

**BUAP**Vicerrectoría de Investigación
y Estudios de Posgrado

PROGRAMAS DE POSGRADO

Especialidad en Protocolo y Desarrollo de Negocios en Mercados Emergentes

Facultad de Administración

Este programa pertenece al PNPC de CONACYT

Nivel PNPC: Reciente creación

Información del Programa:

Orientación:	Profesionalizante
Duración:	1 año
Periodo Escolar:	Anual
Materias:	10
Créditos:	48
Inicio de periodo escolar:	Enero (Anual)
Año de creación:	2019

Coordinación del Posgrado:

Coordinador:	Dra. Sxunasxi Marysol Valencia Crivelli
E-mail Coordinador:	mercadoemergentes.fadmon@correo.buap.mx
Dirección:	Av. San Claudio y 22 Sur, Colonia San Manuel, Edificio ADM4, Cubículo 402, Ciudad Universitaria, Puebla, Pue., México, CP. 72592
Teléfono:	01 (222) 229 55 00 Ext. 7756
Web:	https://administracion.buap.mx/siep/

Objetivo:

- La creación de la Especialidad en Protocolo y Desarrollo de Negocios en Mercados Emergentes busca satisfacer la demanda de talento humano con formación integral y competitiva dentro de actividades comerciales internacionales, a partir de una visión transdisciplinar que atienda a la estructura tripartita descrita, sobre la cual los puntos de referencia de su formación les brinden de las capacidades y competencias para instituir proyectos globales ante mercados emergentes que toman posicionamiento geopolítico y geoeconómico a nivel mundial en la etapa contemporánea. Esto ante los retos que estas directrices presuponen para las adaptaciones del nuevo orden mundial en donde se identifica la necesidad de diversificar mercados económicos y la política exterior mexicana en pro de una mayor competitividad y posicionamiento internacional.

Costos:

- Costo de inscripción: \$100
- Costo por semestre: \$6,000

Vicerrectoría de Investigación
y Estudios de Posgrado



BUAP



Vicerrectoría de Investigación
y Estudios de Posgrado

- Costo de reinscripción por cada semestre: \$100
- Estudiantes nacionales y extranjeros pagarán lo mismo.

Requisitos de ingreso:

1. Título Profesional.
2. Cédula Profesional (expedida por la Dirección General de Profesiones “DGP”) de la Secretaría de Educación Pública.
3. Certificado de Estudios del nivel inmediato anterior con promedio mínimo de 8.0 y debidamente legalizado (los certificados expedidos por la BUAP o instituciones incorporadas a la BUAP no requieren legalización).
4. Acta de Nacimiento actualizada.
5. Clave Única de Registro de Población (CURP). Formato actualizado.
6. Identificación Oficial con Fotografía [Credencial del INE, Pasaporte, Licencia de Conducir].
7. Comprobante de domicilio vigente.
8. Certificado de idioma inglés TOEFL ITP 500 puntos (o certificación equivalente).
9. Currículum Vitae Único de CONACYT (solo para aspirantes nacionales). [Registro en línea]
10. Carta de Exposición de Motivos.
11. Dos Cartas de Recomendación Académica o Profesional.
12. Carta Compromiso de Dedicación al Programa.
13. Carta de Aceptación del Dictamen del Comité Académico.
14. Solicitud de Ingreso al Posgrado con Fotografía.

Para las y los aspirantes de otros países además de la documentación antes requerida, deberán presentar:

- o Título, certificado de estudios y acta de nacimiento apostillados para el caso de países que forman parte de la convención de la Haya o legalizados para los que se originen en países que no pertenezcan a dicha Convención. Si están en un idioma diferente al español deben traducir su documentación por un peritaje oficial.
- o Carta oficial de promedio de calificaciones de estudio de la licenciatura, pregrado o equivalente (documento oficial donde se indique la escala de calificaciones de la institución proveniente respecto a nuestra Universidad).
- o Si quien postula habla alguna lengua distinta al español deberá acreditar los conocimientos necesarios a través de una constancia.
- o Una vez estando en el país, presentar su visa de residente temporal de estudiante y CURP emitida por el instituto de migración.
- o Currículum Vitae Sintetizado [Formato para descarga]

Para el caso de estudiantes extranjeras(os) que se acepten y al concluir los créditos requeridos en el Plan de Estudios y una vez que realice la defensa de examen de grado, podrá continuar con sus trámites para poder obtener el título que le acredita como Especialista en Protocolo y Desarrollo de Negocios en Mercados Emergentes. En caso de requerir cédula profesional, la o el estudiante deberá tramitar la revalidación de sus estudios emitida por la Secretaría de Educación Pública con base en los requisitos del acuerdo 286.



BUAP



Vicerrectoría de Investigación
y Estudios de Posgrado

Los documentos antes solicitados deberán ser presentados en copia (digital) y en original para su cotejo cuando sean requeridos por la coordinación del programa o por cualquier instancia de la Benemérita Universidad Autónoma de Puebla.

Observaciones:

- o Para iniciar el registro debe tener lista y digitalizada en formato PDF toda la documentación 1 al 14.
- o El trámite es personal.
- o El registro se realiza en línea.
- o No se aceptará documentación incompleta.

Consulte requisitos de convocatoria en:

https://administracion.buap.mx/siep/?q=content/Especialidad_PyDNME

Dudas comunicarse vía correo electrónico a: posgrados.fadmon@correo.buap.mx

Requisitos de Egreso:

De acuerdo con el artículo 90 del Reglamento General de Estudios de Posgrado, las formas de titulación para este programa de especialidad son:

- o Trabajo de tesis
- o Trabajo de tesina
- o Elaboración de Portafolio Profesional de Evidencia
- o Elaboración de Trabajo Profesional Documentado
- o Publicación de un artículo en una revista indizada

El procedimiento para poder presentar estos trabajos de titulación se hará conforme al artículo 92 del mismo reglamento, en donde se detalla el proceso.

Se destaca que el estudiante deberá iniciar y desarrollar su trabajo de investigación para titulación mientras se encuentre cursando las materias optativas para que, una vez que se culmine el 100% de los créditos, cuente con los 6 meses siguientes para presentarla y realizar su examen profesional y, de esta manera, cubrir con los tiempos establecidos por el reglamento

Líneas de Investigación:

LGAC1. POLÍTICA COMERCIAL, NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL Y DESARROLLO DE NEGOCIOS

Descripción:

Esta línea se centra en el proceso de internacionalización de la empresa y el desarrollo de los planes productivos y de trabajo que lo acompañan así como el vínculo que juega el Estado como un actor importante en estos procesos, donde a través del establecimiento de normatividad e instituciones permite la efectividad en la correlación de actores público y privados, rescatando subáreas como: diseño de planes de negocios, mercadotecnia



internacional, competitividad, análisis empresarial, política comercial, geo-política, geo-economía, estudios regionales (cultura y sociedad) y negociación trans-cultural.

Docentes que integran la LGAC 1:

- o Raquel Isamara León de la Rosa
- o Emilio Adolfo Calderón Mora
- o Misael González Ramírez
- o Hugo Ernesto Hernández Carrasco

LGAC2. OPERATIVIDAD DENTRO DEL COMERCIO INTERNACIONAL

Descripción:

Esta línea está enfocada al área de comercio internacional en donde se rescatan subáreas como: operatividad logística de importación, exportación y distribución física internacional, aplicación del comercio exterior mexicano, contratos de compra-venta internacional en coordinación con la gestión de los Incoterms 2010, gestión aduanera, administración de las cadenas de suministro.

Docentes que integran la LGAC 2:

- o Sxunaxi Marysol Valencia Crivelli
- o Emilio Adolfo Calderón Mora
- o Jesús Ismael Morales Sánchez
- o Elizabeth Flores Treviño

Planta Docente:

Tiempo Completo

- o Dra. Raquel Isamara León de Rosa
- o Dra. Sxunaxi Marysol Valencia Crivelli
- o Dr. Adolfo Federico Herrera García
- o Dr. Misael González Ramírez
- o Mtro. Emilio Adolfo Calderón Mora
- o Mtro. Jesús Ismael Morales Sánchez
- o Mtra. Elizabeth Flores Treviño

Colaboradores Internos

- o Dr. Luis Enrique Bueno Cevada
- o Dra. Diana Areli Mora Zimbrón
- o Mtro. Hugo Ernesto Hernández Carrasco

Colaboradores Externos:

- o Mtro. Juan Carlos Tello Prior
- o Mtra. Luz María Martínez Romero
- o Dr. Rafael Sosa Carpenter
- o Mtra. Karla Noemí Padilla Martínez

**Perfil de Ingreso:****Conocimientos**

Formación de licenciatura en las áreas económico-administrativas (Negocios internacionales, Comercio internacional, Administración, Gestión de Negocios, Economía, etc.), sociales (Relaciones Internacionales, Sociología, etc.) o áreas afines al programa de especialización. Se considerarán aquellos perfiles que presenten una licenciatura no afín con el área, pero que por actividades profesionales cuenten con una amplia experiencia y bagaje con el área de especialización, esto será evaluado dentro de la entrevista del proceso de selección.

Contar con experiencia en operaciones y actividades internacionales y comercio exterior mexicano.

Aptitudes

Uso y manejo de sistemas de procesamiento de datos, redacción de textos.

Contar con una formación básica de investigación cuanti y cualitativa para ejercer análisis a profundidad sobre las temáticas de negocios, comercio internacional y comercio exterior mexicano.

Actitudes

- o Disciplinado
- o Responsable
- o Apertura al diálogo y reflexión
- o Visión del entorno internacional
- o Valores
- o Respeto
- o Tolerancia
- o Interés social y ambiental
- o Compromiso
- o Creatividad
- o Dinamismo
- o Igualdad
- o Autocontrol
- o Liderazgo
- o Habilidades
- o Gestión y toma de decisiones
- o Cognitivas
- o Capacidad de escuchar efectivamente
- o Analítico y reflexivo
- o De investigación y redacción
- o Desarrollo de proyectos
- o Trabajo colaborativo

**Perfil de Egreso:**

El egresado de la Especialidad en Protocolo y Desarrollo de Negocios en Mercados Emergentes será capaz de:

1. Analizar, desarrollar y proponer estrategias de negocios en mercados y regiones emergentes.
2. Gestionar proyectos de índole internacional referentes al desarrollo de negocios diversificando mercados y potencializando las regiones.
3. Aprovechar oportunidades de negocio con socios comerciales no tradicionales.
4. Trabajo en equipo en un entorno de negocios a nivel global.
5. Conocimiento de mercados e identificación de oportunidades de desarrollo comercial, así como de diversidad regional, social y cultural.
6. Dominio del campo disciplinario y operativo referente a los mercados América Latina, Asia y Europa y su relación con México.
7. Reconocimiento de problemas y áreas de oportunidad e implementación de planes de acción.
8. Aplicación de estándares comerciales internacionales.

El egresado poseerá las siguientes aptitudes:

1. Trabajo en equipo asumiendo posturas de liderazgo e iniciativa.
2. Resolución de problemas e implementación de soluciones dentro de los Negocios Internacionales.
3. Alta capacidad de análisis, dando solución mediante la implementación de métodos generados a partir de la investigación científica.

Los valores presentes en los egresados serán:

1. Ética profesional en el desarrollo de sus funciones.
2. Honestidad y puntualidad en la gestión de recursos de las organizaciones.
3. Identidad con la organización.
4. Tolerancia hacia la cultura y técnicas de negociación de las áreas geográficas a estudiar.

La especialidad tiene como objetivo formar egresados con la disciplina de la investigación científica para promover y crear negocios en los mercados emergentes, aprovechando la relación existente con México y todos los beneficios que la apertura comercial del país brinda. Por lo tanto, el egresado será capacitado para resolver e identificar áreas de oportunidad y mejoras, a través de investigación aplicada a los negocios internacionales.

El grado académico otorgado por la Universidad será: Especialista en Protocolo y Desarrollo de Negocios en Mercados Emergentes.

Conocimientos:

- Formación de licenciatura en las áreas económico-administrativas (Negocios internacionales, Comercio internacional, Administración, Gestión de Negocios, Economía, etc.), sociales (Relaciones Internacionales, Sociología, etc.) o áreas afines al



programa de especialización. Se considerarán aquellos perfiles que presenten una licenciatura no afín con el área, pero que por actividades profesionales cuenten con una amplia experiencia y bagaje con el área de especialización, esto será evaluado dentro de la entrevista del proceso de selección.

- Contar con experiencia en operaciones y actividades internacionales y comercio exterior mexicano.

Habilidades:

- Gestión y toma de decisiones
- Cognitivas
- Capacidad de escuchar efectivamente
- Analítico y reflexivo
- De investigación y redacción
- Desarrollo de proyectos
- Trabajo colaborativo

Actitudes:

- Disciplinado
- Responsable
- Apertura al diálogo y reflexión
- Visión del entorno internacional

Valores:

- Respeto
- Tolerancia
- Interés social y ambiental
- Compromiso
- Creatividad
- Dinamismo
- Igualdad
- Autocontrol
- Liderazgo

Estudiantes Matriculados:

Año	No. Alumnos
2023	- 3
2022	- 0
2021	- 3
2020	- 1