apoio comercial e técnico aos distribuidores, seus clientes.

Preparação de equipas comerciais nas áreas e marcas representadas online e presencialmente.

Acompanhamento e desenvolvimento de projetos comerciais locais

Reforço da divulgação, conhecimento, apoio e atendimento "ainda" mais personalizado e eficaz.

Vendedor

março de 2014 - Present (11 anos 10 meses)

Comunidade Valenciana, Espanha

Representante comercial de WAHLSPAIN SLU, líder no segmento de máquinas profissionais para barbearia e cabeleireiro, em Portugal

Desenvolvimento de rede comercial b2b com formação e acompanhamento comercial.

Presença em feiras especializadas. Dinamização de workshops técnicos e comerciais.

Atendimento técnico especializado ao profissional.

Melhoria e implementação de processos técnicos de atendimento pós-venda.

Formação na área pós-venda e manutenção

Vendedor independente

fevereiro de 1992 - Present (33 anos 11 meses)

Portugal

Vendedor para grossistas de material profissional para cosmética e dermocosmética.

Representante em Portugal, com autonomia de projeto para desenvolvimento de carteira de clientes b2b.

Presença em feiras internacionais, workshops e conferências

Vendedor

2001 - Present (24 anos)

Albalate de Cinca-Huesca-Espanha

Fabricante de cosmética profissional - Incospel SL

Divulgação, prospeção, apresentação, formação e gestão de contas b2b das marcas próprias e "por medida" de clientes grossistas em Portugal.

Marcas KeenStrok - Jaipur Signe - Kuul - Peroxigen - SuperFebel

Vendedor

abril de 2000 - maio de 2019 (19 anos 2 meses)

Barcelona, Catalunha, Espanha

CAPEL-LO SL

Gestão das contas de clientes de grossistas e profissionais da área de posticaria.

Vendedor e formador em extensões capilares, perucas, próteses e relacionados.

Especialista em cabelo de posticaria.

Modelo em posticaria masculina em workshops e feiras profissionais.

Vendedor independente

abril de 2009 - agosto de 2017 (8 anos 5 meses)

Valência, Comunidade Valenciana, Espanha

Marcas Vie-long e Proraso

Gestor de carteiras de clientes do fabricante de pincelaria VIE-LONG.

Divulgação de marcas, formação e captação de negócios b2b relacionados com pinces da barba, pinces de maquilhagem e cosméticos exclusivos para tratamento e embelezamento da barba.

Vendedor

2013 - 2016 (3 anos)

Barcelona, Catalunha, Espanha

Desenvolvimento, formação e acompanhamento de rede comercial a nível nacional para a marca de Dermocosmética SENSALIA

---

## Formação acadêmica

kiai.me

Formação KDF, KAE, Marketing digital · (julho de 2020)

Universidade de Aveiro - ESTGA

Licenciatura, Gestão Comercial · (2018)

Escola Industrial e Comercial de Aveiro

