

# Forward guidance



Traduzido do inglês - Forward guidance é uma ferramenta utilizada por um banco central para exercer seu poder na política monetária a fim de influenciar, com suas próprias previsões, as expectativas do mercado sobre os níveis futuros das taxas de juros. Wikipedia (inglês)

Ver descrição original ✓

Feedback

Aproximadamente 14.600.000 resultados (0,33 segundos)

Quantitative easing (QE) is a monetary policy action where a central bank purchases predetermined amounts of government bonds or other financial assets in order to stimulate economic activity. Quantitative easing is a novel form of monetary policy that came into wide application after the financial crisis of 2007-2008.





W wikipedia.org https://en.wikipedia.org > wiki > Quantitative\_easing

Quantitative easing - Wikipedia

#### Outras perguntas

What is quantitative easing in simple terms? What is an example of quantitative easing? Is quantitative easing the same as printing money? Is quantitative easing good or bad?



O que é, e como funciona o quantitative easing? - Warren

8 de jun. de 2021 — Quantitative easing, ou flexibilização quantitativa, é uma estratégia de política monetária na qual o Banco Central de um país compra

Sobre trechos em destaque • III Feedback

#### Flexibilização quantitativa 🔫 (Quantitative easing)



Quantitative easing, conhecido também como flexibilização quantitativa, afrouxamento quantitativo ou políticas quantitativas de mitigação financeira é um instrumento de afrouxamento monetário que consiste na criação de quantidades significantes de dinheiro novo, eletronicamente, pelo banco central de um país Wikipédia

O que é dominância fiscal? A dominância fiscal é um conceito de economia que descreve um quadro desfavorável na administração econômica de um país. Ela ocorre, em termos simples, quando há desequilíbrio entre a política monetária e a política fiscal do Estado. 10 de mar. de 2021



politize.com.br

https://www.politize.com.br > dominancia-fiscal

Dominância Fiscal: entenda o que esse conceito significa!



### O que é o teto de gastos públicos? Entenda a regra

Sobre trechos em destaque • III Feedback

Por Bruno André Blume

Publicado em: **22/10/2021** 

Atualizado em: 18/11/2022

## O que é o teto de gastos públicos?

Em 2016, a proposta do governo do ex-<u>presidente</u> Michel Temer foi de estabelecer um **limite para os gastos** do governo federal para os próximos 20 anos a partir de 2017, tendo como base o orçamento do governo em 2016.

Assim, o teto de gastos estabelece um limite de gastos para a União. Isso significa que a Emenda Constitucional definiu que o crescimento dos gastos públicos seria totalmente controlado por lei.

Dessa forma, o governo federal fica impedido de criar um Orçamento para a União maior do que o ano anterior ele pode apenas corrigir os valores de acordo com a inflação Alguns gastos até podem crescer mais do que a inflação, desde que ocorra cortes reais em outras áreas. sso implica que, na prática, portanto, as despesas do governo não terão crescimento real por 20 anos a partir de 2017.

Vale destacar que o congelamento dos gastos público pode ser revisado após 10 anos.

### E por que a PEC 241 foi aprovada em 2017?

O governo Temer argumentava que o teto era necessário para **controlar os gastos públicos**, que estariam em uma trajetória insustentável de crescimento.

Segundo dados do Tesouro Nacional e do <u>IBGE</u>, entre 1997 e 2015, as despesas do Governo Federal cresceram de R\$ 133 bilhões para R\$ 1,15 trilhão, um crescimento de mais de **864**%.

No mesmo período, a inflação, medida pelo Índice de Preços ao Consumidor (IPCA), do IBGE, subiu 306%. Ou seja, os gastos reais do governo cresceram em ritmo acelerado ao longo de quase duas décadas. Esse crescimento de gastos deve-se em grande parte a regras da nossa legislação que garantem reajustes acima da inflação para várias áreas do orçamento público.

Esse aumento dos gastos não era visto como um problema tão sério ao longo da década passada, já que **o governo também arrecadou mais receitas**, graças ao crescimento econômico na década de 2000. Mas com a crise econômica que o país vivenciou desde 2015, essa questão voltou a receber atenção.

O problema é que, enquanto os gastos continuavam a subir, a arrecadação de <u>tributos</u> **desacelerou muito**, junto com o resto da economia. Em 2015, o governo arrecadou 5,62% menos recursos do que em 2014, em termos reais.

Antecipando a grave situação da <u>política fiscal</u>, o governo Dilma planejou um ajuste no início de 2015, que não incluía a ideia de teto de gastos públicos, mas procurava evitar um rombo nas contas públicas. As principais medidas eram cortar gastos e aumentar impostos.

O ajuste não saiu da forma como a equipe econômica de Dilma esperava. Em 2016, com o <u>impeachment</u> dela e a chegada de Temer à presidência, foi nomeada uma nova equipe econômica, que procurou solucionar a questão fiscal através do **controle das despesas.** 

### Quais são os efeitos do teto de gastos?

Com o teto de gastos para a União, a principal tendência é que, dentro de alguns anos após essa PEC, os gastos públicos tenham uma participação menor na economia e que os recursos que financiam serviços públicos sejam limitados, tais como **educação e saúde.** Por lei, o governo deve destinar um percentual de suas receitas para essas áreas. Você pode aprender melhor sobre isso no nosso post sobre <u>quanto o governo investe em saúde e educação.</u>

Por lei, os órgãos da União que extrapolarem o limite de gastos enfrentaram algumas punições:

- · proibição de aumentar os salários dos servidores no ano seguinte;
- proibição de contratar concurso público;
- proibição de criar novos cargos ou reestruturar planos de carreira.

Em 2020 e 2021, com o contexto da **pandemia de coronavírus**, o teto de gastos voltou a ser tema de grande debate. Isso porque o <u>auxílio emergencial</u> aos trabalhadores representa um gasto não esperado nas contas públicas e entra em choque com o limite de gastos impostos pela Emenda.

Em 2021, uma nova revisão sobre o teto de gastos foi proposta, o governo Bolsonaro propôs realizar uma parte do pagamento do programa <a href="Auxílio Brasil">Auxílio Brasil</a> fora do teto. O assunto gerou polêmica em torno do debate entre manter um programa social necessário ativo, que traria ganhos eleitorais para o então presidente, e a manutenção da **responsabilidade fiscal com as contas do governo**, que seria um elemento importante para evitar um agravamento da crise econômica do país.

O teto de gastos também é influenciado pela **Proposta de Emenda à Constituição 23 de 2021**, mais conhecida como <u>PEC dos Precatórios</u>, que sugere um limite ao valor que o governo usará do seu orçamento para pagar os precatórios. A medida versa sobre o pagamento de dívidas do <u>poder público</u>, comprometendo parte dos recursos que poderiam ser utilizados para outros fins.

Em 2022, surgiu mais um fator que exercerá influencia significativa no teto de gastos: a <u>PEC da transição</u>. A proposta surgiu devido ao Orçamento de 2023, que não inclui o atual valor do Auxílio Brasil, tampouco as outras propostas do governo eleito.

Dessa forma, para tornar possível a execução de medidas além daquelas previstas na **proposta orçamentária de 2023**, sem ultrapassar o teto de gastos estabelecido, a PEC da transição propõe a alteração do texto constitucional para que despesas como essa não sejam contabilizadas dentro do teto.

E você, o que acha do teto de gastos para o orçamento da União? Deixe sua opinião nos comentários!

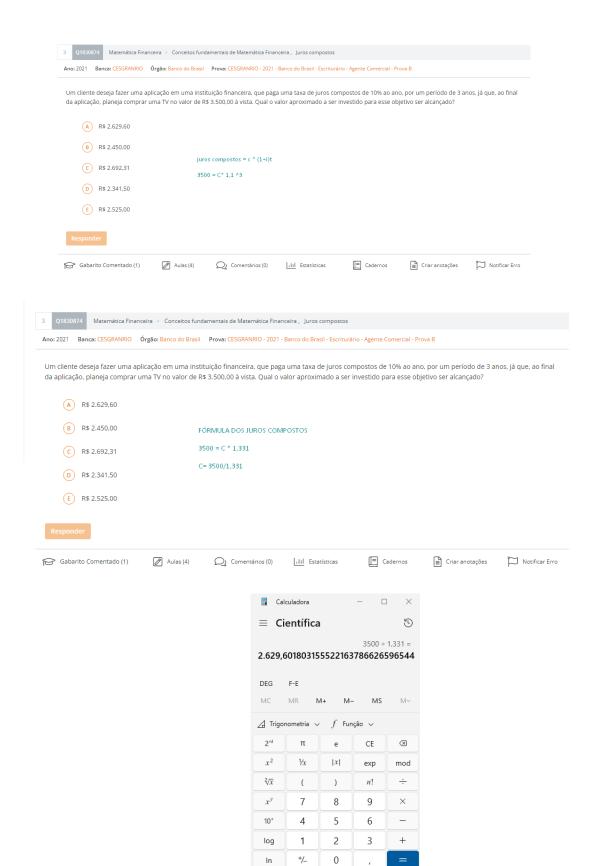




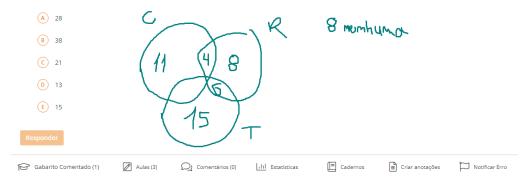


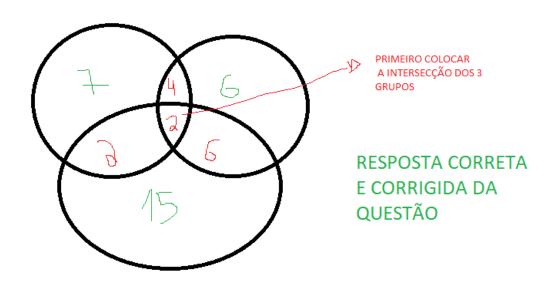




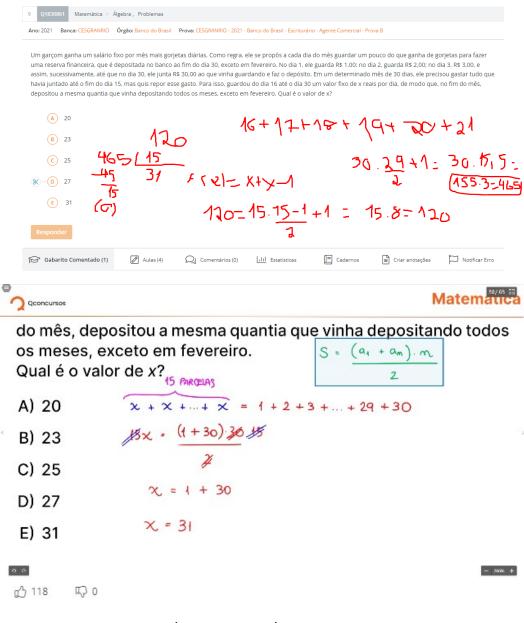


Um banco está selecionando um novo escriturário e recebeu um total de 50 currículos. Para o exercício desse cargo, três habilidades foram especificadas: comunicação, relacionamento interpessoal e conhecimento técnico. As seguintes características foram detectadas entre os candidatos a essa vaga: •15 apresentavam habilidade de comunicação; •18 apresentavam habilidade de relacionamento interpessoal: •25 apresentavam conhecimento técnico: •Seis apresentavam habilidade de relacionamento interpessoal e conhecimento técnico: •Dois candidatos apresentavam todas as habilidades; •Oito candidatos não apresentavam nenhuma das habilidades. Com base nessas informações, qual o número total de candidatos que apresentam apenas uma das três habilidades apontadas?





A FÓRMULA É A+B+C-A ^B-A ^C-B ^ C+A ^ B ^ C



MÉTODO DA P.A (FÓRMULA DA PA)

S = ((A1 + AN) \* N)/2



falsidade ideológica

apresenta condições e características de um empréstimo a um cliente que contrata o produto e que descobre posteriormente que havia mais taxas cobradas pelo banco e mais prestações a serem pagas.

Para Porter, a competitividade na indústria é definida pelos seguintes fatores:

- Novas empresas dentro da indústria;
- Produtos que podem atuar como substitutos de bens ou serviços que as companhias produzem dentro da indústria;
- Competência dos fornecedores de controlar assuntos como custos de matérias que as companhias da indústria utilizam para manufaturar seus produtos;
- Poder de negociação que os compradores possuem dentro da indústria;
- Grau de rivalidade ou competição entre as firmas dentro da indústria.

Para o modelo de estratégias genéricas os compradores, produtos substitutivos, fornecedores e novas empresas potenciais constituem as forças que corroboram para o nível de rivalidade entre as firmas da indústria. Desse modo, após a compreensão das forças que determinam a competitividade dentro da indústria o administrador é capaz de desenvolver estratégias que tornem sua organização mais competitiva. Porter criou três estratégias genéricas, são elas:

 Diferenciação – estratégia que estuda tornar uma organização mais competitiva através do desenvolvimento de um produto que o cliente perceba como diferente dos demais oferecidos pelos concorrentes.

- Liderança de custo – método que visa aumentar a competitividade de uma organização através do fornecimento de produtos mais baratos do que os do concorrente.

- Focalização – estratégia que visa torna a organização mais competitiva através da concentração/foco em um determinado consumidor.

Ante o exposto, a alternativa correta é a letra A, uma vez que a criação de equipes interfuncionais, recompensadas por assumir riscos e o desenvolvimento de produtos inovadores estão relacionados com a estratégia genérica da diferenciação. Para essa abordagem a organização se torna mais competitiva ao desenvolver produtos que o cliente perceba como diferente e inovadores dos demais oferecidos no mercado.

POR EXEMPLO O IPHONE QUE É UM PRODUTO DIFERENCIADO

> XIAOMI É UM APARELHO CELULAR ANDROID QUE NO GERAL TENDE A LIDERAR O MERCADO ATRAVÉS DO BAIXO CUSTO DO PRODUTO

FOCO EM CARROS DE LUXO POR EXEMPLO

PUBLICO ESPECIFICO = FERRARI LAMBORGHINIS ETC

Fonte:

CHIAVENATO, Idalberto. Administração geral e pública: provas e concursos. 5ª ed. São

Paulo: Manole, 2018.

A questão em análise nos introduz uma contextualização que nos remete ao **Modelo das Estratégias Genéricas de Competição** proposto por Michael Porter.

As estratégias de segmentação estão relacionadas ao posicionamento da empresa frente a um mercado consumidor. Essa segmentação refere-se à segmentação de mercado, ou seja, a empresa adota determinada postura de venda ou de características do produto, conforme as necessidades desejadas de um público-alvo.

Para entendermos melhor, as estratégias se dividem em: liderança em custos, diferenciação e foco ou enfoque ou segmentação. A estratégia de enfoque visa valorizar e recompensar a adaptabilidade organizacional e o relacionamento com os clientes. A estratégia de diferenciação objetiva gerar vantagem competitiva em um produto com características únicas, que sejam diferenciais em relação ao dos concorrentes, como, por exemplo, a qualidade de um produto. Por fim, a estratégia de liderança em custo objetiva a obtenção de vantagens competitivas com a oferta de um produto com custos mais baixos que o dos concorrentes.

Assim, após a questão exigir utilizarmos a ótica da estratégia de liderança em custos, vamos à análise das alternativas:

- A) ERRADA. A redução do custo de utilização pelo comprador e as características do produto, escolheu um produto considerado único pelos clientes características inerentes à estratégia de diferenciação.

  PRODUTO ÚNICO IPHONE- PLAYSTATION FERRARI
- B) ERRADA. A paridade de preço e custo de um serviço, ofereceu um serviço melhor do que o dos concorrentes em termos de atributos técnicos, funcionalidade e confiabilidade características inerentes à estratégia de enfoque.

#### OFERECEU UM FOCO EM DETERMINADO NICHO

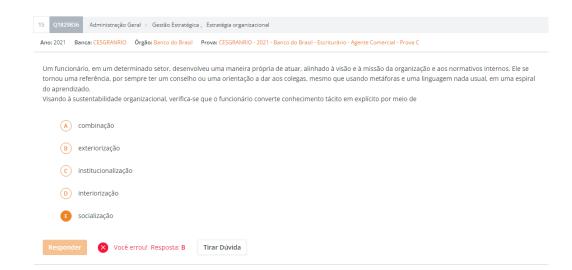
 C) ERRADA. O aspecto visual e funcional de um produto, ofereceu ao mercado um produto diferente e singular, com características distintas dos produtos concorrentes – características inerentes à estratégia de diferenciação.

#### PRODUTO COM DESIGN DIFERENCIADO --- XBOX SERIES X

D) CERTA. Os esforços de redução de custos quanto à sustentabilidade, fez com que seu custo total fosse menor do que o de seus concorrentes – características inerentes à estratégia de liderança em custos e é o gabarito da questão em análise.

#### MENOR CUSTO DO MERCADO - EXEMPLO DO ANDROID

E) ERRADA. As preferências dos potenciais compradores de um serviço, atendeu melhor ao seu alvo estratégico do que aos concorrentes do setor – características inerentes à estratégia de diferenciação. SERVIÇO DE HOTEL 5 ESTRELAS POR EXEMPLO



Para resolução da questão em análise, faz-se necessário o conhecimento da disciplina: Gestão do conhecimento. Sendo mais especificamente abordada a Espiral do Conhecimento.

Diante disso, vamos a uma breve explicação.

Na Gestão do Conhecimento, há o esforço de se transformar o conhecimento tácito em explícito e o de transformar o conhecimento individual em coletivo, havendo o seu compartilhamento entre todos os colaboradores da organização.

Trata-se da administração dos ativos intangíveis, através de um processo sistemático de identificação, criação, renovação e aplicação dos conhecimentos que são estratégicos para a organização.

Segundo Ribas (2015): "Nonaka e Takeuchi (1995) consideram que a criação do conhecimento organizacional resultaria da conversão de conhecimento tácito (relacionado ao conhecimento que o indivíduo possui informalmente, dentro de sua estrutura cognitiva) em conhecimento explícito (conhecimento formal e racional em que o conhecimento é explicitado em registros)". (Ribas, apud Nonaka e Takeuchi, 1995).

Com efeito, os autores representam a criação do conhecimento organizacional em um processo espiralado, que possui quatro etapas: Socialização (tácito para tácito), Externalização (tácito para explícito), Combinação (explícito para explícito) e Internalização (explícito para tácito).

Ante o exposto, a alternativa correta é a letra B, uma vez que o funcionário converte conhecimento tácito em explícito por meio da Externalização, que é a conversão do conhecimento tácito para explícito. Por exemplo, a gravação de vídeos pelos funcionários mais experientes, relatando suas experiências.

Fonte:

RIBAS, Andréia Lins. Gestão de Pessoas para concursos. 3ª Ed. – Brasília: Alumnus, 2015.

#### rara resolução da questão em analise, faz-se necessario o connecimento...



Autor: Antonio Diniz, Bacharel em Administração de Empresas, Pós-graduado em Gestão Pública; Docência no Ensino Superior; Gestão Estratégica; Governança Corporativa. Mestrando em Governança. Analista da ECT, atuando no departamento de governança corporativa., de Administração Geral, Administração Pública

Para resolução da questão em análise, faz-se necessário o conhecimento da disciplina: Gestão do conhecimento. Sendo mais especificamente abordada a Espiral do Conhecimento.

Diante disso, vamos a uma breve explicação.

Na Gestão do Conhecimento, há o esforço de se transformar o conhecimento tácito em explícito e o de transformar o conhecimento individual em coletivo, havendo o seu compartilhamento entre todos os colaboradores da organização.

Trata-se da administração dos ativos intangíveis, através de um processo sistemático de identificação, criação, renovação e aplicação dos conhecimentos que são estratégicos para a organização.

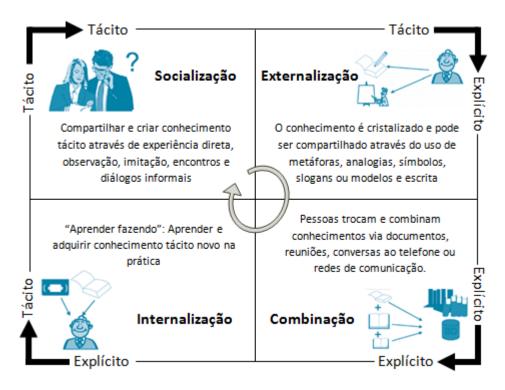
Segundo Ribas (2015): "Nonaka e Takeuchi (1995) consideram que a criação do conhecimento organizacional resultaria da conversão de conhecimento tácito (relacionado ao conhecimento que o indivíduo possui informalmente, dentro de sua estrutura cognitiva) em conhecimento explícito (conhecimento formal e racional em que o conhecimento é explicitado em registros)". (Ribas, apud Nonaka e Takeuchi, 1995).

Com efeito, os autores representam a criação do conhecimento organizacional em um processo espiralado, que possui quatro etapas: Socialização (tácito para tácito), Externalização (tácito para explícito), Combinação (explícito para explícito) e Internalização (explícito para tácito).

Ante o exposto, a alternativa correta é a letra B, uma vez que o funcionário converte conhecimento tácito em explícito por meio da Externalização, que é a conversão do conhecimento tácito para explicito. Por exemplo, a gravação de vídeos pelos funcionários mais experientes, relatando suas experiências.

Fonte:

RIBAS, Andréia Lins. Gestão de Pessoas para concursos. 3ª Ed. – Brasília: Alumnus, 2015.



Aproximadamente 3.600.000 resultados (0,30 segundos)

#### Dicionário

Definições de Oxford Languages · Saiba mais

Pesquise uma palavra

Q



### tácito

adjetivo

- 1. não formalmente expresso.
  - não traduzido por palavras; silencioso, calado.
     "os amores t. das estátuas de mármore"
  - que n\u00e3o \u00e9 preciso dizer por estar impl\u00edcito ou subentendido.
     "acordo t."
- 2. POUCO USADO

onde não há som, ruído, rumor; sossegado, tranquilo. "a t. noite de seus sonhos"

3. que não se revela; recôndito, secreto, oculto.

#### Dicionário

Definições de Oxford Languages · Saiba mais



## $(\mathcal{D})$

#### Para responder essa questão são necessários conhecimentos sobre a Lei ...

Autor: Ana Luiza Fonseca, Advogada, Bacharel em Direito pela PUC-Minas e Especialista em Direito do Trabalho e Previdenciário., de Direito do Trabalho, Direito Processual do Trabalho, Direito Previdenciário, Estatuto da Pessoa com Deficiência - Lei nº 13.146 de 2015

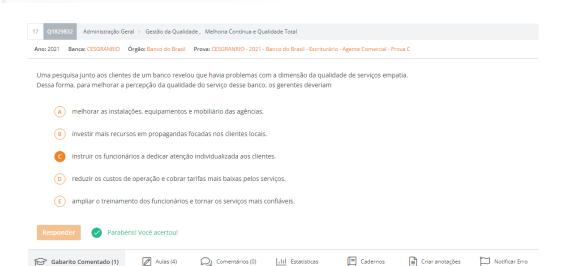
Para responder essa questão são necessários conhecimentos sobre a Lei Brasileira de Inclusão da Pessoa com Deficiência, denominada Estatuto da Pessoa com Deficiência.

- A) Inteligência do art. 36, caput do Estatuto, o poder público deve implementar serviços e programas completos de habilitação profissional e de **reabilitação profissional para que** a **pessoa com deficiência possa ingressar, continuar ou retornar ao campo do trabalho**, respeitados sua livre escolha, sua vocação e seu interesse.
- B) Inexiste previsão no Estatuto da Pessoa com Deficiência sobre o mencionado na assertiva.
- C) Inexiste previsão no Estatuto da Pessoa com Deficiência sobre o mencionado na assertiva.
- D) Inexiste previsão no Estatuto da Pessoa com Deficiência sobre o mencionado na assertiva.
- E) Inexiste previsão no Estatuto da Pessoa com Deficiência sobre o mencionado na assertiva.

#### Gabarito do Professor: A

J 0

17



Diante disso, vamos a uma breve explicação.

Segundo Fortuna (2008), o sistema financeiro é compreendido por um conjunto amplo de instituições que se propõe a tornar possível por meio de diversas atividades de fluxo de recursos financeiros, entre poupadores e investidores, em uma economia.

Nas últimas décadas, o segmente financeiro tem passado por grandes transformações, consequências não só da evolução dos mercados, mas também da influencia de forças em seu ambiente de competição, como a globalização e os novos avanços tecnológicos. Essa competitividade incentiva a renovação, o uso de novas tecnologias, o atendimento pontual e eficaz as necessidades dos clientes, além de impulsionar o crescimento econômico do país.

Posto isso, vamos à análise das alternativas.

- A) ERRADA. Para o crescimento dos negócios os gerentes bancários precisam desempenhar funções que resultem em rentabilidade e competitividade em um mercado cada vez mais disputado e fatores como, nível de desculpas, não são avaliados como fator de competitividade.
- B) ERRADA. O rendimento de seus funcionários é um fator a ser observado na competitividade, contudo o relacionamento com seus familiares, isoladamente, não é.
- C) ERRADA. Para Vasques (2003), não basta só ouvir o cliente, elogios ou reclamações, é de suma importância fazer algo com essas informações. Como, por exemplo, o lançamento de produtos que minimizem as reclamações recebidas. Logo, o número de reclamações, por si só, não influencia diretamente nos fatores de avaliação, mas sim o que foi feito através delas.
- D) ERRADA. O princípio de Pareto (regra 80/20) é um método que prevê que 80% dos efeitos surgem a partir de apenas 20% das causas, é uma abordagem de causa e efeito.
- E) CERTA. A elevada competitividade do mercado, no segmento bancário, pode ser avaliada por diversos fatores, entre elas o alcance de metas. Essas metas podem ser: o aumento de benefícios ofertados aos clientes, a qualidade na prestação de serviços, a boa atuação do marketing/propaganda, o lucro, a fidelização de clientes entre outros. Apesar de não ser uma nova forma de atuação dos bancários é a alternativa, mais certa, entre as demais.

Para resolução da questão em análise, faz-se necessário o conhecimento sobre metodologia SERVQUAL.

Diante disso, vamos a uma breve explicação.

A metodologia SERVQUAL mensura a qualidade do serviço baseando-se na expectativa do cliente em contraponto com o percebimento que esse mesmo cliente tem em relação ao servico que recebeu.

Neste sentido, para avaliar a qualidade utiliza-se de um instrumento em que se desenvolve um questionário composto por 22 itens, a partir dessa avaliação será possível analisar a diferença entre a expectativa e a percepção que resultará na qualidade do serviço. Esse método avalia as cinco dimensões da qualidade em serviços: confiabilidade, garantia, empatia, aspectos tangíveis e capacidade de resposta.

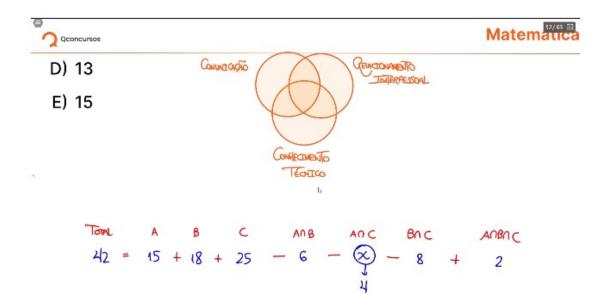
- Confiabilidade (habilidade de prestar o serviço com exatidão);
- Garantia (conhecimento dos funcionários e suas habilidades em demonstrar confiança);
- Empatia (grau de cuidado e atenção pessoal dispensado aos clientes);
- Aspectos tangíveis (aparência das instalações, equipamentos, pessoal envolvido e material de comunicação);
- Capacidade de resposta/ responsividade (rapidez em prestar serviços e a disposição em solucionar dúvidas do cliente).

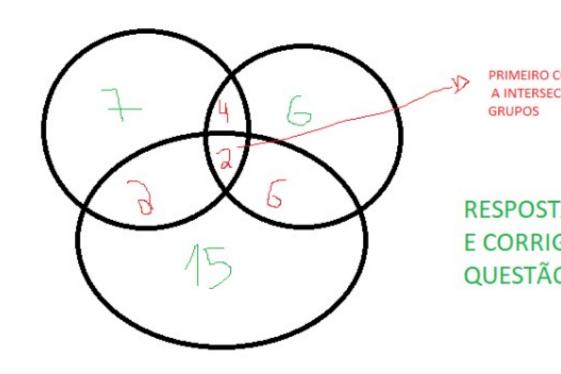
Ante o exposto, a alternativa correta é a letra **C**, uma vez que o enunciado da questão relata que o banco em questão sofre com problema com a dimensão da qualidade de serviços empatia. A alternativa que melhor traduz uma abordagem para minimizar o referido o problema é preparar os funcionários a dedicar atenção individualizada aos clientes.

Fitzsimmons (2010) traz que um atendimento de qualidade deve preencher três requisitos em relação à empatia: os serviços devem ser prestados com atenção personalizada (individualmente), funcionários devem saber as necessidades dos clientes e prestação desse serviço de forma eficiente.

Total A B C ANB ANC BNC ANBNC
$$42 = 15 + 18 + 25 - 6 - x - 8 + 2$$

$$42 - 46 = -x \cdot x = 4$$





A FÓRMULA É A + B + C - A ^ B - A ^ C - B ^ C + A ^ B ^ C

