

## PLAN DE COMISIONES AREA COMERCIAL

### Vitalicio

Meta	Comisión	Estimado
\$20,000,000	1%	\$200,000
\$30,000,000	1.50%	\$450,000
\$40,000,000	2%	\$800,000
\$50,000,000	2.50%	\$1,250,000
\$60,000,000	3%	\$1,800,000
\$70,000,000	3.50%	\$2,450,000
\$80,000,000	4%	\$3,200,000

### Recurrente

Meta	Comisión	Estimado
\$20,000,000	3%	\$600,000
\$30,000,000	3.50%	\$1,050,000
\$40,000,000	4%	\$1,600,000
\$50,000,000	4.50%	\$2,250,000
\$60,000,000	5%	\$3,000,000
\$70,000,000	5.50%	\$3,850,000
\$80,000,000	6%	\$4,800,000

1. Para empezar a comisionar se debe cumplir la meta mínima de ventas
2. Del costo de la licencia se resta el 5% por costos de procesamiento e impuestos, sobre esto se liquida la comisión
3. Se liquidará el cierre de ventas el último día hábil del mes hasta las 4 pm para que las comisiones puedan ser liquidadas en la respectiva nómina.