

Políticas e Procedimentos

Descrição: "Campanha O Mar Ta Pra Peixe" - Premiação especial por

indicação de oportunidades

ID do Documento: SIIP

Classificação: Interno



Sales Indication Incentive Policy (pt-br)

Índice

1	Propósito	3
2	Audiência	3
3	Definição da Política	3
	Procedimento	
	Aprovações	
	Referências	

Gold Application Lifecycle Management Gold Application Development Gold Collaboration and Content Gold Business Intelligence

Av. John Dalton, 301 Bloco A - Conj. 13 13069-330 11 3504-1100

MATÃO

Av. XV de Novembro, nº 1368, Centro 15990-234 11 3504-1100



Sales Indication Incentive Policy (pt-br)

1 Propósito

A "Campanha O Mar Ta Pra Peixe", como é comumente conhecida a premiação especial por indicação de oportunidades, que reconhece com prêmios os colaboradores da Programmer's que embora não envolvidos nas atividades de vendas, tenham o esforço adicional de identificar novas oportunidades de negócios para a empresa.

2 Elegibilidade

Esta campanha é aplicável para os colaboradores da empresa, que não atuem como Gerentes de Contas ou como gestores ou ainda especialistas das áreas de negócios e que indiquem novas oportunidades de vendas em clientes.

Para colaboradores da empresa das áreas administrativas, Financeiro, Departamento Pessoal, Recursos Humanos, Marketing e Comercial, a campanha é aplicável apenas na indicação de oportunidades em clientes novos para a Programmer's. Entende-se por clientes novos, aqueles que não tiveram faturamento pela Programmer's ou subsidiárias nos últimos 5 anos e que ainda não haviam sido identificados pelos vários sistemas de captação de clientes/oportunidades da empresa (Ex. renovações de projetos, prospecção ou conhecimento dos Gerentes de Contas).

3 Definição da Campanha

Em se confirmando a nova oportunidade e o cliente colocando a encomenda, o colaborador fará jus a um prêmio pago em dinheiro correspondente a R\$ 10,00 (dez reais) por cada R\$ 1.000,00 (hum mil reais) ou fração, do valor da receita bruta efetivamente gerada por essa encomenda. A campanha é cumulativa, permitindo assim a identificação de várias oportunidades.

Só são elegíveis oportunidades validadas pela empresa e que ainda não haviam sido identificadas pela Programmer's, ou seja, não constem do CRM ou não sejam renovações de projetos ou ainda não tenham sido de conhecimento dos Gerentes de Contas.

O colaborador receberá o "prêmio" semestralmente nos meses abril e outubro.

Microsoft Partner

Gold Application Lifecycle Management Gold Application Development Gold Collaboration and Content Gold Business Intelligence CAMPINAS

Av. John Dalton, 301 Bloco A – Conj. 13 13069-330

11 3504-1100

MATÃO

Av. XV de Novembro, nº 1368, Centro 15990-234





Sales Indication Incentive Policy (pt-br)

O "prêmio" será calculado sobre os valores efetivamente recebidos pela Programmer's até o mês imediatamente anterior à apuração.

Receberão os prêmios os colaboradores que estejam atuando na Programmer´s na data dos pagamentos dos prêmios.

Esta campanha não é vinculada à remuneração normal pelo trabalho contratado do colaborador. É de cunho voluntário e excepcional, podendo ser alterada ou cancelada sem prévio aviso a qualquer momento pela Programmer's.

O reconhecimento é restrito a cada oportunidade propriamente identificada, aprovada e realizada, não sendo aplicada para futuras vendas na mesma conta ou aditivos do mesmo projeto, excetuando-se novas identificações que respeitem as regras aqui apresentadas.

Sobre o valor do prêmio bruto incidirão os encargos e tributos legais.

4 Procedimento

O colaborador elegível ao identificar uma nova oportunidade, deve inscrever a nova oportunidade, respondendo todas as questões de um formulário específico divulgado pela Programmer's.

Link do formulário: Microsoft Forms (office.com)

Em seguida você será comunicado, por e-mail, se a indicação é válida ou não pelos critérios da campanha.

A partir dessa indicação a equipe de Vendas da Programmer's, atuará no sentido de transformar essa oportunidade em uma encomenda.

Veja o exemplo:

- 1. Oportunidade identificada e validada em 15/05/2021;
- 2. Venda concretizada em 15/08/2021 pelo valor de R\$ 200.000,00;
- 3. Fatura de R\$ 200.000,00 paga pelo cliente em 30/10/2021;

Microsoft Partner

Gold Application Lifecycle Management Gold Application Development Gold Collaboration and Content Gold Business Intelligence CAMPINAS

Av. John Dalton, 301 Bloco A – Conj. 13 13069-330 11 3504-1100 MATÃO

Av. XV de Novembro, nº 1368, Centro 15990-234



Sales Indication Incentive Policy (pt-br)

 Colaborador que identificou a oportunidade recebe o prêmio de R\$ 2.000,00 durante o mês de abril de 2022. Sobre esse valor incidirão eventuais tributos legais como por exemplo o IR.

Gold Application Lifecycle Management Gold Application Development Gold Collaboration and Content Gold Business Intelligence Av. John Dalton, 301 Bloco A – Conj. 13 13069-330 11 3504-1100

MATÃO

Av. XV de Novembro, nº 1368, Centro 15990-234 11 3504-1100



Sales Indication Incentive Policy (pt-br)

5 Aprovações

Antes da publicação esta campanha deve ser aprovada pelo VP de Vendas & Marketing.

6 Referências

Histórico de Versões em https://intranet/policy

Aprovações eletrônicas em https://intranet/policy

Política de Classificação de Documentos em https://intranet/policy/Document Classification
Policy.docx