








Key Partners  <ul style="list-style-type: none">- Regering: Aanbieden van platforms voor het verwerken en vastleggen van een machtiging + DigiD authenticatie.- IT providers: Onderhouden en beveiligen van online communicatiemiddelen- 1ste en 2de lijns zorgverleners: Welgestelheid van de machtiger beoordelen- Notarissen & Rechters: Authenticiteit van een machtiging waarborgen	Key Activities  <ul style="list-style-type: none">- Doorvoeren en controleren van machtigingen- Hulp bieden bij het aanvragen van een machtiging en hierin aanbevelingen doen	Value Propositions  <ul style="list-style-type: none">- Machtigen: Iemand in staat stellen zaken namens jou te doen- Eenduidige manier om het machtigingsproces te doorlopen- Beheer en overzicht over je machtigingen- Ondersteuning bij het machtigen- Veiligheid en privacy- Nauwkeurig en vooral snel geholpen	Customer Relationships  <ul style="list-style-type: none">- Menselijk aanspreekpunt- Digitale middelen voor het regelen van zaken	Customer Segments  <ul style="list-style-type: none">- Ouderen: Mensen van AOW-leeftijd die zelf moeite hebben met het regelen van zaken en minder bekwaam zijn op digitaal gebied- Cognitief beperkten: Wilsbekwame mensen die door omstandigheden bepaalde zaken niet zelf kunnen- Mantelzorgers/Buddy's: Ontvangers van een machtiging. Hebben een begeleidende rol in het leven van degene die de machtiging afgeeft
Cost Structure  <ul style="list-style-type: none">- Personeelskosten (salaris)- IT infrastructuur			Revenue Streams  <ul style="list-style-type: none">- Zicht op wie welke zaken regelt -> Rechtmatigheid van de ontvanger van de verzekering kunnen garanderen.- (Subsidies)- Data van eerdere machtigingen, voor het stroomlijnen van andere toekomstige interactie en voorspellingen	

Figuur 1: Business Model Canvas—Machtigen