

PROPUESTA DE COLABORACIÓN TÉCNICA Y/O ALIANZA ESTRATÉGICA

PAH Venture SAS – MedicalSoft

Desde **PAH Venture SAS**, nos permitimos presentar la siguiente propuesta que contempla **dos modalidades de colaboración** para apoyar la implementación del proceso de **facturación con RIPS**, conforme a los requerimientos operativos, técnicos y normativos que MedicalSoft debe cumplir.

Esta propuesta tiene como propósito garantizar una solución integral, técnicamente respaldada, y ejecutada de forma eficiente y sostenible en el tiempo.

Opción 1: Asesoría Técnica Especializada

Ofrecemos un **acompañamiento técnico por horas**, enfocado en asesorar, orientar y asegurar que el proceso de facturación con RIPS en MedicalSoft sea implementado correctamente y cumpla con la normatividad vigente. Nuestro enfoque se basa en una **asesoría activa, estructurada y funcional**, que incluye:

Alcance del servicio:

- Diagnóstico inicial del estado del sistema actual de facturación y su grado de avance frente a los requerimientos de RIPS.
- Revisión técnica del código fuente, arquitectura y lógica de implementación actual.
- Identificación de brechas o elementos faltantes en la estructura técnica de los RIPS.
- Definición y organización de los diferentes **casos de uso** requeridos (consultas externas, procedimientos, urgencias, hospitalización, etc.).
- Generación de lineamientos técnicos y funcionales para el desarrollo de dichos casos.
- Diseño de estructuras de envío y recepción de datos para DIAN, conforme a lo requerido por la normativa.
- Generación de **documentación técnica de apoyo**, como flujogramas, instructivos, y formatos de ejemplo.
- Reuniones periódicas de revisión y seguimiento con los ingenieros de MedicalSoft, ajustando el enfoque según el avance interno.
- Retroalimentación continua del desarrollo, con validaciones técnicas y recomendaciones específicas para garantizar el cumplimiento funcional.
- Apoyo en la fase final de pruebas y validación técnica.

Tarifas:

- Valor por hora: **USD \$45**, aplicable a cualquier sesión de diagnóstico, asesoría, desarrollo de instrucciones, revisión de avances o documentación técnica.

Resultado esperado:

Una **implementación completa, funcional y conforme a norma** del proceso de facturación con RIPS, liderada por el equipo de desarrollo de MedicalSoft con acompañamiento y respaldo estratégico y técnico de PAH Venture.

Opción 2: Alianza Estratégica con Intercambio de Know-How

Proponemos una **alianza colaborativa**, de carácter técnico y estratégico, basada en un **intercambio de conocimiento, herramientas y experiencias** entre ambas empresas. Este modelo promueve un crecimiento mutuo y sostenible, potenciando las capacidades tecnológicas de ambas partes.

Lo que ofrecemos desde PAH Venture:

- Acompañamiento completo en la **implementación integral del sistema de RIPS**, desde la planificación hasta su operación en producción.
- Acceso completo a nuestra experiencia en **modelos de validación**, estructuración de datos, generación de salidas, tratamiento de errores, respuesta de la DIAN, y demás elementos técnicos críticos del proceso.
- Transferencia de conocimiento sobre la lógica, estructura de base de datos y flujos de trabajo requeridos.
- Acceso a nuestras **imágenes Docker modificadas**, optimizadas para facturación con RIPS, con la posibilidad de desplegar entornos de prueba controlados y listos para producción.
- Documentación técnica y funcional sobre las estructuras RIPS, ejemplos de archivos XML válidos, y manuales de integración.
- Asistencia directa al equipo de desarrollo de MedicalSoft durante la implementación, pruebas y ajustes.

Lo que esperamos de MedicalSoft:

- Transferencia de conocimiento sobre el proceso de **habilitación y operación de MIT** en facturación electrónica.
- Acompañamiento paso a paso para comprender la habilitación ante la DIAN, los requisitos documentales, técnicos y procedimentales.
- Instrucciones detalladas sobre el proceso de generación de facturas bajo MIT, incluyendo certificados, rutas de validación y conexión con la DIAN.
- Ejemplos prácticos, documentación y, en lo posible, guías o plantillas ya utilizadas por MedicalSoft.
- Espacios de acompañamiento para resolver dudas técnicas de nuestro equipo.

Beneficio mutuo: Este modelo permite que ambas partes fortalezcan sus capacidades técnicas en áreas complementarias, reduciendo tiempos de desarrollo, evitando errores operativos y ganando autonomía en procesos críticos de la cadena de facturación.

Consideraciones Finales: Estamos abiertos a evaluar con ustedes cuál de las dos modalidades resulta más viable según sus necesidades actuales. Ambas opciones buscan que **MedicalSoft cuente con una solución sólida y completamente funcional**, y a su vez fortalecer nuestra alianza técnica de manera transparente y mutuamente beneficiosa.

Quedamos atentos a sus comentarios o a la programación de una reunión para afinar los detalles de esta propuesta.

Cordialmente,
Kerlly Ortiz Peñas
Gerente General
PAH Venture SAS