Recomendação de Ofertas *Ifood-case*



Desafio:

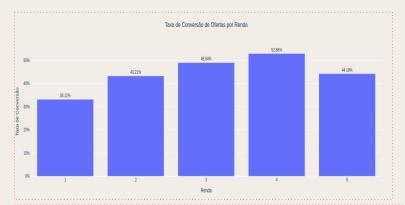
"Como oferecer a oferta de maior interesse ao cliente final, alinhada com a estratégia do lfood?"

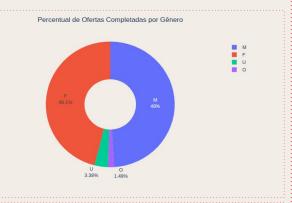
Overview

O principal objetivo ao recomendar ofertas é **aumentar o engajamento** dos usuários e **impulsionar as vendas** dos restaurantes parceiros. Ao oferecer **recomendações personalizadas**, o iFood busca apresentar aos clientes opções que **atendam aos seus gostos e preferências**, aumentando a probabilidade de realizar pedidos.



Overview







Considerações:

- Clientes mais velhos e com renda mais alta procuram mais ofertas que clientes mais novos.
- **Descontos** são mais procurados que **ofertas rápidas**.
- Ofertas Informativas não tiveram **nenhuma** conclusão.

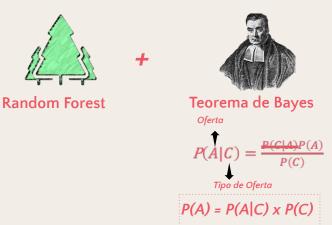
NBO: Next best offer

Objetivo



Algoritmo supervisionado para prever as **ofertas mais prováveis** de **compra,** dado o **histórico** do cliente.

Resultado: Primeiro nível de recomendação com o intuito de oferecer a **melhor oferta** com base no **histórico**.



P(A|C) = Abordagem frequentista: quantas vezes o cliente consumiu a oferta dentro do tipo C

P(C) = Probabilidade de consumir o grupo C (Random Forest)

Features: informações de **compra de ofertas** e **informações demográficas**.

Métricas de Avaliação:

P(u) -> Precision R(u) -> Recall

Top 4 features importance:

- total_amount
- avg_amount
- offer_discount_value
- offer_min_value

Vantagens da Abordagem:

- Priorização de campanhas
- Redução de custos
- Aumento na taxa de conversão
- Flexibilidade e Interpretabilidade
- Adaptação ao tempo

Intelligent Offer + Popular Offer

Objetivo



Algoritmo Intelligent Offer (IO) recomenda ofertas de clientes com perfis similares baseado em padrões de comportamento.

Resultado: Segundo nível de recomendação com foco em realizar uma **segmentação direcionada** realizando uma **personalização intra-cluster**

Objetivo



Algoritmo Popular Offer (OF) recomenda as ofertas mais consumidas pelos clientes.

Resultado: Terceiro nível de recomendação com foco em realizar uma complementação da lista de ofertas recomendadas e tratar o cold-start

Features IO: Informações demográficas.

Features OF: Quantidade de ofertas completadas.

Vantagens da Abordagem:

- Segmentação direcionada
- Otimização de recursos
- Descoberta de oportunidades
- Melhor retenção