

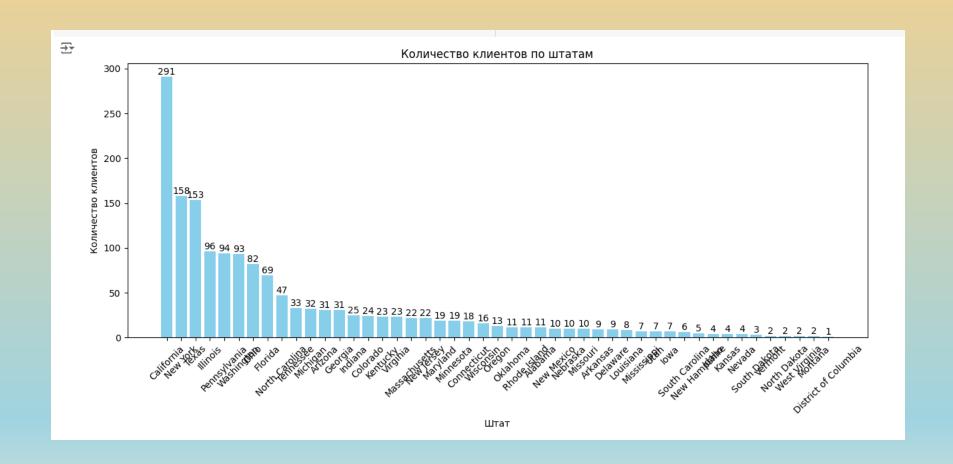
Исследуемые данные

В рамках курса по анализу данных проведен анализ операций он-лайн сервиса Netflix. Данные взяты с сайта kaggle данные о продажах маркетплейса Amazon Состав данных:

- Дата заказа
- Строка заказа
- Идентификатор заказа
- Режим
- Идентификатор клиента
- Сегмент
- Страна, Город, Штат, Почтовый год, Регион,
- Идентификатор продукта
- Категория продукта
- Подкатегория продукта
- Наименование продукта
- Цена, Количество, Скидка, Выгода

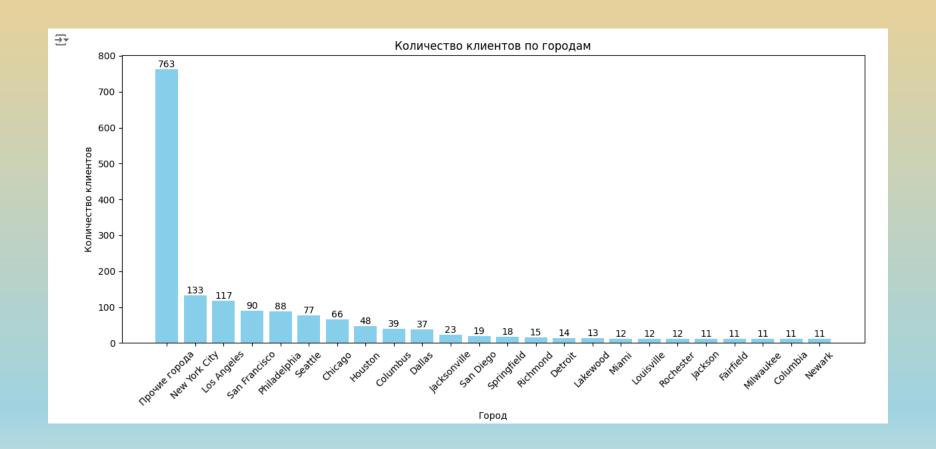
Объем данных: 3312 заказа

Количество клиентов по штатам



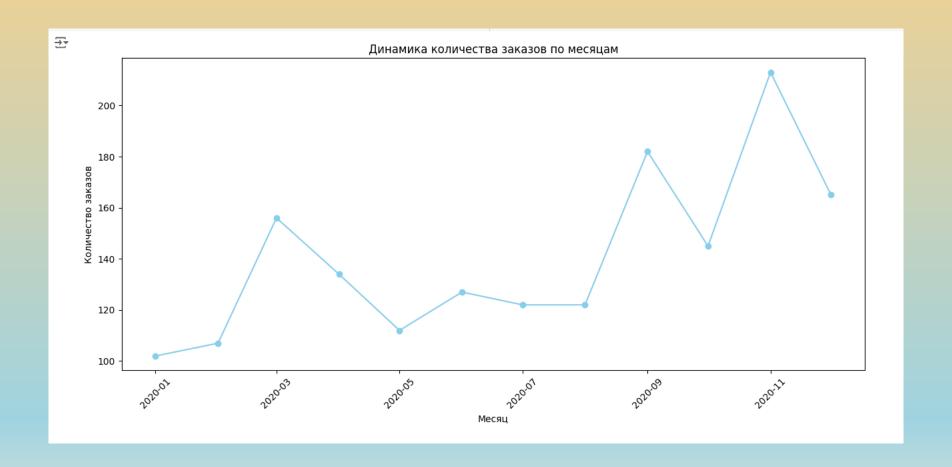
Наибольшее количество клиентов приходится на штат Калифорния.

Распределение клиентов по городам



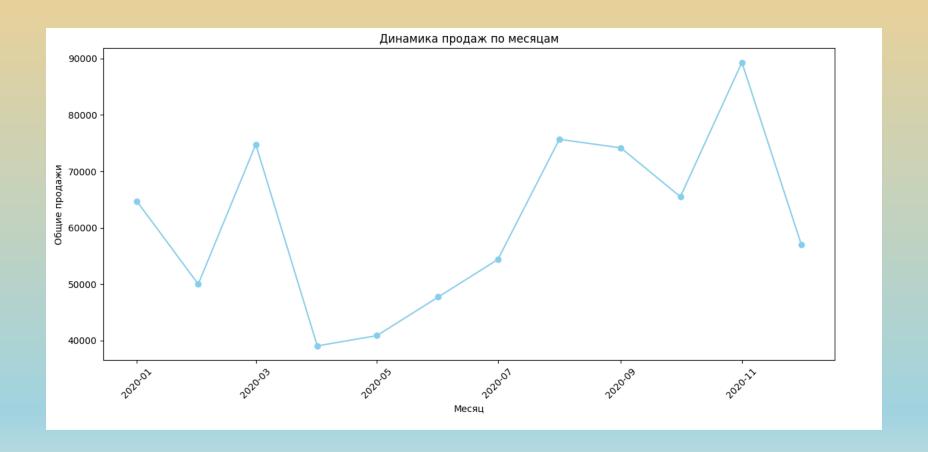
Наибольшее количество клиентов приходится на Нью-Йорк, далее Лос-Анджелес.

Динамика заказов по месяцам



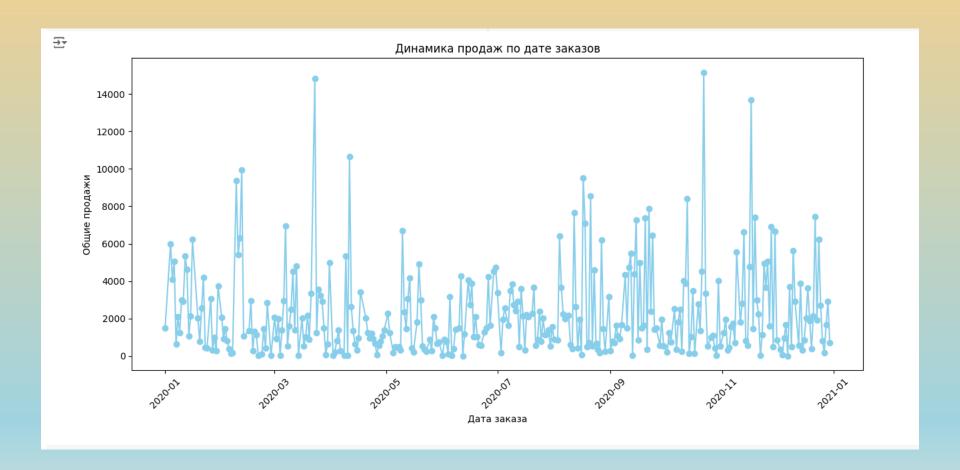
За рассмотренный период динамика заказов положительная, со всплеском в марте, возможно к празднику 8 марта, в сентябре – подготовка к школе и в ноябре – подготовка к новому году.

Динамика продаж по месяцам



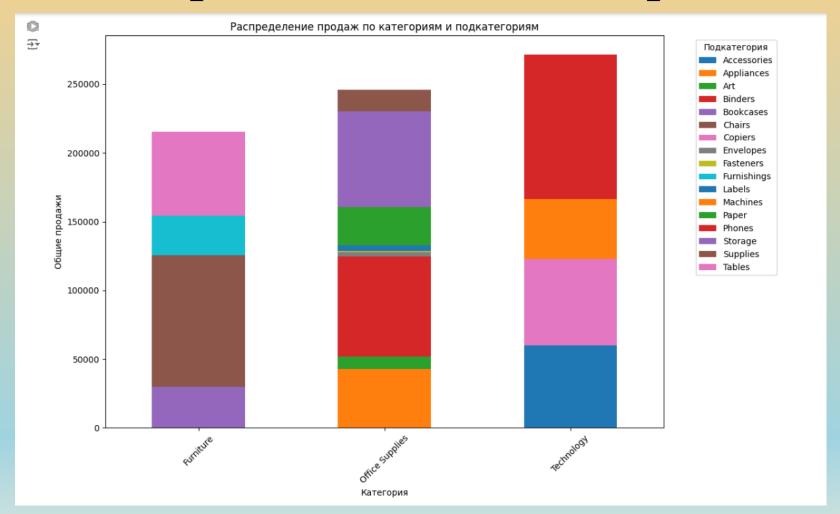
Динамика продаж коррелирует с динамикой заказов. Чем больше заказов, тем выше продажи.

Динамика продаж по дате заказов



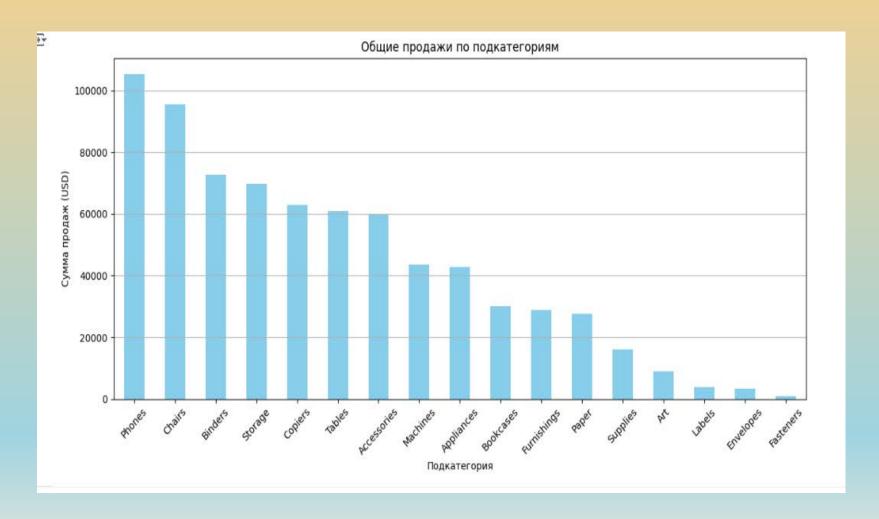
В целом наблюдаются ежедневные сильные перепады в продажах.

Распределение по категориям



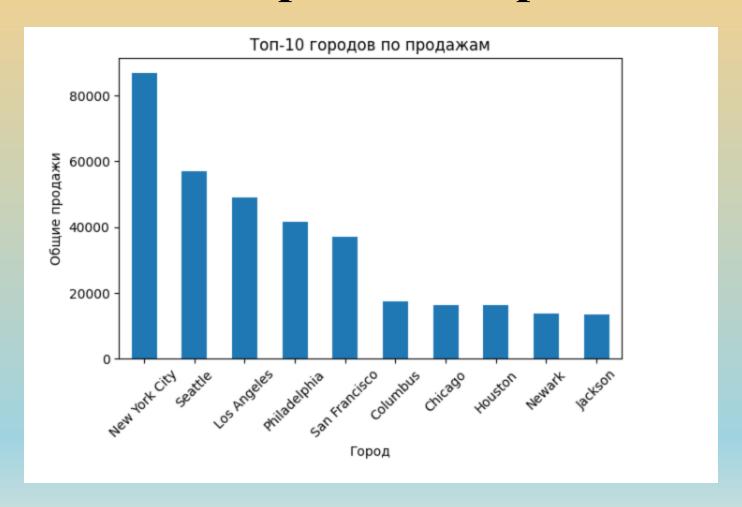
Наиболее популярная категория – технологическая, больше всего покупают смартфоны.

Распределение по подкатегориям



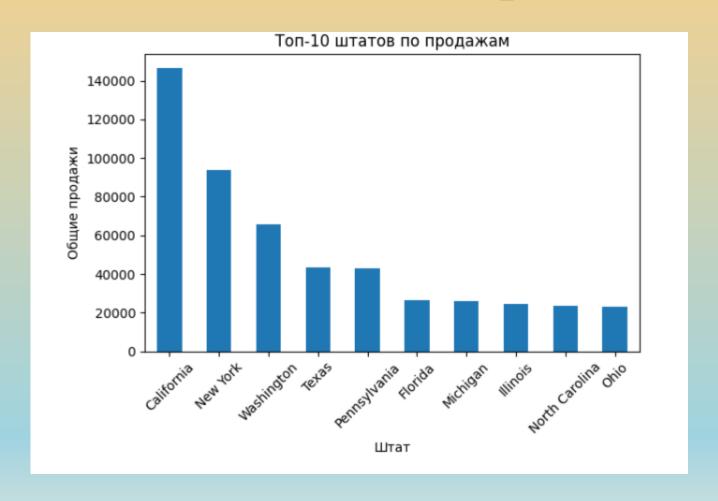
Наиболее популярная подкатегория – телефоны, затем идут стулья и комплектующие.

Топ-10 городов по продажам



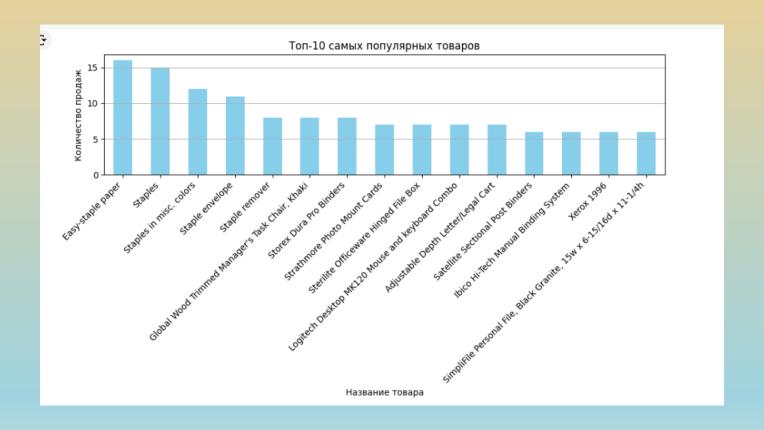
Наибольшие продажи в Нью-Йорке и Сиэтле.

Топ-10 штатов по продажам



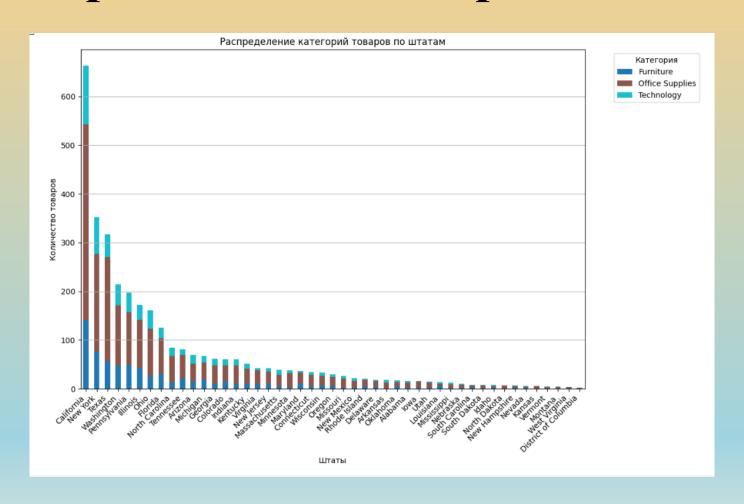
Наиболее платежеспособный штат Калифорния.

Топ-10 самых популярных товаров



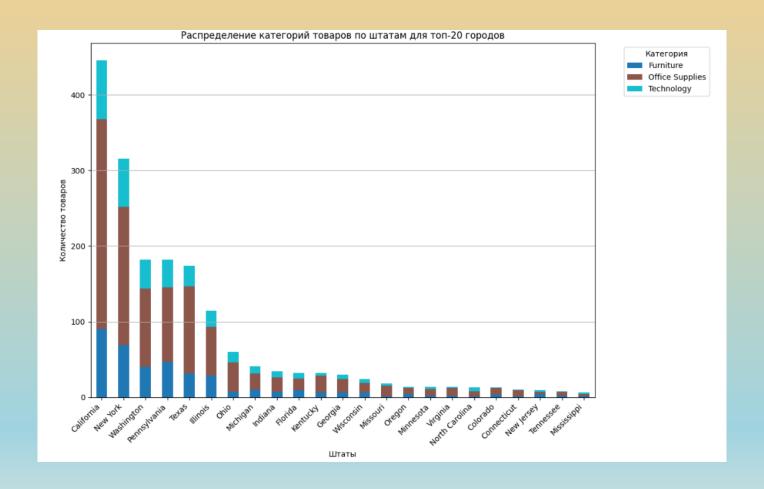
Самый продаваемый товар продан 17 раз. В целом, нельзя говорить об особой популярности какого-то товара.

Распределение категорий по штатам



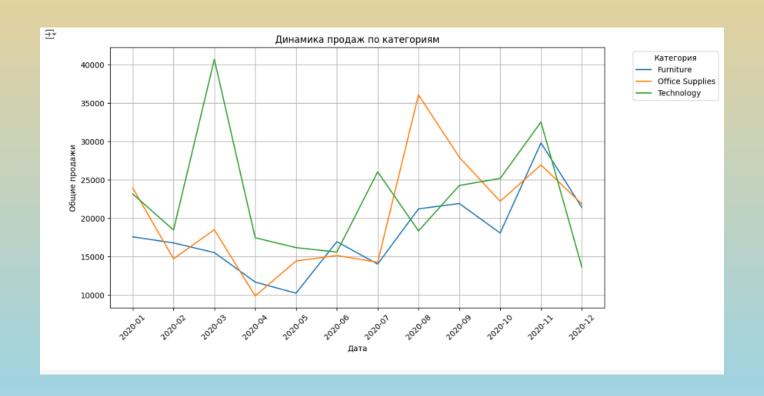
В каждой стране примерно одинаковые доли фурнитуры, офисных товаров и технологичных товаров.

Распределение категорий по штатам



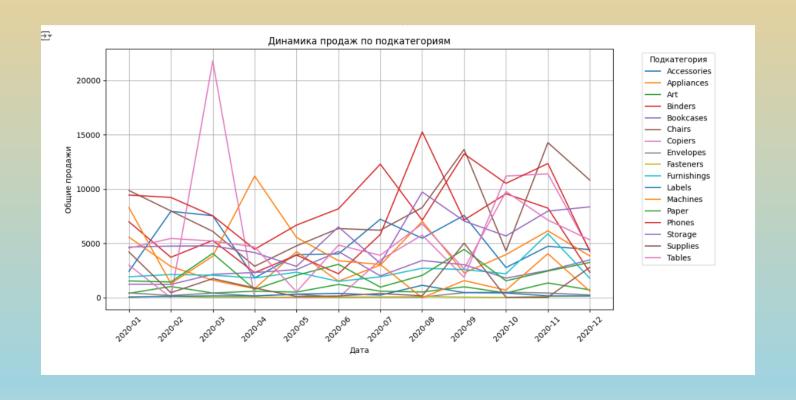
В каждом штате примерно одинаковые доли фурнитуры, офисных товаров и технологичных товаров.

Динамика продаж по категориям



Наибольшие всплески имеют технологичные товары и офисные. Фурнитура приобретается более равномерно в течении года.

Динамика продаж по подкатегориям



Все подкатегории имеют определенную цикличность в течении года, наибольший всплеск имеют смартфоны.

Итоги исследования

Проведено исследование продаж маркетплейса Amazon за 2022 г.

В исследовании участвовало 3312 заказов. Этого мало, чтобы выявить явные преобладания продаж того или иного товара. А также для выявления повторных покупок одним и тем же клиентов. Тем не менее, некоторые выводы можно сделать.

Наибольшее количество клиентов находится в Калифорнии. Наибольшее количество клиентов приходится на Нью-Йорк и Лос-Анджелес За рассмотренный период динамика заказов положительная, со всплеском в марте, возможно к празднику 8 марта, в сентябре — подготовка к школе и в ноябре — подготовка к новому году/рождеству.

В каждой стране примерно одинаковые доли продаж основных категорий товаров. Наиболее популярная подкатегория – телефоны, затем идут стулья и комплектующие

