

# Revisión alta de clientes

Meeting started: May 15, 2024, 5:01:34 PM

Meeting duration: 14 minutes

Meeting participants: José Axtubia, Santiago Garcia, Sergio Gregori, santiago briozzo

[View original transcript at Tactiq.](#)

## Transcript

00:00 Santiago G.: Rafael al lado de ahí

00:16 Sergio G.: Y boca yo puedo, qué desastre.

00:23 santiago b.: de Japón tomaba

00:26 Santiago G.: igual boca estaba casi blasipado.

00:32 santiago b.: no tenían que darse un par de

00:33 Sergio G.: No está fuera de boca.

00:34 santiago b.: situaciones para que

00:34 Santiago G.: no, sí, pero creo que tenía que quedar eliminado ahora en la Libertador y en la Sudamericana y nacional llegar a semifinal algo así

00:42 Sergio G.: la Sudamericana

00:43 Santiago G.: en la Libertadores

00:44 Sergio G.: Boca queda afuera es algo segundo y pase después, pero primero no sale seguro, se han perdido otro día. Y no sé por qué.

01:01 Santiago G.: por creo porque he ganado.

01:06 Sergio G.: Terminé mi negro está adentro, pero no puede por el cupo de brasilero. Y tiene amor ahora ocho rivales directo en disputa nacional tiene 50. Olimpia a Olimpia no suma

01:30 Santiago G.: A limpiar.

01:32 Sergio G.: Claro, nacional, el clima cerca tiene

01:34 Santiago G.: Nacional es el único que le puede

01:35 Sergio G.: 21 puntos los puntos son puntos tres

01:36 Santiago G.: pasar?

01:38 Sergio G.: puntos al partido son puntos.

01:40 Santiago G.: no creo que había un habían tantos puntos por ganar cada partido, si pasas de fase en la Libertadores tenés otro abono en el punto o algo así por eso.

01:52 santiago b.: hasta tres puntos por partido canal Libertadores uno para empate y tres puntos por avanzar de etapa en la

01:58 Santiago G.: Por eso me parece que tenía que quedar afuera en la fase de grupo, la Sudamericana y nacional llegara semi de Libertador algo así creo.

02:06 Sergio G.: Esto es nacional.

02:12 santiago b.: claro, mira acá yo estoy leyendo dice

02:12 Santiago G.: claro

02:14 santiago b.: Nacional Independiente del Valle Cerro Porteño Barcelona de Ecuador no lleguen a instancias finales de Libertadores 2024. Enviaría encima, eso siempre le

02:35 Sergio G.: Con el cambio de horario.

02:39 santiago b.: cambiará. Claro, le llega y saca.

03:23 santiago b.: José

03:26 José A.: Hola, hola, cómo estás?

03:28 Santiago G.: buenas

03:31 Sergio G.: estamos buscando en el Mundial de Clubes En la libertad de cómo están tan complicado?

03:48 José A.: Si si no ganamos estamos colgando. alianza tampoco están tampoco es tan difícil.

04:08 Sergio G.: pero bueno complicada la libertad

04:12 José A.: Y cómo?

04:14 Sergio G.: Aunque sea llegar a sudamericanas.

04:16 José A.: No, no puede.

04:19 Sergio G.: Y no van a pasar más adoptado con él.

04:23 José A.: Pero bueno la ilusión.

04:24 Sergio G.: Hay que ser realista.

04:26 José A.: no, sí es cierto pero pero no podemos llegar a Sudamérica Pero Boca de hace años que no tiene. un plantel que compita Creo yo. Ese ese boca

de almidón no ganó un partido.

04:53 santiago b.: Sí, acá.

04:56 José A.: Puedo hablar, no?

04:59 Sergio G.: Y salgo por el técnico.

05:02 Santiago G.: Dentro de todo. Sí, yo he ganado.

05:06 santiago b.:

05:17 José A.: Lo compró el sitio.

05:18 Santiago G.: Está vendido a partir de principios del año que viene creo que eso.

05:24 José A.: Bueno, bueno, bueno bueno. El el Pablo día le afirma la defensa.

05:36 Santiago G.: Se manda alguna vez, pero sí es lo mejor que tenemos en la defensa. Ayer ayer se sacó casi que casi que lo echa.

05:46 José A.: De que sí juega fuerte más fuerte.

05:49 Santiago G.: Nada, pero no hicieron una falta y en vez de darle la pelota, se la escandió y se puso a volver. Y nada, cuando lo fueron a chocar, viste para sacarse la edad se calentó. sacar una varilla pero casi que se diga

06:07 José A.: el súper clásico ese que perdieron 31 creo

06:10 Santiago G.: creo nadie se acuerda del segundo

06:11 José A.: fruta

06:13 Santiago G.: gol.

06:15 José A.: sí, eso pero le metió huevo Pablo Díaz

06:20 Santiago G.: Sí, pero horrible.

06:26 Sergio G.: Bueno, vamos a lo que a lo que nos traiga por acá tema clientes, no,

06:29 José A.: A lo que nos convoca por lo que nos pagan.

06:32 Sergio G.: porque estábamos viendo las soluciones. A ver, nosotros hoy tenemos la parte

06:35 José A.: ya

06:37 Sergio G.: de clientes como acordate un poco cómo está hoy tenemos los clientes potenciales que son clientes ustedes nos vayan por un archivo que vienen de SAP y luego esos clientes los pueden como meter al sistema, no?

06:49 José A.: claro

06:51 Sergio G.: Bien, qué pasa acá aparecen clientes que que no van a estar el

saque, no están en SAP que ustedes quieren que usen winner, no sé si a futuro van a estarlo. Y sí.

07:03 José A.: Pensar sí, si van a estar.

07:06 Sergio G.: Ok, pero a su vez son de otros países, o sea, no tienen un root, pero tienen un código, no sé, por

07:13 José A.: una

07:13 Sergio G.: ejemplo en Argentina tenemos ahí tenemos el o sea un código de negocio tienen en su país. Entonces acá teníamos dos opciones, porque nosotros vimos que en el archivo hay 600. Entre el archivo que nos mandaron ahora y el último nos había mandado hay 600 clientes de diferencia. Bueno, por eso yo te damos dos opciones o le hacíamos una pantalla para que ustedes los carguen a mano directamente.

07:42 Sergio G.: Pero cuando digo que era 600 la diferencia dijimos nos van a matar si hacemos. y la otra es importarlos, pero bueno, ahí tenemos que ver qué hacemos con el RUT

07:54 José A.: pero el root yo me lo puedo

07:54 Sergio G.: porque los que no son pero tienen

07:56 José A.: conseguir.

07:57 Sergio G.: root en verdad es de Brasil digamos

07:59 José A.: Claro, sería eso sería el ID propio

08:00 Sergio G.: un código de Brasil

08:03 José A.: del país.

08:03 Sergio G.: Bueno, eso sería bueno, si vos nos conseguiste eso. Nosotros y el país vamos a agregar al archivo también, no sé si está.

08:14 José A.: No creo que este no creo que

08:15 Santiago G.: Claro, es el tema.

08:17 José A.: Pero pero fuera de Chile serán cinco

08:19 Sergio G.: vamos

08:21 José A.: con suerte.

08:22 Sergio G.: Bueno, eso también te iba a preguntar qué frecuencia tenemos de gente afuera Chile porque también está el tema de la moneda y el tema de porque la moneda hoy esta primera versión. Funcionaba solo con pesos chilenos,

08:32 José A.: con pesos

08:34 Sergio G.: digamos ahí no sé los brasileros que van a trabajar en dólares reales.

08:39 José A.: realmente sí, buena pregunta buena

08:40 Sergio G.: bueno, y hay que

08:42 José A.: pregunta pero mira para para avanzar la pregunta 1 la frecuencia de creación cliente fuera de Chile Yo te diría que es nula son los que son no creo que le pasen winard a cliente a sus clientes, me explico nosotros tenemos clientes fuera de Chile pero son clientes distribuidores. Entonces, esos clientes distribuidores obviamente en cada país tienen sus clientes, pero yo no veo, no veo posible que le entreguen.

09:19 José A.: Que tenemos hoy en día, creo que uno en Brasil uno en Ecuador uno en Perú y creo que uno en Bolivia y sería.

09:28 Sergio G.: bueno, pero ahí tema moneda, porque nosotros la primera versión la moneda está pensada, pero no está aplicada. hay que revisarlo eso, si no tengo

09:38 José A.: Si me apuran yo yo lo haría en

09:39 Sergio G.: que

09:40 José A.: dólares para estandarizarse.

09:44 Sergio G.: está está pensado, pero bueno, tenemos que revisarlo tenemos que darle prioridad a eso.

09:51 José A.: Sí, es cierto ahora hoy en día el tema de el tema de darle el software para fuera del país va, básicamente. No sé si tanto a hacer presupuestos hoy en día está enfocado a que puedan ubicar que puedan sacar tu documento de fabricación. No, así tanto el presupuesto porque ellos localmente tienen su forma para presupuestar por ende entiendo que no no es no urge tanto definir la moneda definir el importe no no es tan tan crítico.

10:27 José A.: Obviamente hay que tenerlo ahí en el tintero para para definirlo. Pero para mí pensando, me estoy imaginando los clientes que tenemos. No están no están prioritario definir la moneda.

10:45 Sergio G.: bueno, ok

10:50 José A.: Yo yo partiría con que estén con que estén con su respectivo root o el que sea y el el dólar no está cierto, no no es posible en dólares.

11:03 Sergio G.: O sea, sí, sí, hay que cargarlas, pero hay que hay que ver todo el

circuito que funcione bien realmente porque nosotros lo que hicimos fue

11:10 José A.: Ajustarlo.

11:12 Sergio G.: dejarlo como las bases hechas para a futuro, porque la primera versión era como acotada.

11:18 José A.: claro

11:18 Sergio G.: Era solo para de hecho de hecho solo a partir de bueno, igual lo hicimos multi idiomas. Pero español inglés estamos. Pero como él quería decir, bueno, hacemos eso levantamos el archivo. Vemos cómo hacemos con el tema país

11:39 José A.: yo me consigo el

11:40 Sergio G.: sí. Y después el código de SAP se lo tendrían que agregar a mano ustedes cuando lo tengan.

11:46 José A.: Sí, sí, sí, eso eso hoy no es de verdad que está bueno que esté, pero es un dígito irrelevante para nosotros.

11:53 Sergio G.: yo eso estaba pensado para cuando se conecte con SAP

12:00 José A.: Yo yo entiendo si entendía eso, pero me imagino que eso va a ser en un futuro mediano plazo, no lo veo tan

12:07 Sergio G.: pero bueno

12:08 José A.: próximo.

12:14 Sergio G.: Pero bueno, bueno.

12:15 José A.: Hoy en día hoy en día se ha dado hartos de alta cliente esos potenciales clientes que traen activos. Yo veo la seguida de correos que piden y piden y ya se estaban los comerciales nuestros lo están ofreciendo hartos y lo están pidiendo hartos obviamente va a haber un proceso en que lo usen realmente entre que le tengan confianza. Pero sí, la parte de nosotros de mover el software está bien, se ha movido hartos, se han quedado hartos, se han dado de alta altos clientes.

12:44 Sergio G.: ok bueno, con esto que nos decís, nos llevamos para ver, o sea, entonces usamos el archivo, no hacemos la pantalla de carga porque tanta cantidad tiene sentido que lo cargan ustedes para volver loco cargando gente. Si yo veo una estética que crece mucho los compañía, pero no crece mucho los proyectos.

13:04 José A.: Sí, es parte de nuestra cultura.

13:04 Sergio G.: O sea, como que dan de alta compañía, pero o sea, de 550 de 520 320 son de House los otros 200 se distribuyen en 64 clientes compañía.

13:18 José A.: Sí, sí, es lento, es lento lo que pasa que acá los clientes como son entre comillas artesanales. Vienen con la vieja escuela de ellos de ellos sacar su número de ellos y rayando en la pared con un formón sacando los descuentos y cuando les pasáis un programa nuevo lo miran con desconfianza, entonces un proceso de educarlo, educarlo educarlo.

13:46 Sergio G.: Bueno, nada, hacemos. Nos llevamos esto vemos el archivo como lo importamos si puede conseguir eso esos códigos no los pasas.

Identificar cuáles son los clientes serían los que tienen los cinco brasileros son los cinco que no son argentinos son chilenos. serían los que están sin

14:07 José A.: Ya, ya, entonces voy a hacer lo siguiente, voy a ese mismo archivo, que yo los mandé lo agarro los filtros identifico, cuáles son fuera de Chile y a eso les pego el router y se lo vuelvo a mandar.

14:18 Sergio G.: dale si puede agregar el país para tener una columna va con el país.

14:25 José A.: No hay problema.

14:25 Sergio G.: Bueno, bueno, visto José porque cuando lo tenga pasado, nos quedamos

14:28 santiago b.: Bien, bien.

14:29 José A.: ya, pues

14:29 Sergio G.: ante un rato con los dos.

14:30 santiago b.: San José

14:32 Sergio G.: Y todo gracias.

14:32 Santiago G.: Dale dale.

14:32 José A.: que estén bien hablamos,

14:34 Santiago G.: Nos vemos.



[View original transcript at Tactiq.](#)