**Tu Negocio Está Destinado a Perder Dinero**

Si… leiste bien. Tu negocio está destinado a **PERDER DINERO**.

Yo te he dicho en varias ocasiones que los seres humanos estamos “diseñados” y “programados” para el FRACASO en los negocios…

Bien… pues hoy te voy a decir algo MUCHO PEOR! (de hecho es algo bueno si sabes tomar ventaja):

**Los negocios están DISEÑADOS para el fracaso!**

[](http://www.ganadineromientrasduermes.com/tu-negocio-esta-destinado-a-perder-dinero/perderdinero/)

Y la razón es muy sencilla.

Cuando empiezas un negocio, existen diferentes “fuerzas” en el mercado que de forma NATURAL, si no haces algo al respecto, provocan que tu negocio fracase.

Te explico…

Cuando tienes un negocio:

- **TUS CLIENTES** – Quieren que les des MUCHO valor pero a un PRECIO muy bajo (gratis de ser posible)  
- **TUS EMPLEADOS** – Quieren que les pages MUCHO dinero y que ellos trabajen lo MENOS posible  
- **TUS PROVEEDORES** – Quieres cobrarte lo MAS posible y darte el MENOR VALOR posible

Y así… podría seguir la lista.

De forma “natural” cada quién ve por su propio bienestar.

No es algo malo. Simplemente es una REALIDAD humana.

Si TU no haces esto consciente… de forma natural todas estas fuerzas harán que tu negocio FRACASE.

Garantizado.

Pero esta es la mejor parte!

Como te he dicho varias veces, el 80% de los nuevos negocios fracasan dentro de los primeros 5 años (de hecho el 94% fracasa dentro de los primeros 10 años!)

Y la razón es porque, como te digo,debido a todas las “fuerzas” humanas… los negocios TIENDEN AL FRACASO.

Pero como te decía… esta es la mejor parte.

Y sobre todo la BUENA NOTICIA para ti!

La buena noticia es que, cuando DESPIERTAS y te das cuenta de esta REALIDAD…

Entonces puedes hacer algo para SOLUCIONARLO.

- Puedes articular de mejor manera a tus clientes el VALOR de tus productos y cobrar precios MAYORES  
- Puedes crear una CULTURA fuerte en tu empresa que haga que tus empleados produzcan MAS  
- Puedes tener una relación profunda y a largo plazo con tus proveedores en donde vean MAYOR el valor de la relación con tu negocio, que el precio de un proyecto en específico

Es decir… puedes TU provocar que cada una de estas “fuerzas” no solamente no afecten a tu negocio… sino que:

PUEDES ADEMAS TOMAR VENTAJA DE ELLAS!

Y como tus competidores no saben esto… creeme… en poco tiempo van a desaparecer la mayor parte de ellos (como han desaparecido los mios)…

… y TU vas a tener:

- **MAS CLIENTES**  
- **MEJORES EMPLEADOS**  
- **MEJORES PROVEEDORES**

… y sobre todo…

- Un mayor ingreso y una **MEJOR CALIDAD DE VIDA.**

Ojalá entiendas la MAGNITUD que tiene este concepto (te recomiendo que lo leas otra vez)…

Un abrazo! :=)

Seguimos en contacto.

**Alex Berezowsky**

## Como Tener Exito

Por qué las personas son exitosas?

Si alguien te pregunta: **¿*como tener exito*?** Tú, ¿qué responderías?

Revisemos lo que **Richard St. John** explica sobre las palabras clave que pueden responder a la pregunta *como tener exito*?

**1. *Como tener exito*? PASION:** **Lo primero es la Pasión.**

**Freeman Thomas** (Fue el alma de Porsche, Diseñador de Vehículos VW, Audi, DaimlerChrysler.  Antes de trabajar en porsche siempre había sido un fanático de la marca, aunque no podía permitirse tener uno, ahora tiene dos. Thomas solo piensa en coches. El Audi TT literalmente lo empezó con un boceto en una servilleta, y su primer concurso de dibujo de autos lo gano cuando estaba en primer grado “era un dibujo de un camión de bomberos, dice con orgullo”.

**Freeman Thomas** nos dijo, sobre como tener exito **“Soy impulsado por mi pasión”**

Las personas exitosas lo hacen por amor, no por dinero.

**Carol Colleta** (Ella es una oradora muy solicitada en la fórmula del éxito, galardonada con el  Lambda Alfa Internacional Internacional Journalism Award 2009 y es uno de los 50 mejores pensadores urbanos de todos los tiempos, sobre **como tener exito**…)

**Carol Colleta** nos dijo, **“Yo pagaría a alguien por hacer lo que yo hago”.**Lo curioso es que, Si lo haces por amor, el dinero viene de todas maneras.

**2. Como tener exito? TRABAJO:**

**Rupert Murdoch**(El imperio de Rupert Murdoch comenzó en Australia, empresario de medios. Sobre como tener exito nos dice…)

**Rupert Murdoch** me dijo, **“Todo es trabajo duro,Nada viene fácilmente, Pero me he divertido bastante”.**

¿Dijo diversión? ¿Rupert? ¡Sí!A las personas en TED les divierte el trabajo.

Y trabajan muy duro.Yo pensé, ellos no son adictos al trabajo, son amantes del trabajo.

[**>>Descubre los rituales de los emprendedores exitosos CLICK AQUI<<**](http://dineroweb1.gdmduermes.hop.clickbank.net/?pid=20)

**3. Como tener exito? SER BUENO:**

**Alex Garden**(Comenzó su carrera en la industria de los videojuegos a los 15 años, Fundó el Relic Entertainment, en la actualidad es uno de los principales estudiosos en el desarrollo de juegos de América del Norte. Ha ganado más de 50 premios.) Sobre como tener exito dijo…

**Alex Garden** dijo, **“Para ser exitoso debes dedicarte a algo, y ser muy bueno en ello”.  No hay magia, todo es practicar, practicar, practicar.**

**4. Como tener exito? ENFOQUE:**

**Norman Jewison** (Es el cineasta Canadiense más admirado y respetado por la industria cinematográfica del Canadá. En la década del ’70 llevó al cine dos éxitos de origen teatral-musical: El violinista en el tejado (Fiddler on the Roof, 1971) y Jesus Christ Superstar. Cuando le preguntan como tener exito dice…

**Norman Jewison** me dijo, **“Yo pienso que todo tiene que ver con enfocarse en una sola cosa”**

[](http://dineroweb1.inviertapg.hop.clickbank.net/)

**5. Como tener exito? EMPUJE:**

**David Gallo** (oceanógrafo, el primero en utilizar una combinación de submarinos y robots para explorar el mundo submarino.) Sobre como tener exito nos dice…

**David Gallo** dijo, **“Debes empujartefísica y mentalmente, debes empujarte, empujarte, empujarte”**

Debes empujarte a través de la timidez, y las dudas.

**Goldie Hawn** (Es una conocida actriz, productora y directora de cine, famosa por haber sido una de las “niñas mimadas” de**Hollywood**.  Fue premiada con una estatuilla de los **Premios de la Academia**, solo que en este caso fue a la **Mejor Actriz**. Y sobre como tener exito dijo…

**Goldie Hawn** dijo,  **“Siempre tuve dudas, no era lo suficientemente buena, no era lo suficientemente inteligente, no pensé que lo lograría”.**

Ahora bien, nunca es fácil empujarte,y es por eso que inventaron a las madres.

**Frank Gehry**(Gehry ha diseñado edificios públicos y privados en América, Europa y Asia. Frank Gehry ha obtenido varios de los premios de arquitectura más importantes.

**Frank Gehry** me dijo, **“mi madre me empujó.”**

[**>> Aprende Como tener exito en todo lo que emprendas. CLICK AQUI Vídeo <<**](http://dineroweb1.gdmduermes.hop.clickbank.net/?pid=20)

**6. Como tener exito? SERVICIO:**

**Sherwin Nuland** (Norteamericano de origen judío, de ochenta años de edad, es autor de libros de diversa índole, algunos de los cuales podrían colectarse dentro de esa inmensa categoría de ‘autoayuda’, y que además han llegado aser éxitos de ventas. Médico especialista en cirugía general y profesor de bioética en la Universidad de Yale) Sobre como tener exito…

**Sherwin Nuland** dijo,**“Ha sido un privilegio servir como doctor”.**

Ahora muchos niños me dicen que quieren ser millonarios. Y lo primero que les digo es, “Ok, pero no pueden servirse a ustedes mismos, deben servirles a otros con algo de valor. Porque esa es la manera en que las personas se vuelven ricas”.

**7. Como tener exito? IDEAS!:**

**Bill Gates** (Fundador, Presidente y Director General de Microsoft. Cuando en 1986, Microsoft salió a la Bolsa, las acciones se cotizaron tan alto que Bill Gates se convirtió en el hombre más rico de Estados Unidos.) Sobre como tener exito dice…

**Bill Gates dijo, “yo tuve una idea: fundar la primera compañía de programas para microcomputadoras”.**

Diría que fue una muy buena idea. Y no hay magia en la creatividad en cuanto a ideas se refiere, es sólo hacer cosas bastantes simples. (Escuchar, Observar, Ser Curioso, Preguntar, Resolver problemas, Hacer Conexiones).

**8. Como tener exito? PERSISTENCIA:**

**Joe Kraus** (Es el fundador deExcite, JotSpot, y DigitalConsumer.org.  En la actualidad, Kraus es socio inversor en el Google Ventures. Kraus ha estado involucrado con la etapa de desarrollo tecnológico de las empresas desde hace de más de doce años) Al preguntarle Como tener exito..

**Joe Kraus** dijo, **“Persistencia es la razón número uno del éxito”**

Tienes que persistir a través del fracaso, y de CRAP que por supuesto significa “Criticas, Rechazo, Assholes (idiotas) y Presión”.

Tomado y adaptado de TED **IDEAS**WORTH**SPREADING.**

### [Estos son ocho palabras claves sobre como tener exito. Descubre más secretos sobre como tener exito… Click Aqui](http://dineroweb1.gdmduermes.hop.clickbank.net/?pid=20)

Como Tener exito

**El Dinero Está En El Movimiento**

El dinero está en el MOVIMIENTO, no en la planeación.

Quiero repetir esta frase, porque es IMPORTANTE:

El dinero está en el MOVIMIENTO, no en la planeación.

La mayoría de los emprendedores cuando tienen una BUENA IDEA tardan mucho tiempo en la PLANEACION.

Semanas, meses… AÑOS planeando….

Pero nunca lo llevan a la ACCION.  
[](http://www.ganadineromientrasduermes.com/gdmd/)

El dinero NUNCA va a ser el resultado de PLANEAR correctamente un negocio.

El dinero es el resultado de TOMAR ACCION, EJECUTAR, IMPLEMENTAR y convertir una “buena idea” en REALIDAD.

No quiero decir que NUNCA PLANEES.

Pero 5% debe de ser PLANEACION y 95% debe de ser ACCION.

¿Y sabes por qué?

Te explico…

Cuando finalmente lances tu producto al mercado, NO SIEMPRE vas a tener éxito.

Y por lo mismo, mientras MAS RAPIDO lo lances, MAS RAPIDO vas a tener INFORMACION por parte del mercado diciendo qué es lo que funcionó o qué es lo que NO FUNCIONO.

Y con esa información puedes ADAPTAR tu producto, ADAPTAR tu negocio y volver a intentarlo.

Hasta que lo logres.

Por lo mismo…. mientras MAS RAPIDO TOMES ACCION …. más rápido tendrás INFORMACIÓN para ADAPTARTE y tener éxito.

En los negocios, tiene más éxito el que sabe ADAPTARSE a la realidad.

Y se ADAPTA más el que más RAPIDAMENTE convierte en REALIDAD una “buena idea”.

Espero que entiendas la profundidad que tiene este concepto.

Te pido que leas este artículo POR LO MENOS 5 VECES y lo pienses detenidamente.

Y después de “pensar” TOMA ACCION!

No mañana. HOY!

Abrazo,

Alex Berezowsky