

Pregrado





Caso de estudio: SuperAndes

Listado de Requerimientos

Persistencia del proveedor en la base de datos.

Nombre	RF1. Registrar proveedores.	
Resumen	Se registra un proveedor de la tienda y su calificación de calidad inicia en 0.	
Entradas	Entradas	
NIT del proveedor.		
Nombre del proveedor.		
Resultados		
Se registra correctamente el nuevo proveedor en la base de datos.		
RNF asociados		

Nombre	RF2. Registrar Productos
Resumen	Se registra un producto en la tienda, se asigna su código de barras único
Entradas	
Nombre del producto	
Marca del producto.	
Precio unitario del pre	oducto.
Presentación del pro	ducto.
Precio por unidad de medida del producto.	
Cantidad de esta pre	sentación del producto.
Peso del producto.	
Unidad de medida de	peso del producto.
Volumen del producto.	
Unidad de medida del volumen del producto.	
Puntuación de calidad del producto.	
Nivel de re orden del producto.	
Fecha de vencimiento del producto (opcional)	
Categoría del producto	
Tipo del producto	



Pregrado





Resultados

Se registra el producto correctamente en la base de datos

RNF asociados

Persistencia del producto en la base de datos.

Nombre	ombre RF3. Registrar clientes.	
Resumen Se registra un cliente en la base de datos según su tipo. Sus puntos asociados inician e		Se registra un cliente en la base de datos según su tipo. Sus puntos asociados inician en 0.
Entradas	5	
Correo elec	ctrónico del clien	ite.
Nombre de	l cliente	
Empresa NIT de la em		presa.
	Dirección de la empresa.	
Persona Tipo de doc		mento
Natural	Numero de documento.	
Resultad	los	
Se registra	correctamente e	el cliente en la base de datos según su tipo.
RNF asociados		

Nombre	RF4. Registrar una sucursal
Resumen	Se registra una nueva sucursal en la base de datos.

Entradas

Dirección de la sucursal.

Ciudad de la sucursal.

Nombre de la sucursal.

Segmentación de mercado de la sucursal.

Persistencia del cliente en la base de datos.

Tamaño de la sucursal.

Resultados

Se registra correctamente la sucursal en la base de datos.

RNF asociados

Persistencia de la sucursal en la base de datos.



Pregrado





Nombre	RF5. Registrar una bodega a una sucursal
Resumen	Se registra una bodega asociada a su sucursal.

Entradas

Dirección de la sucursal asociada.

Ciudad de la sucursal asociada.

Capacidad en volumen de la bodega.

Capacidad en peso de la bodega.

Categoría de los productos que puede almacenar la bodega.

Resultados

Se crea una bodega y se asigna a su respectiva sucursal. Adicionalmente se le asigna un id único a la bodega y se registra correctamente en la base de datos.

RNF asociados

Persistencia de la bodega en la base de datos.

Persistencia de la asociación entre la bodega y su sucursal.

Nombre	RF6. Registrar un estante en una sucursal.
Resumen	Se registra un estante a su sucursal.

Entradas

Dirección de la sucursal asociada.

Ciudad de la sucursal asociada.

Capacidad en volumen del estante.

Capacidad en peso del estante.

Categoría de los productos que puede almacenar el estante.

Resultados

Se crea un estante y se asigna a su respectiva sucursal. Adicionalmente se le asigna un id único al estante y se registra correctamente en la base de datos.

RNF asociados

Persistencia del estante en la base de datos.

Persistencia de la asociación entre estante y su sucursal.



Pregrado





Nombre	RF7. Registrar una promoción.
Resumen	Se registra una promoción a un producto.
Entradas	
Descripción de la promoción (2x1, descuento, etc.)	

Fecha de inicio de la promoción.

Fecha final de la promoción.

Unidades disponibles para la promoción.

Producto(s) asociados a la promoción.

Proveedor que patrocina la promoción (opcional).

Nuevo precio del producto asociado a la promoción.

Resultados

Se registra correctamente la promoción a un producto(s) y se persiste en la base de datos.

RNF asociados

Persistencia de la promoción en la base de datos.

Persistencia de la asociación entre la promoción y sus productos.

Persistencia de la asociación (si existe) del proveedor y la promoción.

Nombre	RF8. Finalizar una promoción.
Resumen	Se retira la promoción del producto.

Entradas

No hay.

Resultados

Se almacena la promoción en el historial de promociones.

Se elimina del producto la referencia a la promoción actual bien sea por fin de unidades o fecha final.

RNF asociados

Persistencia de las unidades Vendidas hasta el momento.

Persistir en el historial de promociones la promoción.

Transacción: se elimina la referencia a la promoción del producto.



Persistencia de los productos ordenados.

Ingeniería de Sistemas y Computación

Pregrado





Nombre	ombre RF9. Registrar un pedido de un producto a un proveedor para una sucursal.	
Resumen	Se registra el pedido.	
Entradas		
Fecha esperada de entre	ga del pedido.	
Nit del proveedor al que s	e solicitará le pedido.	
Dirección de la sucursal o	ue realiza el pedido.	
Ciudad de la sucursal que realiza el pedido.		
Producto(s) necesitados.		
Cantidad de cada producto necesitado.		
Calidad del producto ofrecido por el proveedor.		
Resultados		
Se registra el pedido de los productos necesitados a un proveedor.		
RNF asociados		
Persistencia del pedido realizado.		
Persistencia de la asociación entre la sucursal y el pedido.		
Persistencia de la asocia	Persistencia de la asociación del proveedor que atiende el pedido.	



Pregrado





Nombre	RF10. Registrar la llegada de un producto a la sucursal.
Resumen	Se registra la llegada del producto a la sucursal.

Entradas

Fecha de entrega del pedido.

Promoción del producto (en caso que exista).

Resultados

Se registra la llegada del producto a la sucursal.

Se calcula la calificación del proveedor a partir de la diferencia entre la fecha esperada y la de entrega y la calidad de los productos entregados.

Se actualiza la cantidad del producto en bodega.

Se actualiza la cantidad del producto en su estante asociado.

Si es el caso, se registra la promoción al producto.

RNF asociados

Persistencia de la fecha de entrega en el pedido correspondiente.

Persistencia de la calificación del proveedor en esa orden.

Transacción y persistencia: se calcula la nueva calificación de calidad del proveedor y se persiste.



Pregrado





Nombre	RF11. Registrar una venta de un producto en una sucursal.
Resumen	Se registra la venta de n unidades de un producto a un cliente.

Entradas

Código de barras del producto vendido.

Cantidad de unidades vendidas.

Fecha de la venta.

Nombre del cajero que realizo la venta.

Cliente que realizo la compra.

Dirección de la sucursal donde se realizó la compra.

Ciudad de la sucursal donde se realizó la compra.

Correo electrónico del cliente que realizó la compra.

Resultados

Se modifica las unidades del estante asociado al producto. De ser necesario, se reabastece de las existencias en bodega.

Se calculan los puntos asociados a la compra y se le registran al cliente.

En caso de falta de unidades en bodega, se realiza el pedido de más unidades al proveedor.

Si el producto estaba en promoción, se modifican las unidades vendidas.

RNF asociados

Transacción: Se modifican los puntos del cliente.

Transacción: Se modifican las unidades en estante (y si es necesario bodega) del producto.

Transacción: Si es el caso, se aumentan las unidades vendidas de la promoción.

Persistencia: Se guarda la factura de la compra realizada.

Persistencia: Se asocia la factura de la compra a su respectivo cliente.