FECCIBECTHO (5) TANAHINA

FECCIFICATION (5) TANAHIMAN

Масштабная инициатива, цель которой поддерживать мастеров индустрии красоты в стремлении становиться сильнее в своем ремесле. Для ее достижения мы находим и предлагаем лучшие решения для ежедневной работы, образования и вдохновения.

Хетшег **#БессовестноТалантливый** стал основой дружного быстрорастущего комьюнити – более 100 000 упоминаний в Инстаграм.

Следующая глава – первый в России маркетплейс для бьюти-профессионалов iBT.ru, который открывает новые возможности для индустрии красоты.

Наши проекты

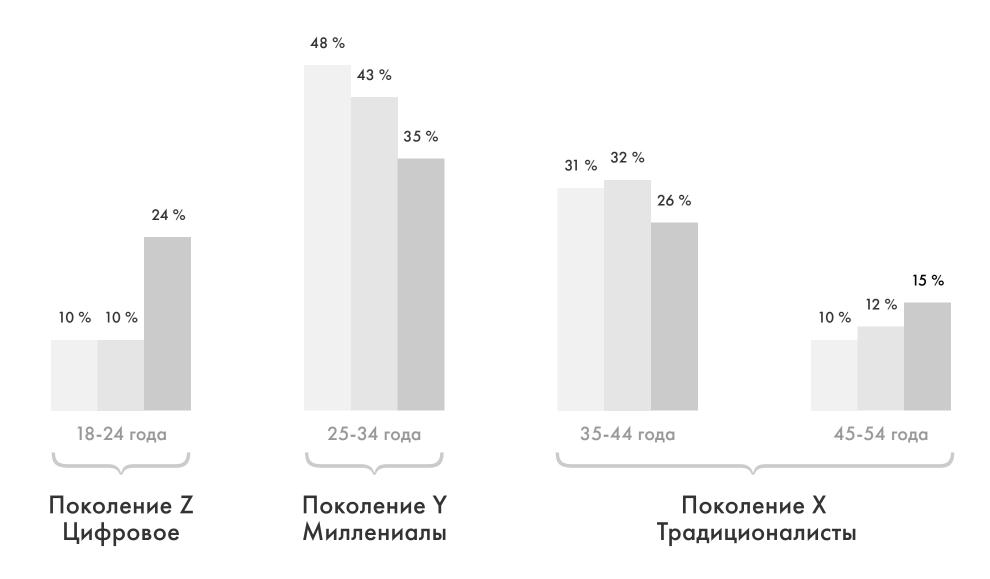
Оффлайн-бутик, где представлены профессиональные инструменты, косметика и аксессуары

Университет Бессовестно Талантливый, в программе которого авторские курсы, мастер-классы и паблик-токи со звездами индустрии

Медиаканал @bessovestnotalantlivy, где транслируем истории успеха, мнения экспертов, новости индустрии, анонсы мероприятий и репортажи

РОССИЙСКИЙ РЫНОК BEAUTY

Объем рынка вырос более чем на треть за последние 7 лет, увеличиваясь на 4-5% в год.



Динамика изменения распределения представителей различных поколений среди потребителей в 2015, 2016, 2017 гг.

Смена поколений

Большая доля активных бьюти-профессионалов – представители поколения Z, которые демонстрируют максимальный рост спроса под влиянием цифрового контента.

Маркетинг влияния

Глянец, консультанты магазинов и блоггеры больше не лидеры мнений. На ведущих позициях – друзья, сверстники и пользовательский контент. Отзывам микрои нано-инфлюенсеров доверяют 60% потребителей.

Персонализация

Уровнем персонализации предложений и качеством контента удовлетворены 22% потребителей. На первый план выходят IT-решения: отслеживание предпочтений потребителя, машинное обучение, анализ Big Data и др.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ СЕГМЕНТ РОССИЙСКОГО РЫНКА BEAUTY

Рост доверия профессиональным сообществам открывает новые возможности для Community-based проектов и увеличивает значимость маркетинга влияния.

После просмотра поста инфлюенсера российские пользователи:

Искали в продаже или купили продукт

Перешли по указанной ссылке или сделали репост

24 %

Искали информацию о продукте или рассказали друзьям

29 %

Количество рекламных постов лидеров мнений: в 2016 году – 9,7 млн; в 2018-ом – 21,7 млн; в 2019 году оценивается в 32 млн.

Отраслевые тренды

- Растет число независимых мастеров, развиваются коворкинги и аренда кресел
- Профессионалы становятся проводниками брендов
- Мастера легко меняют место работы
- Растет скорость распространения информации

Поведенческие тренды

- Коммьюнити сильнее влияют на мастеров, чем бренды (особенно в обучении)
- Растет доверие к пользовательскому контенту
- Профессионалы быстрее и активнее салонов реагируют на инфоповоды инициативы брендов, новинки и т.д.
- Заказы салонов все сильнее зависят от выбора мастеров

Источники: Wildberries & Google research: «Ноw women buy online», Aitargel

CEIMENT E-COMMERCE

Онлайн-продажи — самый быстрорастущий канал в бьюти-сегменте по итогам 2019 года: на 30% выросла доля покупок через интернет; 76% покупателей обращаются с бьюти-запросами к интернету минимум раз в месяц.

поисковые запросы Q	рейтинг поиска <mark>Яндекс</mark>	рейтинг поиска Google	ВСЕГО
Косметика (Cosmetics)	3 496 635	2 097 981	5 594 616
Парфюм (Fragrances)	672 542	403 525	1 076 067
Фен (Hairdryer)	691 615	414 969	1 106 584
Помада (Lipstick)	656 279	393 767	1 050 046
Шампунь (Shampoo)	1 807 761	1 084 657	2 892 418
Краска для волос (Hair dye)	890 561	534 337	1 424 898
Лак для ногтей (Nail polish)	432 765	259 659	692 424
Маска для волос (Hair mask)	607 641	364 585	972 226
	+++	+++	+++
ИТОГО			80 000 000

Количество поисковых запросов в месяц по сегменту beauty. Один из базовых методов оценки спроса.

Мобильный интернет

Покупатели используют мобильные устройства более чем в 50% случаев. Баланс продолжает смещается в пользу mobile.

Долевая экономика

Активно развиваются партнерские и реферальные программы.

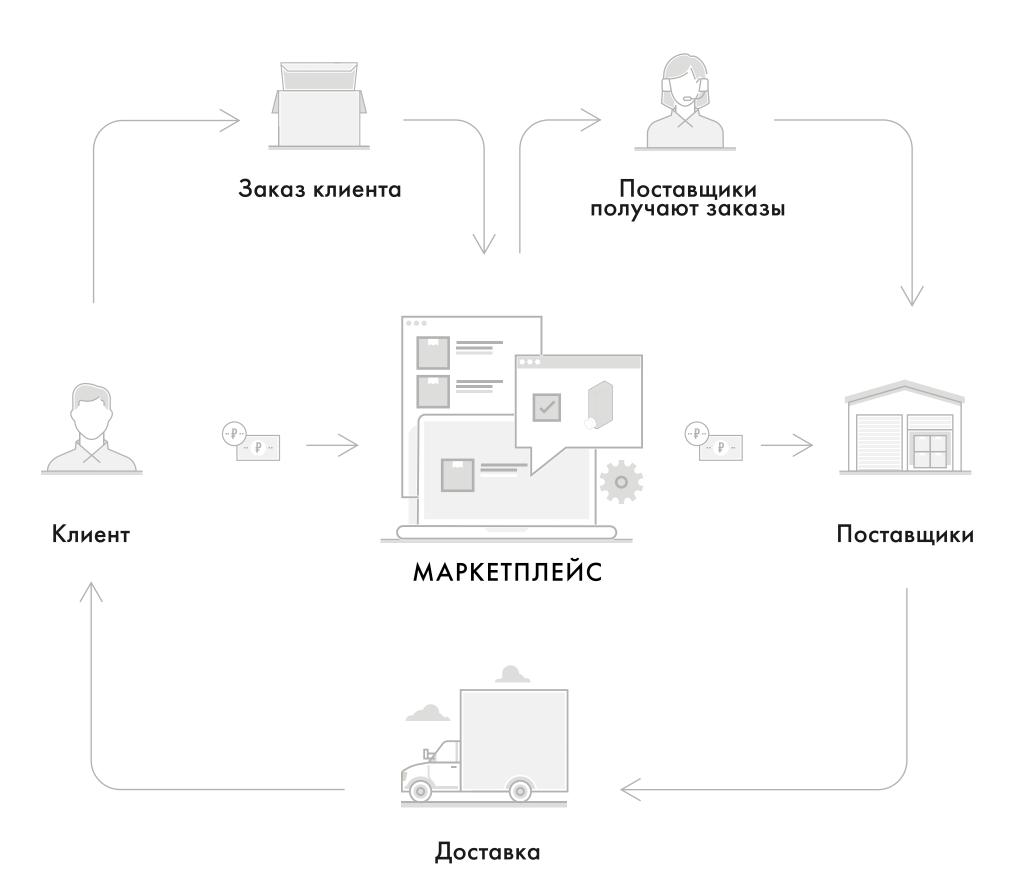
Регионы

По объему продаж уже в 2017 г. опередили Москву и Центральный ФО, а в 2020 г. стремятся к 65%, что требует оптимизации всей логистической схемы.

Агрегаторы и маркетплейсы

Набирают популярность, потому что покупателям все сложнее искать оптимальные предложения на разрозненных площадках.

MAPKETIJIENCS MAEMA



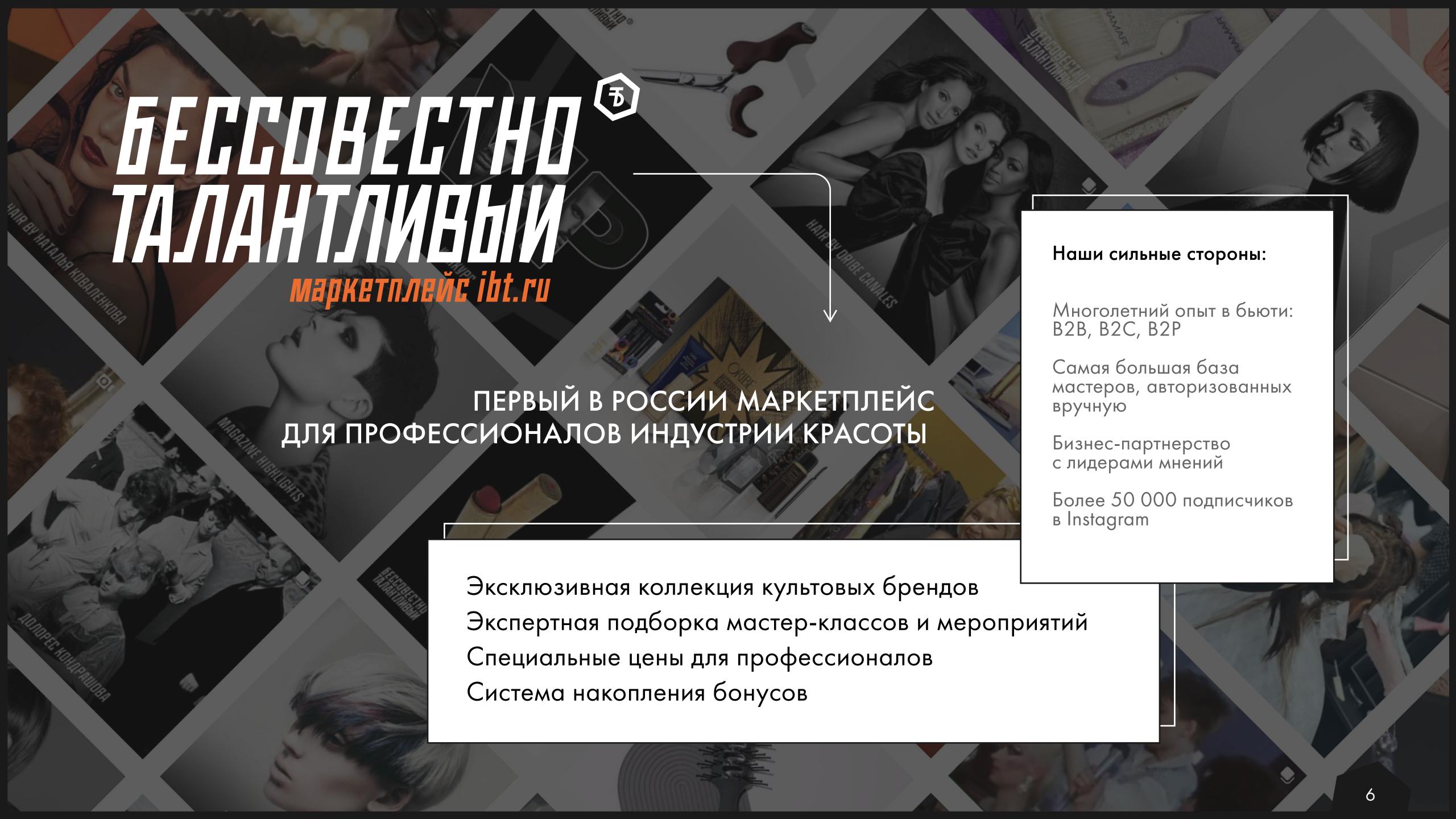
Запросы покупателей меняются. Искать товары и цены в разных магазинах становится все сложнее.

Маркетплейс – это торговая онлайн–площадка, которая объединяет мультибрендовый ассортимент от независимых продавцов, персонализированные рекомендации, системы фильтров и бонусов, удобную оплату и логистику.

56% розничных онлайн-покупок в мире совершается на маркетплейсах. По прогнозам, к 2023 году этот показатель приблизится к 70%.

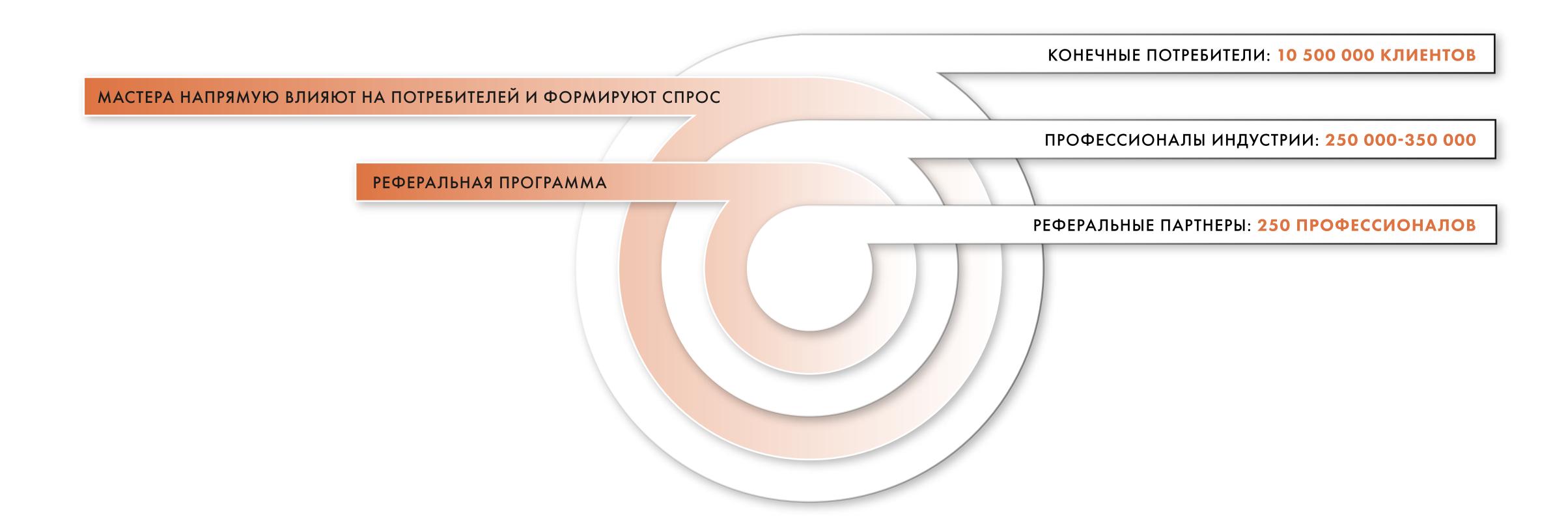
В России площадки WildBerries, Ozon, «Беру», Goods и др. позволяют мерчантам привлекать новых клиентов, увеличивать узнаваемость и прибыль брендов, не заменяя при этом монобрендовые магазины с лояльной ЦА, разделяющей ценности компании.

Ярким трендом 2019-20 гг стал запуск маркетплейсов узконаправленных ретейлеров. Экспертная оценка потребностей целевой аудитории, технологичные маркетинг-инструменты и поддержка профильных сообществ обеспечивают этому направлению востребованность у потребителей.



ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ iBT.ru

Маркетплейс обеспечивает широкий охват целевой аудитории — бьюти-мастеров, оказывающих влияние на мастеров.



КАНАЛЫ ПРОДАЖ

Рекомендации профессионального сообщества напрямую влияют на спрос. Увеличивают известность бренда и вероятность присутствия в салонах, которые все чаще ориентируются на мнение мастеров.



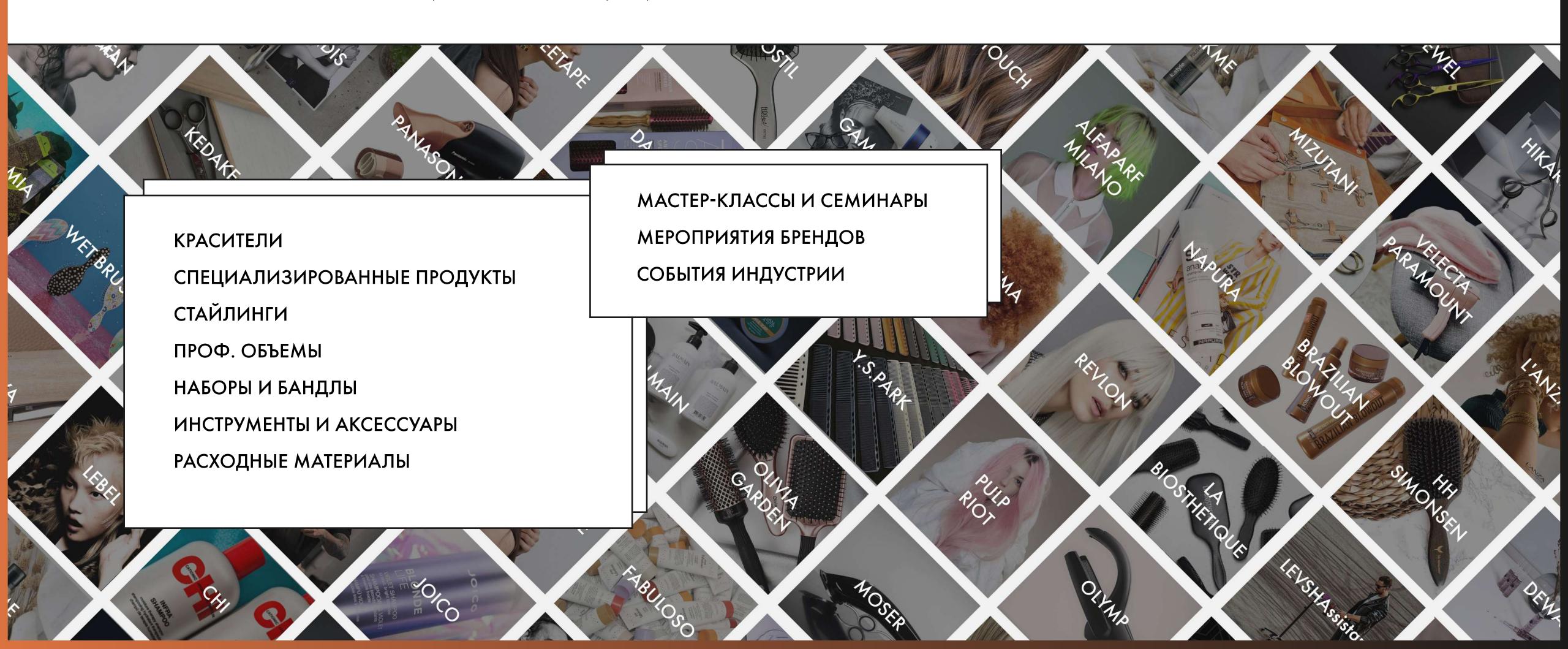
КОНТРОЛИРУЕМАЯ СИСТЕМА ПРОДАЖ

Совершать покупки могут только авторизованные вручную мастера, которые подтвердили статус дипломом о профильном образовании или ссылкой на профессиональный аккаунт в соцсетях.



ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ АССОРТИМЕНТ

Эксклюзивная коллекция культовых брендов, экспертная подборка образовательных ивентов и специальные цены для авторизованных профессионалов.

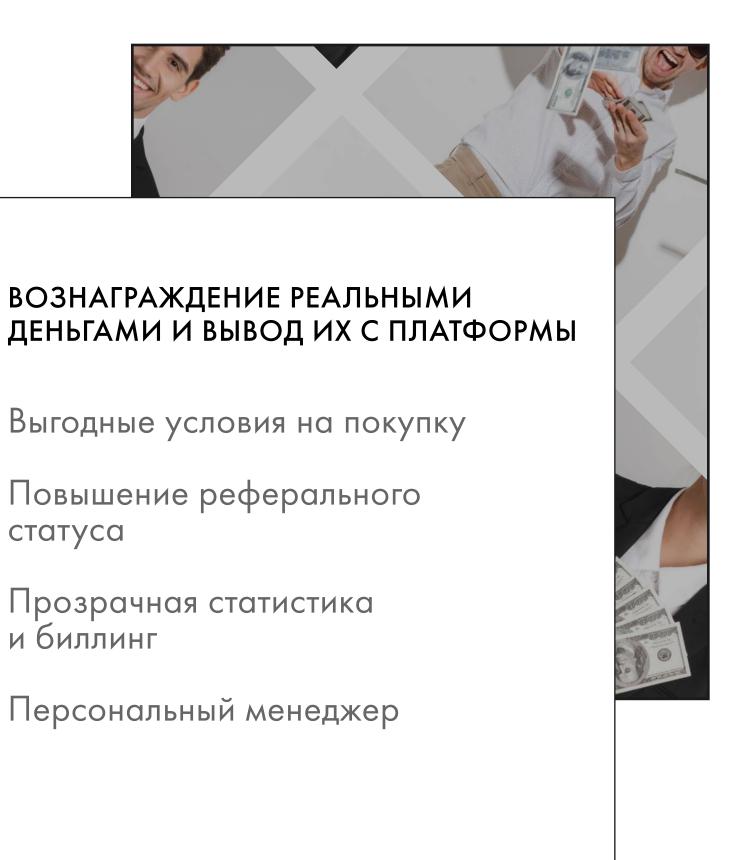


РЕФЕРАЛЬНАЯ ПРОГРАММА

На маркетплейсе партнеры получают комплекс инструментов для работы с аудиторией и новые возможности развития бизнеса и поддержки бренда.







ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ



АССОРТИМЕНТ

- Профессиональные товары по специальным ценам
- Экспертная подборка профильных событий
- Предложения напрямую от поставщиков



KOHTEHT

- Вся информация в карточке товара: фото, how-to видео, публикации в соцсетях, отзывы реальных покупателей или посетителей мероприятия, возможность покупки билета
- Кросс-рекомендации на основе анализа Big Data
- Удобная навигация и поиск фильтр категорий товаров, городов, форматов обучения и направлений событий



- Удобный, быстрый и надежный сервис онлайн-платежей
- Прозрачные условия покупки и возвратов — без скрытых платежей, оплат бронирований и доплат
- Электронные билеты на мероприятия
- Оплата подарочными сертификатами
- Промокоды с дополнительной выгодой



БОНУСЫ

- Система накопления бонусов
- Использование бонусов при покупке
- Возможность стать реферальным партнером



ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА









ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ АУДИТОРИЯ іВТ.ru



ПЕРВЫЙ В РОССИИ МАРКЕТПЛЕЙС

ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ ИНДУСТРИИ КРАСОТЫ